

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
РОССИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ Г.В.ПЛЕХАНОВА
Ивановский филиал

Кафедра экономики и прикладной информатики

Экономический Форум 2019

Молодёжная конференция

**«ЭКОНОМИКА РЕГИОНОВ РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ
СОСТОЯНИЕ И ПРОГНОЗНЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ»**

Иваново 2019

УДК 332
ББК 65.04

Рецензенты:

академик РАН, д.э.н. Н.Н. Масюк (институт права и управления
Владивостокского государственного университета экономики и сервиса);

д.э.н. С.В. Горинова (ФГБОУ ВО Ивановская пожарно-спасательная
академия ГПС МЧС РОССИИ)

В сборник включены статьи, подготовленные участниками конференции по актуальным проблемам и перспективам развития социально-экономических систем разного уровня.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имён, названий и иных сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

ISBN 978-5-6042006-9-8

СОДЕРЖАНИЕ

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: НАЦИОНАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ	5
Степанова С.М., Марычева А.Н.	
АНГЛИЙСКИЕ НЕОЛОГИЗМЫ ЗА ПРЕДЕЛАМИ АНГЛОЯЗЫЧНОГО МИРА	8
Мозжухина А.О., Бединский Г.А.	
БУМ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	14
Степанова Н.А., Козырева В. Д.	
ВЕНЧУРНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ И ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГОСУДАРСТВА	18
Маркина А.К., Деменко О.Г.	
ВЗАИМОСВЯЗЬ ИНФЛЯЦИИ И БЕЗРАБОТИЦЫ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ	23
Сперанский Д.С., Новикова Е. И.	
ВЛИЯНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИТУАЦИЮ В СТРАНЕ	25
Голубев Н.А., Корелова Н.В.	
ГОСУДАРСТВЕННАЯ И ЧАСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ. ПРОБЛЕМЫ ИХ СООТНОШЕНИЯ	29
Мирошниченко Н.В., Смирнова Е.А.	
ГОСУДАРСТВЕННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ В РОССИИ	34
Степанова М.А., Горина Е.Д.	
ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	38
Чумикова А.А., Шалаева Д.А.	
ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ: ПРОШЛОЕ И БУДУЩЕЕ	44
Пряхина С.А., Щепетина Ю.Г .	
ЕСТЕСТВЕННЫЕ МОНОПОЛИИ В ЭКОНОМИКЕ: ЗА И ПРОТИВ	46
Демина О.А, Ляпина А.А.	
ИНДУСТРИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ИГР КАК ЭЛЕМЕНТ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ	50
Масюк Н.Н., Бушуев К.А.	
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РОССИИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ	54
Пахотин Н.Е., Опарина Ю.А.	
НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ И МЕЖДУНАРОДНОГО ТАМОЖЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА	57
Сербиненко Е.Ю.	
НЕОБХОДИМОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ АНТИКОРРУПЦИОННОГО МИРОВОЗЗРЕНИЯ	64
Сорокина Т.Ю., Кузнецов Р.Е.	
ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	68
Вахонина В. А., Макарова И. Г.	
ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА	73
Салахова А.Р., Коробова В.Ф.	
ПРОБЛЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	79
Сперанский С.Н., Криницына Ю.А.	

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ДЕПРЕССИВНЫЕ РЕГИОНЫ НА ПРИМЕРЕ ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ	
Шабышева Д.С., Воронов А.В.	83
ПРОТЕКЦИОНИЗМ ИЛИ СВОБОДНАЯ ТОРГОВЛЯ	
Салахова А.Р., Пиголицын С.М.,	86
РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В ЭКОНОМИКЕ	
Маматказина Н. Н., Жаворонкова Ю. А.	93
РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ОБЩЕСТВЕННЫХ БЛАГ В ЭКОНОМИКЕ	
Князькова Н.Е., Танеева В.А.,	96
РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	
Коваленко А.А., Макарова И.Г.	101
СЕМАНТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕРМИНОВ ИНТЕРНЕТ КОММУНИКАЦИИ	
Яценко К.В., Горобец А.Н.	106
СИСТЕМА НОРМАТИВНЫХ АКТОВ ЕВРОСОЮЗА ПО БЕЗОПАСНОСТИ НА ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГЕ	
Севернюк Д.С.	113
СИСТЕМА ОБЯЗАТЕЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РФ	
Кукушкин А.М., А.А. Кузнецова А.А.	119
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ТАМОЖЕННОМ ДЕЛЕ	
Антропов А.Н., Коробова В.Ф.	122
СИСТЕМА ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА КАНАДЫ ПО ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМУ ТРАНСПОРТУ	
Кудрявцев Е.М.	125
ТАМОЖЕННАЯ СЛУЖБА НОВОЙ ЗЕЛАНДИИ: ПРАВИЛА ИМПОРТА И ЭКСПОРТА	
Рыбакова А.А.	129
ТИПЫ АНГЛОЯЗЫЧНЫХ ЭРГОНИМОВ В РОССИЙСКОМ БИЗНЕС ПРОСТРАНСТВЕ	
Звенарев М.И. ,Князева П.А.	136
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА В ТЕОРИИ И ПРАКТИКЕ	
Бобков А.А., Сперанский С.Н.	142

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: НАЦИОНАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ

Степанова С.М., д.э.н., доцент

Марычева А.Н., студент

Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,
г. Иваново, Российская Федерация

Кадровая безопасность выступает важным инструментом, уменьшающим риски и угрозы, связанные с трудовыми ресурсами, их профессионализмом, интеллектуальным потенциалом и социально-трудовыми отношениями посредством эффективной деятельности государственной, региональной, муниципальной кадровой политики

Ключевые слова: экономическая безопасность, кадровая безопасность, кадры, угрозы

CURRENT SAFETY ISSUES: NATIONAL LEVEL

Personnel security is an important tool that reduces the risks and threats associated with labor resources, their professionalism, intellectual potential and social and labor relations through effective activity of the state, regional, municipal personnel policy

Key words: economic security, personnel security, personnel, threats

В настоящее время проблема обеспечения экономической безопасности является достаточно актуальной, это объясняется нестабильностью национальной и региональной экономики, появлением нецивилизованных форм конкурентной борьбы, падением этических норм взаимоотношений участников социально-экономических отношений, нарастанием кадровых и социальных рисков.

Одним из важнейших структурных элементов экономической безопасности страны является кадровая безопасность, она представляет собой процесс борьбы с негативным влиянием трудовых ресурсов на национальную экономическую безопасность и реализацию различных механизмов, связанных с управлением кадровыми рисками. Под кадровой безопасностью страны понимается такое состояние человеческого капитала, взаимодействующего друг с другом, которое направлено на формирование качественных и количественных профессиональных качеств, обеспечение целостности и стабильности развития общества при минимизации угроз кадровой безопасности и оптимизации кадровой политики государства [1, с. 2].

Главная и наиболее значимая роль по обеспечению государства кадровой безопасностью принадлежит силам, участвующим в управленческих отношениях и являющихся важными субъектами, обеспечивающими национальную безопасность России, – это органы управления и кадры госслужбы.

Основными задачами обеспечения кадровой безопасности на национальном уровне являются:

1. Выявление и противодействие любым видам угроз, исходящих от кадровых ресурсов страны – криминальная деятельность, нанесение ущерба бизнесу и экономике страны в целом;
2. Изучение и оценка трудовых ресурсов государства;
3. Разработка мер по нейтрализации негативно настроенных трудовых ресурсов;
4. Консультирование и проведение обучающих курсов по подготовке персонала, связанных с вопросами обеспечения кадровой безопасности, экономической безопасностью государства, с правилами обращения с конфиденциальной информацией и государственной тайной;
5. Обеспечение работников всех предприятий личной и информационной безопасностью и соблюдение всех трудовых обязательств.

Таким образом, структурные подразделения кадровой безопасности направлены на решение проблем, связанных с трудовыми ресурсами страны, а, следовательно, направлены на решение актуальных проблем экономической безопасности страны в целом.

Кадровая безопасность находится под влиянием внешней и внутренней среды. Она испытывает на себе действия внешних и внутренних угроз. Угрозы представляют собой негативные воздействия, отрицательно влияющие на состояние кадровой функциональной составляющей экономической безопасности, как предприятия, так и всей страны в целом [2].

Внешние негативные воздействия – это действия, явления или процессы, не зависящие от воли и сознания кадровых ресурсов и опосредованно влекущие нанесение ущерба. В свою очередь к внутренним негативным воздействиям относятся действия (умышленные или неосторожные) кадров, приводящие к ущербу [3].

Классификация внешних и внутренних угроз представлена на рисунке 1.

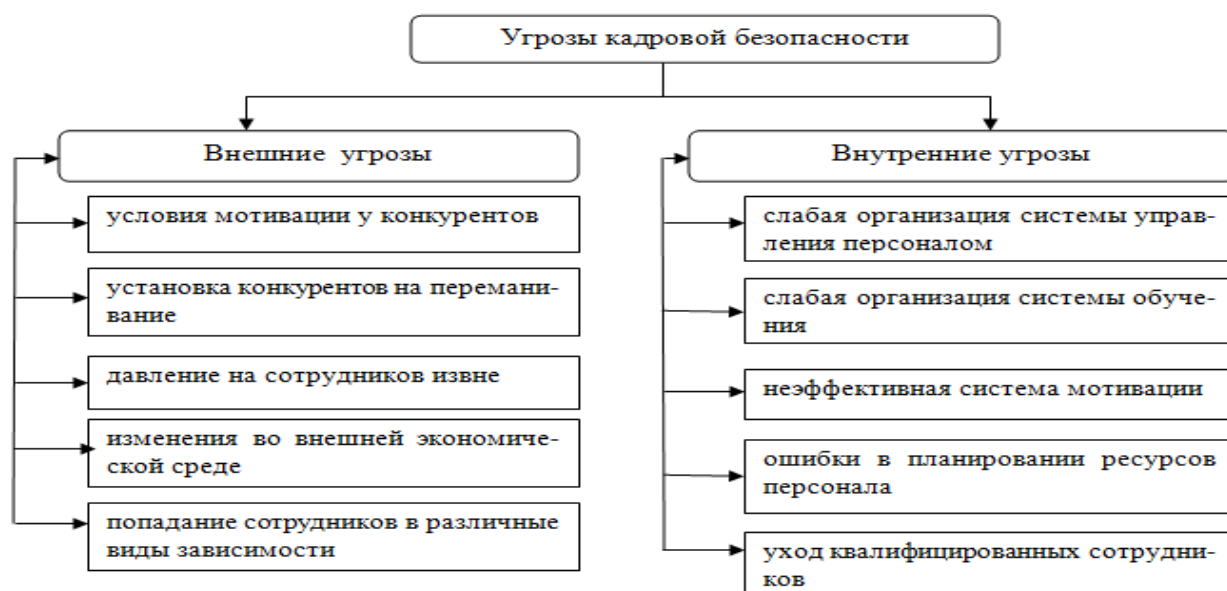


Рисунок 1 – Внешние и внутренние угрозы кадровой безопасности

На уровне страны кадровая безопасность больше подвержена внешним угрозам, и в большей степени – давлению на сотрудников извне и изменениям во внешней экономической среде.

К видам угроз кадровой безопасности на уровне страны также относятся прямые и косвенные угрозы.

Так, косвенные угрозы могут выступать результатом неудовлетворенности ожиданий граждан от высоких затрат на профессиональное образование, от реальных карьерных планов, наличия или отсутствия социального статуса конкретного человека.

Прямые угрозы кадровой безопасности общества могут быть связаны с уничтожением научных школ, ликвидацией или неточным прогнозом необходимых для развития общества научных и образовательных направлений, по которым должен готовиться кадровый потенциал страны. Также к актуальным проблемам кадровой безопасности на уровне страны могут быть отнесены [4, с. 1123]:

1. Низкий уровень трудового потенциала страны и снижение его количественных и качественных показателей – высокие темпы миграции населения, низкая мобильность человеческих ресурсов, старение населения, в том числе его трудоспособной части;
2. Низкая правовая защищенность персонала и населения страны в целом, несовершенство действующего законодательства, наличие этнических проблем при взаимодействии субъектов трудовых отношений;
3. Ограниченность материальных и иных средств работодателей и местных органов власти на развитие социальной сферы жизни общества и достойной оплаты труда кадров;

4. Низкий уровень социальной ответственности работодателей и неудовлетворенность качеством жизни трудового потенциала страны в целом;
5. Низкое качество рабочей силы и его полное или частичное несоответствие технологическому и инновационному развитию страны;
6. Наличие недостатков у государственной власти в сфере управления человеческим трудовым потенциалом государства, наличие криминальных угроз – коррупции и криминализации экономики [5, с. 216].

Таким образом, кадровая безопасность подвержена многочисленным внутренним, а на уровне страны, в большей степени внешним угрозам, прямым угрозам кадровой безопасности и косвенным. Проблемы кадровой безопасности несут в себе предпосылки к снижению роста профессионального опыта граждан, падению профессиональной культуры трудовых ресурсов и, как следствие, снижению кадровой безопасности всей страны.

Список литературы

1. Крохичева Г.Е., Архипов Э.Л., Виноградова М.А., Деточка Д.Е. Кадровая безопасность в системе экономической безопасности // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 8, №3 (2016) <http://naukovedenie.ru/PDF/94EVN316.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ
2. Яшкова Н. В. статья «Теоретические аспекты кадровой безопасности»
3. Рыжов Р.О. Статья «Кадровая безопасность: опыт социологической концептуализации» Режим доступа: <http://www.ibl.ru/konf/151211/kadrovaja-bezopasnost.html>
4. Кузнецова Н. В., Тимофеева А. Ю. Проблемы и инструментарий выявления угроз кадровой безопасности региона // Экономика региона. 2016. Т. 12, № 4. С. 1123 – 1134
5. Митяков С. Н., Ширяев М. В., Яковлева Н. Н. Кадровая безопасность как один из ключевых факторов экономической безопасности региона // Экономическая безопасность России: проблема и перспективы: сб. материалов II Междунар. науч.-практ. конф. 2014. С. 210-221.

АНГЛИЙСКИЕ НЕОЛОГИЗМЫ ЗА ПРЕДЕЛАМИ АНГЛОЯЗЫЧНОГО МИРА

Мозжухина А.О., студентка 5 курса, специализация «Таможенное дело»

Бединский Г.А., студент 4 курса, специализация «Таможенное дело»

Российский университет транспорта (РУТ МИИТ)

Юридический институт

г. Москва, Российская Федерация

В статье рассматриваются вопросы влияния интернет коммуникации на распространение английских неологизмов за пределы англоязычного мира, анализируются способы заимствования английских неологизмов немецким и русским языками.

Ключевые слова: интернет коммуникация, неологизмы, сложные слова, заимствования.

ENGLISH NEOLOGISMS OUTSIDE THE ENGLISH-SPEAKING WORLD

The paper considers some aspects of the influence electronic media have on spreading and circulation of English neologisms outside the English-speaking world, analyses the ways they are borrowed by the German and Russian languages.

Keywords: Internet communication, neologisms, compound words, borrowings.

Отсутствие границ для интернет коммуникации и повсеместное распространение английского языка неизбежно находят отражение в устной и письменной речи прежде всего в современных электронных СМИ, социальных сетях и на медиа каналах, через получившие широкое распространение форумы, блоги, влоги и другие формы веб-телевидения, которые их мгновенно мультиплицируют посредством всемирной интернет сети. Такое отражение часто влечет за собой некоторые изменения устоявшихся и привычных форм речевой практики, что подтверждает ее постоянную и неизбежную вариативность, как одну из основных характеристик живого языка [6, с. 20].

Наиболее вариативным сегментом речи является ее словарный состав, потенциально самый подвижный и отзывающийся на внешние 'раздражители', в качестве которых выступают социально-политические процессы и явления, научные открытия, технологические новинки и новые идеи [9, р. 189]. Открытый характер интернет ресурсов позволяет максимально быстро и целенаправленно донести необходимую информацию до любой точки, подключенной к интернету и одновременно способствует спонтанному, почти неконтролируемому распространению новых слов, словоформ и фраз. Попав в виртуальное или традиционное медийное пространство, новые слова – неологизмы - начинают жить своей самостоятельной жизнью [8, с. 29].

Ввиду глобального характера английского языка, вновь образованные неологизмы, появившиеся в результате одного из видов словообразования, включая семантическое переосмысление, или семантическую деривацию, быстро распространяются по англоязычному миру и за его пределами. Активному распространению англоязычных неологизмов способствует множественность точек их появления, хотя чаще всего они образуются на базе двух самых распространенных вариантов английского языка: британского и американского [3, с. 86].

Многие актуальные неологизмы, как например: Brexit, cookies, selfie, в неизменной форме заимствуются другими языками, оперирующими латинской графической основой и приобретают присущие данному языку грамматические показатели, как это, например происходит в немецком языке, где английское существительное Brexit получает немецкий артикль der, показатель мужского

грамматического рода (1а) и образует целый ряд сложных существительных (1б); существительное cookies, с нетипичным для немецкого языка окончанием множественного числа, употребляется в письменной речи с глаголом sein в 3-м лице множественного числа - sind (2); существительное Selfie (pl. Selfies) приходит в немецкий язык сразу в двух формах – единственного (3а) и множественного числа (3б) и активно используется для образования сложных слов (3в):

(1а) “Das erste Jahr ohne Merkel an der CDU-Spitze, der Brexit, die Europawahl, mehrere Landtagswahlen. 2019 wird ein politisches Schicksalsjahr” (Первый год без Меркель во главе ХДС, Brexit, европейский выбор, несколько выборов в ландтаг. 2019 будет судьбоносным в политической жизни Германии)

(1б) “May stemmt sich gegen zweites *Brexit-Referendum*” (Премьер-министр Мей противится второму референдуму по Brexit). [Deutsche Welle]

brexit-rechnung - счет за выхода Великобритании из ЕС

brexit-gipfel - встреча в верхах/на высшем уровне

brexit-abkommen - соглашение о выходе Великобритании из ЕС

brexit-referendum (Referendum сущ. n -s, ..den)

brexit-deal - сделка [Deutsche Welle]

(2) “Cookies sind kleine Textdateien, die auf Ihrem Rechner abgelegt werden und die Ihr Browser speichert” (Куки-файлы - это маленькие текстовые файлы, размещенные браузером на вашем компьютере)

(3а) “Selfie - ein photographisches Selbstportrait, das i.d.R. mit einer Digitalkamera oder einem Smartphone von der eigenen Hand aufgenommen wird” (Селфи - фотографический самопортрет, который делается, как правило, с цифровой фотокамеры или смартфона, находящихся в руке у фотографирующего).

(3б) “Hallo Leute”, grüßte der Präsident und schüttelte etliche Hände - ehe die Trumps für Fotos und Selfies posierten” (“Привет ребята”, приветствовал президент Трамп [собравшихся американских военных] и поздоровался за руку с несколькими присутствующими, прежде чем позировать для фотографий и селфи).

(3в) “Jede Kamera kann zur Selfie-Cam werden, meist wird aber das Smartphone eingesetzt” (Любая фотокамера может использоваться для съемок селфи, в большинстве случаев, однако, ей является смартфон).[Deutsche Welle]

Появление новых слов в английском языке часто имеет свою историю и авторство, а с помощью современных технических возможностей обработки больших массивов текстовой информации с помощью мощных компьютеров

дает возможность проследить судьбу каждого слова от первого употребления в письменном тексте до достижения им пика популярности [7, с.62].

Это стало возможным благодаря созданию целого ряда словарных массивов нового типа и в первую очередь: Национального корпуса американского английского языка (OANC), Британского национального корпуса текстов (BNC от англ. British National Corpus), Оксфордского словарного корпуса английского языка (OEC) и Оксфордского корпуса новых слов (NWC), известного как 'Банк английского языка' (the Bank of English (BoE)).

Опираясь на возможности словарного корпуса английского языка издательский дом Oxford University Press (OUP) в 2014 г. запустил проект под названием 'a Word of the Year' (Самое популярное слово года), по данным которого, несмотря на кажущуюся популярность слова Brexit после известного референдума 2016 года о выходе Великобритании из Европейского Союза, самым популярным, а значит и самым частотным словом 2016 г., был признан неологизм post-truth. Используемое в препозиции к существительному, неологизм post-truth образует атрибутивную связь с существительными politics и politicians и ассоциируется как с упомянутым референдумом, так и президентскими выборами в США 2016 года: post truth politics - политика постистины, post-truth politicians - политики постистины.

Анализ онлайн текстов 2013 г. показал, что самым частотным словом на протяжении всего 2013 года было существительное selfie. Возможно, именно частотность употребления слов в английском языке является одним из факторов, влияющим на их заимствование в другие языки, в том числе и в немецкий. Другим фактором следует признать открытый характер как корпоративных, так и частных новостных сообщений, информация из которых быстро подхватывается перепостами. Если во времена бумажной газеты говорили, что газетная новость живет один день – столько, сколько живет сама газета – то в эпоху электронных медиа новость, как правило в исходной формулировке, многократно расходуется по интернет пространству, многократно повторяясь на разных языках [4, с.49]. При этом ключевые слова из особенно значимого сообщения переходят языковой рубеж и ассимилируются в принимающих их языках практически не изменяя грамматической формы. По-видимому, на это оказывает определенное влияние и скорость распространения информации, затрудняющая поиск новых способов передачи значения нового слова.

Все приведенные выше примеры употребления английских заимствований Brexit, cookies, selfie в немецком языке, взяты из немецкоязычных онлайн источников периода конца ноября 2018 г. – начала января 2019 г., основная

часть из которых приходится на онлайн версию немецкоязычного новостного ресурса Deutsche Welle.- государственной немецкой международной телерадиокомпании. Компания Deutsche Welle, как любая другая солидная медийная компания, серьезно относится к своим текстам, появляющимся в открытом коммуникативном пространстве, и не допустила бы использования в своих текстах сомнительных или невнятных слов и фраз. Появление англоязычных заимствований на информационном ресурсе крупной медийной компании свидетельствует об их полной ассимиляции в немецком языке, несмотря на их короткую историю.

Быстрая грамматическая ассимиляция англоязычных заимствований в немецком языке свидетельствует о плотном информационном потоке с повышенной частотностью использования новых заимствований с одной стороны и о фактическом функциональном двуязычии, а в некоторых случаях и многоязычии, которое наблюдается у жителей европейских стран, как правило владеющих английским языком в дополнение к национальному языку своей страны [5, с.129].

Сходные процессы наблюдаются и в русском языке, хотя и с некоторыми особенностями, связанными с различиями между латинской графической системой и кириллицей [2, с. 150]. Русский язык заимствует многие англоязычные неологизмы политического дискурса и неологизмы, появляющиеся в общественном коммуникативном пространстве посредством максимального сохранения звукового и графического образа слова, то есть с помощью приема переводческой транскрипции и/или транслитерации, переводя их в письменном тексте с латинской графической системы на кириллицу: Brexit → брекзит, selfie → селфи, troll → тролль.

В сфере использования профессионального языка латинская графика устоявшихся англоязычных терминов и неологизмов чаще сохраняется и временами приводит к появлению сложных слов химер, частично состоящих из английского слова, частично из русского, как например: cookie-файлы и гибридных словосочетаний: текстовый процессор Word, Априори Shoes (магазин женской обуви); DNS Компьютерный центр; ДИАЛОГ WEST (кадровое агентство).

Однако наряду с латинской графикой терминов и эргонимов, все чаще встречаются их варианты, полностью или частично адаптированные к русскоязычному алфавиту: Майкрософт Ворд, Опен Офис для Windows, Либре Офис [1, с. 201]. Эта особенность обработки русским языком иноязычных слов явно свидетельствует об активизации процесса их адаптации, который все больше приходит на смену процессу ‘слияния’ двух графических систем,

наблюдавшемся в двухтысячные годы, отмеченные потоками английских слов, входившими в русскоязычное коммуникативное пространство.

Тенденцией последних лет является стремление авторов к сохранению единообразия русскоязычного текста, особенно в солидные массы медиа и новостных агентствах, имеющих собственные интернет-сайты [11, р. 1415]. Временами автоматическая русификация англоязычных слов вместо поиска их русского эквивалента дает комические речевые построения, впрочем, весьма понятные читателям:

«Американский лидер Дональд Трамп написал новогодний твит, в котором обратился к подписчикам. Он поздравил всех с Новым годом, не исключив и своих хейтеров вместе со СМИ, распространяющими фейковые новости»

Расширение читательской аудитории и массовое появление авторов, адресующих свои тексты всему открытому сообществу интернет пользователей, создает совершенно новую ситуацию в развитии языка, характеризующуюся размыванием границ между формальным стилем речи, обращенным к открытому обществу и неформальным, устным и письменным, книжным и разговорным [10, р. 175]. Причина этой новой языковой ситуации видится в информационной глобализации коммуникативного пространства.

Список литературы

1. Коньшева М.В. Деятельностный подход при обучении иностранному языку// Профессиональное лингвообразование. Материалы десятой международной научно-практической конференции. - Н.Новгород: Изд. Нижегородский институт управления - филиал ФГБОУ ВО " РАНХиГС при Президенте Российской Федерации", 2016. С. 198-203.
2. Коньшева М.В. Перевод как средство обучения иностранному языку//Актуальные проблемы общей теории языка, перевода, межкультурной коммуникации и методики преподавания/Сборник статей по итогам третьей межрегиональной, с международным участием научной Интернет-конференции/РЭУ им. Г.В. Плеханова 20-25 марта 2016 года.-М. -С. 149-152.
3. Коньшева М.В. Практика двойного послания в переводе//Современные проблемы лингвистики и лингводидактики: концепции и перспективы материалы шестой международной научно-методической конференции. Е.Ю. Малушко (отв. ред.). Волгоград: Изд.: Волгоградский государственный университет, 2016. -С. 82-90.
4. Коньшева М.В. Формирование вторичного билингвизма в образовательном пространстве// Гуманитарное образование в экономическом вузе. Материалы VI Международной научно-практической интернет-конференции. Москва: ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова». 2018. С. 48-52.
5. Лизунков В.Г., Малушко Е.Ю. Преемственность в иноязычном образовании: проблемы и перспективы: монография/Е.В. Бессонова, О.А. Блинова, Е.А. Исакович, А.А. Израельян, Н.Н. Колобкова, Н.К. Лапшова, В.Г. Лизунков, О.В. Лунёва, О.А. Малетина, Е.Ю.

- Малушко, и др.; под общ.ред. Е.А. Исакович, Н.Н. Колобковой. -Волгоград: Волгоградское научное издательство, 2016. -154 с.- С. 123-133.
6. Малушко Е.Ю. Методика формирования иноязычной профильной аудитивной компетенции магистрантов лингвистики (на основе инфокоммуникационной технологии подкастов, английский язык): автореф. дис.... канд. пед. наук: 13.00.02. -Пятигорск: ФГБОУ ВПО ПГЛУ, 2013.- 25 с.
 7. Литвинова А.В. Подходы к изучению безопасности среды в колледжах. Власть. 2014. № 3. С. 106-110.
 8. Литвинова А.В., Калинина Д.Л., Титкова А.А. Ассертивное поведение и безопасность образовательной среды. В сборнике: Личность как предмет классической и неклассической психологии материалы XIII Международных чтений памяти Л.С. Выготского. Минобрнауки России, ФГБОУ ВПО "Российский государственный гуманитарный университет", Институт психологии Л.С. Выготского, Фонд Л.С. Выготского; под редакцией В.Т. Кудрявцева. 2012. С. 344-347.
 9. Литвинова А.В., Орлова Е.А. Модель адапционного потенциала личности обучающихся в условиях психологической безопасности образовательной среды. В книге: Психологическая безопасность образовательной среды: подходы, модели, профилактика коллективная монография. Москва, 2016. С. 56-64.
 10. Слышкин Г.Г. Межкультурная компетенция и концепт «перевод» // Языковая личность: проблемы коммуникативной деятельности. Сборник научных трудов. Волгоград, 2001. С. 60-64.
 11. Слышкин Г.Г. Лингвокультурная концептология: становление исследовательского направления // Этнокультурная концептология. – Элиста: Изд-во Калм. ун-та, 2006. – Вып. 1. – С. 27-38.
 12. Malushko E.Yu. Innovative Internet resources in teaching foreign languages // Linguistik und Fremdsprachendidaktik im Dialog zwischen den Kulturen / Hrsg. von V. Mitjagina, U. Obst. Koeln: Kirsch-Verlag, 2011. S. 188-193.
 13. Malushko E. Yu., Methodological podcasts as a way for developing the pre-service teachers' professional competence and skills, ISJ Theoretical & Applied Science 30.01.2015, Sweden: Linköping, issue 01 (21), pp. 173-177, 2015.
 14. Zheltukhina, M.R., Krasavsky, N.A., Slyshkin, G.G., Ponomarenko, E.B. Utilitarian and Aesthetic Values in the Modern German Society (Through the Example of Print Media Advertisements) // IEJME-Mathematics Education, 2016. 11(5), 1411-1418.

БУМ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Степанова Н.А., студент

Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова

г. Москва, Российская Федерация

Козырева В. Д., школьник

МБОУ «Средняя школа №1»,

г. Иваново, Российская Федерация

В статье анализируются процессы, происходящие сегодня в сфере ипотечного кредитования, а именно снижение ставок по таким кредитам и резкое увеличение количества заёмщиков, а также последствия такие изменений.

Ключевые слова: ипотека, кредит, недвижимост

MORTGAGE LENDING BOOM IN MODERN RUSSIA

The article analyzes the processes occurring today in the area of mortgage lending, namely the reduction of rates on such loans and a sharp increase in the number of borrowers, as well as the consequences of such changes.

Keywords: mortgage, loan, real estate

Рынок ипотеки в любом государстве – это неотъемлемая часть его финансовой системы. Именно приобретение жилья с помощью заемных средств для многих людей является единственным вариантом решения жилищного вопроса.

В современной России в последние несколько лет наблюдается небывалый бум ипотечного кредитования. Резко увеличилось количество выданных кредитов. Данное увеличение связано с падением цен на недвижимость в условиях кризиса и небывало низкими банковскими ставками, а также с предложениями банков по согласованию кредитов на более простых условиях, таких как предоставление сведений о доходах по форме банков (то есть без предоставления справки по форме 2-НДФЛ), предоставление ипотечных займов без первоначального взноса и согласование кредита по двум документам.

В будущем ипотечное кредитование может стать большой проблемой как для финансовых институтов, так и для граждан без реального роста доходов населения.

Бум ипотечного кредитования начался летом 2017 года, когда впервые «официальные» ставки опустились ниже 11%. Переполненный рынок недвижимости как будто ждал этого момента: количество заемщиков резко увеличилось. К примеру, за март 2018 года было выдано кредитов на сумму, почти в два раза превышающую (а именно на 172 813 миллионов рублей) сумму выданных ипотечных кредитов за аналогичный период прошлого года. Месячный объем выдачи российскими банками ипотечных кредитов в июне 2018 года составил не менее 250 миллиардов рублей. Эта сумма является одной из самых высоких среди месячных объемов выдачи займов за всю историю ипотечного кредитования в России. Такие данные содержатся в предварительных итогах первого полугодия 2017 на рынке ипотечного кредитования России (по данным АИЖК)[1]. Абсолютный рекорд по месячной выдаче жилищных займов был поставлен в декабре 2017 года, когда россияне за месяц взяли кредитов на сумму 290 миллиардов рублей.

Средневзвешенный срок кредитования на начало 2019 г. составляет 186,4 месяца, а средневзвешенная процентная ставка – 9,8% годовых (информация на 01.03.2018г.). При этом задолженность по действующим кредитным договорам

на 1 марта – 5300 миллиарда рублей. Просроченный долг из этой цифры – 60,8 миллиардов рублей. Обе этих цифры также имеют тенденцию к увеличению.

На 2018-2019 года ставки по ипотечному кредитованию имеют самое минимальное значение за всю историю развития рынка в России с 2005 года. Так ставки предложения крупнейших банков в 2018 году начинались от 9,3% годовых.

Снижение ставок происходит на фоне дешевого жилья. Например, на вторичном рынке в городе Иваново цены падают с января 2015 года. Сегодняшний уровень цен на 12% меньше пикового показателя, который был достигнут в ноябре-декабре 2014 года. Таким образом, недвижимость стала дешевле, кредитные деньги подешевели, в связи с чем на рынке и появились новые покупатели с более низкими доходами.

Ипотека подстегнула рынок — например, на вторичном рынке жилья в Иваново число сделок увеличилось на 2%, покупателей новых квартир стало больше на 9%, при этом число ипотечных сделок выросло на 35% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Но оживление рынка вызывает скорее опасение, чем радость. Доходы падают: Росстат отмечает, что реальные располагаемые доходы населения в России за первое полугодие 2017 года сократились на 1,4% по сравнению с таким же периодом прошлого года.

Реальные денежные доходы россиян в сентябре 2018 года упали на 1,5% в годовом выражении. Об этом говорится в докладе Федеральной службы государственной статистики (Росстата) о социально-экономическом положении России за январь-сентябрь 2018 года [2].

Аналитики видят в нынешнем буме ипотечного кредитования четкую логику по управлению человеческим ресурсом. Но заемщикам от нее легче не будет. Константин Апрелев, вице-президент гильдии риелторов России, так комментирует сложившуюся ситуацию [3]: «С точки зрения государственного подхода ипотека — это очень круто. Во-первых, растет количество недвижимости у населения, работают банки и строительные компании. С другой стороны, все, кто взяли ипотеку, попадают в так называемый трудовой конвейер, когда, теряя работу, человек лишается и жилья. И чтобы не остаться на улице, ему надо быстрее найти работу, можно уже и за меньшие деньги. Поэтому, создавая благоприятные условия для роста ипотеки, государство создает огромный ресурс дешевой и постоянно востребованной рабочей силы».

В настоящее время, по данным агентств недвижимости, жильё покупают те, кто долго думал: купить ему квартиру или нет. К тому же в настоящее время застройщики изменили свою политику с учетом спроса покупателей и стали предлагать актуальный метраж, о чем свидетельствует небывалый спрос на

квартиры-студии со средним общим метражом жилья в 20 квадратных метров. Так что на увеличение числа сделок повлияла не только сниженная ипотечная ставка, но и предложение к продаже на первичном рынке застройщиками квартир небольшой площади.

Возникает вопрос: а что будет с банками, если большинство населения с ипотечными обязательствами резко потеряет работу? «Ничего глобального. Банку сложно разориться от слишком большого числа невозвращенных кредитов. Если же по каким-то иным причинам у кредитного учреждения отберут лицензию, то мне, как заемщику, какая разница, куда платить? Если я поместил деньги в банк, который потом раздал плохих кредитов и не может их вернуть — ну это мои проблемы, надо осмотрительнее выбирать себе финансовое учреждение», — говорит К.Н. Апрельев [3].

Пока ипотечный бум не смог существенно повлиять на рынок Иванова, например, — в городе скопилось много непроданной недвижимости, особенно на вторичном рынке, да и у застройщиков есть запасы недвижимости.

Также встает вопрос о так называемых инвестиционных квартирах — жилье, которое приобретается для вложения свободных денег. Количество покупаемых «инвестквартир» в последнее время на рынке снижается. «А их просто покупать невыгодно. Какой смысл держать деньги в недвижимости, если можно разместить ту же сумму на депозите и получить стабильный гарантированный доход?», — говорит К.Н. Апрельев [3].

Восстановления спроса на такой тип жилья в ближайшее время не предвидится. Инвестиционные квартиры вообще перестанут в ближайшее время пользоваться спросом — в том числе, и потому, что в ближайшее время «лишних» денег у населения будет оставаться все меньше и меньше.

Хотелось бы отметить, что на уровне государства сейчас реализуется несколько крупнейших программ, связанных с получением льгот по ипотеке:

- семейная ипотека под 6% годовых;
- военная ипотека;
- ипотека молодым семьям;
- займы на строительство деревянного дома;
- материнский капитал.

Также отдельные категории граждан могут воспользоваться целевыми субсидиями из бюджета при оформлении ипотечного кредита или покупке недвижимости за свой счет.

Подобные программы позволяют оказать существенную поддержку и государственные гарантии по кредиту многим людям в решении жилищного вопроса. Однако большинство из них требуют внесения изменений и

дополнений. Поэтому считаю, что это лишь маленькая и слабая доля участия государства в поддержке ипотеки.

Рынок ипотеки в России является относительно молодым и быстрорастущим, однако постоянно сталкивается с рядом трудностей и ограничений. Связано это с особенностями экономического, социального, демографического развития и нюансами законодательного регулирования.

Список литературы

1. Итоги развития рынка ипотеки в I полугодии 2017 г.: минимальные ставки – рекордные объем [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://дом.рф/wp-content/uploads/2016/04/Itogi-razvitiya-rynka-v-iyune-2017-goda.pdf>
2. Доклад Федеральной службы государственной статистики (Росстата) о социально-экономическом положении России "Информация о социально-экономическом положении России" за январь-сентябрь 2018 года - Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1140087276688
3. Уткин А.И. Преодоление последствий международного финансового кризиса как условие улучшения инвестиционного климата рынка страхования жизни ивановской области / А.И. Уткин, С.Н. Сперанский// Экономические исследования и разработки. 2018. № 9. С. 91-97.
4. Сперанский С.Н. Экономика недвижимости /С.Н. Сперанский, А.Г. Горькова, С.В. Кукушкин/ Учебное пособие/Иваново 2012г.
5. Гольшшева Е.Е. Факторы развития страхового рынка: региональный аспект/, Е.Е. Гольшшева, С.Н. Сперанский, С.В. Тихомиров // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. 2016. № 1 (45). С. 16-21.
6. В России — ипотечный бум. Почему он не сулит россиянам ничего хорошего [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://ura.news/articles/1036272558>

ВЕНЧУРНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ И ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГОСУДАРСТВА

Маркина А. К. студент

Московского областного филиала РАНХиГС

Деменко О. Г.

Заместитель директора НИИ «Новая экономика и бизнес»,

Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова

Статья посвящена изучению развития венчурного финансирования в российской экономике как инструмента системы численной оценки экономических проектов. В XXI веке, инновационная деятельность является успехом деятельности предприятия практически в любой сфере. Тем не менее, Россия намного отстает от стран Запада по развитости системы финансирования инновационных проектов, что не может не сказываться на экономике страны в целом и, в особенности, при расчете максимизации прибыли или функции полезности при наличии определенных ограничений. Венчурное инвестирование, являющееся довольно эффективным методом инвестирования инноваций, пользуется

недостаточной популярностью в РФ. Однако, будет способствовать развитию отечественной, а также укреплению и эволюции российских корпораций, активно занимающихся инновационной деятельностью. Работа выполнена в рамках проекта 18-310-20008 мол_а_вед «Разработка системы численной оценки экономических проектов на основе межотраслевого баланса с использованием комбинированных методов компьютерной оптимизации» при поддержке РФФИ.

Ключевые слова: *оптимальное планирование, оценка инвестиционных проектов, проектная оптимизация, индикативное планирование, инновационный проект, финансирование, венчурный капитал, инвестиции, научно-технический прогресс, венчурные инвестиции*

VENTURE FINANCING AND INNOVATIVE ACTIVITIES OF THE STATE

The article is devoted to the study of the development of venture capital in the Russian economy as a tool for the system of numerical evaluation of economic projects. In the 21st century, innovation activity is the success of an enterprise in almost any field. Nevertheless, Russia lags far behind the Western countries in terms of the development of the system of financing innovative projects, which cannot but affect the economy of the country as a whole and, especially, when calculating profit maximization or utility function with certain restrictions. Venture capital investment, which is a fairly effective investment method, is not very popular in the Russian Federation.

However, it will contribute to the development of domestic, as well as the strengthening and evolution of Russian corporations that are actively engaged in innovation activities. The work was performed in the framework of the project 18-310-20008 mol_a_ved "Development of a system for the numerical evaluation of economic projects based on inter-sectoral balance using combined computer optimization methods" with the support of the RFBR.

Keywords: *optimal planning, evaluation of investment projects, project optimization, indicative planning, innovative project, financing, venture capital, investment, scientific and technical progress, venture investment*

Внедрение инновационных технологий, формирование принципиально новых продуктов и услуг, развитие соответствующего уровня прикладных исследований – это основные факторы, способствующие эффективному экономическому развитию России. Для финансирования и осуществления инновационной деятельности на помощь отечественным корпорациям появляются фонды венчурных инвестиций.

Само по себе словосочетание «венчурное инвестирование» (от англ. venture – «риск») – это инвестирование, которое связано с вложением средств в некие проекты или программы, которые, прежде всего, связаны с повышенным риском неполучения доходов по инвестициям. Исходя из этого, предприятия, основная деятельность которых направлена на содействие формированию и развитию рынка венчурных инвестиций, эволюцию инновационного бизнеса, инвестируют свои финансовые средства в высоко рискованные проекты корпораций, осуществляющих инновационную деятельность и ориентированных в своей деятельности на внедрение новых технологий, а также создание наукоёмких продуктов. Заинтересованные юридические лица, в

т.ч. банки выделяют для этих целей необходимые денежные средства в обмен на долю инновационного предприятия. В последствии, после укрепления позиций этой корпорации на рынке этой сферы деятельности, инвесторы продают увеличившиеся в цене акции и/или долю в этом бизнесе, получая из этой сделки значительную прибыль. На настоящий момент, в России существует тенденция технологического отставания нашей страны, которая, в частности, была усугублена экономическим кризисом 2014 года, а также ограниченности вовлечения России в мировой технологический прогресс, в добавок к этому возникает проблема отсутствия налаженной системы финансирования инновационных проектов корпораций, а также недостаточность развития самой венчурной индустрии. Развитие и привлечение в высокотехнологическую отрасль экономики России венчурных (внебюджетных) инвестиций, должно способствовать решению проблемы технологического отставания нашей страны от экономически и технологически развитых стран, переходу российской экономики от сырьевого фокуса к инновационному развитию, будет способствовать реализации инновационного потенциала отдельных регионов Российской Федерации.

Дальнейший успех развития отечественной индустрии венчурного инвестирования не может быть осуществлен без оказания финансовой поддержки инновационных корпораций на этапе их создания. Мировая практика показывает, что наиболее привлекательными для бизнес-ангелов выступают предприятия на этапах их становления. Из этого следует, что рынок венчурного капитала РФ в последние годы охарактеризован некой стагнацией: а именно, сокращается число и объем сделок, в то время как бизнес-ангелы в текущих условиях все больше приобретают значение в эволюцию венчурных инвестиций. В 2015 году количество инвестиций бизнес-ангелов увеличилось на 34,1%, не включая синдицированные сделки. Благодаря согласованным действиям бизнес-ангелов и предпринимателей-инноваторов, венчурные фонды все чаще выбирают наиболее перспективные и выгодные стартапы корпораций для своих портфелей. В РФ круг отечественных бизнес-ангелов, вкладывающих деньги на постоянной основе, крайне узок и ограничивается, по различным оценкам, от полутора до двухсот человек. Будущий прогресс бизнес-ангельского инвестирования мог бы способствовать формированию на рынке большего количества стартапов, к тому же, это обеспечивало бы более основательный отбор инвестиционных корпораций со стороны фондов. Эти действия обеспечат мобилизацию на рынке венчурного инвестирования нового капитала.

Для эффективного развития высокотехнологичной сферы деятельности экономики государство должно иметь унитарную политику в отношении ко

всем структурам, действующим в инновационной отрасли: бизнес-инкубаторы, специфические экономические зоны, разнообразные технологические парки, «РоснаноТех» и т.д. При этом, имеет важное значение координация усилий государства в данной сфере деятельности. Требуются нововведения, которые реализует в своей деятельности РВК. Немаловажным также является и создание в России венчурных инвестиционных фондов новой организационно-правовой формы, например, инвестиционного товарищества, благодаря которому возможно будет повторить наиболее популярную во всем мире форму юридической организации венчурных фондов – ограниченного товарищества. Формирование вышеперечисленных фондов приведет к привлечению российских и зарубежных инвесторов к регистрации новых фондов именно в нашей стране.

Список литературы

1. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений [Электронный ресурс]: федеральный закон РФ № 39-ФЗ от 25.02.1999. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/
2. Абрамова М.И., Деменко О.Г., Манахов С.В. Особенности стратегического планирования инновационного развития Российской Федерации. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 1. С. 35-42
3. Гретченко А.А., Деменко О.Г., Савина Н.П. Оценка готовности экономики России к внедрению цифровых технологий. Плехановский научный бюллетень. 2018. № 2 (14). С. 14-20.
4. Деменко О.Г. О виртуальном социальном пространстве в условиях цифровой экономики. В сборнике: СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ В ОКАЗАНИИ ЭКСТРЕННОЙ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ сборник трудов молодых ученых (Экспериментальная платформа - 2018). Под общ. ред. А.В. Кокурина, В.И. Екимовой, М.И. Розеновой ; Московский государственный психолого-педагогический университет. Пермь, 2018. С. 126-128
5. Жукова Я.Э., Козлов К.В. Инвестиционная политика государства как основа его экономической безопасности // В сборнике: Пожарная и аварийная безопасность сборник материалов XI Международной научно-практической конференции, посвященной Году пожарной охраны. 2016. С. 630-631.
6. Конышева М.В. Внутренняя экономическая политика РФ как стимул расширенной подготовки специалистов гуманитарного профиля//Наука и практика. № 1 (29). 2018. С. 78-86.
7. Конышева М.В. Фактор личного потребления как рычаг управления обществом//Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона. Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием «Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона».

- Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 163-168
8. Конышева М. В. Прогрессивное образование против формального?/М. В. Конышева//Наука и практика. -2017. -№ 1 (25). -С. 97-100
 9. Литвинова А.В. Подходы к изучению безопасности среды в колледжах. Власть. 2014. № 3. С. 106-110.
 10. Литвинова А.В., Калинина Д.Л., Титкова А.А. Ассертивное поведение и безопасность образовательной среды. В сборнике: Личность как предмет классической и неклассической психологии материалы XIII Международных чтений памяти Л.С. Выготского. Минобрнауки России, ФГБОУ ВПО "Российский государственный гуманитарный университет", Институт психологии Л.С. Выготского, Фонд Л.С. Выготского; под редакцией В.Т. Кудрявцева. 2012. С. 344-347.
 11. Литвинова А.В., Орлова Е.А. Модель адапционного потенциала личности обучающихся в условиях психологической безопасности образовательной среды. В книге: Психологическая безопасность образовательной среды: подходы, модели, профилактика коллективная монография. Москва, 2016. С. 56-64.
 12. Литвинова А.В. Индивидуальные схемы установок в стрессовой ситуации. Социальная психология и общество. 2017. С. 312.
 13. Овешникова Л.В. Мониторинг субъектно-объектного состава инфраструктурного обеспечения предпринимательской деятельности. Экономика и предпринимательство. 2013. № 8 (37). С. 611-617.
 14. Савина Н.П. Тенденции развития российской газовой отрасли. В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 254-257.
 15. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА №1 Захарова Н.В., Золотова Е.В., Кузнецова Г.В., Подбиралина Г.В., Ромашкина В.А., Савина Н.П. статья в открытом архиве № 1 05.10.2018
 16. ЭКОНОМИКА И ПОЛИТИКА ПОСТСОЦИАЛИСТИЧЕСКИХ ГОСУДАРСТВ: ОПЫТ ТРАНСФОРМАЦИИ. Хасбулатов Р.И., Савина Н.П., Нуриев А.Х.О., Ахмадов Э.Н.О., Мелконян В.А., Филькевич И.А., Липушкина И.Ю., Левкина Г.Ю., Стеценко И., Страдия С., Зайцева Е., Савенков К., Мигалева Т.Е., Набойщикова Л., Егоров В.Г., Лавренев С.Я., Аминов Д.Г., Бабаджанов Д.Д., Муртузалиева С.Ю., Юнусов Л.А. и др. Москва, 2017. Том 2

ВЗАИМОСВЯЗЬ ИНФЛЯЦИИ И БЕЗРАБОТИЦЫ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

Сперанский Д.С., студент

Санкт-Петербургский морской технический университет

г. Санкт-Петербург, Россия

Новикова Е. И., студентка

Ивановский филиал РЭУ Имени Г.В. ПЛЕХАНОВА

г. Иваново, Российская Федерация

Одна из самых сложных проблем макроэкономической политики состоит в необходимости одновременного регулирования и более углубленного изучения взаимосвязи инфляции и безработицы.

Ключевые слова: инфляция; безработица; кривая Филлипса; совокупный спрос; стагфляция; внешнеэкономическая инфляция.

INTERRELATION OF INFLATION AND UNEMPLOYMENT IN ECONOMIC THEORY

Одна из самых сложных проблем макроэкономической политики состоит в необходимости одновременного регулирования и более углубленного изучения взаимосвязи инфляции и безработицы.

Ключевые слова: инфляция; безработица; кривая Филлипса; совокупный спрос; стагфляция; внешнеэкономическая инфляция.

Инфляция и безработица - это очень сложные социально-экономические явления, присутствующие в той или иной степени в любой современной экономике, экономике любой страны мира.

Инфляция – постоянно существующая в динамике повышательная тенденция среднего уровня цен в экономике, обесценение денег, порожаемое диспропорциями воспроизводства в различных сферах народного хозяйства [1].

Безработица – серьезная государственная проблема, отражающаяся в виде роста государственных расходов, необходимостью содержания государственных центров занятости и других регулирующих социальных органов [1].

Кроме того, безработица оказывает большое влияние на рост социальной напряженности в стране, можно сказать на ее криминализацию.

Ученые и исследователи достаточно долгое время искали взаимосвязь между различными экономическими явлениями, в том числе между инфляцией и безработицей, задавались вопросом, можно ли отследить взаимосвязь и взаимное влияние этих двух явлений.

Вклад в развитие данной темы внесли А. Филипс, П. Самуэльсон, Р. Солоу, М. Фридмен.

Все вышеизложенное и отражает актуальность данной темы.

Инфляция и безработица - две взаимосвязанные проблемы.

Чем выше темпы инфляции, тем ниже размеры безработицы. Чем ниже темп инфляции, тем большее число людей вынуждено заниматься поиском работы.

Эту связь впервые установил английский экономист Алвин Филлипс.

Он обратил внимание, что в условиях депрессии, для которой характерно снижение или торможение цен, наблюдается рост безработицы.

Кривая Филлипса указывает на наличие обратной связи между движением цен (и заработной платы) и уровнем безработицы. С наступлением подъёма производства происходит рост цен (повышенный спрос на товары) и уровень безработицы снижается (рис.1).

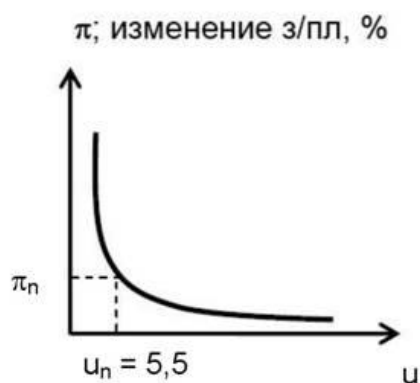


Рисунок 1 – Кривая Филлипса:

u_n - естественный уровень безработицы;

π_n - темп инфляции при этом уровне безработицы.

Кривая Филлипса «работает» в относительно короткие периоды роста безработицы и падения производства.

В условиях длительного периода кривая становится вертикальной, возникает стагфляция - сохранение высокой безработицы при одновременном росте цен. Причины такого изменения Филлипс не смог объяснить, это сделал Милтон Фридмен.

По расчётам Фридмена, естественный уровень безработицы составляет 5,5%. В долгосрочной перспективе кривая Филлипса принимает вертикальный характер при уровне безработицы, равном инфляции, и это тот уровень (единственный), при котором ожидаемый темп инфляции равен фактическому.

При значительной инфляции кривая Филлипса может изменить свое положение: рост цен будет сопровождаться не снижением, а повышением доли безработных, продвижение пойдет не вдоль кривой, а от одной кривой к другой. Это положение особенно характерно для состояния гиперинфляции (в

это время цены растут столь быстро, что сдерживают рост занятости в важнейших отраслях экономики) [2].

Кривая Филлипса была построена на основе анализа инфляции спроса, которая преобладала до 70-х годов прошлого века. Однако в дальнейшем в развитии инфляционных процессов стали заметно проявляться факторы инфляции издержек, влияющие на увеличение средних и предельных издержек производства и сокращение предложения.

Характерная для предшествующего периода обратная зависимость между уровнями инфляции и безработицы стала нарушаться, а кривая Филлипса подвергаться сомнению и в теории, и в экономической политике [3].

Зависимость между темпами безработицы и инфляции представлена кривой Филлипса. Инфляция здесь выступает как плата за низкую безработицу и высокую занятость.

Список литературы:

1. Поликарпова, Т. И. Экономическая теория: учебник и практикум для академического бакалавриата / Т. И. Поликарпова. — 4-е изд., испр. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 247 с
2. Уткин А.И. Преодоление последствий международного финансового кризиса как условие улучшения инвестиционного климата рынка страхования жизни ивановской области / А.И. Уткин, С.Н. Сперанский// Экономические исследования и разработки. 2018. № 9. С. 91-97
3. Экономическая теория: учебник Л.Н. Мамаева 2015 г, стр 165
4. Иванова Н.А., Бурмистрова И.К. Безработица в России и меры по снижению напряженности на рынке труда // Экономические науки. 2015. №5 (126). С. 12–20

ВЛИЯНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИТУАЦИЮ В СТРАНЕ

Голубев Н.А., школьник

Корелова Н.В., заместитель директора

МБОУ «Средняя школа №7» г. Кохма,

г. Иваново, Российская Федерация

Статья раскрывает влияние проблем демографической ситуации в современной России на экономическими процессами в стране, в статье сделана попытка рассмотреть варианты решения демографической проблемы.

Ключевые слова: Демография, занятость, численность населения. Безработица

INFLUENCE OF DEMOGRAPHIC PROCESSES ON THE ECONOMIC SITUATION IN THE COUNTRY

Tsel'yu stat'i yavlyayetsya rassmotreniye sushchestvuyushchikh problem sistemy bezopasnosti banka v Rossii i klassifikatsiya ugroz bezopasnosti banka. Rassmatrivayutsya vnutrenniye i vneshniye ugrozy sistemy bezopasnosti banka. Analiziruyutsya strategiya bezopasnosti sistema bezopasnosti banka.

Klyuchevyye slova: Bank, bezopasnost', ugrozy, konkurenty, kreditnaya organizatsiya, strategiya, kriterii effektivnosti

Для человека нет ничего естественней труда,
человек рожден для него, как птица для полета и рыба для плавания.
Ф. Петрарка

Экономика и демография тесно взаимосвязаны: половозрастной состав населения и его составляющие непосредственно влияют на процесс производства, распределения производимых обществом благ. Следовательно, проблемы демографической ситуации в стране прямо влияют на многие экономические процессы и показатели. По данным Всемирного банка, в развитых странах человеческие ресурсы составляют от 68% до 76% всего национального богатства. Таким образом, в современном мире человеческий потенциал является главным фактором экономического роста и от его состояния зависит эффективность использования всех прочих ресурсов развития.

Специфика демографической ситуации в современной России заключается в том, что различие темпов развития демографической и экономической подсистемы вызывает серьезные противоречия, влияющие на характер развития рынка рабочей силы. Наша страна представляет собой огромную территорию с различными природно-климатическими условиями и разной направленностью развития производственных сил, с особенностями инфраструктуры в субъектах Российской Федерации. Такой крупный регион можно рассматривать как сложную систему, с разными типами подсистем, определённых характером воспроизводства населения и специфической демографической ситуацией.

Под влиянием различных демографических процессов происходит возобновление трудовых ресурсов по количественным и качественным признакам, что является одним из необходимых условий расширенного воспроизводства. Эти процессы оказывают прямое воздействие на основные результаты экономической деятельности общества, на социальные аспекты развития государства.

Под демографическими процессами принято рассматривать изменение количественной и качественной структуры численности населения на определенной территории под влиянием естественного, механического движения, а также под воздействием социально-экономических факторов развития региона. К основным элементам демографических процессов относятся следующие: динамика изменения численности населения,

рождаемость, семейная структура, брачное движение населения, разводы, половозрастная структура населения, миграции населения.

Влияние демографических процессов на социально-экономическое развитие прослеживается по следующим направлениям:

1. На воспроизводство трудовых ресурсов по численности, возрасту, полу, а также по уровню образования и профессиональной подготовки, что может оказать влияние на темпы экономического роста, развитие возможностей технического уровня производства и т.д.

2. На занятость в зависимости от числа детей в семье, интервалов между их рожденьями, с учетом различной интенсивности занятости по полу и возрасту, образовательной, профессиональной, половозрастной, структуры мигрантов.

3. На безработицу с учетом различных уровней безработицы мужчин и женщин, разных возрастных групп, особенно молодежи и лиц предпенсионного возраста.

4. На старение населения, как следствие снижения рождаемости, что порождает новые требования к социальному обеспечению и медицинскому обслуживанию пожилых и старых людей. Увеличение их доли на фоне сокращающейся абсолютно и относительно численности экономически активного населения ведет к росту демографической нагрузки, создает дополнительные трудности в их пенсионном обеспечении.

5. На перераспределение доходов в зависимости от числа иждивенцев в семьях разного размера и состава.

6. На структуру и объем спроса. Рост численности населения приводит к росту платежеспособного спроса на товары и услуги за счет демографического фактора. Относительный рост доли детей, например, соответственно изменяет и структуру спроса на товары детского ассортимента. Изменения в численности населения, количестве браков и разводов, структуры семей по размерам приводят к изменениям спроса на жилье, как по метражу, так и по структуре (соотношению квартир с разным числом комнат).

7. На образовательные услуги, на колебания конкурсов между абитуриентами при поступлении в учебные заведения под влиянием колебаний уровня рождаемости, притока и оттока молодых мигрантов.

8. На услуги здравоохранения. Рост или снижение численности населения соответствующим образом изменяет и нагрузку на учреждения здравоохранения, а половозрастная структура населения, уровни рождаемости и смертности - на потребность и соотношение врачей разных специальностей, детских поликлиник, роддомов и т.д. Таким образом, состояние населения является одним из важных индикаторов социально-экономического развития

региона, что обуславливает важность государственного регулирования демографических процессов.

Вызывают интерес прогнозы, связанных с показателями рождаемости, смертности и естественным приростом населения. Предположения ученых неутешительны — с каждым годом родившихся будет все меньше, чем умерших; показатели естественного прироста будут уменьшаться. Таким образом, если решение проблем, связанных с демографией не будет найдено, в России может наступить экономический кризис, связанный с дефицитом рабочей силы.

Экономическая значимость и важность демографической проблемы признана многими государствами. Понятно, что рост населения не может быть бесконечным. Стабилизация показателей численности населения в мире — одно из важных условий перехода к устойчивому развитию, что позволяет данному процессу оставаться объектом пристального внимания.

Не вызывает сомнения, что для положительной демографической динамики в России, необходимо повышение рождаемости, обеспечения в будущем хотя бы простого воспроизводства населения. Но, при этом, на сегодняшний день, недостаточно мер демографической государственной политики, направленных на создание семьям благоприятных условий для того, чтобы они могли иметь желаемое число детей и не бояться за завтрашний день. Поэтому необходим комплекс мер и системный подход в решении данной проблемы. Он, в частности, предполагает:

- решение жилищной проблемы;
- улучшение социальной политики (повышение пособий, более высокие выплаты за каждого последующего ребенка, повышение уровня жизни, распределение налогов и доходов более рациональное);
- повышение уровня отечественного здравоохранения;
- борьба с вредными привычками нации (алкоголизм, наркомания).

Решение демографической проблемы должно стать для государства приоритетным, ведь прогнозы на будущие периоды показывают, что если не начать принимать меры, то в конечном счете нашу страну ждут не только проблемы экономического, социального характера, но и более глобальные проблемы — наша страна может сократиться в невероятных размерах по численности.

Список литературы

1. Из «стареющих» стран уплывет капитал. - <http://finance.obozrevatel.com/analytics-and-forecasts/42583-iz-stareyuschih-stran-uplyivet-kapital.htm>
2. Прогноз народонаселения на 2050 год. - http://www.planeta-zemla.info/mir_2050.html

3. Увеличение предложения на рынке труда посредством иммиграции. - <http://www.archipelag.ru/agenda/povestka/povestka-immigration/usa-debat/borhas-trud/>
4. Уткин А.И. Преодоление последствий международного финансового кризиса как условие улучшения инвестиционного климата рынка страхования жизни ивановской области / А.И. Уткин, С.Н. Сперанский// Экономические исследования и разработки. 2018. № 9. С. 91-97.
5. Каюков В. В., Мельчакова Ю. Л. Взаимосвязь демографических процессов с состоянием экономики // Экономика, управление, финансы: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Пермь, февраль 2014 г.). — Пермь: Меркурий, 2014 — <https://moluch.ru/conf/econ/archive/93/4779/>
6. <http://www.gks.ru>

ГОСУДАРСТВЕННАЯ И ЧАСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ. ПРОБЛЕМЫ ИХ СООТНОШЕНИЯ

Мирошниченко Н.В., студент

Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Смирнова Е.А., школьник

ОГБПОУ «Ивановский железнодорожный колледж»

Иваново, Российская федерация

В данной статье рассказано о государственной и частной собственности, а также о проблемах их соотношения. Особого внимания требует еще одна группа проблем, порождаемых ограниченностью рыночного механизма. Это социально-экономические права личности и, в первую очередь, право на труд.

Ключевые слова: частная собственность, государственная собственность, власть, земля, капитал, рыночная конъюнктура

STATE AND PRIVATE PROPERTY. PROBLEMS OF THEIR RELATION

V dannoy stat'ye rasskazano o gosudarstvennoy i chastnoy sobstvennosti, a takzhe o problemakh ikh sootnosheniya. Osobogo vnimaniya trebuyet yeshche odna gruppya problem, porozhdayemykh ogranichennost'yu rynochnogo mekhanizma. Eto sotsial'no-ekonomicheskiye prava lichnosti i, v pervuyu ochered', pravo na trud.

Klyuchevyye slova: chastnaya sobstvennost', gosudarstvennaya sobstvennost', vlast', zemlya, kapital, rynochnaya kon'yuktura

Собственность как экономическая категория — есть отношение между людьми по поводу материальной основы хозяйственной деятельности, т. е. средств производства.

В этом плане собственность тесно связана с экономической властью, с управлением производством, с повседневными отношениями между людьми. Поскольку конечной целью всякой хозяйственной деятельности является достижение определенного эффекта при производстве и реализации товаров и услуг, распорядителем этого эффекта и его владельцем является собственник

материальных факторов производства, т. е. земли и капитала. Поэтому отношения собственности составляют основу социально-экономических отношений между людьми, определяют характер этих отношений, поведение людей.

Экономические отношения собственности не только характеризуют социальную сторону экономической жизни, но и определяют формы ее организации.

Собственность занимает центральное место в экономической системе, она обуславливает:

- способ соединения работника со средствами производства;
- цель функционирования и развития экономической системы;
- социальную структуру общества;
- характер стимулов трудовой деятельности;
- способ распределения результатов труда.

Исторический термин "частная собственность" возник тогда, когда появилась необходимость отделить государственное (казенное) имущество от всех других имуществ. Поэтому считалось, что все негосударственное есть частное.

Частная собственность - одна из форм собственности, означающая абсолютное, защищенное законом право гражданина или юридического лица на конкретное имущество, включая средства производства.

Частная собственность имеет следующие преимущества:

- Гибкость производства и быстрая реакция на изменение рыночной конъюнктуры
- Возможность быстрой организации производства
- Борьба за потребителя через конкурентные механизмы

Недостатками частной собственности являются:

- Открытое отчуждение наемного работника от средств производства
- Отсутствие заинтересованности наемного работника в результате труда
- Основа на эксплуатации чужого труда
- Невозможность стратегического планирования на длительный период времени

Государство выступает в качестве представителя всего общества, а остальные субъекты собственности олицетворяют лишь часть общества и поэтому правомерно считать их представителями частной собственности.

К частной собственности можно отнести:

1) домашние хозяйства как экономические единицы, осуществляющие производство продукции и оказание услуг для собственных нужд;

2) легальные частные предприятия, действующие в соответствии с законодательством. Сюда относятся предприятия любого размера от индивидуального, кустарного производства до крупных предприятий;

3) нелегальные частные предприятия в составе "теневой экономики". Сюда относится вся деятельность в сфере производства товаров и оказания услуг, которые частные лица осуществляют без специального разрешения властей;

4) любой вид использования частного хозяйства или личных сбережений - от сдачи внаем квартир до денежных операций между частными лицами.

Если частный сектор развивается спонтанно, без каких-либо инструкций из центра, то это свидетельствует о жизнеспособности частной собственности. Но, примем к сведению, не так просто развиваться частному сектору. Все мы понимаем одно: для удачного развития ему необходимы условия.

Первое условие-это полная свобода учреждения, предприятия и начала любой производственной деятельности. Частный сектор не должен сталкиваться с какими-либо запретами и объект, владеющий частной собственностью. Он должен иметь неограниченное право сдавать в аренду имущество, находящееся в частной собственности, на основе свободного договора между арендодателем и арендатором, а также накапливать, продавать и покупать любые высокоценные предметы. Свободные цены, свободная внешнеторговая деятельность, свобода купли-продажи жилья или имущества, находящегося в частной собственности, свобода кредитования с уплатой процента, найма рабочей силы, финансовых инвестиций в любые частные предприятия — вот та атмосфера, которая необходима для развития частного сектора.

Второе условие - требует гарантии закона о выполнении договорных обязательств. В случае любого нарушения частного договора пострадавший гражданин должен иметь право обратиться в суд, чтобы принудить нарушителя договора к выполнению взятых им на себя обязательств.

Третье условие — абсолютная безопасность частной собственности. Гарантии ее неприкосновенности должны предусматриваться законами. Нужны гарантии, что конфискаций частной собственности не будет никогда.

Четвертое условие - кредитная политика должна стимулировать частные капиталовложения. Необходимы равные условия для становления всех видов собственности.

Государственная собственность — это закрепление права контроля объектов за государством. В любой стране существует большой массив объектов контролируется государством. Контроль за этими объектами, должен

обеспечивать реализацию интересов всего общества, производство ряда “общественных” товаров и услуг, реализацию макроэкономической стабилизационной политики и т.д.

Преимущества государственной собственности являются:

Преимущества

- Формирование условий для реализации государственных интересов и потребностей
- Расширение возможностей воздействия на инфляцию издержек
- Возможность эксплуатации сетевых структур при отсутствии чистого дохода
- Рационализация использования инфраструктурных сетей
- Повышение эффективности финансирования естественных монополий путем перераспределения доходов

Государственная собственность имеет следующие недостатки

- Снижение заинтересованности в быстрой окупаемости издержек и в росте прибыли
- Усиление монопольной власти государства
- Ограниченность финансовых возможностей государства

Государственная собственность как форма регулирования производственной деятельности хозяйственной системы делится на четыре группы:

1. федеральная (собственность Федерации);
2. федеральная и субъектов Федерации;
3. субъектов Федерации (субфедеральная собственность);
4. муниципальная собственность, находящаяся в ведении местных органов управления.

Государственные предприятия экономически не были заинтересованы в использовании новых достижений науки и техники. Эти достижения отторгались, так как существовавшая монополия государственной собственности делала более выгодным выпуск традиционной продукции по устоявшейся технологии. Отсутствие конкуренции лишило предприятия экономических стимулов к повышению качества продукции и снижению издержек производства. Внутренние источники развития были заменены внешними побудительными мотивами, основанными на силе административной власти.

Преимущества и недостатки государственной и частной собственности

Регулирование внешних эффектов должно брать на себя государство. Погашение негативного воздействия внешних эффектов государство осуществляет перераспределением доходов через госбюджет или перераспределением выгод, полученных от положительных внешних эффектов, административного запрета на применение вредных технологий, эксплуатации природных ресурсов и т.п. Таким образом, корректировка государством действий рыночного механизма смягчает или вовсе может ликвидировать негативные последствия рыночных сил, проявляющихся во внешних эффектах.

Особого внимания требует еще одна группа проблем, порождаемых ограниченностью рыночного механизма. Это социально-экономические права личности и, в первую очередь, право на труд. Жизнь подтвердила теоретические предпосылки о невозможности рыночной экономики с полной занятостью. И не утверждается, что необходимо любой ценой обеспечить «полную занятость», ибо это разрушение самого рыночного механизма. Однако эффективное регулирование рынка рабочей силы; поддержание с помощью социальных выплат людей, не по своей воле утративших рабочие места; осуществление программ по созданию новых рабочих мест и т.п. возможны только государством.

Очевидна необходимость гибкой системы образования, способной быстро отреагировать на требования, которые выдвигают новые технологии и новый спрос. Это касается и среднего образования, и высшей школы, и переподготовки на рынке труда, и обучения на рабочих их местах для лиц, которым грозит безработица.

Без активного вмешательства государства невозможно обойтись и при решении других проблем, которые классический рынок решить не в состоянии. Это и крупные инвестиционные проекты, не дающие скорой прибыли и связанные с большим риском; неравномерность регионального развития; необходимость борьбы с инфляцией и монополизмом и др.

Для смягчения или нейтрализации существенных недостатков, присущих рыночной форме организации производства, необходимо вмешательство государства. Именно регулирование (корректировка) в соответствии с социально-приоритетными ценностями со стороны государства в сочетании с саморегуляцией рыночных отношений характерны для большинства современных государств.

Государственное регулирование предпринимательской деятельности осуществляется в основном косвенными методами, главным из них является налоговая система. Однако возможно и прямое влияние государства на экономику путем государственных инвестиций, дотаций, создания и функционирования предприятий

Список литературы

1. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. — М.: Эксмо, 2013. — (Серия: Антология экономической мысли) — 960 с.
2. Зрилова Е.С.- «частная собственность и экономическая безопасность»,- // Аудит и финансовый анализ № 5, С. 448-458, 2014
3. Семёнов Ю. И. О соотношении частной собственности и свободы // Социальная философия в конце XX века / Под ред. К. Х. Момджяна. — М.: МГУ, 2013. — С. 82-85.
4. Уткин А.И. Преодоление последствий международного финансового кризиса как условие улучшения инвестиционного климата рынка страхования жизни ивановской области / А.И. Уткин, С.Н. Сперанский// Экономические исследования и разработки. 2018. № 9. С. 91-97.
5. Сперанский С.Н. Экономика недвижимости /С.Н. Сперанский, А.Г. Горькова, С.В. Кукушкин/ Учебное пособие/Иваново 2012г.
6. Глазунова Н.И. "Система государственного управления": учебник для вузов / Н.И. Глазунова. - М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2013.
7. Государственное и муниципальное управление: Учебник / В.Д. Попов, В.А. Есин, Ю.Ю. Шитова; Под ред. Н.И. Захарова. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 288 с 5.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ В РОССИИ

Степанова М.А., студент

НИУ «Высшая школа экономики», 3 курс

г. Москва, Российская Федерация

Горина Е.Д., школьник

МБОУ «Средняя школа №4»

г. Иваново, Российская Федерация

В статье даётся определение государственной собственности, прослеживается эволюция её форм в России и анализируются связанные с этим проблемы

Ключевые слова: собственность, государство, имущество

STATE PROPERTY IN RUSSIA

The article gives a definition of state ownership, traces the evolution of its forms in Russia and analyzes the related problems

Key words: ownership, state, property

Собственность в экономическом смысле – это реальные отношения между людьми по присвоению и хозяйственному использованию того или иного имущества. Собственность в юридическом понимании показывает, как сложившиеся на деле имущественные связи оформляются и закрепляются в правовых нормах и законах, устанавливаемых государством в обязательном порядке для всех граждан.

Собственность бывает трех видов:

1. Частная – собственность граждан, юридических лиц

2. Государственная – собственность федеральная, собственность субъектов РФ

3. Муниципальная собственность – собственность городских и сельских поселений, других муниципальных образований.

Итак, государственная собственность – это одна из множества форм собственности, выделенная по отличительным признакам субъекта присвоения, когда владение, пользование и распоряжение объектом присвоения принадлежит исключительно такому субъекту как государство в лице его органов. Объектом собственности может выступать: недвижимость, движимое имущество, предметы потребительского характера, ценные бумаги, вклады, иностранная валюта, памятники истории и культуры.

Государственная собственность может возникать на основе общих и специальных способов, таких как:

- национализация
- реквизиция
- конфискация
- другие случаи принудительного изъятия государством имущества из частного владения [1].

В соответствии со статьей 214 ГК РФ [2] имущество, находящееся в государственной собственности, делится на две части:

1. Имущество, закрепленное за гос. предприятиями и учреждениями во владение, пользование и распоряжение

2. Иное гос. имущество, не закрепленное за предприятиями (гос. казна, бюджет субъектов РФ и т.д)

Если собственность государственная, производством управляют назначенные государством руководители (менеджеры). Существует проблема определения высшего или верховного распорядителя государственной собственностью, полностью или по большей части ответственного за ее эффективное использование. Эта проблема легче решается в условиях однопартийности или при монополизации политической и государственной власти одной партией в условиях многопартийности. Также при отсутствии разделения власти на законодательную, исполнительную и судебную эту проблему решить проще.

Так, в СССР КПСС, будучи правящей партией, прямо контролировала все ветви власти и прямо отвечала за государственную собственность. Многопартийность, предполагающая периодический переход власти от одной партии к другой, ведет к утрате ответственности правящих партий за судьбы государственной собственности, за эффективность ее реализации. Точно так же

разделение единой или унитарной власти государства на множество самостоятельных и независимых друг от друга ветвей власти предусматривает пропорциональное распределение ответственности между ними за судьбы и эффективность реализации государственной собственности. Однако последнее на практике в мире почти не осуществляется.

Государственной собственности можно придавать общественный характер, либо реализовывать её в частных формах. Если государственная собственность закрепляется в законодательстве как разновидность общественной, то это означает, что каждый член общества может претендовать на равное право пользоваться государственной собственностью и получать равные блага. Это должно привести к уравнительности распределения доходов от государственной собственности среди всех членов общества, что во многих случаях само по себе абсурдно.

Например, в СССР государственная собственность отождествлялась с общенародной, но такая позиция не отвечала реальности. Не вся государственная собственность реально характеризовалась общенародным присвоением. Кроме того, если иметь в виду, что собственность — это не просто принадлежность благ кому-то, а система отношений, то с этих позиций методы хозяйствования в государственном секторе экономики не обеспечивали общенародность присвоения. Проще говоря, присвоение не всегда отвечало интересам народа.

С течением времени наша страна утрачивала черты социализма. В государстве была проведена радикальная идеологическая реформа с признанием высшей общественной ценностью индивидуальный интерес «обособленного экономического человека». В результате государственное имущество лишь формально числилось в составе государственной собственности, реально же оно являлось средством реализации интересов отдельных индивидов и отдельных групп.

В капиталистических же странах государственная собственность в большинстве случаев принимает коммерческие или частные формы реализации, работает на максимизацию прибыли, на самовозрастание. В ходе исторического процесса её доля изменяется медленно, причем в противоположные стороны. На сегодня, в США около 36% движимого и недвижимого имущества находится в государственной собственности. В Германии её доля составляет свыше 33%, в Австралии – 40, а в Швеции и Франции – более 50% [3].

В России сегодня доля государственной собственности составляет приблизительно 30% [3] (т. е. меньше, чем во многих странах мира) и она не имеет ни общенародный, ни коммерческий характер. Согласно Конституции,

она существует в формах собственности федеральной и собственности субъектов федерации (региональной – республик, краев и областей).

Сегодня имущество, находящееся в государственной собственности, закрепляется за государственными предприятиями и учреждениями во владение, пользование и распоряжение в соответствии с Гражданским кодексом РФ. Оно существует в виде имущества казенных предприятий и государственных унитарных предприятий (ГУП). За собственность первых государство несет имущественную (экономическую) ответственность. За собственность вторых государство не несет ответственности, она передана в полное хозяйственное ведение трудовым коллективам предприятий. Создана уникальная экономическая и правовая ситуация, когда учредитель не отвечает за деятельность созданного им предприятия. За свои действия государственные унитарные предприятия отвечают сами всем своим имуществом [4].

Государство через налоги, акцизы, пошлины и т. д. присваивает часть доходов государственных предприятий и перераспределяет их в соответствии с поставленными целями. Сегодня в России государство ослабило свои регулирующие и хозяйственные функции, отказалось от планирования и ставит на ближайшую перспективу решение задачи полного отключения государства от хозяйственных функций. Интересы государства как собственника не выражаются должным образом. Назначение представителей государства в Советах директоров акционерных обществ не мешает последним обманывать государство путем создания многочисленных дочерних и внучатых обществ, использования вексельных схем расчетов и процедур банкротства. Часть доходов от деятельности государственных монополистов (Газпром, Железные дороги, Роснефть и др.) уходит к частным лицам.

Доходы государства от использования государственного имущества составляют незначительную часть федерального бюджета. Непрерывная, почти 30-летняя приватизация почти ничего не приносит в бюджет государства.

Хотя до сих пор не разработан механизм реализации государственной собственности как принадлежности народу, однако, понятно, что государственная собственность, будучи в фактическом обладании государственных органов, не может использоваться в противоречии с интересами народа, в том числе во вред природе, здоровью и жизни населения или в других деструктивных целях. Иными словами, государство должно ограничить себя в использовании и распоряжении государственной собственностью, подчиняя свои собственные интересы и потребности общественным нуждам.

Государственная собственность может использоваться, в первую очередь, в социальных целях – для сглаживания последствий безработицы, резкой

противоположности между бедностью и богатством, заботы о социально незащищенных слоях и группах населения, ослабления негативных последствий вхождения в рыночные отношения, развития фундаментальной науки, поддержки системы образования и подготовки нового поколения специалистов, обеспечения баланса общественных и частных интересов и многого другого.

Список литературы

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019), ст. 242-243- Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142
2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019), ст. 214- Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142
3. СМИ "Обозник" - Эл №ФС77-45222 от 26 мая 2011 г, к содержанию понятия «Государственная собственность» [Электронный ресурс]- Режим доступа: <http://www.oboznik.ru/?p=49568>
4. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019), ст. 113-114- Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Чумикова А.А., студент

Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Шалаева Д.А., студент

ОГБПОУ «Ивановский колледж сферы услуг»

г. Иваново, Российская Федерация

В данной статье рассмотрены основные аспекты понятия заработной платы в современной России, определены основные формы и функции отплаты труда. Изучены структура, основные задачи и организация заработной платы на современном этапе.

Ключевые слова: *Россия, заработная плата в России, оплата труда, основной источник дохода, организация оплаты труда.*

WAGES IN MODERN RUSSIA

This article discusses the main aspects of the concept of wages in modern Russia, identifies the main forms and functions of labor remuneration. The structure, main tasks and organization of wages at the modern stage are studied.

Key words: *Russia, wages in Russia, wages, the main source of income, the organization of wages.*

Оплата труда существовала во все времена. Менялся только ее вид, ценность и существенность. Например, в Древней Руси Князь полностью содержал свою дружину, что называется, на бюджетные деньги. Собственно,

оплачивать наемный труд на регулярной основе первыми начали именно великие и удельные князья.

«Заработная плата» дружинников часто состояла из постоянной и переменной частей. Старшим дружинникам князь назначал постоянный «оклад» – процент с фиксированных княжеских сборов. Получали они и «комиссионные» — процент от судебных штрафов и пошлин, оплачиваемых городом в казну. Младшим дружинникам предоставлялась часть собираемой дани. Отроки, как современные сейлз-менеджеры, «сидели на проценте» — жили за счет части доходов от выполнения поручений, которые давали им князья. Например, сбора дани или судебных штрафов. В «релокационный пакет» для всей княжеской администрации входило предоставление казенного жилья и пропитания от местного населения.

Как можно видеть, оплата услуг дружинников во многом ложилось на плечи населения за счет так называемых кормлений. Доход этот носил общее название «корма», что соответствует нынешнему термину «содержание».

Сначала кормления носили эпизодический характер, позже население обязали содержать княжескую администрацию в течение всего периода службы. Тем самым системы оплаты труда со временем менялись, утверждались и на нынешний момент появилась тарифная система оплаты труда.

Сегодня для подавляющего большинства людей заработная плата является основным источником дохода. В современных условиях возникает необходимость разработки и внедрения новой, наиболее перспективной модели оплаты труда, так как действующая система не обеспечивает необходимой мотивации и стимулирования труда работников. Новые условия организации и ведения бизнеса сегодня требуют внедрения принципиально новых способов управления, изменения взглядов на сущность и содержание организации оплаты труда для обеспечения эффективной деятельности предприятия в целом.

Оплата труда работников представляет собой компенсацию работодателем труда наемного работника на предприятии работодателя, соответствующую количеству и качеству выполненной работы.

Размеры этой компенсации имеют вполне определенные количественные границы, поскольку, с одной стороны, они должны обеспечить [1]:

а) работнику – определенный уровень удовлетворения его личных и социальных потребностей, необходимых для восстановления его способностей к труду, потребленных в производственном процессе;

б) работодателю – получение на данном рабочем месте от работника результата необходимого для достижения конечной цели предприятия.

Для работника заработная плата – главная и основная часть его личного дохода, средство воспроизводства его как носителя способностей к труду и члена общества. Интерес работника состоит в увеличении оплаты труда (дохода) путем увеличения как своего трудового вклада и результатов труда, так и цены своих трудовых усилий.

Для работодателя оплата труда работников – это всегда расход на рабочую силу. Интерес работодателя состоит в минимизации расходов на рабочую силу в расчете на единицу производимой продукции в результате как более продуктивного использования работника в течение рабочего времени при оговоренной оплате за единицу этого времени, так и заключения более выгодных условий найма.

Основная задача организации зарплаты состоит в том, чтобы поставить оплату труда в зависимость от количества и качества трудового вклада каждого работника и тем самым повысить стимулирующую функцию вклада каждого.

Организация оплаты труда предполагает [4]:

- определение форм и систем оплаты труда работников предприятия;
- разработку критериев и определение размеров доплат за отдельные достижения работников и специалистов предприятия;
- разработку системы должностных окладов служащих и специалистов
- обоснование показателей и системы премирования сотрудников.

В Российской Федерации вопросы организации труда регулируются множеством законов. И должно быть основано на соблюдении ряда принципов оплаты труда, например:

- Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 11.10.2018);
- Статья 37 Конституции РФ;
- федеральными законами;
- указами Президента РФ;
- Постановлениями Правительства РФ;
- Законами и нормативными правовыми актами субъектов РФ;
- Актами органов местного самоуправления и локальными нормативными актами, содержащими нормы трудового права и т.д.

Среди федеральных законов в сфере труда основополагающее место отводится Трудовому кодексу РФ, который имеет бесспорный приоритет перед иными федеральными законами, содержащими нормы трудового права. Это означает, что нормы трудового права, содержащиеся в иных федеральных законах, должны соответствовать ТК РФ.

Из требований экономических законов может быть сформулирована система принципов организации оплаты труда, включающая в себя [2]:

- принцип оплаты по затратам и результатам, На протяжении длительного периода времени вся система организации оплаты труда в государстве была нацелена на распределение по затратам труда, которое не соответствует требованиям современного уровня развития экономики. В настоящее время более строгим является принцип оплаты по затратам и результатам труда, а не только по затратам;

- принцип повышения уровня оплаты труда на основе роста эффективности производства, обусловленный, в первую очередь, действием таких экономических законов, как закон повышающейся производительности труда, закон возвышения потребностей. Из этих законов следует, что рост оплаты труда работника должен осуществляться только на основе повышении эффективности производства;

- принцип опережения роста производительности общественного труда призван обеспечить необходимые накопления и дальнейшее расширение производства;

- принцип материальной заинтересованности в повышении эффективности труда следует из закона повышающейся производительности труда и закона стоимости. Необходимо обеспечивать заинтересовать работника в повышении эффективности труда.

Заработная плата тесно связана с производительностью труда. Производительность труда – важнейший показатель эффективности процесса труда, представляет собой способность конкретного работника создавать в единицу времени определенное количество продукции.

Заработная плата, являясь традиционным фактором мотивации труда, оказывает доминирующее влияние на производительность.

Зарплата может действовать как фактор, дестимулирующий развитие производительности труда.

Минимальный размер оплаты труда представляет собой низшую границу стоимости неквалифицированной рабочей силы, исчисляемой в виде денежных выплат в расчете на месяц, которые получают лица, работающие по найму, за выполнение простых работ в нормальных условиях [3]. Минимальный размер оплаты труда определяется с учетом стоимости жизни и экономических возможностей государства. Минимальный размер оплаты определяется в размере 40 % прожиточного минимума, рассчитанного на душу населения, что предполагает его периодически пересмотр с учетом изменения индекса потребительских цен и тарифов на услуги.

Минимальный размер оплаты труда в 2015 году составил 5 965 руб. (ст. 1 закона РФ от 01.12.2014 № 408-ФЗ).

МРОТ 2016, введенный с 01.01.2016, составил 6 204 руб. (ст. 1 закона РФ от 14.12.2015 № 376-ФЗ). С 01.07.2016 он повышен до 7 500 руб. (ст. 1 закона РФ от 02.06.2016 № 164-ФЗ).

С началом 2017 года значение МРОТ не поменялось, оставшись равным величине 7 500 руб., действующей с 01.07.2016. Однако с 01.07.2017 МРОТ увеличился до 7 800 руб. (ст. 1 закона РФ от 19.12.2016 № 460-ФЗ).

С января 2018 года значение МРОТ увеличилось до 9 489 руб. С 01.05.2018 года, как уже было сказано выше, 11 163 руб.

Порядок исчисления заработной платы работникам всех категорий регламентируют различные формы и системы заработной платы.

Формы и системы заработной платы – это способ установления зависимости между количеством и качеством труда, то есть между мерой труда и его оплатой[6]. От того, как форма труда используется на предприятии, зависит структура заработной платы: преобладает ли в ней условно - постоянная часть (тариф, оклад) или переменная (сдельный приработок, премия). Соответственно разным будет и влияние материального поощрения на показатели деятельности отдельного работника или коллектива бригады, участка, цеха.

Наиболее распространены на предприятиях различных форм собственности две формы оплаты труда:

- сдельная – оплата за каждую единицу продукции или выполненный объем работ;
- повременная – оплата за отработанное время, но не календарное, а рабочее, нормативное, которое регулируется законом.

Тарифная система – это совокупность нормативов, с помощью которых осуществляется дифференциация и регулирование уровня заработной платы различных групп и категорий работников в зависимости от его сложности. К числу основных нормативов относятся тарифные сетки и ставки, тарифно - квалификационные справочники.

Система тарифов оплаты труда – важнейший инструмент централизованного регулирования заработной платы [5]. Она позволяет обеспечить:

- а) народнохозяйственное единство в оплате труда, реализацию принципов равной оплаты за равный труд в масштабе всего общества;
- б) всестороннюю дифференциацию основной части заработной платы и ее конечной величины в соответствии с различиями в сложности, тяжести, интенсивности, условиях труда, квалификации работников;

в) неуклонный рост заработной платы на основе преимущественного роста производительности труда.

При помощи тарифной системы происходит отраслевое и территориальное регулирование заработной платы.

Тарифная система обладает достаточной гибкостью, позволяющей стимулировать не только рост квалификации работников и закрепление кадров на решающих участках производства, но и прямое увеличение производительности труда путем рационализации производства, совмещения профессий, должностей и функций, расширения зон обслуживания, внедрения прогрессивных норм и нормативов трудовых затрат, сокращения управленческого персонала.

С этой целью применяются системы тарифных доплат и надбавок за профессиональное мастерство и высокую квалификацию, совмещение профессий и выполнение установленного объема работ меньшей численностью работников и т.д.

Тарифная система, как и вся организация заработной платы, не остается неизменной. Научно - технический и социальный прогресс общества, изменение условий воспроизводства общественного продукта, производственных отношений и рабочей силы вызывают необходимость периодического пересмотра тарифных ставок и других элементов тарифной системы. Важным элементом формирования системы тарифных ставок оплаты труда рабочих являются тарифные сетки.

Единая тарифная сетка представляет собой шкалу тарификации и оплаты труда всех категорий работников бюджетной сферы. Каждая группа работников занимает в единой тарифной сетке соответствующий диапазон разрядов.

Система тарифов оплаты труда – важнейший инструмент централизованного регулирования заработной платы. Данная система всегда совершенствуется.

Система оплаты труда представляет собой огромный вклад человечества в создание взаимосвязанных между собой сложных процессов, которые будет очень сложно изменить в одночасье, ведь данная система формировалась веками.

Список литературы

1. ВЦИОМ /«Главные проблемы России.» [Электронный ресурс]. - URL:<https://regnum.ru/news/economy/2189832.html>
2. Кузнецова Е.И. /Развитие конкурентных отношений и экономическая стратегия государства/ Юнити-Дана; Закон и право, 2016 г.

3. Аюшиева Е.Б. Обоснование подхода к реформированию заработной платы в Российской Федерации // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук М., 2017. 24 с.
4. Петрищев М.В. Конкуренция в современной экономике: экономико-теоретический аспект : монография / М.В. Петрищев. - Тверь :Твер. гос. Ун-т, 2015.
5. Просветов Г.И. Конкуренция: задачи и решения : учеб.-практ. пособие / Г.И. Просветов. - М. : Альфа-Пресс, 2016.
6. [Преодоление последствий международного финансового кризиса как условие улучшения инвестиционного климата рынка страхования жизни ивановской области.](#) Уткин А.И., Сперанский С.Н. Сборник статей университета Имени Г.В. Плеханова [Экономические исследования и разработки.](#) 2018. № 9. С. 91-97.

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ: ПРОШЛОЕ И БУДУЩЕЕ

Пряхина С.А., студент

Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Щепетина Ю.Г., школьник

Муниципальное учреждение СОШ №39

В данной статье рассказано о становлении Европейского Союза с момента зарождения и до настоящего времени, также представлены тенденции его развития.

Ключевые слова: *Европейский союз, экономика, международная интеграция, развитие.*

EUROPEAN UNION: PAST AND FUTURE

V dannoy stat'ye rasskazano o stanovlenii Yevropeyskogo Soyuzа s momentа zarozhdeniya i do nastoyashchego vremeni, takzhe predstavleny tendentsii yego razvitiya.

Klyuchevyye slova: *Yevropeyskiy soyuz, ekonomika, mezhdunarodnaya integratsiya, razvitiye.*

Вторая мировая война прошла страшным горем по многим странам. Последствия от неё были просто катастрофические. Сотни городов в разных странах были разрушены, миллионы людей убиты или ранены [2]. После великой победы Советского союза над Фашистской Германией перед европейскими странами встала проблема восстановления разрушенной инфраструктуры, экономики и в целом жизни оставшихся, угнетённых войной жителей. Именно тогда возникла идея совместить свои усилия, и , помогая друг другу превратится снова в благоприятные для жизни места. Первые шаги для достижения этой прекрасной цели были сделаны в 1951 году при создании Европейского объединения угля и стали. Изначально (25 марта 1957 года) в Европейский союз входило только 6 государств:

- Бельгия;
- Германия;

- Италия;
- Люксембург;
- Нидерланды;
- Франция.

Именно эти 6 стран с сильной и стабильной экономикой стояли у его истоков. Но попасть в это содружество стран, зарекомендовавшее себя весьма надежным желали многие страны [4]. Кроме того многих прельщали общая система законов, которая была принята и действовала абсолютно во всех странах Европейского союза, немаловажной составляющей был и общий для все стран, входящих в данный союз, рынок, благодаря которому в Пределах Шенгенской зоны могли свободно передвигаться не только товары и капитал, но даже люди(при этом паспортный контроль был отменен).

Таблица 1. Расширение Европейского Союза

Дата	Страна	Общее кол-во членов
25 марта 1957	Бельгия, Германия, Италия, Люксембург, Нидерланды, Франция	6
1 января 1973	Великобритания, Дания, Ирландия	9
1 января 1981	Греция	10
1 января 1986	Испания, Португалия	12
1 января 1995	Австрия, Финляндия, Швеция	15
1 мая 2004	Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония	25
1 января 2007	Болгария, Румыния	27
1 июля 2013	Хорватия	28

1 января 2016 Нидерланды принимают на шесть месяцев председательство в Совете ЕС.

1 января 2016 Вроцлав (Польша) и Сан-Себастьян (Испания) являются культурными столицами Европы на 2016 год. В обоих городах пройдут мероприятия для продвижения местной культуры [6].

28 января 2016 Европейская комиссия объявляет предложение для решения корпоративного уклонение от уплаты налогов крупными компаниями во всех 28 странах ЕС. Анти-Налоговый пакет будет препятствовать избеганию агрессивного налогового планирования, повышения налоговой прозрачности и обеспечить равные условия для всех предприятий в странах-членах ЕС.

Список литературы

1. Европейский союз на пороге XXI века: выбор стратегии развития. Под ред. Борко Ю.А., Буториной О.В. Москва, «УРСС», 2018. Раздел IV «Сотрудничество в сфере внутренних дел и правосудия»

2. Европейский союз. Справочник-путеводитель. Изд. второе под ред. Буториной О.В., Борко Ю.А., Иванова И.Д. Москва, Деловая литература, 2017 Глава 5 «Сотрудничество в области внутренних дел и правосудия»
3. Европейское право. Учебник для вузов. Под ред. Энтина М.Л., Москва, Норма, 2015
4. Европейский союз: факты и комментарии. Ассоциация европейских исследований, 1998-2016 <http://www.aes.org.ru>
5. Право Европейского союза. Под ред. Кашкина С.Ю.
6. Расширение Европейского союза и Россия. Под ред. Борко Ю.А., Буториной О.В. Москва, «Деловая литература», 2016. Глава «Новые границы Евросоюза и сотрудничество в сфере внутренних дел и юстиции»

ЕСТЕСТВЕННЫЕ МОНОПОЛИИ В ЭКОНОМИКЕ: ЗА И ПРОТИВ

Демина О.А, студент
Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Ляпина А.А, школьница
МБОУ Средняя школа №19
г. Иваново, Российская Федерация

В данной статье рассмотрены основные проблемы монополизации и в частности естественных монополий, функции и их влияние на экономику государства. Так же приведены виды естественных монополий, существующих в РФ и рассмотрены их положительные и отрицательные стороны.

Ключевые слова: *естественная монополия, конкуренция, отрасль, функции, методы регулирования*

NATURAL MONOPOLIES IN ECONOMY: FOR AND AGAINST

V dannoy stat'ye rassmotreny osnovnyye problemy monopolizatsii i v chastnosti yestestvennykh monopoliy, funktsii i ikh vliyaniye na ekonomiku gosudarstva. Tak zhe privedeny vidy yestestvennykh monopoliy, sushchestvuyushchikh v RF i rassmotreny ikh polozhitel'nyye i otritsatel'nyye storony.

Klyuchevyye slova: *yestestvennaya monopoliya, konkurenciya, otrasl', funktsii, metody regulirovaniya*

На рынке антимонопольного регулирования выделяются естественные монополии, т. е. предприятия, которые в силу технологических особенностей производства или оказания услуг не могут иметь конкурентов. Это официально признанная монополия на производство и продажу товаров и услуг, применительно к которым монополизм обусловлен либо естественными правами монополиста, либо соображениями экономической выгоды для всего государства и населения. Например, в интересах государства выгодно иметь единые трубопроводные, энергетические сети, железнодорожные магистрали.

Государственная монополия возникает также в тех сферах, где ее наличие обусловлено соображениями общественной безопасности [1].

Таким образом, естественная монополия - это состояние товарного рынка, в котором потребности этого рынка удовлетворяются, и товары, произведенные субъектами естественной монополии, не могут быть заменены потребителями других ресурсов. Цены на этот товар ниже, чем спрос на другие виды товаров.

Условно существуют два типа естественных монополий:

а) Природные монополии. Рождение таких монополий происходит из-за барьеров для конкуренции, возведенных самой природой. Например, монополистом может стать фирма, геологи которой обнаружили месторождение уникальных полезных ископаемых.

б) Техничко-экономические монополии. Так условно можно называть монополии, возникновение которых продиктовано либо техническими, либо экономическими причинами, связанными с проявлением эффекта масштаба [3].

Выделяют следующие виды естественных монополий:

1) по масштабу: федеральные, региональные, муниципальные. Локальные естественные монополии - наиболее часто встречаемый вид естественной монополии;

2) по отраслевой принадлежности: монополии в топливно-энергетическом комплексе, монополии в коммуникативном обслуживании (оказание услуг связи, почты, Интернета), монополии в транспортной системе, монополии в жилищно-коммунальном хозяйстве;

3) по наличию государственного регулирования: регулируемые, нерегулируемые;

4) по форме собственности субъекта: государственные, муниципальные, частные, смешанные;

5) по возможности вступления в отрасль: открытые (барьеры незначительны), закрытые (барьеры высоки);

Как одна из структурных составляющих экономической системы государства, естественные монополии играют значительную роль в функционировании экономики, следовательно, они выполняют важные функции, такие как:

- *Функция оказания для общества жизненно важных услуг*, так как только естественные монополии могут оказывать большинство жизненно важных для общества услуг с наименьшими издержками;

- *Системообразующая (интегративная) функция* - естественные монополии имеют структурообразующий характер для экономики страны;

- *Стабилизирующая (дестабилизирующая) функция* - естественные монополии могут выработать стратегическое поведение на средне- и

долгосрочную перспективу, так как они меньше подвержены воздействию экономических кризисов;

• *Функция обеспечения национальной безопасности* - естественные монополии за счет своей политики часто обеспечивают национальную безопасность; установлен контроль за утечкой технологии; есть возможность поддержать национальных поставщиков; национальные разработки; есть возможность поддерживать транспортную и энергетическую безопасность страны проводить политику в интересах своего государства на мировой арене [5].

Естественные монополии служат объединяющим элементом в национальной экономике.

Естественные монополии в России существуют, как и во многих других странах. В 2018 году список отраслей, отвечающих перечисленным критериям, включает ряд важнейших для экономики страны позиций.

Виды естественных монополий в РФ:

• **Транспортировка нефти и газа.** Углеводороды занимают значительную долю экспорта, их роль в экономике РФ высока, к тому же средства доставки стоят очень дорого.

• **Железнодорожный транспорт.** Единственное предприятие, выполняющее рельсовые перевозки в России – компания РЖД. Ему же принадлежит все путевое хозяйство, транспортные терминалы.

• **Транспортирование электроэнергии.** Особенности функционирования единой энергосистемы не позволяют разделить ее между отдельными собственниками.

• **Теплоснабжение.** Монополизация этой отрасли оправдана теми же причинами.

• **Водоснабжение и коммунальные сети.** Эти отрасли естественной монополии критически важны в социальном плане. Цена на услуги ЖКХ устанавливается особым образом, в связи с чем возникает дилемма ее регулирования (выбор между эффективным и справедливым уровнем). Усилия власти по контролю деятельности естественных монополий направлены на то, чтобы не допустить увеличение темпов роста тарифов, нарушающих баланс доходов и расходов населения.

Услуги почты. В сфере доставки посылок, бандеролей и корреспонденции ФГУП «Почта России» пользуется преференциями со стороны федеральных органов власти.

Сферы естественных монополий мобильны. Они либо расширяются, либо сужаются, либо полностью исключаются в зависимости от природных факторов

(например, наличия или отсутствия, увеличения или уменьшения разведанных полезных ископаемых и других природных ресурсов) или от спроса на товары, производимые естественной монополией. Поэтому необходимы постоянные исследования и реформа естественных монополий.

Бесконтрольное функционирование и развитие естественных монополий может привести к ряду неблагоприятных последствий, таких как: завышение тарифов, нарушение прав потребителей, ухудшение экономического состояния страны, потому как с точки зрения государственных интересов естественные монополии рассматриваются как важнейший бюджетобразующий и структурообразующий фактор развития экономики.

Плюсы естественных монополий:

- снижение издержек на производство продукции, в связи с максимальным использованием эффекта масштаба;
- следование единым стандартам на производимую продукцию и предоставляемые услуги;
- возможность смены рыночного механизма, т. е. рыночной экономической организации;
- внутрифирменная иерархия и система контрактных отношений, позволяет сократить потери, связанные с риском и неопределенностью;
- использование последних достижений научного и технического прогресса единолично, особенно, если они разрабатываются внутри монополии.

Минусы естественных монополий:

- монополия определяет уровень продажной цены, вследствие чего она может переложить издержки в значительной мере на конечного потребителя, а последний в свою очередь, не в состоянии оказывать обратного влияния на предприятие;
- монополии могут блокировать технический прогресс, в связи с отсутствием конкуренции;
- монополист может снижать свои издержки за счёт снижения качества производимой продукции;
- монополия может принимать форму административного диктата, подменяющего экономический механизм [2].

Таким образом, мы видим, что достоинства естественной монополии становятся недостатками и наоборот. Невозможно сказать прямо, чего больше, за или против, но общество не может быть зависимым только от естественных монополий, т.к. на рынке не будет однотипной продукции, в связи с отсутствием конкуренции, следовательно, цены будут фиксированными, что оказывает негативное влияние на потребителя. Также при естественной монополии рыночный механизм ресурсов распределяется не в равных долях.

Список литературы

1. Авдашева С.Б., Аронин В.А., Ахполов И.К. и др. Конкуренция и антимонопольное регулирование: учебное пособие для вузов / Под ред. А.Г. Цыганова. М.: Логос, 2015. - 450 с.
2. Абросимова О.Ю., Шмырова Н.В. Проблемы государственного регулирования естественных монополий // Российское предпринимательство. 2017. № 5 (203). - С. 4-10.
3. Гольшева Е.Е. Анализ конкурентной среды для малого и среднего бизнеса на территории ивановской области/ Е.Е.Гольшева, С.М.Степанова, С.Н.Сперанский // Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 213-218.
4. Городецкий А. Павленко Ю. Реформирование естественных монополии // Вопросы экономики. - 2015. - №1.- С137-138.
5. Лисица Е.С. Естественные монополии в мировой экономике: сущность, генезис и тенденции развития // Вопросы экономики. - 2016. - №5.- С. 12-18.
6. Сапир Ж. Естественные монополии: проблемы определения и контроля // Проблемы прогнозирования. - 2015. - №6. - С. 46.
7. Гольшева Е.Е. Факторы развития страхового рынка: региональный аспект /Гольшева Е.Е., Сперанский С.Н., Тихомиров С.В.// Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. 2016. № 1 (45). С. 16-21

ИНДУСТРИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ИГР КАК ЭЛЕМЕНТ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Масюк Н.Н., д.э.н., профессор

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса,
г. Владивосток, Российская Федерация

Бушуев К.А., школьник

Лицей 67,

г. Иваново, Российская Федерация

В статье изучены причины и факторы стремительного развития индустрии компьютерных игр, описаны достоинства и недостатки вовлеченности в нее широких слоев молодежи. Также автор рассматривает возможности обучения и перспективы трудоустройства в данной сфере.

Ключевые слова: компьютерные игры, цифровизация

INDUSTRY OF COMPUTER GAMES AS AN ELEMENT OF DIGITALIZATION OF THE ECONOMY

Abstract. The article examines the causes and factors of the rapid development of the computer games industry, describes the advantages and disadvantages of the involvement of wide sections of young people.

The author also considers training opportunities and employment prospects in this area.

Keywords: computer games, digitalization.

Современная инновационная экономика характеризуется беспрецедентным развитием цифровизации, связанной со стремительным проникновением информационных технологий во все сферы нашей жизни [1]. Одним из наиболее близких молодежи областей цифровизации является столь крупный сегмент индустрии развлечений как сфера компьютерных игр. Аудитория компьютерных игр растет стремительными темпами, доход от компьютерных игр исчисляется десятками миллиардов долларов США. На быстрое развитие игровой индустрии влияет ряд факторов, наиболее существенными из которых являются [2]:

- неудовлетворённость реальной жизнью;
- желание компенсировать нереализованные жизненные потребности;
- доступность и широкий выбор игр на любой вкус, ПК и кошелек;
- желание примерить на себя другую личность;
- бюджетность данного вида развлечений и др.

Работа над зарождением игровой индустрии началась в 1940-х годах. Первую полноценную в мире компьютерную игру создал Стив Рассел в 1962 г. Ею оказалась игрушка Spacewar. А первым «игровым» компьютером стал PDP-1. В России же игровая индустрия стала развиваться значительно позже за счет объективных исторических факторов. Первой компьютерной игрой в нашей стране стал легендарный «Тетрис», созданный в 1984г. Алексеем Пажитновым. Однако за сорок с небольшим лет индустрия компьютерных игр развилась до таких масштабов, что уже во многом опережает своих ближайших конкурентов: киноиндустрию, музыкальную индустрию, шоу-бизнес. Также был пройден огромный путь развития от первых ЭВМ до современных игровых ПК.

Виртуальная реальность привлекает пользователей безграничными возможностями, а индустрия компьютерных развлечений каждый год преподносит геймерам все новые и новые игры, от которых просто невозможно отказаться. Однако о вреде компьютерных игр говорят и родители, и учителя, и врачи. Чем же опасны компьютерные игры и могут ли они быть полезными?

Вредом компьютерных игр, по мнению автора, являются ухудшение самочувствия, повышенная агрессия, игровая зависимость, социальная изоляция, материальный ущерб. Например, агрессия растет из-за таких типов игр, как «стрелялки» и «бродилки», т.к. многочисленные убийства, пусть даже и игрушечные, не делают людей ни на йоту добрее. Игровая зависимость возникает, когда игроку скучно или неуютно в реальной жизни, а в виртуале он король и может абсолютно все. Из-за игровой зависимости многие люди перестают общаться с семьей и друзьями, и могут совершенно потерять адекватность.

Невзирая на все вышеперечисленные последствия, к которым иногда приводит неконтролируемое увлечение компьютерными играми, некоторые из них могут принести ощутимую пользу.

Первым серьезным плюсом автор считает получение новых (иногда даже полезных) навыков из компьютерных игр. Например, 12-летнему норвежцу, Гансу Йоргену Ольсену, удалось спастись самому, и спасти жизнь сестры, используя навыки игры World of Warcraft. По аналогии с героем игры, мальчик притворился мертвым, и разъяренное животное не тронуло его.

Также огромным плюсом является общение, в том числе с иностранцами. Многие ребята играют с геймерами из других стран, и общение идет пусть не на самом идеальном, но всегда понятном английском языке. При этом прекрасно снимается языковой барьер, и тренируются коммуникативные навыки.

В 2017г. BBC Дании анонсировали набор в армию геймеров. Как они утверждают, «геймеры способны лучше и быстрее принимать решения в стрессовых ситуациях, хорошо работают в команде и отдают отчет своим действиям». Конечно, не все геймеры способны пойти в армию, так как придется проходить дополнительные тесты. Но определенно успех от этой затеи может быть сногшибательный.

В некоторых случаях компьютерные игры могут даже служить антистрессом. Вот только кому-то наладить душевное спокойствие поможет «Веселая ферма», а кому-то - кровавый бой с пулеметом.

Также есть разновидности компьютерных игр, которые способствуют развитию интеллекта, логики, внимания, памяти, например, обучающие игры или стратегии. И их плоды бывают очень полезны в жизни. Многие развлекательные игры сейчас сопровождаются тематической информацией. Например, World of Tanks – игра о танковых сражениях времен Великой Отечественной войны, которая содержит множество достоверных фактов. В игре в качестве одной из наград вручается медаль Колобанова, названная так в честь героя-танкиста. Игроки узнают, что в августе 1941 года Колобанов на одном танке сумел подбить колонну из 22 немецких танков, надолго задержав наступление. То есть параллельно с развлечением игроки знакомятся с историей своей страны.

Для особо увлеченных игроков будущее неразрывно связано с любимыми играми. Мечта любого искушённого геймера, обычно граничащая с лёгким помешательством, - это работа в компании, которая поддерживает любимую игру. При этом человек может стать:

- программистом - человеком, который пишет и корректирует код для игры;

- гейм-дизайнером – ответственным за саму игру – сюжет, механику, уровни;
- художником – ответственным за визуализацию игры, прорисовку деталей;
- комьюнити-менеджером – организатором жизни игрового сообщества;
- продюсером – «мастером на все руки».

На сегодняшний день игровая индустрия имеет громадный потенциал развития и заманчивые перспективы для сотрудников. При этом в отрасли явно имеется дефицит хороших специалистов. В России и за рубежом существует немало возможностей для получения образования, после которого человек сможет работать в сфере создания или распространения компьютерных игр. В России существуют следующие программы высшего образования [3], на каждой из которых имеются бюджетные места:

- «Компьютерные технологии в дизайне» (г. Санкт-Петербург);
- «Программное обеспечение игровой компьютерной индустрии» (г. Москва);
- «Анимация и графика компьютерных игр» (г. Санкт-Петербург);
- «Веб-технологии» (г. Москва);
- «Технологии разработки информационных систем» (г. Казань, г. Новосибирск);
- «Информационные технологии в медиаиндустрии и дизайне» (г. Москва, г. Пенза, г. Архангельск);
- «Разработка медиаконтента прикладных программ» (г. Ростов-на-Дону);

Подводя итог, можно сказать, что с точки зрения экономики и социальной сферы значение индустрии компьютерных игр очень велико. А с точки зрения морали и здоровья компьютерные игры не будут нести вред, если пользоваться ими обдуманно и грамотно. Индустрия компьютерных игр, как и любой игровой бизнес, носит социально неоднозначный характер вследствие рискованности из-за возникновения игровой зависимости, и требует повышенного внимания и повышенной ответственности всех вовлеченных лиц [4]. Но остановить процесс распространения компьютерных игр, как и процесс развития цифровой экономики, вряд ли удастся.

Список литературы

1. Масюк Н.Н., Бушуева М.А., Васюкова Л.К., Кирьянов А.Е. Платформы цифрового опыта и цифровой трансформации в инновационной экономике // Материалы III Международной НПК «Resonsnces Science». - Чехия, Карловы Вары- Россия, Москва, 2018.
2. Индустрия компьютерных игр стремительно развивается [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://delonovosti.ru/business/3903-industriya-kompyuternyh-igr.html>.

3. Куда поступать, для получения профессии [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://postupi.online/professiya/razrabotchik-kompyuternyh-igr/programmi>.
4. Масюк Н.Н., Матвеева М.В., Бушуева М.А. Дальний Восток России: риски и перспективы создания игорно-развлекательной зоны «Приморье» // Научное обозрение. - 2015. - № 17. - С. 264-268..

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РОССИИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Пахотин Н.Е., аспирант

Ивановский политехнический университет

Опарина Ю.А., студент

Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

г Иваново, Российская Федерация

В данной статье рассмотрены основные экономические показатели, с помощью которых возможно определить конкурентоспособность России на мировом рынке. Определенно современное состояние России с позиции ее конкурентоспособности среди других стран.

Ключевые слова: *Россия, конкурентоспособность России, глобальная конкуренция, экономическое развитие стран, уровень экономического развития России, конкурентоспособность России.*

RUSSIA'S COMPETITIVENESS IN THE WORLD MARKET: CURRENT STATE AND PROSPECTS

This article describes the main economic indicators by which it is possible to determine the competitiveness of Russia on the world market. Competitiveness among other countries.

Keywords: *competitiveness of Russia, competitiveness of Russia, competitiveness of Russia.*

Россия является одним из крупнейших экспортеров разных товаров в частности минеральных ресурсов, металлов и драгоценных камней, продукции химической и машиностроительной промышленности.

Однако по одному этому показателю невозможно судить о конкурентоспособности Российской Федерации. Поэтому для определения конкурентоспособности России необходимо отобрать ряд показателей, характеризующих положение нашей страны относительно остального мира.

Международный валютный фонд опубликовал новые данные относительно ВВП стран мира в 2017 году. В общем рейтинге стран Россия вошла в Топ-20 по объему ВВП, занимая 13 место, однако все же она существенно уступает более экономически развитым странам.

Можно сказать, что результатом такого положения являются последствия финансового кризиса в России, когда был высокий уровень инфляции, а количество банковских операций и производство товаров стало падать [1].

РФ имеет самый маленький размер государственного долга, что говорит о благоприятной экономической среде в государстве и достаточно минимальной задолженности России перед кредиторами, что несомненно говорит о целесообразном использовании имеющихся денежных средств. При этом данный показатель не может все цело сказать нам об экономической ситуации в стране. К примеру, США имеет самый высокий общегосударственный долг в мире в размере 20,16 трлн \$, однако даже при таком объеме их валюта остается высоко ликвидной, а экономика стабильной. То же самое можно и отнести к КНР, страна занимает 2 место по уровню гос. долга, однако не испытывает трудности в экономике.

Россия занимает первое место по добыче нефти на мировой арене. Это говорит о том, что Россия является не только самой крупной нефтедобывающей, но и наиболее конкурентоспособной страной на мировом рынке. Это является большим преимуществом в мировой экономике среди стран, которые столкнулись с проблемой истощения природных ресурсов.

Однако, несмотря на то, что Россия является самой обеспеченной нефтью страной, она занимает лишь второе место среди стран-нефтеэкспортеров, уступая Саудовской Аравии. Это можно объяснить следующим: поскольку Россия - одна из крупнейших стран мира, она, в первую очередь, распределяет большую часть природных ресурсов внутри страны и лишь малую часть экспортирует за границу.

Россия занимает второе место среди газодобывающих стран, уступая США примерно на 5%. Однако это не мешает России быть конкурентоспособной страной на международном газовом рынке. Российский газ активно покупают страны Зарубежной Европы, Турция и многие другие. Тому есть несколько причин. Одной из них является то, что Россия имеет выгодное географическое положение: ей намного легче стоять газопроводы в соседние страны, нежели США через Атлантический океан.

Россия занимает 6 место на мировой арене по добыче угля. Китай, несмотря на высокий уровень обеспеченности углем, не экспортирует его. Мало того, КНР является одним из мировых импортеров угля. Это объясняется тем, что КНР не хватает своих ресурсов, чтобы обеспечить свое население углем настолько, что лидер по добыче угля вынужден докупать недостающие ресурсы у той же России. Таким образом, Россия занимает 3 место по экспорту угля, что делает нашу страну конкурентоспособной на мировом рынке.

Россия занимает лишь 5 место по добыче железной руды. На самом деле Россия – конкурентоспособная страна по добыче железной руды: она имеет многочисленные месторождения руды, но, несмотря на это, у нашей страны недостаточно ресурсов по ее добыче, т.е. недостаточное количество

металлургических заводов, трудовых квалифицированных ресурсов, старое оборудование.

Таким образом, Россия может конкурировать с ведущими странами по добыче железной руды, у нее есть перспективы, но, пока в сфере металлургической промышленности государство ни будет вкладывать необходимые средства, наша страна не будет являться лидером по производству железных руд.

На 2016 год Россия занимает 3 место в рейтинге стран по золотодобыче. Это говорит о том, что Россия является одной из немногих стран, обеспеченной золотом. Благодаря добыче этого драгоценного металла ежегодно повышается золотовалютный резерв страны, что положительно влияет на российскую экономику, поскольку золото - наиболее защищённый актив от санкций, которые стали часто практиковаться странами ЕС и США в отношении России.

Что касается экспорта и импорта российских товаров за последние 5 лет, то можно заметить резкий спад экспортируемых и импортируемых товаров в 2015-16 годах. Это связано с политической ситуацией в мире. Введение зарубежными странами санкций стало причиной экономического кризиса в стране. России пришлось строить новые экономические отношения уже с другими странами мира, заключить новые договоры, искать новых партнеров. На сегодняшний день мы наблюдаем, что российские показатели торговли вновь идут вверх и Россия с каждым днем становится вновь все более и более конкурентоспособной [2].

Наиболее важными задачами в обеспечении повышения конкурентоспособности страны должны стать:

- * регулирование развития внешней торговли при соблюдении экономических интересов России и обеспечение ее экономической безопасности;

- * поддержка интересов отечественных экспортеров на внешних рынках;

- * обеспечение наиболее благоприятных для России условий погашения внешнего долга и его обслуживания;

- * достижение стабилизации курса рубля по отношению к свободно конвертируемым валютам;

- * обеспечение бесперебойной работы транспортных магистралей, соединяющих Россию с внешними рынками;

- * отстаивание интересов производителей на суде и т. д.

В качестве отдельного направления стоит выделить дальнейшее развитие торгово-экономических отношений с разными странами, создание новых союзов и заключение новых взаимовыгодных договоров.

Россия относится к числу стран с огромным национальным богатством и высокими природно-ресурсными, технологическими и интеллектуальными потенциалами. Наша страна занимает уникальное геополитическое положение в мире. Однако Россия пока значительно отстает от многих стран по важнейшим показателям оценки уровня экономического развития, эффективности хозяйственной деятельности, качества институциональной среды, жизненного уровня населения.

Таким образом, конкурентоспособность России с каждым годом растет. Так, по данным Всемирного экономического форума, РФ поднялась с 43-го на 38-е место в индексе глобальной конкурентоспособности 2017-2018, постепенно налаживая экономические отношения с другими странами после череды санкций, высокого уровня инфляции и экономического кризиса в стране.

Список литературы

1. <http://www.gks.ru/> Интернет-ресурс // Дата обращения: 16.12.2018 г;
2. Силуанов предрек непростые два года для России. Интернет-ресурс <https://www.msn.com/ru-ru/money/news/силуанов-предрек-непростые-два-года-для-россии/ar-BBVOILC?li=AAagofN&ocid=spartanntp> Дата обращения: 16.12.2018 г;
3. Котировки и акции. Интернет-ресурс <https://ru.investing.com/equities/> Дата обращения: 16.12.2018 г.
4. Гольшова Е.Е. Анализ конкурентной среды для малого и среднего бизнеса на территории Ивановской области/ Е.Е.Гольшова, С.М.Степанова, С.Н.Сперанский // Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 213-218.

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ И МЕЖДУНАРОДНОГО ТАМОЖЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Сербиненко Е.Ю.

Студентка 3 курса, специализация «Международное таможенное
сотрудничество»

Российский университет транспорта (МИИТ), Юридический институт
г. Москва, Российская Федерация

В статье предлагается обзор некоторых вопросов интеграционных экономических процессов и международного таможенного сотрудничества государств БРИКС, а также

перспектив их развития.

Ключевые слова: *международное таможенное сотрудничество, БРИКС, интеграционные процессы.*

VECTORS OF ECONOMIC INTEGRATION AND INTERNATIONAL CUSTOMS COOPERATION

The paper offers a review of some aspects of economic integration and international customs cooperation between the BRICS member countries and the prospects of their further development.

Key words: *international customs cooperation, BRICS, integration process.*

Взаимопроникновение исторического наследия государств является следствием развития международных отношений. Россия, в силу уникальности своего географического положения, оказалась на перекрестке восточного и западного путей развития. В этом ее самобытность, в этом же - двузначность в определении принадлежности к тому или иному традиционно выделяемому типу развития [2, с. 240]. На современном этапе в условиях конфронтации России с «Западом» вектор международной политики России стремится к противоположному направлению [1, с. 79]. Иными словами наблюдается переориентация с «Запада» на «Восток». Может ли поворот к восточным странам обернуться результатом многовекового поиска Россией своего пути? Ответ кроется в исследовании перспектив развития стран БРИКС как зарождающегося союза восточных стран.

Внешняя политика России в формате союза с государствами-участницами БРИКС направлена на формирование инновационных форм межнационального сотрудничества, разработку инструментов эффективного регулирования международных отношений.

Жизнеспособность данного союза обсуждается в научной литературе, а также в современной политической среде. Модель БРИКС представляет собой уникальную форму интеграции. Такие объединения стран, как Евросоюз, ЕАЭС и другие отличаются ярко выраженной географической локальностью. БРИКС представляет четыре континента, составляющих треть земного шара. Население объединенных территорий составляет около 40 % населения всего мира. Это делает БРИКС всеобъемлющим, планетарным союзом [1].

Россия придает «приоритетное значение взаимодействию с партнерами по БРИКС. Эта уникальная структура, созданная в 2006 г., нагляднее всего символизирует переход от однополярности к более справедливому мироустройству. Мы еще только привыкаем работать в таком составе, притираемся друг к другу. В частности, предстоит наладить более тесную координацию по внешнеполитическому досье, плотнее работать на площадке

ООН. Но когда «пятерка» БРИКС развернется по-настоящему, ее влияние на международную экономику и политику будет весьма весомым»

В докладе Посла по особым поручениям, заместителя Представителя Президента РФ в «Группе восьми», координатора в МИД России по вопросам «Группы двадцати» и группы БРИКС определяется как одно из наиболее значимых событий последнего десятилетия.

Государства БРИКС стремятся координировать действия в сфере мировой политики и экономики, тем самым укрепляя позиции союза на международной арене. Позитивными чертами сотрудничества являются конструктивный характер, деидеологизация, солидарность, внеблоковый характер международных отношений, ненаправленность против других государств. В этой связи БРИКС представляет собой образец многовекторной дипломатии, образованной на общности интересов стран-участниц.

Значимой чертой позиционирования данной группы государств является содействие масштабному реформированию мировой финансово-экономической архитектуры. Объективной причиной столь весомого влияния стран БРИКС на международную экономику по факту 2012-2013 гг. явился размер объема производящего данными странами мирового ВВП (25 %).

В реалиях 2015 года иную экономическую картину представляет опубликованный агентством Bloomberg прогноз, который свидетельствует о резкой поляризации внутри группы БРИКС. Входящие в нее страны являются либо самыми слабыми (Россия, Бразилия), либо самыми сильными (Китай, Индия) экономиками 2015 года. Посередине находится Южная Африка. По данным 2015 года, суммарный ВВП, производящийся в странах БРИКС, составляет 15,8 триллионов долларов, что составляет более 14 % от уровня общемирового ВВП. Однако, общее снижение процента ВВП не означает падение влияния государств БРИКС на мировом рынке. Страны БРИКС по-прежнему занимают лидирующие позиции в отраслях, на которых они специализируются.

В «Аналитических докладах» Института международных исследований МГИМО экономический кризис рассматривается как фактор, сопутствующий консолидации БРИКС. А формационное многообразие, определяемое некоторыми экспертами как уязвимость союза, воспринимается другими как стратегическое преимущество. Возникает некое «хамелеонство» в оценке жизнеспособности стран БРИКС.

С одной стороны, государства БРИКС не связаны корнями общей истории, берут свои истоки от различных цивилизаций, что делает несостоятельным поиск общих интересов стран с позиции исторического аспекта. Так, "Большая семёрка" базируется на принципах либеральной демократии и свободной

рыночной экономики. Применять «нематериальные» ценности в отношении стран БРИКС оказывается сложно. Бразилия – страна, ставшая одним из оплотов католической конфессии. Россия - страна православных традиций. Индия - территория индуистских религий, Китай – буддистско - конфуцианское государство. ЮАР - смесь христианства и древних языческих культов.

Принято считать, что базовым консолидирующим фактором выступает критерий экономического развития, однако велика разница в уровнях экономического, социального и научно-образовательного развития стран БРИКС. Неоднородны даже сами экономические системы данных государств, призванные консолидировать союз. Гармоничное сочетание капиталистической экономической архитектуры Бразилии, Индии, ЮАР, системы социалистического типа в КНР, а также российскую модель, пока только наделенной признаком рыночности объективно вызывает большие сомнения.

С другой стороны, данный союз актуален как противостояние однополярному миру, в условиях глобализации. Бесспорен факт, что экономики стран, характеризуясь существенными различиями, имеют большой потенциал. Таким образом, невзирая на принципиальные отличия экономических структур, государства БРИКС объединяют политические амбиции, которые прочно цементируют отношения стран-участниц союза, стремление преобразовать растущую экономическую мощь в геополитическое влияние.

На момент оформления БРИКС рассматривается в качестве новой модели глобальной экономической кооперации. Сегодня уникальность полярного механизма БРИКС в том, что он способен активизировать контакты между развитыми и развивающимися странами на основе взаимной выгоды, солидарности, при отсутствии конфронтации. Именно поэтому в формате БРИКС возможно решать и такие сложные проблемы, как массовая бедность, ярко выраженную социальную дифференциацию, несбалансированность в развитии регионов, недостаточный уровень модернизации индустриального сектора, несовершенство системы социального обеспечения и высокий уровень инфляции. Процесс «оформления» группы БРИКС не завершен, и его не следует идеализировать. Процесс строительства отношений группы БРИКС находится только на начальном этапе.

Главным образующим фактором зарождающегося союза, служит экономический потенциал Бразилии, России, Индии, КНР и ЮАР. Постепенно углубление экономического взаимодействия привело к тесному сотрудничеству в сфере политики. Важным, однако, еще не урегулированным аспектом в деятельности союза является вопрос о правовой упорядоченности отношений стран БРИКС.

Эксперты указывают на правовые издержки как внутри союза, так и в правовой завершенности его внешней оболочки. Отмечаются слабая защита собственности, нарушение авторских прав, проблемы в области демократии и прав человека (особенно в Индии и Китае), а также в функционировании правового государства в целом, отсутствие независимой судебной системы и гласности, а также крайне высокий уровень коррупции, различия в целях и интересах стран БРИКС, борьба за лидерство внутри блока

Для сравнения государственного права стран БРИКС необходимо провести параллель между конституциями предложенных государств. Принятие Конституций Бразилии, России, Индии, КНР, ЮАР состоялось в прошлом столетии. Как и многие другие основные законы стран мира, конституции стран БРИКС провозглашают демократическое правовое государство, основанное на принципах суверенитета, декларируют основные положения прав человека и гражданина, базирующиеся на признании человека высшей ценностью. Общность ценностных интересов порождает сплоченность союза [6, с. 166].

Общая идея стран БРИКС, очевидно находится на стадии формирования, а именно: сотрудничество во имя миропорядка в противовес попыткам политической и ментальной унификации. БРИКС - это сплав этнических и цивилизационных «планет». Налаживание межценностного диалога БРИКС может стать революционным достижением наших стран. Уязвимость БРИКС наблюдается в его юридической неупорядоченности. Союз не является международной межправительственной организацией, в ее основе не лежит учредительный договор, у БРИКС нет штаб-квартиры, секретариата, бюджета и т.д., поэтому БРИКС представляет собой современную форму институционального международного сотрудничества.

Сегодня в условиях глобализации международное сотрудничество принимает новые формы. Международные межправительственные организации – это полновесные субъекты международного права, способные заключать договоры, нести ответственность по международному и национальному праву. Тем не менее, на международной политико-правовой арене существуют такие объединения государств, которые не обладают всеми признаками международной межправительственной организации, но оказывают значительное влияние на развитие международных отношений и международного права. Причиной этому объективно может являться неготовность государств к интеграции, а значит передаче ряда полномочий международной организации. С течением времени объединение государств может приобрести юридически зафиксированный статус международной межправительственной организации. В этом случае международно-правовая

природа союза будет эволюционно перерасти в ту или иную модель международной организации [4, с. 29].

В другом случае, союз государств, не желая «делиться» компетенциями с международной организацией, вполне может существовать с таким неопределенным статусом международного объединения.

Какой путь выберет для себя союз БРИКС, покажет дальнейшее развитие отношений между входящими в него странами. Пока что, БРИКС представляет собой международную квазиорганизацию. Такая квазиорганизация является своеобразной формой политической интеграции. Политическая интеграция – это объективная форма и содержание современных политических процессов во взаимодействии с экономиками заинтересованных стран. В контексте данного определения БРИКС можно вполне заслуженно охарактеризовать как тип политической интеграции. Объясняется это тем, что экономическая заинтересованность союза определяет направление политического процесса.

Современный мировой политический процесс развивается в тесном взаимодействии тенденций интернационализации, глобализации и международной интеграции. Природа формирования процессов международной интеграции сложна и многофакторна [3, с. 165]. Она объясняется объективным развитием отраслевой специализации, однако объединение государств в единое целое носит противоречивый характер.

Если внутригосударственная интеграция априори является признаком государства, фактором обеспечения его целостности, то межгосударственная интеграция опасна утратой суверенности входящих в нее элементов. Союзные организации превращаются в надгосударственные органы [5, с. 36]. Тем самым голос входящего в союз государства на международной политической арене вытесняется более влиятельным мнением союза в целом. Пожалуй, это главные издержки международной интеграции. Уникальность интеграции БРИКС заключается в том, что данный союз создан не в ущерб влиятельности какой-либо из стран, входящих в него, а во имя процветания каждого из союзных государств, а следовательно, и всего объединения стран в целом.

Исходя из представленной информации, союз БРИКС можно рассматривать как показательную международную интеграцию стран, во многом различных, но сохраняющих в рамках союза свою неповторимость, что позволяет им избавиться от указанных издержек интеграционного процесса. Думается, опыт союзного строительства, показанный всему миру на примере оформления союза стран БРИКС, войдет в летопись международной дипломатии и станет фундаментом в процессе создания новых международных объединений.

Несмотря на юридическую неопределенность организационной формы союза, представленные в статье суждения подтверждают жизнестойкость и перспективность данного объединения. Экономический потенциал и политические амбиции уже стали фундаментом строящегося здания международной организации. Думается, что следующим этапом должно стать оформление его правовой архитектуры. Нормативно-правовая упорядоченность придаст союзу юридическую силу. Созданная система органов управления БРИКС откроет перспективы для оперативного решения насущных проблем [1].

Последний штрих к оформлению этого экономико-политико-правового сооружения – его содержание, представляющее тщательно продуманную культурно-ценностную общность.

Каждый новый виток развития союза БРИКС не имеет аналогов в истории, но он представляет собой образец мирного, взаимовыгодного объединения стран, основанного на уважении культурных и ментальных различий. Поэтому БРИКС заслуженно можно назвать инновационной интеграцией будущего.

Список литературы

1. Коньшева М.В. Внутренняя экономическая политика РФ как стимул расширенной подготовки специалистов гуманитарного профиля//Наука и практика. № 1 (29). 2018. С. 78-86.
2. Коньшева М. В. Рынок образовательных услуг в Российской Федерации: современное состояние и перспективы развития//Региональная экономика и потребительский рынок: современное состояние и тенденции развития: сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова в рамках Второго межрегионального экономического форума с международным участием, посвященного 110-летию РЭУ им. Г. В. Плеханова, «Плехановская весна». -2017. -С. 238-243.
3. Коньшева М.В. Фактор личного потребления как рычаг управления обществом//Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона. Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием «Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона». Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 163-168.
4. Сенотрусова С.В., Свинухов В.Г., Макарова И.Г. Влияние российского продовольственного эмбарго на ввоз молока и молочной продукции позиции 0402 ТН ВЭД//Пищевая промышленность. 2017. № 3. С. 28-30.
5. Сенотрусова С.В., Свинухов В.Г., Макарова И.Г. Формирование рынка рыбо-продукции России в современных условиях//Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. 2017. № 10. С. 33-38.

6. Svinukhov V.G., Konysheva M.V., Makarova I.G. Food security: results of Russian embargo on poultry meat import. SHS Web of Conferences. 2018. Т. 50. С. 163-168.
7. Гретченко А.И. Ключевые проблемы местного самоуправления в России // Федерализм, 3, 2017. С.87-96
8. Гретченко А.А. Формирование механизма межгосударственного сотрудничества вузов России и Республики Беларусь по созданию научно-исследовательских университетских кластеров. Сборник «Проблемы стратегического развития межстрановой интеграции национальных инновационных систем союзного государства» научных трудов II международной научно-практической конференции российских и зарубежных университетов и РЭУ им. Г.В. Плеханова при участии представителей государственных и муниципальных органов власти. Редакторы: Абрамов Р.А., Минашкин В.Г., Халатенкова Е.Ю. Рецензенты: Гретченко А.И., Геленидзе З.Л. Москва, РУСАЙНС, 2017. С.121-126
9. Гретченко А.И., Болдырева Ю.М. Вовлеченность персонала как сильный инструмент мотивации //Аудит и финансовый анализ, №6, 2016. С.269-271
10. Гретченко А.И. Планирование – философия познания объективного мира// Вестник НГУЭУ, № 4 , 2016. С.32-43
11. Гретченко А.А., Деменко О.Г., Горохова И.В. Система управления инновационной средой: региональный аспект //Вестник РЭУ им. Г.В. Плеханова. 6(96). 2017. С.177-182
12. Гретченко А.А. Научно-исследовательские университетские кластеры: опыт Евразийского экономического союза : монография /А.А. Гретченко.- М.: РУСАЙНС, 2016. - 106 с.
13. Гретченко А.А., Гретченко А.И. Формирование научно-исследовательских университетских кластеров в рамках евразийского экономического союза // Проблемы современной экономики, № 4 (60), 2016. С.216- 219

НЕОБХОДИМОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ АНТИКОРРУПЦИОННОГО МИРОВОЗЗРЕНИЯ

Сорокина Т.Ю., ст.преподаватель

Кузнецов Р.Е. студент

Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,

г. Иваново, Российская Федерация

В статье поднимается вопрос необходимости формирования антикоррупционного мировоззрения в обществе. Проводится анализ показателей социологического опроса по данной теме.

Ключевые слова: коррупция, мировоззрение, лояльность, антикоррупционные программы, роль государства, правовые, экономические и социальные меры.

FOREIGN EXPERIENCE IN THE FIGHT AGAINST CORRUPTION

The article raises the question of the need to form an anti-corruption outlook in society. An analysis of indicators of a sociological survey on this topic.

Keyword: corruption, ideology, loyalty, anti-corruption programs, the role of the state, legal, economic and social measures.

«Взятками не делятся, чтобы ты знал.
Искусство давать взятку – весьма тонкое».
Гарри Гаррисон

Тема коррупции достаточно привычна для дискутирования жителями нашей страны. Обсуждают её в семье, на работе, с друзьями и знакомыми. Чаще всего речь идет о взятке – о самой частой форме проявления коррупции, а такие понятия, как «конфликт интересов», «местничество» и «лоббизм» рассматриваются в ключе обыденных вещей – естественных преимуществ, связанных с замещением определенных государственных и муниципальных должностей. Опасно именно это – принятие коррупции как обыденности, привычного дела, инструмента для достижения конкретных целей и интересов.

Именно такие мысли и рассуждения являются самыми разрушающими для личности и общества в целом. Подобная ситуация имеет исторические и социальные корни, а значит проходит через все поколения, представляя угрозу для общества. Многие считают, что коррупция где-то далеко и, с ней никогда не придётся столкнуться. Но, это далеко не так.

На сегодняшний день, одной из главных задач по противодействию коррупции является формирование антикоррупционного сознания общества и культуры неприязни к проявлению коррупции у граждан. Необходимость формирования нового мировоззрения бесспорна, однако это не лёгкая задача. Сложность и экстремальность заключается в том, что разработками и внедрением занимаются люди, кто уже «пропитан» бытующим мнением о проблеме с самого детства. Поэтому формирование антикоррупционного сознания – это задача не одного поколения, не одного десятилетия.

Другим сдерживающим фактором является наличие мнение в обществе о том, что коррупция это естественное явление и с ним совершенно бесполезно и не нужно бороться, так как отсутствуют действенные правовые, социальные и иные рычаги воздействия.

С переходом к рыночной экономике, с развитием рыночных отношений, изменилась система регулирования и контроля в данной сфере, в том числе и антикоррупционное сознание граждан. Для успешного существования и процветания страны и граждан в данной ситуации единственно верным решением было – создание точного, ясного инструмента – законодательной базы по противодействию коррупции. В противном случае, экономике страны и обществу мог быть нанесён огромный урон, поскольку значительная часть ресурсов, перешедшая в «теневую экономику» приводит к уменьшению налоговых поступлений, снижению иностранного капитала, неэффективности использования средств и нарушению основы рыночной экономики – открытой

и честной конкуренции. В прошлом это усложнилось быстрым и стихийным переходом от командно-административной системы управления к рыночной экономике.

Одним из первых значительных шагов на пути формирования антикоррупционного мировоззрения стали законодательные инициативы 2008 года. В этом году был обозначен старт целенаправленной и системной работы в антикоррупционной сфере благодаря приятию ФЗ «О противодействии коррупции».

В соответствии с законодательством РФ, противодействие коррупции в Российской Федерации основывается на следующих основных принципах:

- 1) признание, обеспечение и защита основных прав и свобод человека и гражданина;
- 2) законность;
- 3) публичность и открытость деятельности государственных органов и органов местного самоуправления;
- 4) неотвратимость ответственности за совершение коррупционных правонарушений;
- 5) комплексное использование политических, организационных, информационно-пропагандистских, социально-экономических, правовых, специальных и иных мер;
- 6) приоритетное применение мер по предупреждению коррупции;
- 7) сотрудничество государства с институтами гражданского общества, международными организациями и физическими лицами [2].

В качестве базового принципа выступает равенство всех перед законом. Нарушение данного принципа ведет к последующим нарушениям в других фундаментальных нормативно-правовых актов Российской Федерации.

Принятие данного закона и последующие за ним мероприятия привели к ощутимым изменениям в умах людей. Далее нами проанализированы данные исследования по результатам антикоррупционной деятельности государства: «Руководство страны постоянно говорит о необходимости борьбы с коррупцией. Видны ли Вам результаты этой борьбы – скажем, за последний год, или нет? (закрытый вопрос, один ответ, % от всех опрошенных)». Ответы представлены в табл.1.1.

Таблица 1.1 – Результаты опроса граждан по вопросам антикоррупционной политики государства, проведенного Всероссийским центром изучения общественного мнения «ВЦИОМ» [3].

	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2012 г.	2013 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Да, в стране делается много для борьбы с коррупцией	3	7	4	7	7	7	11	7	11	12
Результаты есть, но они не слишком значительны	27	33	32	32	38	38	38	33	44	43
Реальных результатов нет, все остается как было	44	44	38	43	38	41	33	35	25	25
Ситуация становится даже хуже, коррупция только усиливается	21	10	12	10	13	11	13	17	15	13
Затрудняюсь ответить	5	6	14	8	4	3	5	8	5	7

Анализируя результаты исследования, можно сделать вывод о действенности мероприятий, проводимых чиновниками, однако увеличилась и доля недовольных результатами их работы с 27% до 43%. На результатах исследования могли сказаться следующие факторы:

1. Поскольку активнее стала подниматься проблема коррупции, то и осведомленность в этом вопросе увеличивается.
2. Предпринятые меры с 2008 года оказались недейственными и лишь усугубили ситуацию.

Последнее утверждение опровергается снижением доли людей, считающих что, «результатов нет» с 44% до 25% и «ситуация становится все хуже» с 21% до 13%. По итогам опроса можно сделать вывод, что с принятием федерального закона «О противодействии коррупции» реальная ситуация в стране улучшилась по мнению респондентов, но все ещё далека от идеала.

Антикоррупционное сознание – неотъемлемая часть государственной антикоррупционной политики. Оно является идеологией государственного патриотизма, носителем которой должны быть все без исключения граждане страны. Формировать антикоррупционное мировоззрение необходимо со школьной скамьи, продолжая на всех ступенях образования. В рамках профессиональной деятельности необходимо включать вопросы антикоррупционного поведения в программы повышения квалификации и переподготовки кадров. Именно образованные информированные граждане способны внести существенный вклад в формирование антикоррупционного поведения членов общества. Большую роль в проведении антикоррупционной

пропаганды играют СМИ, которые в рамках проведения антикоррупционной политики могут формировать базы данных публикаций о коррупции и открытых данных о доходах и расходах чиновников; просвещать граждан о вреде коррупции и преимуществах жизни без нее; описывать опыт противодействия коррупции в других странах и т.п.

Таким образом, одним из способов противодействия коррупции и формирования антикоррупционного поведения граждан является проводимая государством действенная антикоррупционная политика и информационная пропаганда.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 30.10.2018) "О противодействии коррупции"
3. Результаты опроса проведенного Всероссийским центром изучения общественного мнения «ВЦИОМ» <https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=9139> (дата обращения 02.04.2019)

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Вахонина В. А.

студент 4 курса

Макарова И. Г., старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»

г. Москва, Россия

Большую роль в развитии регионов России играют особые экономические зоны (ОЭЗ), первый этап внедрения которых приходится на 2005-2006 гг. с целью привлечения прямых иностранных инвестиций, создания новых рабочих мест и подготовки высококвалифицированных кадров, развития экспортной базы, приближения производства к потенциальному потребителю, минимизации затрат резидентов ОЭЗ в связи с отсутствием экспортных и импортных пошлин. В связи с этим, исследование вопросов функционирования ОЭЗ в Российской Федерации несомненно имеет актуальное значение.

***Ключевые слова:** Особые экономические зоны, эффективность, таможенное регулирование, экспорт, импорт, стратегическое планирование.*

SPECIAL ECONOMIC ZONES IN THE RUSSIAN FEDERATIONS: PROBLEMS, DEVELOPMENT PROSPECTS

A major role in the development of Russian regions play a special economic zone, the first phase of implementation which accounts for 2005-2006 with the aim of attracting foreign direct investment, creating new jobs and training of qualified personnel, development of the export base,

proximity of production to the potential consumer, minimizing costs of special economic zone residents in the absence of export and import duties. In this regard, the study of the functioning of the SEZ in the Russian Federation is undoubtedly relevant.

Keyword: *Special economic zones, efficiency, customs regulation, export, import, strategic planning.*

Каждая особая экономическая зона (ОЭЗ) наделена специальным юридическим статусом, который дает инвесторам ОЭЗ ряд налоговых льгот и таможенных преференций, а также гарантирует доступ к инженерной, транспортной и деловой инфраструктуре. Издержки инвесторов при реализации проектов в ОЭЗ в среднем на 30% ниже, чем по Российской Федерации.

Несмотря на внушающие объемы привлеченных инвестиций и предоставления налоговых преференций и льгот, Счетная палата, проводя анализ функционирования особых экономических зон, пришла к выводу, что данный механизм остается неэффективным. По словам аудитора Счетной палаты Сергея Агапцова, досрочное закрытие за 2010-2017 гг. ряда особых экономических зон обуславливается отсутствием единого механизма создания ОЭЗ, а также документа стратегического планирования.

На примере ОЭЗ промышленно-производственного типа «Владис», созданной в 2014 году на территории Приморского края в г. Владивосток со сроком действия до 2063 года, рассмотрим предпосылки создания ОЭЗ, текущее функционирование, а также перспективы и основные риски, связанные с ее дальнейшим развитием в сравнении с ТОР «Надеждинская».

Прежде всего, важной причиной создания особой экономической зоны в Приморском крае стали следующие интеграционные процессы:

- 1) географические-относительная целостность и компактность бассейна Японского моря, природно-климатическое сходство его районов;
- 2) геополитические-взаимосвязанные интересы стран, прилегающих к Японскому морю (КНР, Япония, Южная Корея);
- 3) экономические - эффективность совместного использования природных и трудовых ресурсов;
- 4) экологические-необходимость объединения усилий для решения экологических проблем Японского моря.

Кроме того, размещение производства на ОЭЗ ППТ «Владис» предоставляет определенные налоговые льготы для инвесторов. Налог на прибыль составляет 2%-первые 5 лет с момента получения прибыли (в период с 2017 по 2020 годы-3%), 12% в течение следующих 5 лет, 15,5% - с 11 года до окончания существования ОЭЗ. Налог на имущество - 0% в течение 10 лет с момента постановки имущества на учет, а налог на землю - 0 % в течение 5 лет с момента регистрации права собственности. Следует отметить, что согласно

таможенной процедуре свободной таможенной зоны предполагается освобождение от уплаты ввозной таможенной пошлины и НДС.

Планировалось, что к 2022 году реализация проекта ОЭЗ ППТ «Владис» позволит достичь увеличения объема сборки автомобилей в Приморском крае на 25%, организовать современный логистический комплекс мощностью до 250 тысяч контейнеров в год, добиться двукратного увеличения рабочих мест (с 1 700 до 3 500 человек), обеспечить до 8,5% прироста ВРП Приморского края за 10 лет, увеличения к 2022 году ежегодного объема налоговых отчислений в федеральный бюджет на 2,9 млрд. руб. (27,2 млрд. руб. за 10 лет). Однако таких высоких показателей будет трудно достичь в столь короткие сроки из-за следующих проблем: отсутствие зарегистрированных резидентов на территории ОЭЗ; согласно отчету Минэкономразвития об итогах деятельности ОЭЗ в 2016г., данная экономическая зона все еще находится в стадии подготовки документации, являющейся основанием для проектирования–плана обустройства и материально-технического оснащения ОЭЗ и прилегающей к ней территории, а также проекта планировки территории, что занимает большое количество времени и средств; конкуренция с территориями опережающего развития.

Согласно последним данным, ООО «Соллерс» будет продолжать свою деятельность уже на территории опережающего развития «Надеждинская», также обладающей определенными налоговыми льготами для резидентов, включающих 1) общий размер страховых взносов на 10 лет – 7,6 %; 2) налог на прибыль в течение первых 5 лет – 0%, а в последующие 5 лет 12%; 3) налог на землю в течение первых 3 лет – 0%; 4) налог на имущество в течение первых 5 лет – 0%, а в последующие 5 лет – 1,1%; 5) ускоренная процедура возмещения НДС составляет 10 дней.

Важно отметить, что особые экономические зоны в Российской Федерации были созданы в качестве международной площадки для привлечения зарубежных инвесторов, однако в связи с введенными санкциями инвестиционный климат страны значительно ухудшился. При таких обстоятельствах иностранные компании более ориентированы на те страны, где нет торговых барьеров для обмена товарами и услугами, где не наблюдается экономическая нестабильность. Кроме того, в условиях санкций остро стоит вопрос о ввозе зарубежных технологий, которые необходимы для развития особых экономических зон, а именно, производства новых видов продукции и развития транспортной инфраструктуры.

В свою очередь территории опережающего развития преследуют цель способствовать обеспечению ускоренного социально-экономического развития региона, так как в отличие от ОЭЗ они имеют всю созданную жилищную,

социальную, транспортную инфраструктуру, присущую территории города (моногорода).

Следовательно, по мнению экспертов, законное снижение налогового бремени (до 37% пунктов) позволит перерабатывающим отраслям и производствам экономнее по налогам начинать новый проект по производству и обработке, являясь резидентом ТОР: высока доля добавочной стоимости из-за задействования значительной доли ручного труда, что сказывается на размере ФОТ (Фонда оплаты труда); высокая доля автоматизации и механизации производства, что сказывается на сумме амортизации оборудования; хорошая наценка на себестоимость (кроме торговли).

Таким образом, в отличие от существующих ОЭЗ, территории опережающего социально-экономического развития (ТОР) ориентированы не только на развитие отраслей экономики в регионах и привлечение крупных инвестиций. Важнейшей целью поставлена задача создания комфортных условий для населения. Территории опережающего развития формируются под конкретных крупных инвесторов на условиях предварительных соглашений с уполномоченным федеральным органом. В соглашениях должны быть определены виды планируемой экономической деятельности, параметры инвестиционных вложений и предполагаемое количество рабочих мест. Срок деятельности территорий опережающего развития установлен в 70 лет с возможным продлением, в то время как для ОЭЗ, это – 49 лет.

Следовательно, можно сделать вывод о том, что на данный момент проблемы эффективности деятельности особой экономической зоны «Владис» компенсируются за счет динамично функционирующей территории опережающего развития «Надеждинская», на которой «Мазда Соллерс Мануфэкчуринг Рус» планирует выйти на производственную мощность по выпуску 50 тысяч двигателей в год. Согласно последним данным Счетной палаты, финансирование ОЭЗ и создание новых не приносят крупных иностранных инвестиций, не привлекая резидентов. Таким образом, целесообразнее развивать территории опережающего развития в Российской Федерации, делая акцент на совершенствование законодательной базы и условия финансирования в этой сфере.

Список литературы

1. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза);
2. Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны (Заклучено в г. Санкт-Петербурге 18.06.2010) (ред. от 11.04.2017);

3. ФЗ от 22.07.2005 № 116-ФЗ (ред. от 18.07.2017) «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»;
4. Федеральный закон от 29.12.2014 № 473-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации»;
5. Отчет о результатах функционирования особых экономических зон за 2016 год и за период с начала функционирования особых экономических зон [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://economy.gov.ru/> - (Дата обращения: 18.09.2018);
6. Гретченко А.И., Гретченко А.А., Горохова И.В. Формирование цифровой экономики в России // Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова - 2018 - № 3 (99). С.3-11
7. Гретченко А.И. Глава 1. Сущность и парадигмы экономической безопасности. В кн. Основы экономической безопасности: учебное пособие /под ред. Г.Ю. Гагариной. – Москва: ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2017. - 196.
8. Гретченко А.И. Закономерности эволюции цифровой экономики и перспективы ее развития в России // Наука и практика Т. 30, № 2, 2018 г С.28-36
9. Деменко О.Г., Маркина А.К. Проблемы финансирования инновационной деятельности в России на современном этапе. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2019. № 1. С. 47-50.
10. Деменко О.Г. Цифровая модель управления в системе таможенного администрирования. В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 206-210.
11. Деменко О.Г., Горшечников М.Ю. О вопросах реализации программ развития цифровой экономики в России. Вестник Алтайской академии экономики и права. 2018. № 1. С. 29-33.
12. Деменко О.Г., Тихомиров А.О. Цифровая трансформация жилищно-коммунального хозяйства в России. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 5. С. 59-63.
13. Деменко О.Г. О виртуальном социальном пространстве в условиях цифровой экономики. В сборнике: СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ В ОКАЗАНИИ ЭКСТРЕННОЙ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ сборник трудов молодых ученых (Экспериментальная платформа - 2018). Под общ. ред. А.В. Кокурина, В.И. Екимовой, М.И. Розеновой ; Московский государственный психолого-педагогический университет. Пермь, 2018. С. 126-128.
14. Чернышев Д.В. Анализ эффективности функционирования особых экономических зон в Приморском крае / Чернышев Д.В.// Международный студенческий научный вестник. – 2017. – № 2;
15. Кобышева М.В. Внутренняя экономическая политика РФ как стимул расширенной подготовки специалистов гуманитарного профиля//Наука и практика. № 1 (29). 2018. С. 78-86.

16. - Кобышева М.В. Фактор личного потребления как рычаг управления обществом//Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона. Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием «Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона». Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 163-168.
17. Кобышева М. В. Прогрессивное образование против формального?/М. В. Кобышева//Наука и практика. -2017. -№ 1 (25). -С. 97-100.
18. Курков И.И. Территории опережающего развития как инструмент регулирования социально-экономического развития регионов России/ Курков И.И. // Проблемы экономики и менеджмента. – 2015.- №5 (45);
19. Емельянова К. Н. Сравнительный анализ различных видов особых экономических зон, функционирующих на территории России // Вопросы экономики и управления. - 2017. - №1. - С. 112-114. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/th/5/archive/51/1937/>. - (Дата обращения: 15.03.2019);
20. Счетная палата заявила о неэффективности особых экономических зон [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/22/10/2018/5bcd9af69a79471996fd6d25>. -(Дата обращения: 25.03.2019)
21. Наумов С. Н., Балобанов С. В., Гретченко А.И. Направления оптимизации перечня государственных программ Российской Федерации // Наука и практика. 4(28).2017. С.69-87

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Салахова А.Р., студент

Коробова В.Ф., к.т.н., доцент

Ивановский филиал Российского экономического университета

им.Г.В.Плеханова

г. Иваново, Российская Федерация

В статье рассматриваются вопросы обеспечения экономической безопасности региона, на примере Ивановской области. В работе представлен сравнительный анализ фактических показателей экономической, социальной и финансовой сферы региона с пороговыми значениями индикаторов экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы, индикаторы, показатели, регион.

ASSESSMENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

The article deals with the issues of economic security of the region, on the example of the Ivanovo region. The paper presents a comparative analysis of the threshold values of economic security indicators and actual indicators of the economic, social and financial sphere of the region.

Keyword: economic security, threats, indicators, indicators, region.

Задача обеспечения экономической безопасности принадлежит к числу важнейших национальных приоритетов и особенно остро стоит не только для страны в целом, но и для отдельных регионов, которые испытывают сильное влияние общероссийских экономических тенденций и явлений.

Регион имеет свои проблемы обеспечения экономической безопасности, которые определяются особенностями данной территории: климатическими условиями, географическим положением, структурой экономики, уровнем и качеством жизни населения, а также степенью угроз внутреннего и внешнего характера.

К настоящему времени не сложилось единого подхода к трактовке понятия «экономическая безопасность», нам близка точка зрения авторов, которые под экономической безопасностью понимают состояние экономики и институтов власти при котором обеспечивается самостоятельное устойчивое социально-экономическое развитие региона, создается потенциал, для поддержания его конкурентоспособности и гарантированной защиты экономических интересов населения, проживающего в нем, от внутренних и внешних деструктивных воздействий [1, с. 21].

Трудно определить какие именно угрозы, внутренние или внешние, оказывают наиболее существенное влияние на состояние экономической безопасности региона. Но в тоже самое время не вызывает сомнения то, что качество жизни человека, уровень экономического развития региона, состояние трудового потенциала региона, демографическая ситуация, состояние рынка труда являются одними из основных факторов, оказывающих влияние на экономическую безопасность региона.

Анализ экономической безопасности Ивановского области проведем на основе сравнения текущих показателей состояния экономической, социальной и финансовой сферы с индикаторами экономической безопасности региона. Перечень индикаторов, используемый для оценки ЭБР должен быть универсальным и быть применимым для любого региона. [2, с. 279]. На основании проведённых исследований обобщения методического и аналитического материала ученых, апробации собственных разработок, установлено что подход к формированию системы индикаторов ЭБР строится на следующих положениях. Индикаторы должны отражать ключевые аспекты регионального развития, включать показатели экономической, социальной и финансовой сферы, а фактические значения индикаторов должны относиться к одному временному периоду. Источником информации о фактических значениях индикаторов ЭБР выступают только официальные статистические данные, публикуемые с определённой периодичностью на федеральном уровне

и имеющие статистическую историю как минимум за 5 лет, кроме того, предпочтительнее использовать относительные индикаторы [3; 4, с. 42].

Результаты оценки экономической безопасности региона по экономическим показателям приведены в табл.1

Таблица 1 - Оценка экономической безопасности региона по экономическим показателям

Показатель	Пороговое значение	Фактическое значение	Оценка
ВРП на душу населения, руб.	Не менее среднего по РФ (443950,7)	165496,3	Угроза ЭБ
Объем промышленного производства, %	Не менее среднего по РФ (101,1)	95	Не соответствует
Продукция сельского хозяйства, %	Не менее среднего по РФ (97)	98	Соответствует
Доля обрабатывающих производств в объеме отгруженных товаров собственного производства и услуг, %	Не менее 20	80	Соответствует
Доля машиностроения в объеме отгруженных товаров собственного производства и услуг, %	Не более 60	3,4	Угроза ЭБ
Степень износа основных фондов, %	Не менее среднего по РФ (48,1)	55	Соответствует
Оборот розничной торговли на душу населения, %	Не менее среднего по РФ (103,3)	102,9	Не соответствует
Объем платных услуг на душу населения, руб	Не менее среднего по РФ (39000000)	42000000	Соответствует
Индекс потребительских цен, %	Не более среднего по РФ (100,4)	102,9	Не соответствует

Из табл. 1 видно, что такие показатели, как индекс потребительских цен, оборот розничной торговли на душу населения и объем промышленного производства не соответствуют пороговым значениям экономической безопасности. Продукция сельского хозяйства, объем платных услуг на душу населения, степень износа основных фондов, а так же доля обрабатывающих производств в объеме отгруженных товаров собственного производства и услуг соответствуют пороговому значению. Такие показатели, как доля машиностроения в объеме отгруженных товаров собственного производства и услуг и ВРП на душу населения значительно отклоняются от рекомендованных значений и представляют угрозу экономической безопасности.

К индикаторам экономической безопасности в социальной сфере отнесены показатели, характеризующие динамику численности населения, ожидаемую продолжительность жизни, уровень жизни и расслоение общества по доходам, обеспеченность работой и жильем, уровень преступности. Среднегодовая численность населения в регионе должна расти, в том числе за счет естественного и миграционного прироста. Положительные миграционные потоки, не связанные с вынужденным переселением, свидетельствуют о хорошей репутации данного региона [5, 132]. На сегодняшний день всё возрастающее значение приобретает оценка эффективности трудовых ресурсов, которая необходима для принятия управленческих решений и формирования планов социально-экономического развития региона [6, с.80].

Состояние социальной сферы определяет уровень жизни населения. Поэтому реальные и среднедушевые денежные доходы населения также обычно относятся к социальным, а не к финансовым индикаторам в системе экономической безопасности региона. Актуальной задачей на сегодняшний день является увеличение доли среднего класса, который в развитых странах платит основную часть налогов в бюджет, формирует наибольшую часть сбережений, трансформируемых банковской системой в инвестиции, создает платежеспособный спрос на внутреннем рынке. Результаты оценки экономической безопасности региона по социальным показателям представлены в табл.2.

Таблица 2 - Оценка экономической безопасности региона по социальным показателям

Показатель	Пороговое значение	Фактическое значение	Оценка
Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	Не менее 80	70,8	Не соответствует
Уровень безработицы, %	Не более 4	5,6	Соответствует
Реальные доходы населения, %	Не менее среднего по РФ (94,2)	104,6	Соответствует
Среднедушевые денежные доходы населения (в месяц), руб.	Не менее среднего по РФ (30747)	24959,3	Не соответствует
Отношение среднедушевых денежных доходов населения к величине прожиточного минимума, раз	Не менее 3,5	2,5	Не соответствует
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума (от общей численности населения), %	Не более 7	14,3	Угроза ЭБ
Общая площадь жилых помещений, приходящаяся на одного жителя, кв.м.	Не менее 25	40	Соответствует
Число преступлений на 100 тыс. человек населения, ед.	Не более 5000	1403	Соответствует

Анализ данных табл. 2 показал, что уровень безработицы, реальные доходы населения, общая площадь жилых помещений, приходящаяся на одного жителя и число преступлений на 100 тыс. человек населения соответствуют пороговым значениям. Такие показатели как ожидаемая продолжительность жизни при рождении, среднедушевые денежные доходы населения и отношение среднедушевых денежных доходов населения к величине прожиточного минимума не соответствуют норме, а по показателю численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума имеют место значительные отклонения что составляет угрозу экономической безопасности региона.

Результаты оценки экономической безопасности региона по финансовым показателям представлены в табл.3.

Таблица 3- Оценка экономической безопасности региона по финансовым показателям

Показатель	Пороговое значение	Фактическое значение	Оценка
Инвестиции в основной капитал, % к ВВП	Не менее 25	13,2	Угроза ЭБ
Доля иностранных инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал, %	Не менее 15	4	Угроза ЭБ
Удельный вес убыточных организаций, %	Не более среднего по РФ(28.1)	28	Соответствует
Дефицит консолидированного регионального бюджета, % к ВРП	Не более 3	2	Соответствует
Доходы консолидированного бюджета на душу населения, тыс. руб.	Не менее среднего по РФ (59 773,74)	36 004,09	Не соответствует

Результаты представленные в табл. 3 показали, что показатели инвестиции в основной капитал и доля иностранных инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал, доходы консолидированного бюджета на душу населения имеет значительные отклонения от пороговых значений и представляют угрозу экономической безопасности. Такие показатели как удельный вес убыточных организаций и дефицит консолидированного регионального бюджета соответствуют норме.

Таким образом, выявленные отклонения помогут избежать кризисных ситуаций в регионе, а их своевременная нейтрализация может существенно снизить степень риска возникновения угроз не только на региональном, но и на государственном уровне.

Укреплению экономической безопасности регионов должно способствовать совершенствование государственного регулирования экономического роста путем разработки концептуальных и программных документов межрегионального и территориального планирования, создания комплексной системы контроля над рисками, включая: проведение активной государственной антиинфляционной, валютной, курсовой, денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики, ориентированной на импортозамещение и поддержку реального сектора экономики, стимулирование и поддержку развития рынка инноваций, наукоемкой продукции, развитие перспективных технологий общего и специального назначения. Необходимо разрабатывать комплексные целевые программы по обеспечению экономической безопасности регионов.

Список литературы

1. Ворона-Сливинская, Л. Г. Проблемы выбора индикаторов экономической безопасности государства и определение их пороговых значений [Текст] / Л. Г. Ворона-Сливинская, М. В. Лобанов // Вестник Санкт-петербургского университета Государственной противопожарной службы. - 2009. - № 4. - С. 43-47.
2. Жукова Я.Э. Методика диагностики угроз экономической безопасности региона [Текст] / Я.Э. Жукова, С.М.О. Мамедов // В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 279-284.
3. Денежкина, И. Е. Система показателей для мониторинга экономической безопасности региона [Текст] / И.Е. Денежкина, Д. А. Суздаева // Эффективное антикризисное управление. - 2011. - № 3. - С. 96-101.
4. Казанцев, С. В. Модели расчета показателей защищенности страны и ее регионов [Текст] / С.В. Казанцев // Регион: экономика и социология. - 2017. - № 2. - С. 32-51.
5. Новикова, И. В. Индикаторы экономической безопасности региона [Текст] / И.В. Новикова, Н.И. Красников // Вестник Томского государственного университета. - 2010. - № 330. - С. 132-138.
6. Сорокина Т.Ю. Проблемы управления трудовыми ресурсами агропромышленного комплекса региона// XXXI Международные Плехановские чтения сборник статей аспирантов и молодых ученых. Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова.- 2018.- С. 79-83

ПРОБЛЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Сперанский С.Н., к.т.н., доцент

Криницына Ю.А., студент

Ивановский филиал РЭУ имени Г. В. Плеханова

г. Иваново, Российская Федерация

В данной статье рассматривается состояние внешнего и внутреннего долга России. Произведен анализ структуры и динамики государственного долга. Это доказало, что государственный долг является неотъемлемой частью финансовой системы государств, и его состояние оказывает значимое влияние на экономику страны в целом.

Ключевые слова: *Государственный долг, управление государственным долгом, структура и динамика государственного долга России.*

PROBLEM OF STATE DEBT IN MODERN RUSSIA

V dannoy stat'ye rassmatrivayetsya sostoyaniye vneshnego i vnutrennego dolga Rossii. Proizveden analiz struktury i dinamiki gosudarstvennogo dolga. Eto dokazalo, chto gosudarstvennyy dolg yavlyayetsya neot'yemloy chast'yu finansovoy sistemy gosudarstv, i yego sostoyaniye okazyvayet znachimoye vliyaniye na ekonomiku strany v tselom.

Keyword: *Gosudarstvennyy dolg, upravleniye gosudarstvennym dolgom, struktura i dinamika gosudarstvennogo dolga Rossii.*

Экономическое состояние государства в первую очередь определяется состоянием государственного бюджета, то есть его профицитом, дефицитом или же сбалансированностью. Бюджет является одним из главных инструментов управления экономической ситуацией в стране [4]. В случае дефицита мы сталкиваемся с государственным долгом.

В настоящее время государственный долг характерен практически для всех стран. Использование государственного кредита объясняется необходимостью устранить проблемы между возрастающими потребностями государства в финансовых ресурсах и ограниченными возможностями получения доходов, формирующих государственный бюджет. Поэтому государство вынуждено заимствовать денежные средства как у собственного населения и различных организаций, так и у иностранных государств и субъектов международного права [3].

Государственный долг возникает в условиях, когда государственные расходы превышают доходы.

Рост государственного долга влечет за собой отрицательные экономические последствия:

- увеличение неравенства среди населения страны из-за эмиссии облигаций и накопления дохода от них у более состоятельных граждан;
- сокращение уровня национальных сбережений;

- отток капитала из страны;
- выплату процентов, осуществляемых за счет средств, привлекаемых из бюджета страны, поскольку на обслуживание долга отвлекаются средства из производственного сектора экономики, что снижает эффективность экономики страны и тормозит экономический рост;
- снижение размеров инвестиций.

Если государство будет вкладывать привлеченные денежные средства в объекты, приносящие доходы, за счет которых будут выплачиваться проценты и основная сумма долга, то государственный долг будет снижаться.

Российская Федерация также прибегает к использованию государственного кредита, который является основой государственного долга.

Общий государственный долг РФ делится на два вида: внутренний долг, исполняемый в национальной валюте, и внешний долг, погашаемый в иностранной валюте.

Рассмотрим динамику государственного долга Российской Федерации, которая представлена в таблице 1 [7].

Таблица 1 - Динамика государственного внутреннего и внешнего долга РФ

Показатель	По состоянию на начало года				Абсолютные изменения (2018 г. к 2015г)	Относительные изменения,%
	01.01.2015	01.01.2016	01.01.2017	01.01.2018		
1	2	3	4	5	6	7
Объем государственного внешнего долга РФ, млн. долл.	54355,4	50002,3	51211,8	49827,3	-4528,1	91,67
В т.ч. государственные гарантии Российской Федерации, млн. долл.	12083,2	11875,9	11730,5	10357,2	-1726	85,72
Объем государственного внутреннего долга РФ, млрд. руб.	7241,17	7307,61	8003,46	8660,54	1419,37	119,6
В т.ч. государственные гарантии Российской Федерации млрд. руб.	1765,46	1734,52	1903,11	1459,37	-306,09	82,66

Из таблицы 1 видно, что объем государственного внешнего долга за период 2015-2018 гг. уменьшился на 4528,1 млн. долл. США (почти на 8%). Что является положительной тенденцией. Стоит отметить, что сокращение

государственного внешнего долга РФ не приводит к общему сокращению государственного долга. Наибольшей долговой статьей выступает внутренний долг РФ.

Исходя из данных таблицы, можно сказать о том, что объем государственного внутреннего долга растет (увеличение составило на 1419,37 млрд. руб.), что является, несомненно, отрицательной тенденцией.

Анализ показывает, что рост внутреннего долга Российской Федерации обусловлен увеличением долга по государственным гарантиям.

Помимо государственных гарантий, в структуре долга содержатся государственные ценные бумаги РФ, которые и создают государственный долг. Эти ценные бумаги предназначены для покрытия дефицита федерального бюджета.

Структура государственного внутреннего долга, выраженного в государственных ценных бумагах РФ, представлена в таблице 2.

Таблица 2- Структура и динамика государственного внутреннего долга в Российской Федерации, млрд. руб [7].

Виды государственных ценных бумаг	По состоянию на начало года				Абсолютные изменения (2018г к 2015г)
	01.01. 2015г	01.01.2016г	01.01.2017г	01.01.2018г	
1	2	3	4	5	6
ОФЗ-ПК	1000,0	1347,26	1738,00	1748,44	748,44
ОФЗ-ПД	2551,02	2710,34	3051,10	4283,62	1732,60
ОФЗ-АД	1038,56	791,17	680,06	539,84	-498,72
ОФЗ-ИН	-	141,77	163,63	168,52	168,52
ГСО-ППС	560,55	360,55	245,44	245,55	-315
ГСО-ФПС	132,0	132,0	132,0	132,0	0,00
ОВОЗ	90,0	90,0	90,0	90,0	0,00
Итого	5372,13	5573,09	6100,23	7207,97	1835,84

Из таблицы можно заметить, что объем задолженности по ценным бумагам занимает большую долю в объеме государственного долга. Рынок государственных ценных бумаг находится в кризисном состоянии, так как именно они занимают больший удельный вес, и соответственно с каждым годом возрастают расходы на их обслуживание.

Если данная ситуация не изменит свое направление, то увеличение выпускаемых облигаций будет предназначаться для погашения их прежних

выпусков, и будет происходить уменьшение привлечения чистых заимствований в федеральный бюджет.

Положительным моментом является то, что основная задолженность приходится на внутренний, а не на внешний долг. Как было проанализировано нами ранее, наибольшую долю задолженности занимают государственные ценные бумаги, то есть государство погашает задолженность за счет выпуска различных долговых ценных бумаг, но рано или поздно заимствования выходят за рамки возможностей государства [2].

За последние 4 года государственный долг России начинает медленно снижаться (за счёт сокращения внешнего долга), и если данная тенденция будет доминировать, то в ближайшем будущем это может привести к хорошим экономическим последствиям.

Решение проблемы управления государственным долгом определяет состояние федерального бюджета, золотовалютных резервов, стабильность национальной валюты, уровень процентных ставок, инфляции, инвестиционный климат.

Делая вывод нужно сказать, что управление государственным долгом является важным аспектом, который оказывает влияние на состояние государства. Одной из причин роста государственного долга является дефицит государственного бюджета, одним из источников покрытия дефицита бюджета выступает внутренний и внешний государственный долг.

Список литературы

1. Российская Федерация. Законы. Бюджетный кодекс Российской Федерации (часть вторая): [федер. закон : принят Гос. Думой 17 июля 1998 года: по состоянию на 28 декабря 2017]. // Информационно-правовая система «Консультант плюс».
2. Андрущенко, О.Ю. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА В РОССИИ / О.Ю. Андрущенко // Экономика и социум. - 2017. - №7. - С. 78-81.
3. Катасонова, В.Ю. Деньги. Кредит. Банки: учебник для бакалавров/ под ред. В.Ю. Катасонова, В.П. Биткова. - М.: Юрайт, 2015. - 575 с.
4. Хамалинский, И.В. Анализ эффективности экономики общественного сектора в современной России // Образование. Наука. Культура. Материалы VII Международной научно-практической конференции: сборник научных статей / Под ред. Б.В.Илькевича. М., 2015. С. 659-662.
5. Сперанский С.Н. Экономика недвижимости /С.Н. Сперанский, А.Г. Горькова,
6. С.В. Кукушкин/ Учебное пособие/Иваново 2012г.
7. Цвирко, С.Э. Актуальные проблемы управления государственным долгом / С.Э. Цвирко // Актуальные вопросы современной науки. - 2016. - №45. - С. 200-218.
8. Чинчараули, М.Г. Современное состояние государственного долга РФ/ М.Г. Чинчараули, И.И. Глотова // Научные исследования современных ученых. XV

Международная научно-практическая конференция - М.: Издательство «Олимп», 2016. - С. 296-300.

9. МИНФИН РОССИИ. ULR: <https://www.minfin.ru>

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ДЕПРЕССИВНЫЕ РЕГИОНЫ НА ПРИМЕРЕ ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Шабьшева Д.С., магистрант
Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,
Воронов А.В., школьник
МБОУ Средняя школа №,
Бушуева М.А, к.э.н., доцент
Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,
г. Иваново, Российская Федерация

Статья посвящена изучению проблем и перспектив активизации инвестиционного процесса и улучшения инвестиционного климата депрессивных регионов. Объектом исследования выступила Ивановская область. Авторами сделан вывод о высоком инвестиционном риске, слаборазвитой инфраструктуре и низкой инвестиционной привлекательности Ивановской области.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный климат, депрессивный регион

PROBLEMS AND PROSPECTS OF ATTRACTING INVESTMENTS IN DEPRESSIVE REGIONS ON THE EXAMPLE OF IVANOVO REGION

The article is devoted to the study of problems and prospects of enhancing the investment process and improving the investment climate of depressed regions. The object of the research was the Ivanovo region. The authors concluded that there is a high investment risk, underdeveloped infrastructure and low investment attractiveness of the Ivanovo region.

Keywords: investment, investment climate, depressed region.

Инвестиции — это альфа и омега любой экономики. Когда приходят инвестиции, экономика обретает второе дыхание — открываются новые предприятия и модернизируются старые, создаются рабочие места, растет благосостояние и уровень жизни населения.

Нужно отметить, что особенностью инвестиций является то, что они очень капризны, у них скверный характер. Во-первых, они всегда в дефиците, их не хватает на всех. Во-вторых, они никогда и никуда не приходят добровольно. За них приходится долго и упорно бороться. В-третьих, если они даже пришли к вам, радоваться рано — они очень легко могут развернуться и исчезнуть в неизвестном направлении. Поэтому борьба за инвестиции — дело очень тонкое и хлопотное, требующее воли, терпения, ума, хитрости и везения, особенно если речь идет об инвестициях в депрессивных регионах.

Депрессивные регионы – это регионы с пониженными социально-экономическими показателями. Ивановская область когда-то занимала ведущие позиции по выпуску хлопчатобумажных тканей в государстве, но позже закрылись предприятия, разрушились деловые связи, и текстильная столица превратилась в депрессивный регион. Если сравнивать Ивановскую область с соседними (табл.1), то в нашем регионе приходится меньше 30 тыс. руб. инвестиций на душу населения, в то время как в Костромской 38,5 тыс. руб., а в остальных и того больше (Владимирская область - 56 тыс. руб., Ярославская область - 69 тыс. руб.). В ЦФО и в России в целом инвестиции на душу населения выше, чем в нашей области, в три раза и составляют около 100 тыс. руб.

Таблица 1 - Сравнительный анализ инвестиций на душу населения в 2017г.

Регион	Ивановская обл.	Костромская обл.	Ярославская обл.	Владимирская обл.	ЦФО	РФ
Сумма, тыс. руб.	29,8	38,5	69,0	56,0	97,0	99,8

Как показал проведенный анализ, в Ивановской области в качестве источников финансирования преобладают заемные средства, причем к 2017 г. доля собственных средств сокращается, что является отрицательной характеристикой состояния инвестиционного процесса (табл.2).

Таблица 2 – Удельный вес собственных источников финансирования Ивановской области, %

Показатели	2013	2014	2015	2016	2017
Удельный вес собственных источников финансирования	26,6	37,7	43,6	31,6	19,6

Специалисты оценивают инвестиционный климат Ивановской области как не очень интересный. По рейтингу, составленному рейтинговым агентством «Эксперт РА» [1], наш регион находится на 58 месте из возможных 85 по уровню инвестиционного потенциала и риска.

Таблица 3 - Средневзвешенный индекс риска в 2017г.

Показатель риска	Регион			
	Владимирская область	Ярославская область	Костромская область	Ивановская область
Средневзвешенный индекс риска	0,199	0,214	0,269	0,271
Ранги составляющих инвестиционного риска				
Социальный риск	23	20	17	22
Экономический риск	27	59	49	75
Финансовый риск	45	38	50	72
Криминальный риск	47	14	66	29
Экологический риск	8	50	56	30
Управленческий риск	28	40	81	57

Ранги составляющих инвестиционного риска показывают, какое место регион занимает в общероссийском рейтинге. Согласно исследованию «Эксперт РА», по социальной составляющей риска самый высокий балл получила Владимирская область, хотя другие области находятся практически на одном уровне. По экономической и финансовой составляющей Ивановская область заняла 75 место в рейтинге.

К основным проблемам инвестирования нашей области относятся:

- отставание в области подготовки новых инвестиционных площадок;
- слабое развитие государственно-частного партнерства;
- наличие административных барьеров для развития бизнеса;
- низкий уровень дорожной, транспортно-логистической, инженерной инфраструктуры [2];
- низкий коэффициент обновления основных фондов;
- значительный износ оборудования в тепло-, энергоснабжении, инженерных сетей, водопровода и канализации [3];
- низкая доля экспортно-ориентированных производств.

Все эти проблемы одним своим количеством отпугивают потенциальных инвесторов, что в свою очередь тормозит социально-экономическое развитие Ивановской области.

Таким образом, Ивановская область – это регион с высоким риском инвестирования, его большим недостатком является слаборазвитая инфраструктура, и инвесторов трудно заинтересовать привлекательными проектами в Ивановской области.

Тем не менее, в Ивановской области есть достаточное число как привлекательных запланированных, так и уже начатых проектов. В планах находятся проекты по строительству кирпичного и электрометаллургического заводов, животноводческого объекта по производству и переработке молока, вагоноборочное производство и многие другие проекты. На период до 2020 года инвестиционной стратегией Ивановской области запланировано проектов на 78,5 млрд. руб. В качестве одного из стратегических приоритетов инвестиционного развития Ивановской области следует рассматривать текстильный кластер как инновационную «точку роста» региональной экономики [4]. Повышение уровня инвестиционной активности в регионе может способствовать повышению уровня экономической безопасности Ивановской области, например, путем содействия развитию малого бизнеса, в том числе в отдаленных и труднодоступных местах области [5].

Список литературы

1. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://raexpert.ru/database/regions/ivanovo/>
2. Бушуева М.А., Беликова Е.С., Масюк Н.Н. Совершенствование системы мониторинга инвестиционной деятельности в сфере ЖКХ региона (на примере Ивановской области) // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. - 2018. - № 1 (53). - С. 15-24.
3. Инвестиционная стратегия Ивановской области (утв. Указом Губернатора Ивановской области № 165-уг от 04.09.2014. – Режим доступа: <http://invest-ivanovo.ru/images/165-ug.pdf>.
4. Бушуева М.А., Масюк Н.Н., Брагина З.В. Концептуальные основы построения бизнес-модели регионального кластера как инновационной сетевой экосистемы // Азимут научных исследований: экономика и управление. - 2017. Т. 6. - № 2 (19). - С. 39-42.
5. Бушуева М.А., Гольшева Е.Е., Жукова Я.Э. Обеспеченность жителей отдаленных и труднодоступных мест товарами первой необходимости как индикатор экономической безопасности региона // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. - 2018. - № 2 (54). - С. 15-24.

ПРОТЕКЦИОНИЗМ ИЛИ СВОБОДНАЯ ТОРГОВЛЯ

Салахова А.Р., студент

Ивановский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова

Иваново, Российская Федерация

Пиголицын С.М., школьник

МБОУ СШ №5 г. Кохма

Ивановская область, Российская Федерация

В данной статье освещается проблема торговли в международном масштабе, которая выражается в выборе более приемлемого для страны вида осуществления этой торговли. Представлены две формы торговли: протекционизм и свободная торговля. На основе международных данных проведен анализ и выявлены как сильные, так и слабые стороны каждой из форм торговли

Ключевые слова: Протекционизм, свободная торговля, национальное производство, конкуренция, государственная безопасность, импорт

PROTECTIONISM OR FREE TRADE

V dannoy stat'ye osveshchayetsya problema trgovli v mezhdunarodnom masshtabe, kotoraya vyrazhayetsya v vybore boleye priyemlemogo dlya strany vida osushchestvleniya etoy trgovli. Predstavleny dve formy trgovli: protektsionizm i svobodnaya trgovlya. Na osnove mezhdunarodnykh dannykh proveden analiz i vyyavleny kak sil'nyye, tak i slabyye storony kazhdoy iz form trgovli

Keyword: Protektsionizm, svobodnaya trgovlya, natsional'noye proizvodstvo, konkurentsya, gosudarstvennaya bezopasnost', import

Одной из центральных проблем международной торговли является дискуссия о целесообразности, с одной стороны, свободной торговли, т. е. торговли, не ограничиваемой какими-либо барьерами на пути движения товаров между странами, а с другой — об установлении таких барьеров в

интересах защиты национальных производителей от более конкурентоспособных зарубежных поставщиков. Сторонники как свободной торговли (фритредерства), так и протекционизма, выдвигают в обоснование своей позиции ряд аргументов.

Между сторонниками протекционизма и защитниками свободы торговли идет давняя полемика. В XX в. происходило значительное усиление протекционистской идеологии и практики, и в настоящее время она является одним из важных элементов международных экономических отношений. В чем же притягательность этих двух принципов, и какие критические аргументы против них выдвигают оппоненты?

Меркантилисты, впервые обратившиеся к анализу внешней торговли и увидевшие в ней источник обогащения государства, были тем не менее страстными поборниками протекционизма— системы мер, направленных на стимулирование национальной экономики и ее защиту от иностранной конкуренции.

Первыми экономистами, которые выступили за свободу торговли, по иронии судьбы стали французские физиократы, которые отрицали какую бы то ни было производительную роль торговли в увеличении богатства нации. Наиболее последовательными защитниками экономического либерализма вообще и международной торговли в частности явились английские классики, не только разработавшие стройную теорию внешней торговли, но и предложившие конкретную политику в этой области.

В XX в. в результате войн и экономических кризисов происходило значительное усиление протекционистской идеологии и практики, и в настоящее время она является одним из важных элементов международных экономических отношений.

В чем же притягательность этих двух принципов, и какие критические аргументы против них выдвигают оппоненты?

Он появился и совершенствовался как реакция на протекционистские мероприятия государства в разные периоды развития национальной экономики, начиная от эпохи первоначального накопления капитала и кончая временем создания национальной промышленности в отсталых странах. Естественно, что в этом принципе наряду с критикой протекционизма содержатся доказательства преимуществ свободы торговли.

Критика протекционизма велась главным образом для выявления отрицательных сторон политики ограждения национальной экономики от иностранной конкуренции. Последствия такой политики очевидны, и они свидетельствуют об издержках протекционизма.

- Во-первых, протекционизм в долгосрочном плане подрывает основы национального производства, поскольку ослабляет давление со стороны мирового рынка, необходимое для развития предпринимательской инициативы. Над стремлением к прогрессу, инновациям верх берет рутинная, нежелание расставаться с приобретенными привилегиями и полученными доходами по положению. Решимость окружить себя протекционистскими барьерами часто определяется не общенациональными экономическими интересами, а является результатом давления мощных частных интересов, пользующихся лоббистской поддержкой политических и парламентских кругов.

- Во-вторых, протекционизм вреден с точки зрения потребителя, которого он заставляет переплачивать за необходимые ему товары и услуги, причем не только за импортные, облагаемые таможенной пошлиной, но и за изделия национального производства, выпуск и продажа которых связаны с неконкурентной системой ценообразования.

- В-третьих, протекционизм порождает риск цепной реакции, поскольку после защиты одних отраслей рано или поздно потребуются защита других.

- В-четвертых, ограждение национальных производств от иностранной конкуренции загоняет их в конечном счете в протекционистскую ловушку, ибо если для укрепления таких производств были «выданы костыли», то потом их достаточно сложно убрать без риска краха. Таким образом, введенный как временная мера протекционизм может стать неотъемлемым атрибутом долгосрочной национальной экономической политики.

- В-пятых, политика протекционизма усиливает межгосударственное соперничество и несет потенциальную угрозу международной стабильности и безопасности. Она ослабляет узы взаимозависимости между странами, сдерживает развитие и углубление международного разделения труда, специализации и кооперации производства, порождая одновременно вражду и недоверие друг к другу.

Преимущества свободы торговли достаточно многогранны и доказываются как теорией, так и практикой.

- Во-первых, свободная торговля позволяет улучшить благосостояние торгующих наций, так как открывает возможности международной специализации производства и обмена на основе принципа сравнительных преимуществ. Рост благосостояния происходит за счет выигрыша, получаемого от международной торговли. Классики предлагали

измерять этот выигрыш разницей между нормой прибыли в условиях международного обмена товарами и нормой прибыли при его отсутствии. А. Маршалл использовал другой метод — определение величины излишков (прибылей) производителей и потребителей продукции.

- Во-вторых, свободная торговля облегчает развитие конкуренции и поддерживает дух новаторства не только среди национальных производителей, но и в отношениях с другими странами. Это в конечном счете способствует повышению качества выпускаемой продукции.

- В-третьих, свободная торговля открывает возможности для расширения рынков и, следовательно, для международной концентрации производства и массового выпуска товаров, выгодного потребителям.

- В-четвертых, свободная торговля служит основой оптимизации распределения производственных ресурсов между странами и такой их международной комбинации, которая значительно повышает эффективность их использования.

Рекомендации сторонников свободной торговли (фритрейдерства = free trade) способствовали экономическому росту и процветанию многих стран, вставших на путь открытой экономики.

Движение фритрейдеров зародилось в Англии в последней трети XVIII в. и было связано с происходившим там промышленным переворотом. Борьба английских фритрейдеров была направлена против аграрных пошлин, поддерживавших высокие цены на сельскохозяйственную продукцию, которые сдерживали развитие фабричного производства, а также на снижение таможенных пошлин во взаимной торговле с другими странами, которое способствовало бы увеличению вывоза английских товаров за границу.

Под давлением фритрейдеров в 20-е гг. XIX в. в Англии была проведена реформа таможенной системы, в ходе которой были отменены или значительно снижены пошлины на многие товары. В середине XIX в. фритрейдерство одержало полную победу в Англии, что в значительной степени способствовало превращению ее к этому времени в наиболее развитую страну мира. Во второй половине XIX в. тенденции фритрейдерства стали проявляться и в торговой политике Франции (1852—1870 гг.), России (1850—1860 гг.) и других стран.

В XX в. после второй мировой войны устранение многих препятствий на пути свободного обмена способствовало беспрецедентному экономическому и социальному развитию большинства стран мира, и прежде всего тех, которые дальше других пошли по пути либерализации внешней торговли (создание зон свободной торговли, таможенных союзов, региональных рынков). Напротив, страны, вставшие на путь автаркии, защиты своей экономики от влияния иностранной конкуренции, вынуждены были со временем изменить свой курс и

провести более или менее глубокие реформы внешнеэкономических связей, направленные на освобождение внешней торговли от чрезмерного государственного вмешательства.

Наряду с отмеченными выше недостатками, он имеет и ряд достоинств, которые делают политику правительственного контроля за внешней торговлей притягательной для многих стран. Самой общей причиной ограничения внешней торговли является тот факт, что правительства отдельных стран мыслят категориями национальных интересов, а не интересов человечества в целом. В пользу протекционизма обычно выдвигаются как социально-политические, так и экономические аргументы.

Социально-политические преимущества протекционизма заключаются в следующем:

- Во-первых, в поддержании государственной безопасности страны, которая в случае отказа от протекционистских мер будет поставлена под угрозу узкой специализации экономики. Последняя подвергает страны высокому риску не только в случае войны, но и в периоды обострения международных отношений. Поэтому страна должна развивать у себя стратегические виды производства, в первую очередь сельское хозяйство и пищевую промышленность, а также отрасли, необходимые для национальной обороны (металлургия, некоторые виды химической промышленности и т. п.). Это веский довод, особенно в том, что касается сельского хозяйства.

- Во-вторых, в защите более высокого уровня жизни и высокой заработной платы в более богатых странах в их конкурентной борьбе со странами, где уровень жизни значительно ниже.

- В-третьих, в возможности сохранить с его помощью некоторые социальные классы и виды деятельности (например, крестьянство, традиционные национальные промыслы), предотвратить депрессию и спад (например, в угольной промышленности и т. п.)

- В-четвертых, в возможности достижения определенных политических целей в отношениях с другими государствами. Международные экономические санкции против СССР, последовавшие после ввода войск в Афганистан, преследовали цели прекращения боевых действий и невмешательства во внутренние дела этой страны; санкции против Сербии были одним из инструментов давления на нее, с тем чтобы она изменила свой курс в отношении Боснии.

Экономические аргументы в защиту протекционистских мер, в которых есть рациональное зерно, сводятся главным образом к соображениям максимизации реального дохода, достигаемой за счет их применения.

Первый аргумент — с помощью импортных пошлин страна может улучшить условия торговли и в результате увеличить экономический выигрыш. Однако это возможно лишь в ситуации, когда спрос на товар более эластичен, чем его предложение, и тогда рост цены придется в основном на производителя, а доход от пошлины пополнит государственный бюджет. Кроме того, для эффективности этой меры необходимо, чтобы:

1. страна-экспортер не имела возможности выхода на другие рынки сбыта своего товара;
2. ее факторы производства не могли быть использованы для выпуска альтернативных товаров;
3. снижение поступлений от экспорта в странах-экспортерах не оказывало влияния на спрос на эти товары в стране-импортере, которая вводит новый тариф.

Второй аргумент — протекционистские меры защищают промышленность на этапе ее зарождения и роста. Впервые этот аргумент был выдвинут А. Гамильтоном (США) в конце XVIII в. и развит Ф. Листом в XIX в.

В своей знаменитой работе «Национальная система политэкономии» (1841 г.) Ф. Лист изложил эволюцию общества от состояния дикости до агропромышленно-торгового общества, когда нация становится «комплексной» и «нормальной». Протекционизм служит инструментом достижения этого этапа, защищая нарождающиеся отрасли национальной экономики. Однако, по мнению Ф. Листа, этот протекционизм должен распространяться только на промышленность, быть временным (до тех пор, пока растущие предприятия наберутся сил и сами смогут эффективно конкурировать с иностранными производителями) и умеренным (компенсационные пошлины).

Однако опыт показывает, что защита таких производств на практике оказывается довольно сложным делом. Во-первых, бывает не совсем ясно, какие отрасли промышленности и почему нужно защищать, поскольку очень трудно отличить действительно экономические аргументы от политических мотивов, которые чаще всего выражают мощные частные интересы.

Во-вторых, никто не знает, когда должен прекращаться протекционизм, а это значит, что есть риск сохранения протекционистских мер на многие десятилетия и даже века. Известно, например, что американцы еще в XVIII в. ввели на импорт промышленных товаров ряд пошлин, которые сохранились до наших дней. Наконец, защита национального рынка порой дает возможность выжить тем предприятиям, которые в отсутствие такой защиты не имели бы никаких шансов сохраниться, а это значит, что в стране сохранилась бы неэффективная система размещения ресурсов.

Третьим экономическим аргументом в защиту протекционизма служит его роль в повышении уровня занятости национальных ресурсов. Эту идею впервые сформулировал Дж. Кейнс в «Трактате о деньгах» (1930 г.), а позже развил в «Общей теории занятости, процента и денег» (1936 г.) Кейнс считал, что экономическая система не в состоянии автоматически достичь полной занятости. В связи с этим он предложил считаться с тем, что поощрение экспорта и ограничение импорта протекционистскими мерами будут благотворно влиять на занятость, поскольку увеличат совокупный спрос на продукцию национальных производителей.

Однако успех такой политики маловероятен, если она станет использоваться не одной страной, а несколькими. Стимулирование собственного экспорта за счет сокращения импорта из других стран рано или поздно создало бы тупиковую ситуацию, поскольку означало бы прекращение всякой торговли. Так что предложенная схема возможна лишь в одном случае — когда экспорт страны, проводящей такую политику, пользуется повышенным спросом со стороны других стран. Но в долгосрочном плане подобная политика обеспечивала бы выгоды одной стране за счет других и в конечном счете привела бы к их экономическому ослаблению, а значит, и к сокращению их импортных возможностей.

Четвертый аргумент в защиту протекционизма связан с попыткой смягчить кризис в отраслях, испытывающих экономические трудности. Существенные изменения спроса и предложения как на внутреннем, так и на внешнем рынках могут наносить ощутимый удар по ряду отраслей. Подобный удар испытывала, например, хлопчатобумажная промышленность Англии в 1970-е гг.

Ограничение импорта в этот период позволило смягчить кризис, предоставив отрасли больше времени для перестройки и безболезненного сокращения производства. Что-то подобное испытывала российская автомобильная промышленность в 1990-е гг., однако здесь повышение импортных пошлин на ввоз автомобилей мало сказалось на структурной перестройке отрасли и повышении качества производимой продукции.

Пятый аргумент касается использования протекционизма в исключительных случаях: кризис платежного баланса, введение тарифов «в отместку» за ограничительные действия другой страны, защита отечественных производителей от «нечестных» иностранных конкурентов, ограждение национальной экономики от кризисных явлений в других странах и т. п.

При всей убедительности некоторые из этих аргументов вряд ли оправданны с экономической точки зрения. Так, введение ответных тарифов способно усилить напряженность в экономических отношениях между странами и привести к торговым войнам, в которых победителей не бывает.

Таковы основные доводы сторонников протекционизма. Если их сопоставить с аргументами защитников свободы торговли, то в результате можно прийти к следующему выводу: фритрейдерство исходит из долгосрочных интересов и обосновывает глобальные выгоды от свободной торговли, в то время как протекционизм действует под давлением обстоятельств и руководствуется исключительно краткосрочными национальными интересами.

Таким образом, нельзя сказать, что для той или иной страны протекционизм всегда вреден, а свобода торговли всегда выгодна, или наоборот. В. Парето советует ставить проблему иначе: «Зная все экономические и социальные условия данной страны в данный момент, следует уяснить, что для этой страны и в этот момент больше подходит — свобода торговли или протекционизм».

Большинство государств сочетают в своей политике черты протекционизма и фритредерства, происходит либерализация мировой торговли. Это означает, что все страны более широко и взаимовыгодно торгуют друг с другом, постепенно освобождаясь от торговых барьеров и устанавливая естественный режим наибольшего благоприятствования во взаимной торговле.

Список литературы

1. Мировая экономика: лекции. А. Н. Федоров. Ростов-на-Дону, 2003.
2. Экономическая теория. С. С. Носова. ВЛАДОС, 2003.
3. Электронный ресурс Textbooks.Studio
4. Электронный ресурс CYBERLENINKA. Протекционизм и свободная торговля: Уроки истории и современный выбор для России. М. С. Шорохов, 2009.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В ЭКОНОМИКЕ

Маматказина Н. Н., студент

Жаворонкова Ю. А., студент

Ивановский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова

г. Иваново, Российская Федерация

В данной статье проанализированы показатели инновационного развития регионов. Произведен сравнительный анализ динамики некоторых показателей инновационного развития Ивановской области и Российской Федерации.

Ключевые слова: *регион, инновации, инновационное развитие, инновационная экономика.*

REGIONAL ASPECTS INNOVATIVE DEVELOPMENT IN THE ECONOMY

This article analyzes the indicators of innovative development of regions. The comparative analysis of dynamics of some indicators of innovative development of the Ivanovo region and the Russian Federation is made.

Keywords: *region, innovation, innovative development, innovative economy.*

Сегодня понятие «инновации» используется практически повсеместно, а проблемы инновационного развития являются темой бесед, как на бытовом, так и на профессиональном уровне. Большинство ученых сходятся во мнении, что инновации превратились в основную движущую силу экономического и социального развития. Инновации вышли на первый план еще в рамках индустриального общества, а к началу эры постиндустриального и информационного общества они прочно заняли место основного генератора экономического роста любой страны. Инновационная деятельность привела мировое сообщество к новой, более высокой ступени развития.

За последние годы в России были созданы основные элементы инновационной инфраструктуры, однако добиться существенных результатов не удалось-инновационные процессы слабо влияют на развитие экономики страны. Специалисты считают, что причин такого положения несколько. Отечественный бизнес в целом проявляет невысокий спрос на инновации. Большинство компаний не встроены в глобальные рынки, инновационная деятельность сводится преимущественно к приобретению машин и оборудования, а не проведению исследований и разработок. Для России характерны невысокая интенсивность затрат на инновации, а также низкая отдача от этих затрат: их рост не сопровождается повышением роли инновационной продукции в общем объеме продаж.

Центрами инновационного развития выступают регионы, специализирующиеся на определенных направлениях инновационной деятельности и имеющие различный уровень инновационного потенциала. Так, основными направлениями инновационной и научно-технической деятельности в Ивановской области являются:

- разработка новых видов тканей на основе полиэфирных волокон и нетканых материалов (геотекстиль), в том числе на основе применения нанотехнологий;

- разработка новых видов красителей для тканей;
- разработка новых видов промышленных станков и оборудования;
- разработка новых видов специальной и строительной техники;
- разработка проектов в области энергосберегающих технологий;
- разработка шумозащитных, вибропоглощающих, прокладочных,

теплоизоляционных

материалов;

- разработки в сфере моды и дизайна.

Удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации, в Ивановской области в 2017 году составил 5,2% что ниже общероссийского уровня на 24%

В таблице 1 представлены результаты сравнительного анализа динамики некоторых показателей инновационного развития Ивановской области и Российской Федерации в целом, проведенного на основе данных единой межведомственной информационно-статической системы.

Таблица 1 - Сравнительный анализ динамики показателей инновационного развития

Показатели	Темпы роста, в % к предыдущему году			
	2016 г.		2017 г.	
	Ивановская обл.	РФ	Ивановская обл.	РФ
Число созданных передовых производственных технологий	110	108,1	109,1	98,6
Число используемых передовых производственных технологий	119,2	101,2	115,1	105,5
Затраты на технологические инновации	47,3	122,9	94,6	108,9
Объем инновационных товаров, работ, услуг	89,9	122,1	106,9	102,1

Из данных таблицы можно сделать вывод о том, что за анализируемый период Ивановская область продемонстрировала достаточно стабильные темпы роста по показателям количества созданных и используемых передовых технологий, превышающие уровень общероссийских. При этом, затраты на технологические инновации в области сокращались, а динамика объема инновационных товаров непостоянна и, в общем, хуже чем по России в целом.

Ивановская область обладает рядом преимуществ, способствующих ускорению ее инновационного развития. К ним относятся: наличие развитой системы профессионального образования, высокая квалификация и профессионализм занятых в традиционных отраслях промышленности, а также близость к Москве - потенциальному поставщику технологий, носителю новейших знаний и компетенций, крупнейшему потребителю инновационной продукции.

Инновационное развитие региона способствует преодолению разрыва между наукой, образованием и бизнесом, активному привлечению в сферу инноваций внебюджетных средств, а также развитию благоприятной инновационной среды и повышению эффективности инновационной деятельности.

В долгосрочной перспективе без инновационной деятельности невозможен дальнейший экономический и культурный рост по интенсивному пути развития, поэтому переход к инновационной экономике-абсолютный императив развития регионов России.

Список литературы

1. Инновационная стратегия развития региона- Общественная палата Ивановской области [Электронный ресурс], -URL:<http://www.opiv.ru/examination/doc/part4/>
2. Наука и инновации в регионах России [Электронный ресурс], - URL:http://regions.extech.ru/regions/region_info1.php?id=37&PHPSESSID=920a0ff56d8e9aa7cd26b1db1h78ea0
3. Голышева Е.Е .Анализ конкурентной среды для малого и среднего бизнеса на территории ивановской области/ Е.Е.Голышева, С.М.Степанова, С.Н.Сперанский // Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 213-218.
4. Наука и инновации: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс], - URL:http://www.gks.ru/hree_doc/new_site/business/nauka/ind_2020/pril3.ppt
5. Единая межведомственная информационно-статистическая система [Электронный ресурс], - URL:<http://www.fedstat.ru/indicators/start.do>

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ОБЩЕСТВЕННЫХ БЛАГ В ЭКОНОМИКЕ

Князькова Н.Е., студент

Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Танеева В.А., студент

ОГБПОУ «Ивановский железнодорожный колледж»

г. Иваново, Российская Федерация

В данной статье рассказано о роли и значениях общественных благ в экономике. Производство и распределение общественных благ на международном уровне достаточно затруднено, так как для этого необходима значительная концентрация ресурсов не только одного государства, а всей мировой экономики.

Ключевые слова: *общественные блага, исключаемые и неисключаемые общественные блага, международные, национальные и местные общественные блага*

THE ROLE AND IMPORTANCE OF PUBLIC GOODS IN THE ECONOMY

V dannoy stat'ye rasskazano o roli i znacheniyakh obshchestvennykh blag v ekonomike. Proizvodstvo i svyazannym raspredeleniye naprimer obshchestvennykh blag na vidy mezhdunarodnom znachenii urovne dostatochno upravleniye zatrudneno, tak kak dlya otnositsya etogo neobkhodima naprimer znachitel'naya odnomu kontsentratsiya resursov ne mekhanizma tol'ko iskusstvenno odnogo gosudarstva, a gosudarstvo vsey neobkhodima mirovoy ekonomiki.

Keyword: *obshchestvennyye blaga, isklyuchayemye i neisklyuchayemye obshchestvennyye blaga, mezhdunarodnyye, natsional'nyye i mestnyye obshchestvennyye blaga*

Механизм рынка нацелен на удовлетворение тех потребностей, которые выражаются через спрос. Однако есть потребности, которые нельзя измерить деньгами и превратить в спрос, рынок пройдет мимо таких потребностей. К ним относятся потребности в товарах и услугах коллективного пользования, в потреблении которых участвуют все члены общества.

Спрос на общественные блага имеет следующие особенности:

1. Потребитель не может произвольно изменить количество потребляемого им общественного блага, поскольку он потребляет его целиком так как оно неделимо;
2. Все потребители получают определенную выгоду от одновременного потребления общественного блага;
3. Потребление блага осуществляется всеми членами общества поровну;
4. Потребление общественных товаров одним человеком не уменьшает его доступности для других.

Например, единая энергетическая система при прочих равных условиях не может давать одному человеку тепла и света больше, чем другому.

Общественные блага занимают в национальной экономике значительное место. Их адекватная интерпретация, управление их производством, распределением и потреблением являются залогом эффективного функционирования и развития национальной экономики.

В обобщенном смысле блага - это определенная совокупность средств, которые позволяют удовлетворить потребности как определенного человека, так и населения в целом.

В национальной экономике существует обширный видовой состав благ. В зависимости от их видовой принадлежности и определяются их сущностные характеристики.

К общественным благам относятся, например, дороги, здравоохранение, образование, услуги, предоставляемые государственными и муниципальными органами власти, мосты.

Производство и распределение общественных благ относится к основным функциям государства, его первоочередным задачам. Сегодня нормальное функционирование национальной экономики невозможно представить без таких общепринятых благ, как бесплатная система здравоохранения, образования, внешняя и внутренняя безопасность государства, социальное обеспечение и страхование. Общественными благами являются и работа служб гражданской обороны, ликвидации чрезвычайных ситуаций. Значение общественных благ заключается в том, что в них имеется потребность не у части, а у всего населения.

Относительно механизма производства и распределения общественных благ законы национальной экономики бессильны – они не способны эффективно работать в этой области рынка. Поэтому объективно эту задачу на себя берет государство – государственный аппарат.

Общественные блага обладают следующим специфическими чертами:

1. Отсутствием конкуренции в потреблении общественных благ, обусловленное тем, что использование блага одним человеком несколько не уменьшает ценности и значения;
2. Неделимостью блага, обусловленной тем, что индивид не может самостоятельно определять характеристики блага, объем его производства;
3. Нерыночным характером стоимости блага, связанным с тем, что на него не действуют законы свободного рынка и конкуренции. Производство общественных благ не может быть регулируемо законами рынка, а поэтому на себя эту функцию берет государство, искусственно определяя характер производства и распределения общественных благ;
4. Тотальным и не исключаемым характером блага, связанным с тем, что его потребление не может быть ограничено определенной группой населения, или тем, что это не является целесообразным.

В зависимости от степени доступности выделяют следующие виды общественных благ:

1) Исключаемые общественные блага. Это блага, использование которых может быть ограничено определенным кругом населения.

2) Не исключаемые общественные блага. Это блага, использование которых не может быть ограничено только определенными кругом населения

Государство может различным образом участвовать в производстве общественных благ:

- Косвенно (в этом случае государство поручает предприятиям частного сектора за определенную норму вознаграждений производство общественных благ);

- Напрямую (эта форма производства общественных благ основана на том, что государство напрямую и самостоятельно производит блага. Это эффективно только в некоторых случаях, когда для производства благ необходима высокая степень концентрации производственных мощностей, например армия, милиция).

Основной особенностью общественных благ выступает граница, в рамках которой они потребляются. От этого зависит специфика производства, распределения и потребления благ.

На основании территориальных границ выделяют следующие общественные блага:

- Международные общественные блага
- Национальные общественные блага.
- Местные общественные блага.

Рассмотрим данные общественные блага подробнее.

Международные общественные блага. Это блага, к которым имеет доступ и которые потребляются всем населением, вне зависимости от территориальных границ государства. К таким благам относятся, например, научно-технические исследования и разработки, мероприятия, направленные на улучшение экологической ситуации, международная валютная система. Производство и распределение общественных благ на международном уровне достаточно затруднено, так как для этого необходима значительная концентрация ресурсов не только одного государства, а всей мировой экономики. Только в этом случае можно добиться сколько-нибудь ощутимой эффективности и результативности.

Национальные общественные блага. Это блага, которые производятся, распределяются и потребляются в рамках определенной национальной экономики. Масштабы их распространения четко ограничены территорией определенного государства и не могут выходить за них, например, на международный уровень. К ним, например, относятся армия, флот, деятельность федеральных органов государственной власти.

Местные общественные блага. Это блага, которые производятся, распределяются и потребляются не на уровне всего государства, а на местном уровне. Производство этих благ необходимо в том случае, когда у определенного региона существуют отличные от общегосударственных потребности. К таким благам относятся, например, уборка мусора, концерты, театры, городские парки.

Все три уровня производства, распределения и потребления общественных благ имеют большое значение для нормального функционирования

национальной экономики. В процессе ее функционирования все они активно взаимодействуют между собой.

Беря на себя производство общественных благ, государство тем самым решает важнейшую проблему их потребления — интегративность. Она состоит в том, что издержки, необходимые для взимания платы за использование большинства благ, превышают издержки на их производство. Например, невозможно себе представить, что было бы целесообразно брать плату за пользование уличным освещением. Одновременно с этим для производства благ необходимы финансовые средства. Государство с помощью налоговой системы может эффективно взимать плату за использование благ.

Почему же все-таки так важно для нас изучение общественных благ сегодня?

Во-первых, они обеспечивают экономический рост, повышение уровня и качества жизни.

Во-вторых, с ускорением процесса глобализации появляются новые общественные потребности, которые удовлетворяются только с помощью общественных благ.

В-третьих, в мире возникает много новых глобальных проблем, которые также могут быть решены с помощью производства новых международных общественных благ.

Роль и место общественных благ в национальной экономике России очень велико. В настоящее время в РФ существует множество проблем, связанных с здравоохранением, образованием, охраной окружающей среды, которые должны решиться в ближайшее время, потому что касаются они абсолютно каждого члена общества.

Список литературы

1. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. Изд 2-е перераб. и доп. - М.: Книжный мир, 2014. 860с.
2. Журнал "Международная экономика", 2015г. №5, статья Макарова И.И.
3. Сперанский С.Н. Экономика недвижимости /С.Н. Сперанский,
4. А.Г. Горькова, С.В. Кукушкин/ Учебное пособие/Иваново 2012г.
5. Журнал "Общество и экономика", 2014г. №8/9, статья Мичина С.В.
6. Микроэкономика/ Вечканов Г.С., Вечканова Г.Р. - Питер, 2014 -118с.
7. Экономика: учебник для вузов. / Под ред. А. С. Булатова. - М.: Юристъ, 2013.
8. Экономика общественного сектора / Г.А Ахинов, Е.Н. Жильцов - М.: ИНФА - М., 2015. - 345с.

РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Коваленко А.А., студент 5 курса

Макарова И.Г., старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова»

г. Москва, Россия

Таможенные органы играют ключевую роль в устранении структурных дисбалансов в экономике посредством реализации широкого спектра правительственной политики, охватывающей такие разные сферы, как сбор таможенных пошлин и налогов, контроль за соблюдением мер таможенного-тарифного и нетарифного регулирования, противодействие преступной деятельности, защита культурных, ценностей, интеллектуальной собственности и других ценностей, то есть обеспечение экономической безопасности страны.

Ключевые слова: *Экономическая безопасность, таможенные органы, стратегия развития, эффективность внешнеэкономической деятельности.*

ROLE OF CUSTOMS AUTHORITIES IN ENSURING ECONOMIC SECURITY

the Customs authorities play a key role in the elimination of structural imbalances in the economy through the implementation of a wide range of government policies covering such different areas as the collection of customs duties and taxes, control over compliance with customs-tariff and non-tariff regulation, combating criminal activity, protection of cultural, values, intellectual property and other values, ie ensuring the economic security of the country.

Keyword: *Economic security, customs authorities, development strategy, efficiency of foreign economic activity.*

Обеспечение экономической безопасности Российской Федерации представляет собой процесс, который требует серьезных ресурсов и вложений со стороны органов власти, в том числе в организации формирования механизма обеспечения безопасности, который представляет собой различные формы, способы и методы управления, а также организационных структур, обеспечивающих экономическую безопасность.

Экономическая безопасность является основой для реализации более широкой цели поддержания национальной безопасности государства, поскольку только на основе устойчивого развития экономики возможно обеспечение объективно значимых потребностей государства.

В настоящее время национальная безопасность страны обеспечивается на основе «Стратегии национальной безопасности Российской Федерации», утвержденной указом Президента Российской Федерации от 30.12.2015 №683. Так в числе стратегических целей обеспечение национальной безопасности в этом документе определено развитие экономики страны, обеспечение

экономической безопасности. С учетом существенного значения экономической составляющей в национальной безопасности Российской Федерации Указом Президента Российской Федерации от 13.05.2017 №208 утверждена Стратегия экономической безопасности до 2030 г. Впервые в Стратегии дано определение понятие экономической безопасности как «состояния защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации»

Стратегия устанавливает основы, на которых институтами государственной власти формируется и реализуется государственная политика в сфере обеспечения экономической безопасности Российской Федерации на всех уровнях.

Важно также выделить понятие обеспечения экономической безопасности, под которым в Стратегии понимается осуществление органами государственной власти, органами местного самоуправления и Центрального банка Российской Федерации комплекса мер, направленных на противодействие вызовам и угрозам экономической безопасности, поддержании экономической независимости и стабильности национальной экономики, в том числе способности к развитию и прогрессу.

Таким образом, исходя из приведенных определений, можно сделать вывод об объекте и субъектах экономической безопасности.

Субъектами обеспечения экономической безопасности являются государство и его институты, осуществляющие функции в этой области через органы законодательной, исполнительной и судебной власти, а также граждане и их объединения.

Под институтами государственной власти понимаются различные функциональные и отраслевые министерства и ведомства, налоговая и таможенная служба, Центральный Банк, соответствующие комитеты Государственной Думы и Федерального Собрания. Под гражданами и их объединениями следует понимать банки и биржи, фонды, страховые и инвестиционные компании, предприниматели и общество в целом как хозяйствующие субъекты. Под объектом безопасности понимается государство и основные элементы его экономической системы. При этом под экономической системой нужно понимать структуру экономических отношений, возникающих на всех уровнях:

- макроэкономический уровень: экономика страны в целом;
- региональный и отраслевой уровни: экономика регионов и отраслей;

- микроэкономический уровень: отдельные рыночные агенты;
- уровень семьи и личности: экономические интересы каждого гражданина страны.

При этом необходимо отметить, что на макроэкономическом уровне важнейших составляющих экономической системы являются внешнеторговая политика и ее важнейшая составляющая – таможенная политика.

В Стратегии определены угрозы для экономической безопасности Российской Федерации, то есть совокупность условий и факторов, которые создают или могут создать прямой или косвенный ущерб национальным интересам Российской Федерации в экономической сфере.

Следует отметить, что в данном документе для определения вызовов и угроз экономической безопасности выбрана наиболее известная их классификации, которая подразумевает принадлежность угроз к внешним и внутренним.

Анализ выделенных угроз дает понимание, что на современном этапе на обеспечение экономической безопасности сильное влияние оказывают международные экономические отношения, а именно тенденции использования экономических инструментов для реализации политических целей.

Поэтому акцент делается на внешние факторы, в том числе, последствия политики санкций в отношении Российской Федерации, напряженные отношения с рядом западных стран, которые в совокупности оказывают влияние на повышение конфликтного потенциала в зонах экономических интересов Российской Федерации, дисбаланс конъюнктуры мировых товарных и финансовых рынков, уязвимость финансовой системы и др. При этом также приведены угрозы, исходящие из внутренних проблем развития экономики государства, особо следует отметить проблемы ограниченности масштабов сырьевого экспорта, сохранения значительной доли теневой экономики, высокого уровня криминализации и коррупции в экономической сфере и др.

Исходя из обозначенных вызовов экономической безопасности Российской Федерации, Стратегией определены цели, направления и задачи государственной политики по обеспечению экономической безопасности государства. Необходимо выделить два направления, в реализации задач, которых непосредственное участие принимает ФТС России: повышение эффективности внешнеэкономического сотрудничества и реализация конкурентных преимуществ экспортно-ориентированных секторов экономики и обеспечение безопасности экономической деятельности.

ФТС России является институтом власти, на который возложены функции по поддержанию экономической безопасности государства. При этом Федеральным Законом от 03.08.2018 N 289-ФЗ "О таможенном регулировании

в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" статьей 1 прямо определено, что одной из целей таможенного регулирования является «обеспечение экономической безопасности Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами».

Стратегией определены 40 индикаторов для оценки состояния экономической безопасности государства, однако при этом они даны в виде общего перечня, без указания целевого уровня данных индикаторов, что затрудняет мониторинг и оценку эффективности реализации Стратегии, что также отмечено в Заключении ФГБУН ВолНЦ РАН на Стратегию.

В интересах обеспечения экономической безопасности Российской Федерации в кратко- и среднесрочной перспективе разработаны два концептуальных документа развития ФТС России до 2020 г., которые определяют направления деятельности таможенных органов с целью реализации основных задач, поставленных перед ними.

Список литературы:

1. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза);
2. Федеральный закон от 03.08.2018 N 289-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"
3. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
4. Приказ ФТС России от 27.06.2017 № 1065 «О решении коллегии ФТС России от 25 мая 2017 года» О Комплексной программе развития ФТС России на период до 2020 года» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
5. Абрамова М.И., Деменко О.Г., Манахов С.В. Особенности стратегического планирования инновационного развития Российской Федерации. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 1. С. 35-42.
6. Гретченко А.И., Гретченко А.А., Горохова И.В. Формирование цифровой экономики в России // Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова - 2018 - № 3 (99). С.3-11
7. Гретченко А.И. Глава 1. Сущность и парадигмы экономической безопасности. В кн. Основы экономической безопасности: учебное пособие /под ред. Г.Ю. Гагариной. – Москва: ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2017. - 196.
8. Деменко О.Г., Маркина А.К. Проблемы финансирования инновационной деятельности в России на современном этапе. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2019. № 1. С. 47-50.
9. Деменко О.Г. Цифровая модель управления в системе таможенного администрирования. В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов,

- магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 206-210.
10. Деменко О.Г., Горшечников М.Ю. О вопросах реализации программ развития цифровой экономики в России. Вестник Алтайской академии экономики и права. 2018. № 1. С. 29-33.
 11. Деменко О.Г., Тихомиров А.О. Цифровая трансформация жилищно-коммунального хозяйства в России. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 5. С. 59-63.
 12. Деменко О.Г. О виртуальном социальном пространстве в условиях цифровой экономики. В сборнике: СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ В ОКАЗАНИИ ЭКСТРЕННОЙ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ сборник трудов молодых ученых (Экспериментальная платформа - 2018). Под общ. ред. А.В. Кокурина, В.И. Екимовой, М.И. Розеновой ; Московский государственный психолого-педагогический университет. Пермь, 2018. С. 126-128.
 13. Коньшева М.В. Внутренняя экономическая политика РФ как стимул расширенной подготовки специалистов гуманитарного профиля//Наука и практика. № 1 (29). 2018. С. 78-86
 14. Коньшева М.В. Фактор личного потребления как рычаг управления обществом//Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона. Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием «Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона». Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 163-168.
 15. - Коньшева М. В. Прогрессивное образование против формального?/М. В. Коньшева//Наука и практика. -2017. -№ 1 (25). -С. 97-100
 16. Макарова И.Г., Бондарев С.А. Экономическая безопасность в условиях Евразийского экономического союза В книге: Актуальные проблемы таможенного дела и Евразийской интеграции 2016. С. 61-66.
 17. Официальный сайт Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 18.03.2019).
 18. Наумов С. Н., Екатериновская М. А., Гретченко А. А. К вопросу об оценке социальной эффективности государственных программ Российской Федерации // Наука и практика. Т.10, №4 (32), 2018 С.47-56

СЕМАНТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕРМИНОВ ИНТЕРНЕТ КОММУНИКАЦИИ

Яценко К.В.

Студентка 5 курса, специализация «Таможенное дело»

Горобец А.Н.

Студентка 4 курса, специализация «Таможенное дело»

Российский университет транспорта (МИИТ)

Юридический институт

В статье проводится семантический и этимологический анализ терминологической группы «интернет коммуникация», выявляются системные отношения, влияющие на использование этих терминов в речи, поясняются причины функционального смешения в русском и английском языках.

Ключевые слова: интернет коммуникация, социальные медиа, социальные сети, медиа платформы.

SEMANTIC ANALYSIS OF COMPUTER COMMUNICATIONS TERMINOLOGY

The paper offers a semantic and etymological analysis of the terminological group “Internet communication”, reveals semantic links within it, provides a comparative overview of the analyzed terms in the English and Russian languages.

Keywords: internet communication, social media, social network, media platforms.

Человеческое общество и цивилизация в целом связаны с существованием определенной системы знаков, сначала звуковых, оформившихся в звучащее слово, затем письменных, которые стали хранилищем информации, передаваемой будущим поколениям. И звучащее, и письменное слово, как компоненты речи, являются инструментом мышления и коммуникации, развивающим и продвигающим новые идеи.

С появлением письменности и широким внедрением образования, устная речевая коммуникация была дополнена письмом, постепенно расширявшим состав участников. В период до цифровых технологий и появления интернета речевая коммуникация была представлена устной и письменной формами, требующими как минимум нескольких обязательных компетенций: чтение, письмо, говорение, понимание устной речи. При этом письменная коммуникация осуществлялась в следующих паттернах: автор письменного текста адресует его одному или нескольким известным адресатам (частное письмо); автор адресует письменный текст одному или нескольким условно известным адресатам (деловое письмо); автор (писатель, поэт, журналист) адресует письменный текст целевой аудитории; группа авторов адресует

письменный текст целевой аудитории (государственные документы, деловые контракты) [6, с. 92].

С появлением новых интернет технологий и возможностей для осуществления коммуникации меняется сама векторная направленность письменной коммуникации и появляется новый паттерн: в открытом интернет пространстве все общаются со всеми, традиционные же паттерны с установленным автором и адресатом сохраняются для ограниченных сфер государственного и высокого коммерческого уровня отношений [7, с. 151]. Но даже в этих сферах появляются новые формы социальных взаимоотношений: слияние официально консервативного, а значит в значительной мере закрытого пространства принятия решений и открытого социального пространства, доступного любому участнику коммуникации. Показательным примером является стиль руководства президента США Д.Трампа, увольняющего членов своей администрации через Twitter.

Ввиду все возрастающей общественной значимости новых интернет технологий и необходимости новых средств обеспечения коммуникации на всех социальных уровнях, необходимо определиться с терминологическим аппаратом для адекватного описания их функционирования [2, с. 31]. В первую очередь важно понять функциональное различие широко используемых терминов: интернет (the Internet), социальные медиа (social media), социальная сеть (social network), социальные медиа платформы (social media platforms), социальные медиа сайты (social media sites).

С помощью семантического и этимологического анализов, попробуем выявить особенности употребления указанных терминов в английском и русском языках.

Широко используемые термины: социальные медиа (social media), социальная сеть (social network), социальные медиа платформы (social media platforms) и социальные медиа сайты (social media sites), несмотря на различные толкования и определения, предлагаемые исследователями и интернет пользователями, используются практически как эквиваленты. Одной из причин смещения значений и практически равнозначное употребление названных терминов является одновременная включенность их действительных референтов в осуществление интернет коммуникации с одной стороны и полифункциональность их референциальной базы с другой.

Стремительное развитие цифровых технологий и связанных с ними средств коммуникации порождает непрерывное проявление все новых терминов [1, с.30]. Характерной особенностью терминов всегда являлась искусственность и обусловленность их появления в языке, ограниченность использования профессиональной областью деятельности, а также вполне

понятная изначальная и безусловная однозначность [3, с. 90]. Однако в условиях современных скоростей технического прогресса, огромный вал технических новинок и их названий не успевает «перевариться» ни языком, в котором они появляются, ни тем более в языках, заимствующих новые термины. В результате и в английском языке, первоначальном источнике их появления, и тем более в русском наблюдаются множественные трактовки их значения и употребления [5, с. 88].

Рассмотрим самые употребительные термины: «интернет» (the Internet) и «социальные медиа» (social media), которые часто используются не дифференцированно, но не являются понятиями эквивалентными.

Некоторое понимание действительного соотношения указанных терминов дает краткий исторический экскурс их употребления в речи. Несмотря на недавнюю историю появления, создатель термина the Internet - сокращение от популярного "internetworking" - достоверно не известен, хотя первым зафиксированным пользователем термина the Internet в 1974 г., считается американский учёный в области теории вычислительных систем Винтон Грей Серф (Vinton Gray Cerf). Хотя на практике, сама система связи и коммуникации, известная сегодня как 'интернет' (the Internet) и сменившая систему более сложную по названию «Управление перспективных исследований и разработок» ARPA (Advanced Research Projects Agency) стала использоваться в США с 1969 года.

Термину «социальные медиа» (social media) исследователи дают самые различные определения, его определяют, как: вид массовой коммуникации посредством интернета; компьютерные технологии, которые облегчают создание и обмен информацией; совокупность всех интернет-площадок; набор онлайн-технологий; среда, в которой более эффективны не прямые методы коммуникационного воздействия на клиентов и т.д. [8, с.15].

Таким образом, исходя из хронологического и семантического факторов можно заключить, что объем понятия термина «интернет» (the Internet) следует признать наиболее общим по отношению ко всем остальным исследуемым терминам, что проявляется в наличии гиперо-гипонимической связи между ними в пределах терминологической группы «интернет коммуникации». Следовательно, независимо от того, какое определение ему дают толковые словари, термин «интернет» может употребляться и употребляется в различных контекстах, заменяя термины «социальные медиа» (social media), «социальная сеть» (social network), «социальные медиа платформы» (social media platforms), «социальные медиа сайты» (social media sites), реализуя потенциальную возможность любого гиперонима к метонимическим отношениям с гипонимами той же тематической группы. В нашем случае метонимические отношения

гиперонима «интернет» (the Internet) по отношению к другим названным терминам реализуются по типу синекдохи .

Еще одним термином, широким по использованию и значению в русском языке, является именно двухкомпонентное словосочетание, построенное на основе согласования: «социальные медиа» (social media), которое неправомерно употребляется в качестве синонима к терминам «социальная сеть» (social network, social networking service, social networking site, social media platforms - социальные медийные платформы).

Поскольку названные термины были построены на базе английского языка и как большинство компьютерных терминов заимствуются русским языком посредством приемов переводческой транслитерации, транскрипции, полного или частичного калькирования, в ряде случаев в качестве русского эквивалента английскому термину выбирается его гипероним, перекрывающий значение нескольких других терминов смежных по значению. На самом деле, исходное значение латинского заимствования *medium, sg. (media, pl.)* - «промежуточный, средний» и в этом значении термин «социальные медиа» (social media) ближе всего к термину “social networking service”, поскольку “service” «услуга/служба» также находится между субъектами действия.

Видами социальных медиа, способствующими односторонней или двусторонней коммуникации являются: блоги (blogs), влоги/видео-блоги или видео-дневники в интернете (vlogs), подкасты (podcasts). Ресурсами для их размещения выступают: «социальные медиа сайты» (social media sites), «социальные медиа платформы» (social media platforms).

Двухкомпонентное словосочетание social networking (взаимодействие через социальные сети) – не является синонимом ни к одному из приведенных выше составных терминов, поскольку обозначает действие, а не ресурс или вид социальных медиа.

Взаимодействие через социальные сети осуществляется посредством интернет-приложений, созданных для общения и обмена данными между пользователями, для размещения рекламы, а также для совместного производства контента. Самыми популярными интернет-приложениями во всем мире являются созданные в США Facebook, Twitter, LinkedIn, Instagram, Google+ и Pinterest [12, с. 1415] В России были созданы свои успешные интернет медиа проекты: «В контакте», «Одноклассники», “Telegram”.

В силу многофункциональности некоторые из перечисленных (Facebook, Instagram, Pinterest) попадают одновременно в группу социальных медиа, социальных сетей и социальных медиа платформ. Другие, например, Viber, WhatsApp, Snapchat, Telegram, представляют собой мессенджеры, позволяющие отправлять голосовые, текстовые и видео сообщения, а также осуществлять

телефонные звонки. Наконец, в условно третью группу можно отнести интернет-приложения, которые являются площадками для профессиональной коммуникации, размещения рекламы, работы интернет-магазинов, создания групп пользователей по интересам, как например, Instagram, Pinterest, LinkedIn, В контакте и пр. Несколько отдельно стоят интернет ресурсы: YouTube, Facebook Live, Vimeo которые позиционирует себя как социальные сети, но обладают гораздо более широкими функциями, основывающимися на хранении и воспроизведении видеосюжетов, получивших название «видеохостинг» *videohosting*, используемых в том числе и для прямых эфиров (стримов), как например Periscope [4, с. 200].

Большая часть интернет ресурсов широко используется производителями и торговыми предприятиями для коммерческой рекламы [Омаров, Макарова, 2016, с.150]. Такими ресурсами являются практически все типы медиа платформ: социальные сети (Facebook, LinkedIn, Google+), мессенджеры или программы мгновенного обмена текстовыми сообщениями, звуковыми сигналами, изображениями, видеосюжетами (Viber, WhatsApp, Telegram, Snapchat), платформы для ведения микроблогов (Twitter, Tumblr), платформы для размещения фотографий (Instagram, Snapchat, Pinterest) и видеосюжетов (YouTube, Facebook Live, Periscope, Vimeo) [11, S. 191] . Все они являются элементами терминологической группы «интернет коммуникация».

Проведенный семантический анализ терминов, относящихся к интернет ресурсам, а также работы последних лет, посвященные данной и смежным темам, позволяют говорить о наличии семантической связи между ними, объединяющей проанализированные термины в терминологическую группу «интернет коммуникация» [10, с. 32]. В данной терминологической группе прослеживаются системные синонимические и гиперо-гипонимические отношения с лексемой «интернет» в центре, объединяющей все остальные термины в открытую лексическую систему.

Контекстный анализ исследуемых терминов в сочетании с их этимологическим анализом позволяет сделать вывод о существовании регулярных речевых ошибок и их недифференцированном использовании вследствие нескольких обстоятельств. Одним из них является многофункциональность каждого из них, в силу многофункциональности самих референтов [8, с. 16]. Другим обстоятельством следует признать широкое использование анализируемых терминов вне профессиональной среды, что неизбежно влечет некорректность их использования [5, с. 86]. И наконец, неустойчивость и быстрое расширение данной терминологической группы, также оказывают влияние на не всегда корректное употребление входящих в нее лексических единиц, что особенно характерно для русского языка,

заимствующего указанные термины из английского. Определенную роль в этом играют: широкое введение преподавания английского языка в учебные планы средних и высших учебных заведений России [7, с.124]; открытый доступ к любой англоязычной информации; не всегда корректный перевод англоязычных материалов на русский язык [9, с. 62]. В результате мы сталкиваемся с лексической, грамматической и даже интонационной интерференцией, чему очень способствует открытый доступ к аудио и видеоматериалам на ресурсе youtube.

Список литературы

1. Абрамова М.И., Деменко О.Г., Манахов С.В. Особенности стратегического планирования инновационного развития Российской Федерации. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 1. С. 35-42.
2. Гретченко А.А., Гретченко А.И. Формирование научно-исследовательских университетских кластеров в рамках евразийского экономического союза// Проблемы современной экономики, № 4 (60), 2016. С.216-219
3. Гретченко А.А., Деменко О.Г., Савина Н.П. Оценка готовности экономики России к внедрению цифровых технологий. Плехановский научный бюллетень. 2018. № 2 (14). С. 14-20.
4. Деменко О.Г., Горшечников М.Ю. О вопросах реализации программ развития цифровой экономики в России//Вестник Алтайской академии экономики и права. 2018. № 1. С. 29-33.
5. Деменко О.Г., Тихомиров А.О. Цифровая трансформация жилищно-коммунального хозяйства в России. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 5. С. 59-63.
6. Деменко О.Г., Маркина А.К. Проблемы финансирования инновационной деятельности в России на современном этапе. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2019. № 1. С. 47-50.
7. Деменко О.Г. Цифровая модель управления в системе таможенного администрирования. В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 206-210.
8. Конышева М.В. Вторичный билингвизм: виды и принципы формирования//Научно-аналитический журнал Наука и практика Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2017а). № 4 (28). С. 88-95.
9. Конышева М.В. Деятельностный подход при обучении иностранному языку//Профессиональное лингвообразование: материалы десятой международной научно-практической конференции. Н.Новгород: Изд. Нижегородский институт управления -филиал ФГБОУ ВО "РАНХиГС Президенте Российской Федерации", 2016а). С. 198-203.

10. Конышева М.В. Практика двойного послания в переводе//Современные проблемы лингвистики и лингводидактики: концепции и перспективы: материалы шестой международной научно-методической конференции. Волгоград, 30 апреля -15 мая 2016 года. Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2016). С. 82-90.
11. Конышева М.В. Политкорректная эвфемизация англоязычного пространства в социоисторическом контексте//Вестник Северного (Арктического) федерального университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2017). № 1. С. 88-95.
12. Е Лизунков В.Г., Малушко.Ю. Преемственность в иноязычном образовании: проблемы и перспективы: монография/Е.В. Бессонова, О.А. Блинова, Е.А. Исакович, А.А. Исраельян, Н.Н. Колобкова, Н.К. Лапшова, В.Г. Лизунков, О.В. Лунёва, О.А. Малетина, Е.Ю. Малушко, и др.; под общ.ред. Е.А. Исакович, Н.Н. Колобковой. - Волгоград: Волгоградское научное издательство, 2016. -154 с.- С. 123-133.
13. Малушко Е.Ю. Методика формирования иноязычной профильной аудитивной компетенции магистрантов лингвистики (на основе инфокоммуникационной технологии подкастов, английский язык): автореф. дис.... канд. пед. наук: 13.00.02. - Пятигорск: ФГБОУ ВПО ПГЛУ, 2013.- 25 с.
14. Слышкин Г.Г. Межкультурная компетенция и концепт «перевод» // Языковая личность: проблемы коммуникативной деятельности. Сборник научных трудов. Волгоград, 2001. С. 60-64.
15. Слышкин Г.Г. Лингвокультурная концептология: становление исследовательского направления // Этнокультурная концептология. – Элиста: Изд-во Калм. ун-та, 2006. – Вып. 1.– С. 27-38.
16. Савина Н.П. Тенденции развития российской газовой отрасли. В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 254-257.
17. Савина Н.П. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО И МИРОВОГО РЫНКА ЭНЕРГЕТИКИ. Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2014. № 7 (67). С. 19.
18. Malushko E.Yu. Innovative Internet resources in teaching foreign languages // Linguistik und Fremdsprachendidaktik im Dialog zwischen den Kulturen / Hrsg. von V. Mitjagina, U. Obst. Koeln: Kirsch-Verlag, 2011. S. 188-193.
19. Zheltukhina, M.R., Krasavsky, N.A., Slyshkin, G.G., Ponomarenko, E.B. Utilitarian and Aesthetic Values in the Modern German Society (Through the Example of Print Media Advertisements) // IEJME-Mathematics Education, 2016. 11(5), 1411-1418.

СИСТЕМА НОРМАТИВНЫХ АКТОВ ЕВРОСОЮЗА ПО БЕЗОПАСНОСТИ НА ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГЕ

Севернюк Д.С.

Студент 5 курса, специализация «Таможенное дело»

Российский университет транспорта (МИИТ)

Юридический институт

В статье приводятся основные положения законодательной системы ЕС, составляющие «три пакета» нормативных актов, которые регулируют функционирование железнодорожного транспорта в части обеспечения безопасности для сотрудников и пассажиров.

Ключевые слова: Европейский Союз, безопасность, законодательные документы, железнодорожная сеть.

SYSTEM OF SAFETY RAILWAY LEGISLATION IN EU

The paper offers basic provisions of the EU legislative system accepted as “three packages” of regulations to control railway transport, regarding safety for employees and passengers.

Keyword: European Union, safety, legislative documents, railways.

The European Union, which started its historic advance in 1951 with the Treaty of Paris, signed by six states and commonly known as European Coal and Steel Community (ECSC) (later renamed the European Community and finally the European Union), now embraces 28 countries. Initially these countries were united by the idea to eliminate a political or military conflict among them and focused primarily on economic matters.

However, throughout the decades, with the European bonding process and increasing trade ties within the European Union, the initial agreement expanded its influence on related areas, such as: education, agriculture, environmental issues, customs laws and regulations and other aspects of social and environmental policy [6, с. 13].

Following the European bonding process, which gained additional action after the end of the Eastern Bloc, the European Union faced the necessity to introduce legislative procedures to regulate complex economic and social relationships between member states. The demand for more intensive railway commutation service and commercial transportation of goods within the European Union borders brought about the development of a number of directives aimed at interoperability of national rail systems, optimal safety and harmonization in this area [2, с. 30].

Safety of passenger and commercial transport as well as a safe mode of transport in general is a matter of great concern on the part of both EU and national leaders. Railways and rail infrastructure on the whole are no exception from this commitment [8, с. 01084]. The European Union set up a number of committees, councils and

working groups to work out transport legislation in general and railway legislation in particular. Some of the bodies to exercise and implement the European railway safety legislation are:

- AEIF (European Agency for Railway Interoperability)
- ERA technical committees (ERA = European Railway Agency)
- European standardisation bodies (CEN, CENELEC, ETSI)
- ERRAC (European Rail Research Advisory Council)
- RMMS (Rail Market Monitoring Scheme)
- European intersectoral social dialogue committee for railways
- Various working groups and ad hoc research and standardisation consortia.

The applicable scope of attention for these bodies is to improve the compatibility and interoperability of national rail systems and to harmonise safety requirements EU-wide. The major obstacles these bodies face and propose to overcome are different national safety rules, which slow down further development of European railways as a business sector and impede the access on the market for new railway companies, whose strategy is to use rail infrastructure in different countries.

Following the stated goal EU legislation bodies circled the contours for a harmonised approach to rail safety in the EU. They define the conditions for granting the safety certification that every railway company must obtain before it can run trains on the European network. Furthermore, it obliges EU Member States to set up national railway safety authorities and independent accident investigation bodies.

A significant role here goes to the European Railway Agency (ERA), which develops common approaches to safety, working closely with shareholders and investors from the rail sector as well as with national authorities, the EU institutions and other interested parties. ERA also monitors and reports on rail safety in the EU.

The EU legislative documents on rail systems, their operation and safety are adopted and handed down in the form of directives. The first directive was handed down in July 1991 (91/440/EEC) and aimed mostly to liberalize the rail market. This one was followed by several more directives in June 1995 to define the principles and procedures to be followed by the operators, who were planning to access the rail market. These directives were revised and converted in 2001 into the “First railway package”, which was due to be transposed into national laws of all EU member countries before 20 April 2003, mandatory for each of them.

The “First railway package” aims to open up access to the international rail market and to guarantee a transparent regulatory regime for the allocation of capacity and charges for access to the rail infrastructure across the EU. The EU member countries had to transpose the requirements of the First Railway Package through a set of regulations entitled Railways Infrastructure (Access Management, and

Licensing of Railway Undertakings). The regulations also separately implemented some parts of the second rail package to open up the domestic freight market to competition in each Member State.

The “Second railway package” was adopted on 29 April 2004, and comprises three directives and a regulation. They aim mostly at greater railway safety, interoperability and opening of the rail freight market. They envisage day to day supervision of the health and safety performance of the railway industry.

The Regulation is aimed at harmonising safety standards of the EU railway network, implement the necessary requirements of the EU Railway Safety Directive (RSD) Directive 2004/49/EC and provide for the delivery of an Annual Safety Report to the Department for onward transmission to the European Railway Agency to meet EU obligations. This regulation also requires train operators to hold a certificate approving their safety management systems and for infrastructure managers to hold an authorisation approving their safety management systems. The Department may cancel either certificate or authorisation if it is proved that the holder is no longer satisfying its conditions.

The regulation was also made to apply to the safety of workers and passengers [1, c. 29]. Specifically the new framework for rail safety brings together and streamlines rail safety requirements to secure greater proportionality to risk and reduce costs. This makes safety regulation more effective, better focused, more coherent, and less bureaucratic; and applies the same principles of regulation to heritage and tourist railways, but only in proportion to risk and the character of the railway operation [7, c. 63].

The “Second railway package” specifically entails four series of measures:

- the creation, in each Member State, of a “safety authority” responsible for regulating and controlling railway safety, authorisations for placing in service subsystems and rolling stock not covered by a TSI, safety inspections and monitoring of mutual recognition of national safety rules;
- mutual recognition of safety certificates (railway undertakings) and safety authorisations (infrastructure managers) issued by the various Member States;
- development of common safety indicators (CSIs), common safety targets (CSTs) and common safety methods (CSMs);
- definition of common rules for investigations following railway incidents and accidents, with the creation of permanent independent investigation bodies.

Directive 2004/49/EC on railway safety covers all rail modes, including urban modes (metro, tram, etc.), though railway safety along with interoperability are the core subjects of Regulation EC/881/2004. Following Directive 2004/49/EC, all member states were obliged to set up a national body for independent accident investigation [5, c. 201]. The investigation bodies can have different structure with

the responsibility for investigating accidents or incidents on all national railways. In the UK, for example, this has been brought forward by the formation of the Rail Accident Investigation Body (RAIB). It is an independent body that investigates in order to improve safety, not to establish blame. The RAIB must by law investigate all rail accidents involving a derailment or collision which resulted in, or could have resulted in:

- the death of at least one person
- serious injury to five or more people
- extensive damage to rolling stock, the infrastructure or the environment

The RAIB may also investigate other incidents that could affect railway safety, including those which under slightly different circumstances could have led to an accident.

On 3 March 2004, the Commission adopted a proposal for a “third railway package” containing two communications from the Commission and three proposed legislative texts. The third package is mainly focused on passenger services and certification of train crews and the three main measures in the package are:

-Directive 2007/58/EC - Liberalisation of the market for operation of international passenger trains. International passenger services within the EU are opened up to competition from January 1, 2010. This latest Directive addresses the opening up or liberalisation of international passenger services within the EU. Its primary effect is to introduce cabotage to international rail services.

-Directive 2007/59/EC - Creation of a European licensing system for train drivers. All drivers are required to hold a train driver licence stating that they meet minimum requirements relating to medical fitness, basic education and general professional skills [4, c. 93]. They are also required to obtain a harmonised complementary certificate desirable from a safety viewpoint on the particular services to be performed by the driver, such as, for example, shunting, maintenance services, passenger or freight services.

-EU Regulation (EC) No 1371/2007 – on rail passenger’s rights and obligations. Compensation in the event of delays on cross-border services will be 25% of the fare for a delay of 60 minutes or more and 50% for a delay of 120 minutes or more, provided that the operator can reasonably be held responsible for the delay.

Besides rail specific legislation, covering safety matters, the European Union has adopted several dozen general and technical legislation directives relating to: the classification, packaging and labelling of dangerous substances; restrictions on the marketing and use of certain dangerous substances and preparations [9, c. 01084]; the assessment of the effects of certain public and private projects on the environment; hazardous waste; the sulphur content of certain liquid fuels; the appointment and vocational qualification of safety advisers for the transport of

dangerous goods by road, rail and inland waterway; the approximation of the laws of the Member States relating to measures against the emission of gaseous and particulate pollutants from internal combustion engines to be installed in non-road mobile machinery; the quality of petrol and diesel fuels; end-of life vehicles; the assessment and management of environmental noise and many more other specifics.

The UITP (International Union of Public Transport) members affected first by the new rail directives will be the operators of conventional cross-border networks and, as a result, the operators of cross-border tram-train services. European legislation will then be extended gradually to the entire rail sector [3, с. 82]. Clearly, the actions undertaken in these spheres must be prepared collectively and accompanied by UITP members if they want to benefit from the sector's development in their best interests.

The European Union claims to have the safest railways in the world [10, с. 1413]. As well as ensuring optimal safety, they have managed to reach harmonisation in this area and improve the compatibility and the interoperability of national rail systems. And still the EU authorities are working out "the fourth railway package" to make railways even safer for the passengers and the environment.

Список литературы

1. Абрамова М.И., Деменко О.Г., Манахов С.В. Особенности стратегического планирования инновационного развития Российской Федерации. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 1. С. 35-42.
2. Деменко О.Г., Маркина А.К. Проблемы финансирования инновационной деятельности в России на современном этапе. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2019. № 1. С. 47-50.
3. Деменко О.Г. Цифровая модель управления в системе таможенного администрирования. В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 206-210.
4. Деменко О.Г., Горшечников М.Ю. О вопросах реализации программ развития цифровой экономики в России. Вестник Алтайской академии экономики и права. 2018. № 1. С. 29-33.
5. Деменко О.Г., Тихомиров А.О. Цифровая трансформация жилищно-коммунального хозяйства в России. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 5. С. 59-63.
6. Деменко О.Г. О виртуальном социальном пространстве в условиях цифровой экономики. В сборнике: СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ В ОКАЗАНИИ ЭКСТРЕННОЙ

ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ сборник трудов молодых ученых (Экспериментальная платформа - 2018). Под общ. ред. А.В. Кокурина, В.И. Екимовой, М.И. Розеновой ; Московский государственный психолого-педагогический университет. Пермь, 2018. С. 126-128.

7. Кобышева М.В. Внутренняя экономическая политика РФ как стимул расширенной подготовки специалистов гуманитарного профиля//Наука и практика. № 1 (29). 2018. С. 78-86.
8. Кобышева М.В. Вторичный билингвизм: виды и принципы формирования//Научно-аналитический журнал Наука и практика Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2017а). № 4 (28). С. 88-95.
9. Кобышева М.В. Деятельностный подход при обучении иностранному языку//Профессиональное лингвообразование: материалы десятой международной научно-практической конференции. Н.Новгород: Изд. Нижегородский институт управления -филиал ФГБОУ ВО "РАНХиГС Президенте Российской Федерации", 2016. С. 198-203.
10. Малущко Е.Ю. Методика формирования иноязычной профильной аудитивной компетенции магистрантов лингвистики (на основе инфокоммуникационной технологии подкастов, английский язык): автореф. дис.... канд. пед. наук: 13.00.02. -Пятигорск: ФГБОУ ВПО ПГЛУ, 2013.- 25 с.
11. Савина Н.П. Тенденции развития российской газовой отрасли. В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 254-257.
12. Слышкин Г.Г. Межкультурная компетенция и концепт «перевод»// Языковая личность: проблемы коммуникативной деятельности. Сборник научных трудов. Волгоград, 2001. С. 60-64.
13. Malushko E.Yu. Innovative Internet resources in teaching foreign languages // Linguistik und Fremdsprachendidaktik im Dialog zwischen den Kulturen / Hrsg. von V. Mitjagina, U. Obst. Koeln: Kirsch-Verlag, 2011. S. 188-193.
14. Svinukhov V.G., Konyshova M.V., Makarova I.G. Food security: results of Russian embargo on poultry meat import. SHS Web of Conferences. 2018. T. 50. C. 01084.
15. Zheltukhina, M.R., Krasavsky, N.A., Slyshkin, G.G., Ponomarenko, E.B. Utilitarian and Aesthetic Values in the Modern German Society (Through the Example of Print Media Advertisements) // IEJME-Mathematics Education, 2016. 11(5), 1411-1418.

СИСТЕМА ОБЯЗАТЕЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РФ

А.М. Кукушкин, магистрант

НОУ «Радужнинский Комплексный Институт»

г. Ханты-Мансийск, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра

А.А. Кузнецова, школьница

МБОУ «Лицей № 67»

г. Иваново, Российская Федерация

«Обязательное медицинское страхование» (ОМС) – это система, призванная обеспечить соблюдение конституционных прав граждан на получение бесплатной медицинской помощи. Такой подход позволит рационализировать инфраструктуру системы здравоохранения и повысить эффективность использования ресурсов.

Ключевые слова: система, страхование, инфраструктура, эффективность, ресурсы

SYSTEM OF COMPULSORY MEDICAL INSURANCE OF RF.

Compulsory Health Insurance (CHI) is a system designed to ensure respect for the constitutional rights of citizens so they can get free medical services. This approach will streamline the health infrastructure and improve the efficiency of resource use.

Keyword: system, health, infrastructure, efficiency, resource.

«Обязательное медицинское страхование» (ОМС) – это система, призванная обеспечить соблюдение конституционных прав граждан на получение бесплатной медицинской помощи (статья 41 Конституции РФ).

Медицинское страхование является формой социальной защиты интересов населения в охране здоровья. Важнейшим нормативным правовым актом, регулирующим обязательное медицинское страхование, является Федеральный Закон Российской Федерации от 29 ноября 2010 года 326-ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации».

ОМС является одним из видов государственного обязательного социального страхования граждан в Российской Федерации. Для реализации системы ОМС применяется комплекс правовых, экономических и организационных мер. Они направлены на обеспечение и гарантированное оказание застрахованному лицу бесплатной медицинской помощи (при наступлении страхового случая) в надлежащем объеме, качестве и в установленные сроки. Эта помощь будет оказана за счет средств ОМС на условиях, установленных территориальной или базовой программой обязательного медицинского страхования.

Полис обязательного медицинского страхования — это документ, гарантирующий получение бесплатной медицинской помощи в системе обязательного медицинского страхования на всей территории Российской Федерации по программе обязательного медицинского страхования.

Полис ОМС единого государственного образца, утверждён 326-ФЗ от 29 ноября 2010 г. «Об обязательном медицинском страховании», в обращение введён с 1 мая 2011 г.

Страховой медицинский полис обязательного медицинского страхования действителен на всей территории Российской Федерации. Любой отказ в медицинской помощи по причине предъявления страхового медицинского полиса обязательного медицинского страхования, выданного вне территории страхования, неправомерен.

1. Субъектами ОМС являются:

- 1.1 застрахованные лица;
- 1.2 страхователи;
- 1.3 Федеральный фонд.

2. Участниками ОМС являются:

- 2.1 территориальные фонды;
- 2.2 страховые медицинские организации;
- 2.3 медицинские организации.

Права застрахованных лиц:

- Бесплатное оказание медицинской помощи при наступлении страхового случая на всей территории РФ
- Выбор страховой медицинской организации
- Замену страховой медицинской организации, один раз в течение календарного года
- Выбор медицинской организации
- Выбор врача
- Получение от территориального фонда, страховой медицинской организации и медицинских организаций достоверной информации о видах, качестве и об условиях предоставления медицинской помощи;
- Защиту персональных данных
- Возмещение страховой медицинской организацией ущерба, причиненного в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением ею обязанностей по организации предоставления медицинской помощи
- Защиту прав и законных интересов

Обязанности застрахованных лиц:

- Предъявить полис обязательного медицинского страхования
- Подать в страховую медицинскую организацию заявление о выборе страховой медицинской организации
- Уведомить страховую медицинскую организацию об изменении фамилии, имени, отчества, данных документа, удостоверяющего личность, места жительства

- Обязательное медицинское страхование детей со дня рождения и до истечения тридцати дней со дня государственной регистрации рождения осуществляется страховой медицинской организацией, в которой застрахованы их матери или другие законные представители.

Права страхователей:

- Страхователь имеет право получать информацию, связанную с регистрацией страхователей и уплатой им страховых взносов на обязательное медицинское страхование

Обязанности страхователей:

- Регистрироваться и сниматься с регистрационного учета, своевременно и в полном объеме осуществлять уплату страховых взносов

Медицинское обслуживание в рамках ОМС:

- скорая медицинская помощь при состояниях, угрожающих жизни или здоровью гражданина или окружающих его лиц, вызванных внезапными заболеваниями, обострениями хронических заболеваний, несчастными случаями, травмами и отравлениями, осложнениями беременности и при родах;

- амбулаторно-поликлиническая помощь, включая проведение мероприятий по профилактике, диагностике и лечению заболеваний, как в поликлинике, так и на дому;

- стационарная помощь при острых заболеваниях и обострениях хронических болезней, отравлениях и травмах, требующих интенсивной терапии, круглосуточного медицинского наблюдения и изоляции по эпидемиологическим показаниям;

- при патологии беременности, родах и абортах, при плановой госпитализации в целях проведения лечения и реабилитации, требующих стационарного режима.

Наряду с Федеральным фондом ОМС, в каждом субъекте РФ открыты соответствующие Территориальные фонды. Эти организации реализуют государственную политику в сфере ОМС на региональном уровне и координируют работу всех медицинских и страховых организаций субъекта РФ, входящих в систему ОМС. В основе системы обязательного медицинского страхования лежит принцип «общественной солидарности»: когда богатый платит за бедного, здоровый — за больного. ОМС строится на стабильности источника финансирования здравоохранения за счет целевого взноса. Медицинская помощь в рамках такой системы должна оплачиваться в зависимости от объема и качества выполненной работы. Одновременно с этим необходимо осуществлять контроль за целевым использованием средств. Такой

подход позволит рационализировать инфраструктуру системы здравоохранения и повысить эффективность использования ресурсов.

Список литературы

1. Левицкий Л. Совет Федерации намерен сделать страховую медицину реальной // Рос. Федерация сегодня. - 2018. - N 6. - С.77-81.
2. Сплетугов Ю.А. Направления совершенствования медицинского страхования в стране // Финансы. - 2011. - N 1. - С.45-49.
3. Сударикова И. Роль медицинского страхования в финансировании расходов на охрану здоровья // Страховое дело. - 2014. - N 77. - С.35-40.
4. Гольшева Е.Е. Факторы развития страхового рынка: региональный аспект /Гольшева Е.Е., Сперанский С.Н., Тихомиров С.В.// Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. 2016. № 1 (45). С. 16-21
5. Уткин А.И. Преодоление последствий международного финансового кризиса как условие улучшения инвестиционного климата рынка страхования жизни ивановской области./ А.И. Уткин, С.Н. Сперанский// Экономические исследования и разработки. 2018. № 9. С. 91-97

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ТАМОЖЕННОМ ДЕЛЕ

Антропов А.Н., студент

Коробова В.Ф., к.т.н., доцент

Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,

г. Иваново, Российская Федерация

В статье проанализирована система управления рисками, являющаяся обязательной и важной частью работы сотрудников таможенных органов, обеспечивающая безопасность внешнеторговых операций и успешное функционирование таможенной системы в целом.

Ключевые слова: *риски, таможенное дело, таможенные платежи, выявление, анализ.*

RISK MANAGEMENT SYSTEM IN CUSTOMS BUSINESS

The article analyzes the risk management system, which is a mandatory and important part of the work of customs officials, ensuring the security of foreign trade operations and the successful functioning of the customs system as a whole.

Keywords: *risks, customs, customs payments, identification, analysis.*

В современных условиях внешнеторговая деятельность является важнейшим фактором социально-экономического развития территорий и роста конкурентоспособности экономики, а усиливающаяся политическая нестабильность и экономические санкции против России актуализируют проблему решения государственными органами задач по обеспечению экономической безопасности страны и защите ее экономических интересов.

Предприятия региона, осуществляющие внешнеторговую деятельность для обеспечения потребностей в сырье и материалах неизбежно сталкиваются с необходимостью прохождения таможенных процедур, являющихся, неизменным этапом реализации любой внешнеторговой сделки. Задача по

выполнению положений действующего законодательства и обеспечению экономической безопасности субъектов Российской Федерации в частности и национальной безопасности государства в целом возложена на таможенные органы, в основе деятельности которых лежит система управления рисками [1, с.3].

Под риском в таможенном деле понимается вероятность совершения неправомерных действий участниками внешнеэкономической деятельности, которые могут привести к убыткам или ущербу для торговли, промышленности или общества данного государства при импорте или экспорте товаров и услуг.

В таможенной сфере рискованных ситуаций избежать невозможно, поэтому определение рисков и управление ими являются обязательной и важной частью работы сотрудников таможенных органов, обеспечивающих успешное функционирование таможенной системы в целом. С точки зрения правоохранительных органов таможни, наиболее очевидными проявлениями рисков являются: контрабанда наркотиков; перевозка контрабандных грузов; риск того, что программа работы оперативного подразделения выполняется не в полной мере другие. С экономической точки зрения имеются значительные риски в валютном регулировании, а также риски связанные с недопоступлением таможенных платежей и сборов и т.д.

Для разрешения этой проблемы используется система управления рисками в таможенном деле. Она позволяет обеспечить более эффективное использование имеющихся ресурсов, выявлять, прогнозировать и предотвращать нарушения таможенного законодательства устойчивого характера, которые включают уклонение от таможенных пошлин и налогов в значительных размерах.

Основными элементами системы управления рисками являются: сбор и обработка информации; выявление и анализ риска; разработка и реализация мер управления рисками; обобщение результатов принятых мер и подготовка предложений [2, с.21].

Согласно системы управления рисками усилия таможенных органов должны быть направлены на операции и поставки, имеющие повышенную степень риска, а именно: операции с повышенным налогообложением, операции со стабильным характером нарушения таможенных правил или подрыва интересов и российских товаропроизводителей. то есть те, которые создают угрозу национальной безопасности.

Когда риски практически отсутствуют или сведены к минимуму с точки зрения последствий возможных нарушений, необходимо применять самые упрощенные технологии таможенного оформления, избегать необоснованных

затрат, связанных с простоями, транспортировкой товаров и их длительным хранением на таможенных складах.

В основе системы управления рисками лежит классификации рисков, представленная на рис.1 по признаку нарушений таможенного законодательства. Согласно данной классификации риски разделены на три группы: риск неправомерных действий с товарами, риски сообщения недостоверных сведений таможенному органу или же несообщения сведений, риски несоблюдения таможенных процедур.

При таком подходе выявляются три уровня риска для возможного нарушения таможенного законодательства: высокий, средний и низкий. Подразумевается, что основой такого разделения на категории хозяйствующих субъектов, занимающихся внешнеэкономической деятельностью, планируется установить различные уровни доверия. Для организаций, которые только начинают свою деятельность во внешнеторговой сфере, будут введены упрощения, для стабильно работающих и имеющих длительную историю – другие.

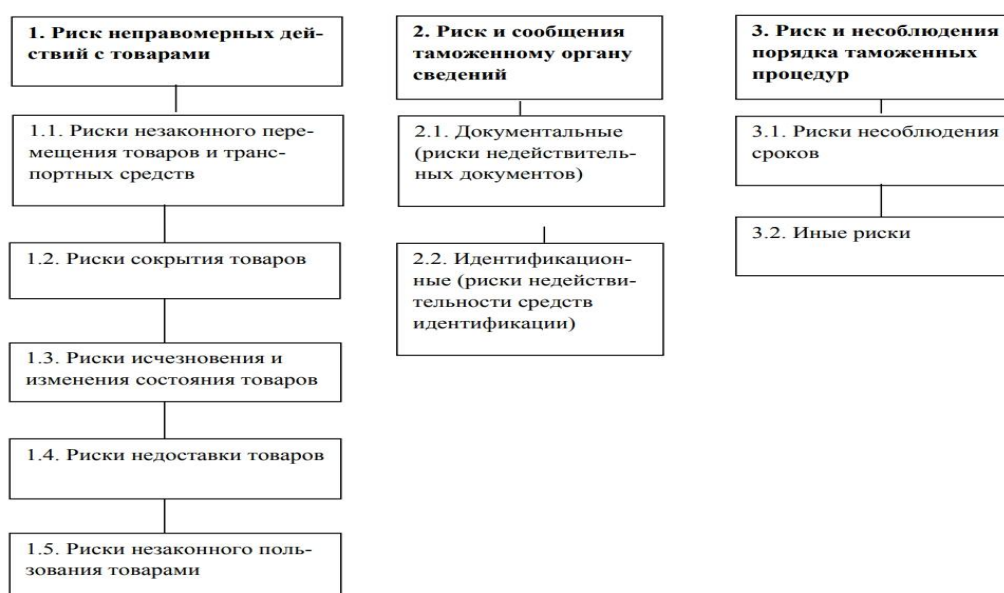


Рисунок 1- Классификация рисков нарушений таможенного законодательства

Результаты применения системы управления рисками представлены дополнительно доначисленными суммами таможенных платежей за выявленные и предотвращенные правонарушения таможенного законодательства. Так например в 2017 году таможенными органами были начислены дополнительные таможенные пошлины и наложены штрафы в размере 15,9 млрд. рублей, выявлено 29 472 случая административных правонарушений и возбуждено 736 уголовных дел, было принято 14 710 решений отказа выпуска товаров с таможни и 10 736 решений о запрете

импорта и экспорта. В результате совершенствования инструментов системы управления рисками снизилась доля партий товаров, по которым проводились таможенные досмотры. Перспективным направлением развития СУР является расширение применения IT-технологий, которые обеспечат максимальную эффективность при анализе данных и позволят повысить качество работы по оценке рисков.

Список литературы

1. Приказ ФТС России от 05.07.2012 N 1345 "Об утверждении порядка использования в рамках системы управления рисками предварительной информации о товарах, ввозимых на территорию Российской Федерации автомобильным транспортом, и транспортных средствах международной перевозки, перемещающих такие товары"
2. Клевлева А.Р. Анализ угроз и рисков, возникающих при осуществлении таможенного контроля, с использованием системы управления рисками и выборочного контроля // Экономические отношения. – 2016. – Том 6. – № 4. – С. 109-117. – doi: 10.18334/eo.6.4.37385

СИСТЕМА ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА КАНАДЫ ПО ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМУ ТРАНСПОРТУ

Кудрявцев Е.М.

Студент 5 курса, специализация «Таможенное дело»

Российский университет транспорта (МИИТ)

Юридический институт

В статье приводится структура и основные положения федерального законодательства Канады по железнодорожному транспорту в части обеспечения безопасности для сотрудников и пассажиров; указываются основные нормативные документы по транспортировке потенциально опасных веществ.

Ключевые слова: законодательство, железнодорожный транспорт, Канада, безопасность, пассажиры.

FEDERAL RAIL FREIGHT LEGISLATION IN CANADA

The paper dwells on the structure and basic provisions of the Canadian Federal Legislation, aimed to control railway transport, regarding safety for employees and passengers, and transportation of potentially dangerous substances.

Keywords: legislation, rail transport, Canada, safety, passengers.

Rail freight transport is formally defined as ‘the use of railroads and trains to transport cargo as opposed to human passengers. A freight train or goods train is a group of freight cars to carry goods [3, с. 79].

The rail network in Canada, which came to appear about 100 years ago, is nowadays one of the longest and busiest in the world. It is more than 48,000 kilometres long and crosses the country from the Pacific to the Atlantic Ocean, connecting together the biggest Canadian cities and industrial centres. It is also integrated into the American railway system, which makes it especially convenient for freight rail transport [6, с. 62]. The rail network spans Canada and Mid-America,

connecting three coasts: the Atlantic, the Pacific and the Gulf of Mexico. Canadian National Railway (CN) claims “to ship goods globally along tri-coastal network through the many ports they service on these three coasts or, as they say from Coast to Coast to Coast”.

Thirty-two Federal Railway Companies in Canada are involved into freight rail transport. Most of freight railroads in North America, including CP (Canadian Pacific Railway), are privately owned and operate on tracks that are owned, built, and maintained by the railroads themselves [2, c. 33]. At the same time, they are all subject to a number of regulations, guidelines and standards established and monitored by federal agencies such as: the Canadian Transportation Agency. Federal regulations apply only to certain railways which meet one or more of the following conditions:

- They operate in more than one province. (There are 10 different provinces, and three territories in Canada).
- They operate from the United States and cross the Canada–United States border.
- They are owned, controlled, leased or operated by a person who operates a railway that is within the jurisdiction of parliament.
- They are declared by the Canadian Parliament to be a work for the general advantage of Canada or of two or more provinces.

A railway that is regulated under either of the two last qualifications is considered to be “a work for the general advantage of Canada”. Canadian Federal Railway Companies also fall under regulation rules of the US Federal Railroad Administration (FRA) which seeks to promote safe, environmentally sound, successful railroad transportation. This agency also works closely with the railroad industry on various safety issues through its Rail Safety Advisory Committee.

Railway Safety Act (R.S.C.), the most important document for both freight rail and passenger transport was adopted in 1985 with certain other Acts in consequence adopted in 1988, 1996 and 2012 aims to ensure the safe operation of railways. This Act applies in respect of railways that are within the legislative authority of Parliament.

The objectives of this Act are to:

- promote and provide for the safety and security of the public and personnel, and the protection of property and the environment, in railway operations;
- encourage the collaboration and participation of interested parties in improving railway safety and security;
- recognize the responsibility of companies to demonstrate, by using safety management systems and other means at their disposal, that they continuously manage risks related to safety matters;

- facilitate a modern, flexible and efficient regulatory scheme that will ensure the continuing enhancement of railway safety and security.

Railway Safety Act also outlines the Minister's responsibilities relating to railway safety, types of security documents, superior courts and Transportation Appeal Tribunal of Canada to consider appeals [4, c. 91]. As it is stated in the R.S.C., "the Minister is responsible for the development and regulation of matters to which this Act applies, including safety and security, and for the supervision of all matters connected with railways and, in the discharge of those responsibilities, the Minister may, among other things:

- promote railway safety and security by means that the Minister considers appropriate;

- provide facilities and services for the collection, publication or dissemination of information;

- undertake, and cooperate with persons undertaking, projects, technical research, study or investigation;

- inspect, examine and report on activities related to railway matters;

- undertake other activities that the Minister considers appropriate or that the Governor in Council may direct".

To avoid any unintended misunderstanding, which may bring about a case of emergency, Railway Safety Act specifies both types of emergencies (unforeseen situations that may cause harm to employees, passengers, the public or the environment such as accidents, derailments, natural disasters and acts of God) and types of security document (e.g. a rule that relates to security approved or proposed for approval; an order, contained in a notice; an emergency directive; a security measure), safe railway operations, proposed railway works; differentiates potential threats from immediate threats and etc. Locomotive breakdowns or broken rails are not treated as cases of emergency [1, c. 29].

Railway Safety Act was later supplied by a number of minor acts, which describe standards of construction of railway works, operation and maintenance of railway works and equipment, prohibitions and railway operating certificates, Emergency Directives, administrative monetary penalties and etc. A number of special acts that stand alone focus on potentially dangerous substances transported by railway, e.g. "Ammonium Nitrate Storage Facilities Regulations", "Chlorine Tank Car Unloading Facilities Regulations", "Flammable Liquids Bulk Storage Regulations", "Liquefied Petroleum Gases Bulk Storage Regulations" and so on.

Though Canada formally uses metric system of measurement and uses kilometres per hour on roadways, rail speed limits are set in miles per hour (mph). Tracks are classified into six types plus one type of "excepted track", forbidden for use of passengers and the speed limit is determined by the type independently for

freight and passengers [7, с. 01084]. The track class speed limits are nearly identical to the speed limits set by the Federal Railway Administration in the United States. "Excepted track" does not meet standards for bridge approach, passengers or dangerous goods; its use requires annual risk assessment.

The observation of rules and regulations stipulated in the Railway Safety Act and other types of federal and provincial laws is under the responsibility of a police constable appointed by a superior court judge.

A separate paragraph regulates work and rest rules for engineers, conductors and yard workers and all workers involved in switching or operating trains. Transport Canada limits the on duty time on a single shift to 12 hours, including those working split shifts. The exception is work train crews, who may work 16 hours. The total maximum over multiple shifts is 18 hours [5, с. 199].

Though rail freight transport in Canada together with railways are privately owned and managed by the owners themselves or the employed management teams, the latter cannot act totally on their own wish without the consent from federal or regional legislative bodies [8, с. 1416].

Before it gets the status of legislation in Canada, a federal rail freight bill should be adopted by both Houses of the Canadian Parliament: the Senate and the Commons, next the bill goes to London for royal assent and becomes a law after it is signed and returned to be implemented.

Список литературы

1. Деменко О.Г. Феномен инноваций и цифровой экономики в современном образовании//Научное обозрение: гуманитарные исследования. 2017. № 12-13. С. 28-32.
2. Деменко О.Г., Горшечников М.Ю. О вопросах реализации программ развития цифровой экономики в России//Вестник Алтайской академии экономики и права. 2018. № 1. С. 29-33.
3. Конышева М.В. Внутренняя экономическая политика РФ как стимул расширенной подготовки специалистов гуманитарного профиля//Наука и практика. № 1 (29). 2018. С. 78-86.
4. Конышева М.В. Вторичный билингвизм: виды и принципы формирования//Научно-аналитический журнал Наука и практика Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2017а). № 4 (28). С. 88-95.
5. Конышева М.В. Деятельностный подход при обучении иностранному языку//Профессиональное лингвообразование: материалы десятой международной научно-практической конференции. Н.Новгород: Изд. Нижегородский институт управления -филиал ФГБОУ ВО "РАНХиГС Президенте Российской Федерации", 2016. С. 198-203.
6. Слышкин Г.Г. Межкультурная компетенция и концепт «перевод»// Языковая личность: проблемы коммуникативной деятельности. Сборник научных трудов. Волгоград, 2001. С. 60-64.

7. Svinukhov V.G., Konyshcheva M.V., Makarova I.G. Food security: results of Russian embargo on poultry meat import. SHS Web of Conferences. 2018. T. 50. C. 01084.
8. Zheltukhina, M.R., Krasavsky, N.A., Slyshkin, G.G., Ponomarenko, E.B. Utilitarian and Aesthetic Values in the Modern German Society (Through the Example of Print Media Advertisements) // IEJME-Mathematics Education, 2016. 11(5), 1411-1418.

ТАМОЖЕННАЯ СЛУЖБА НОВОЙ ЗЕЛАНДИИ: ПРАВИЛА ИМПОРТА И ЭКСПОРТА

Рыбакова А.А.

Студент 3 курса, специализация «Таможенное дело»

Российский университет транспорта (РУТ МИИТ)

Юридический институт

г. Москва, Российская Федерация

Таможенная служба Новой Зеландии обеспечивает экономическую безопасность страны и развивает экономику государства путём сбора платежей. Ввоз и вывоз товаров осуществляется в соответствии с действующим законодательством страны.

Ключевые слова: государство, таможня, торговля, импорт, экспорт, документы.

NEW ZEALAND CUSTOMS SERVICE: RULES FOR IMPORT AND EXPORT OPERATIONS

New Zealand customs service ensures the economic security and development of the country by collecting payments. Import and export of goods of this country are carried out according to the legislation in force.

Keyword: state, customs, trade, import, export, documents.

Новая Зеландия - одно из самых молодых государств мира, расположенное на двух больших и более 700 мелких островах Полинезии. Эти острова, как предполагают ученые, были заселены людьми относительно недавно - лишь в 13 веке, первые европейцы появились там в 17 в., а интенсивное освоение островов началось только в 18 в. Новая Зеландия, являясь бывшей колонией Великобритании, имеет тесные связи с бывшей метрополией и по Конституционному закону страны от 1986 г. главой государства объявлена королева Великобритании Елизавета II. Законодательство страны основано на британской системе прецедентного права и на международном уровне всегда голосует солидарно с Великобританией. Основу экономики страны составляют экспортно-ориентированные отрасли, связанные с экологически чистым ведением хозяйства (сельское хозяйство, рыболовство, переработка морепродуктов и пр.)

Помимо экономического сотрудничества с США и Японией, Новая Зеландия имеет самые тесные торговые отношения с ближайшими соседями: Австралией, Китаем, Сингапуром и Брунеем, заключив с ними соглашения о

свободной торговле. Первое соглашение было заключено в 1966 году с Австралией, аналогичное соглашение с Сингапуром действует с 2001 г., с Таиландом, Брунеем, Чили и Сингапуром с 2005 г. Кроме этого, Новая Зеландия является членом ряда влиятельных международных организаций, крупнейшей из которых является ВТО.

В связи с многосторонними торговыми соглашениями государства, большую роль играет таможенная служба Новой Зеландии, главная цель которой состоит в том, чтобы купировать любые внешние опасности и угрозы. Такие опасности включают в себя широкий спектр угроз, от незаконно ввозимого оружия, подозрительных предметов, сильнодействующих препаратов, опасных химических веществ и наркотиков, до потенциально опасных иностранных гостей. Всем этим занимается новозеландская таможенная служба.

Офицеры таможенной службы помогают поддерживать стабильность внутриэкономической ситуации и способствуют ее развитию. Они собирают пошлины, акцизы и налоги на товары и услуги, причитающиеся с импорта и экспорта. Должностные лица таможенных органов оберегают новозеландский бизнес от незаконной торговли и нарушений авторских прав, а также применяют установленные ограничения на импорт и экспорт товаров. Они используют передовые методы работы секретных служб для раскрытия незаконной деятельности преступных групп. Сотрудники таможенной службы имеют право проверять контейнеры, морские грузовые и пассажирские суда, багаж, почту, людей и их имущество независимо от того, въезжают они в страну или выезжают из нее. Сотрудники таможенной службы проводят расследования и проверки личных и коммерческих документов, движение валюты и товаров через границу государства. Новозеландская таможня тесно сотрудничает с рядом других государственных структур, в число которых входят: Министерство базовых секторов экономики Новой Зеландии (сельское хозяйство, рыболовство, пищевая промышленность, защита прав животных, биологическая безопасность, лесное хозяйство); Иммиграционная служба Новой Зеландии; Силы обороны Новой Зеландии.

У таможенной службы Новой Зеландии есть право преследовать преступников совместно с названными силовыми структурами, и ее сотрудники активно используют это право. Приоритетом таможенной службы любой страны является защита физического и экономического благополучия страны и народа. Сотрудники таможенной службы вместе с иммиграционной службой охраняют границы Новой Зеландии, применяя современные инструменты, инновационные подходы и способствуя соблюдению международных отношений и развитию внешней торговли. Особым объектом внимания

таможенной службы являются сомнительные товары и подозрительные пассажиры. В этой части задача таможенных органов состоит в том, чтобы обеспечить максимальное соблюдение норм сотрудниками таможни, туристами и иммигрантами.

Как правительственное учреждение, новозеландская таможенная служба привержена выполнению обязательств по 'договору Вайтанги'. 'Договор Вайтанги' – это соглашение, подписанное представителями Великобритании и вождями некоторых племён маори, коренных жителей Новой Зеландии еще 6 февраля 1840 года. Договор был подписан в населённом пункте Вайтанги, давшем соглашению своё имя. В соответствии с данным соглашением вся территория Новой Зеландии переходила в управление Великобритании; в обмен на это маори сохраняли свои имущественные и неимущественные права, получали покровительство Великобритании и передавали Великобритании исключительные права на покупку у них земель. Принято считать, что этот договор положил основу созданию государства Новая Зеландия и является одним из основных конституционных документов страны. Тем самым, по правилам таможенной службы Новой Зеландии это означает, что политика и действия должностных лиц таможенных органов должны учитывать нужды и жизненные потребности маори – как сотрудников таможенной службы, так и иных жителей страны, включая здравоохранение и образование. Эти планы направлены на укрепление и поддержку общих целей и поощрения устремлений жителей коренного народа маори .

Как и во многих других странах, импортируемые в Новую Зеландию коммерческие товары подлежат декларированию импортером в порядке, установленном правилами главы исполнительной власти, и в течение установленного периода времени или любого дополнительного времени, которое позволяет глава исполнительной власти .

В позиции, касающейся товаров, облагаемых пошлиной в связи с объемом присутствующего в товарах алкоголя, объем алкоголя должен быть указан, в порядке, установленном правилами, вводимыми главой исполнительной власти.

Если декларирование касается плавучего средства/судна, которое ввозится в страну своим ходом, то по таможенным правилам Новой Зеландии судно рассматривается как ввозимый груз, отгруженный по прибытии в пункт назначения. Сотрудник таможни может задать лицу, декларирующему груз, любой вопрос, касающийся его состава, количества, происхождения и пр. и перевозчик/владелец груза или уполномоченное лицо, действующее от его имени должны дать ответы на все вопросы .

Лицо, ввозящее груз, обязано по требованию сотрудника таможни:

- предъявить товары офицеру;

- снять любое покрытие с товаров;
- открыть любой предмет, на котором или в котором перевозится груз и распаковать любую упаковку, которую сотрудник желает осмотреть.

Лицо, принимающее ввозимый в страну груз, во время нахождения груза под таможенным контролем и при соблюдении установленных правил, которые сотрудник таможни сочтет целесообразными и необходимыми к исполнению, имеет право:

- осмотреть груз;
- брать выборочные пробы.

Таможенные правила Новой Зеландии описывают практически все возможные ситуации, связанные с импортом или экспортом товаров. В том числе, указанные ниже.

Незадекларированные или незатребованные грузы. В случае если ввезенные в страну товары должным образом не продекларированы или не затребованы в течение установленного срока, уплата установленной пошлины тем не менее является обязательной и подлежит немедленному погашению, как следствие товары могут быть проданы или иным образом отчуждены главой исполнительной власти.

Право разбить груз на несколько партий. Импортёр может обратиться к главе исполнительной власти с просьбой разрешить импорт товаров несколькими или отдельными партиями по той же тарифной классификации, по которой они были бы продекларированы, если бы они были импортированы в одной партии. Глава исполнительной власти может разрешить разбить на несколько партий товары, которые не могут быть импортированы одной партией. Решение может приниматься при соблюдении любых условий, которые руководитель считает разумно необходимыми.

Правила разгрузки товаров регулируются отдельными положениями, касающимися выдачи разрешений и вынесения запретов. Никто не может выгружать с судна товары, подлежащие таможенному контролю, иначе, чем в соответствии с санкцией или другим разрешением, предоставленными главой исполнительной власти, причем указанное разрешение может быть подчинено любым условиям, которые глава исполнительной власти сочтет необходимыми. Никто не имеет права выгружать с судна товары, подлежащие таможенному контролю, когда безопасность судна, груза или лиц на судне находится под угрозой; судну угрожает столкновение; на судне происходит пожар; в порту разгрузки отмечается неблагоприятная погода; в случае любых других обстоятельств, предписанных местными властями .

Ответственность за правонарушение. Лицо, совершившее правонарушение или преступление, связанное с разгрузкой товаров, подлежит наказанию в виде штрафа в размере до 5000 долларов США.

Образцы или иллюстрации. Импортёр товаров обязан предоставить (бесплатно) любые образцы, иллюстрации, чертежи, документы или планы товаров, которые могут потребоваться сотруднику таможни для проведения инспекции и/или оформления груза. Сотрудник таможни не должен требовать предоставить нечто большее, чем самый маленький образец, необходимый для идентификации товара, проведения инспекторской проверки и оформления соответствующих документов.

Декларирование товаров на экспорт. Товары, которые экспортируются или должны экспортироваться, должны декларироваться экспортёром в порядке, установленном правилами главы исполнительной власти и в течение установленного времени или любого дополнительного времени, которое предоставляет экспортёру глава исполнительной власти.

Если Декларирование относится к судну, которое экспортируется за счёт собственных средств, это судно считается экспортированным, когда оно покидает Новую Зеландию.

Сотрудник таможни может задать лицу, декларирующему товар, любой вопрос о товаре, и лицо, ответственное за этот товар, должно предоставить исчерпывающий ответ.

Лицо, декларирующее товар, предназначенный на экспорт, обязано по требованию сотрудника таможни:

- предъявлять товары для инспекции;
- снять с товара любое покрытие/упаковку;
- выгрузить или открыть любую сумку, в которой перевозятся товары, распаковать любую упаковку, которую сотрудник желает осмотреть.

Глава исполнительной власти может отозвать разрешение на экспорт товаров, если у него есть разумные основания подозревать, что товары представляют опасность или угрозу в отношении:

- охраны границ;
- торговых интересов или международных обязательств Новой Зеландии;
- жизни, здоровья или безопасности человека или группы лиц;
- безопасности судов, которые будут перевозить грузы.

Товары, которые были задекларированы как предназначенные на экспорт, должны быть немедленно вывезены из страны их владельцем .

Если товары, задекларированные на экспорт, не вывозятся, ответственное лицо должно незамедлительно уведомить таможню об отказе от их вывоза (в том числе о его причинах). Если уведомление было сделано главой

исполнительной власти, он должен отменить или изменить запись; и может, когда это применимо, позволить товарам перестать быть предметом таможенного контроля.

Товары, которые продаются в магазине беспошлинной торговли. Экспортные операции могут производиться в отношении товаров, которые хранятся в магазине беспошлинной торговли, когда они продаются лицу, прибывшему в Новую Зеландию, но только в том случае, если положения или условия, на которые распространяется лицензия магазина беспошлинной торговли, позволяют осуществлять эту операцию.

Время вывоза груза из страны. Момент, когда товары рассматриваются в качестве вывозимых – это когда экспортирующее судно отходит от последнего таможенного поста, в которое оно причаливает, прежде чем отправиться за пределы Новой Зеландии.

Утвержденная таможенной службой экспортная пломба/печать не может быть нарушена. Никто не может вмешиваться в таможенную экспортную печать, которая была наложена на упаковку товаров.

Новая Зеландия – одна из наиболее стабильных и хорошо управляемых стран мира. Работа таможенных органов хорошо отлажена и правила перевозки грузов соответствуют необходимым условиям защиты страны от внешних угроз.

Список литературы

1. Законодательство Новой Зеландии [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.legislation.govt.nz/>
2. Абрамова М.И., Деменко О.Г., Манахов С.В. Особенности стратегического планирования инновационного развития Российской Федерации. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 1. С. 35-42.
3. Горохова И.В., Деменко О.Г., Лопатин Е.Ю. Формирование научно-образовательных кластеров в нефтегазовой отрасли. // Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2016. № 6 (90). С. 118-123.
4. Деменко О.Г., Маркина А.К. Проблемы финансирования инновационной деятельности в России на современном этапе. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2019. № 1. С. 47-50.
5. Деменко О.Г. Цифровая модель управления в системе таможенного администрирования. В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им.

- Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 206-210.
6. Деменко О.Г., Горшечников М.Ю. О вопросах реализации программ развития цифровой экономики в России. Вестник Алтайской академии экономики и права. 2018. № 1. С. 29-33.
 7. Деменко О.Г., Тихомиров А.О. Цифровая трансформация жилищно-коммунального хозяйства в России. Вестник Университета (Государственный университет управления). 2018. № 5. С. 59-63.
 8. Деменко О.Г. О виртуальном социальном пространстве в условиях цифровой экономики. В сборнике: СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ В ОКАЗАНИИ ЭКСТРЕННОЙ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ сборник трудов молодых ученых (Экспериментальная платформа - 2018). Под общ. ред. А.В. Кокурина, В.И. Екимовой, М.И. Розеновой ; Московский государственный психолого-педагогический университет. Пермь, 2018. С. 126-128.
 9. Коньшева М.В. Политика импортозамещения в условиях языкового многообразия//Импортозамещение и развитие несырьевого экспорта -приоритеты современной промышленной политики России: материалы международной научно-практической конференции. Москва: ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова». 2017. С. 159-167.
 10. Коньшева М.В. Гуманитарные аспекты современной промышленной политики России//Наука и практика. № 2 (26). 2017. С. 43-47.
 11. Коньшева М. В. Рынок образовательных услуг в Российской Федерации: современное состояние и перспективы развития//Региональная экономика и потребительский рынок: современное состояние и тенденции развития: сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова в рамках Второго межрегионального экономического форума с международным участием, посвященного 110-летию РЭУ им. Г. В. Плеханова, «Плехановская весна». -2017. -С. 238-243.
 12. Коньшева М.В. Внутренняя экономическая политика РФ как стимул расширенной подготовки специалистов гуманитарного профиля//Наука и практика. № 1 (29). 2018. С. 78-86.
 13. Новая Зеландия [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://actravel.ru/new_zealand.html
 14. Сенотрусова С.В., Свинухов В.Г., Макарова И.Г. Влияние российского продовольственного эмбарго на ввоз молока и молочной продукции позиции 0402 ТН ВЭД //Пищевая промышленность. 2017. № 3. С. 28-30.
 15. Сенотрусова С.В., Свинухов В.Г., Макарова И.Г. Формирование рынка рыбопродукции России в современных условиях//Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. 2017. № 10. С. 33-38.
 16. Таможня Новой Зеландии [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.customs.govt.nz>
 17. Svinukhov V.G., Konysheva M.V., Makarova I.G. Food security: results of Russian embargo on poultry meat import. SHS Web of Conferences. 2018. Т. 50. С. 01084.

ТИПЫ АНГЛОЯЗЫЧНЫХ ЭРГОНИМОВ В РОССИЙСКОМ БИЗНЕС ПРОСТРАНСТВЕ

Звенарев М.И.

Студент 5 курса, специализация «Таможенное дело»

Князева П.А.

Студентка 4 курса, специализация «Таможенное дело»

Российский университет транспорта (МИИТ)

Юридический институт

В статье рассматриваются некоторые вопросы создания и функционирования англоязычных эргонимов (наименований фирм, компаний, организаций и прочих деловых объединений людей), появляющихся в российском сегменте интернета с целью индивидуализация компании и ее однозначной идентификации.

Ключевые слова: эргонимы, фирменное наименование, ассимиляция, гибридные словоформы.

TYPES OF ENGLISH ERGONYMS IN THE COMMON RUSSIAN BUSINESS SPACE

The paper describes some aspects of building anglicized ergonyms (names of firms, companies, organizations and other business associations of people) and their functions in the Russian segment of the Internet.

Keywords: ergonyms, company names, assimilation, hybrid word forms.

Глобальные процессы объединения мира сегодня видны в распространении интернет технологий, появлении единого информационного поля, предоставляющего практически безграничный доступ к любой информации и появлении новых тенденций в развитии современных языков, которые становятся чем-то большим, нежели интерференция или прямое заимствование лексики из доминирующего языка. Мы наблюдаем появление необычных гибридных словоформ в русском языке, включающих англоязычные компоненты, что особенно необычно, учитывая различные графические системы русского и английского языков.

Энергичное продвижение интернет технологий в России и расширение базы пользователей неизбежно переносит часть индивидуальной активности физических лиц в так называемое 'виртуальное пространство' интернета, ставшее для индивидуальных пользователей многоцелевым ресурсом: местом и средством коммуникации, получения информации, обмена и поиска вещей, поиска друзей и утраченных контактов, само-презентации, поиска работы, осуществления дистанционных покупок [10, S.191]. В свою очередь крупные и мелкие производственные предприятия, коммерческие организации, центры сервиса и специализированные службы по работе с населением также переносят часть своей деловой активности в интернет пространство. В этой

связи для организаций и предприятий особое значение приобретает адекватная само-презентация - описание своей области деятельности - с целью привлечения потенциальных клиентов, а для последних – максимально эффективный по результатам и минимально затратный поиск необходимых мест, людей и организаций.

Видом само-презентации, наиболее сжатой по форме и емкой по содержанию являются эргонимы - наименования фирм, компаний, организаций и прочих деловых объединений людей, и объектов: предприятий, компаний, организаций, учреждений, служащие для выделения именуемого им объекта среди других объектов, его индивидуализации и идентификации [11, р. 175].

Помимо деловой сферы употребления, естественной для эргонимов, этот вид онимов широко используется как в прямой, так и зонтичной рекламе, распространяемой прежде всего в современных электронных СМИ, социальных сетях и на медиа каналах, через получившие широкую популярность форумы, блоги, влоги и различные формы веб-телевидения, которые их мгновенно мультиплицируют посредством всемирной интернет сети [5, с. 85].

В силу динамического характера бизнес отношений и связей, при котором постоянно происходит слияние и дробление компаний, исчезновение одних и возникновение других, эргонимы, как особая группа онимов, представляет собой открытую лексическую систему, чрезвычайно динамичную и подверженную социокультурным влияниям [6, с.121]. В определенные социально-исторические периоды развития языка и общества, эргонимы могут служить индикатором иноязычных влияний, как это происходит в современном русском языке [4, с. 91]. Под влиянием международных компаний и холдингов в области производства продукции, транспортных и банковских услуг, IT разработок, розничных сетей и других экономических и бизнес систем, в русский язык пришла масса новых продуктов, а с ними и иноязычных эргонимов – названий международных компаний - которые изменили материальную культуру российского потребительского рынка и соответственно изменили ее отражение в языке. Такое отражение часто влечет за собой некоторые изменения устоявшихся и привычных форм речевой практики, что подтверждает ее постоянную и неизбежную вариативность, как одну из основных характеристик живого языка, который изменяется в своем развитии, следуя за изменяющейся действительностью.

Функционально названия фирм и компаний предстают в двух ипостасях: 1) в виде фирменных наименований, и в этом случае, в соответствии с российским законодательством, они являются одним из активов юридического лица, и подлежат регистрации в учредительных документах и в Едином государственном реестре юридических лиц; 2) в виде коммерческого

обозначения. Коммерческое обозначение следует отличать от бренда или товарного знака. Являясь средством индивидуализации, как и бренд, коммерческое обозначение индивидуализирует не продукт или услугу, а самого производителя. Именно поэтому в рекламных текстах как правило появляется коммерческое обозначение компании, а не ее полное, юридически защищенное наименование. Основная функция коммерческого обозначения состоит в создании и поддержании постоянного потребительского интереса и позитивного отношения к компании и ее продукту. Например, универсальный логистический оператор PONY EXPRESS является коммерческим обозначением компании АО «ФРЕЙТ ЛИНК» и оба имени собственных относятся к группе эргонимов.

К эргонимам примыкает еще одна группа имен собственных - названия товарных знаков, торговых марок, брендов [8, с. 33]. Как вид коммерческого обозначения товара, эти имена собственные ассоциируются с компанией производителем и функционируют в русском языке в оригинальной графической форме. Так, продвижением на российском рынке товаров с брендами Ace, Always, Ariel, Blend-a-med, Blendax, Braun, Camay, Clairol, Comet, Discreet, Duracell, Fairy, Gillette, Head&Shoulders, Herbal Essences, Lenor, Londa, MaxFactor, Mr.Proper, Myth, Naturella, Olay, Old Spice, Oral-B, Pampers, Pantene, Pringles, Safeguard, Secret, Shanttu, Tampax, Tide, Tix, Wash&Go, и Wella занимается «P&G Восточная Европа», дочернее предприятие P&G.

Абсолютно все иноязычные эргонимы, появившиеся в русскоязычном пространстве публичной коммуникации 1990-х – начала 2000-х годов – средства массовой информации, рекламных роликах и вывесках магазинов – были построены на основе латинского алфавита и сохраняли свою форму даже в тексте, полностью написанном на основе кириллицы [2, с. 90]. Причин этому несколько, две основные лингвистические следующие: 1) международный характер английского языка, выполняющего в настоящее время роль *lingua franca*; 2) традиционно более уважительное отношение ко всему иноязычному и иностранному, нежели к своему родному, которое явно проявляется в русскоязычном социуме [3, с. 199].

Часть англоязычных заимствований не успела пройти в русском языке все этапы внутриязыковой ассимиляции и функционирует в виде двуязычных гибридных словоформ, частично построенных на графической системе латинского алфавита, частично - на кириллице: Tele2 Россия (телекоммуникационная компания, основанная шведской группой компаний Tele2 AB на базе сетей, приобретённых в Российской Федерации).

Некоторые российские компании того периода в качестве собственного эргонима также выбирали гибридные словоформы: ГК Verysell (российская ИТ-компания, разрабатывающая комплексные системы управления всех уровней). Некоторые исследователи называют такие словоформы новейшей ксенолексикой, в рамках классификации инокультурных реалий, предложенной В.В. Кабакчи [1, с. 20]. Однако, данный термин представляется не совсем удачным применительно к исследуемой группе онимов, поскольку в качестве англоязычного компонента, в таких словоформах может выступать обычное существительное, не содержащее в своей семантической структуре национально культурного компонента и входящее, скорее в группу полионимов, по той же классификации [7, с. 62]. Полагаем, что термин гибридный эргоним, более точно отражает строение таких наименований.

В языке и речи эргонимы могут выполнять ряд функций: номинативную, идентифициционную, аттрактивную, дифференцирующую, социальную, эмоциональную, аккумулятивную, указательную, адресную, экспрессивную, стилистическую. Для русских эргонимов с англоязычными компонентами из всех лингвистических функций наиболее характерны номинативная, информационно-конкретизирующая и аттрактивная.

По референтной отнесенности эргонимы, полностью состоящие из англоязычных компонентов, могут являться именами англо-американских, международных или российских компаний [9, с. 1413]. Эргонимы, частично содержащие в своем составе англицизм или имитирующие звучание англоязычного слова средствами русскоязычной графической системы, кириллицы, всегда представляют российскую компанию.

Практически все эргонимы исследуемой группы являются сложными словами, двухкомпонентными или многокомпонентными единицами. Структурно-семантической анализ русских эргонимов с англоязычным компонентом выявил два основных способа их появления в языке:

- I. заимствование из английского языка;
- II. создание эргонимов по образцам, существующим в международном бизнес сообществе.

Первый способ появления представлен:

I а) прямым заимствованием эргонима в оригинальной графической форме: Royal Philips Electronics (нидерландская компания, работающая в области здравоохранения и потребительских товаров); Boeing (производитель самолетов); Johnson&Johnson (производитель медицинского оборудования, косметических и санитарно-гигиенических товаров);

I б) частичным использованием в названии компании англоязычного компонента в оригинальной графической форме в сочетании с русскоязычным

компонентом, основанном на кириллице: Virtus мебель (магазин); Априори Shoes (магазин женской обуви); DNS Компьютерный центр; ДИАЛОГ WEST (кадровое агентство).

Второй способ, в свою очередь, представлен четырьмя моделями создания эргонимов:

II а) построением эргонима названия российской компании по существующим в английском языке моделям или паттернам: X5 Retail Group (российская продовольственная розничная компания); Alliance Oil Company (российская нефтяная компания); AEON Corporation (российская компания, работающая в области транспорта и недвижимости);

II б) создание псевдоиноязычного эргонима в русскоязычной графической системе с имитацией англоязычного звучания слова: О'Кей (розничная торговля); Ренейссанс Констракшн (строительство); Ютэйр (авиатранспортные перевозки);

II в) графическая адаптация русскоязычного эргонима к правилам английской орфографии: Vimpelcom (телекоммуникация и связь); Evgaz (черная металлургия); Mosfanera (компания по деревообработке);

II г) сочетание заимствованного элемента с псевдоиноязычным: Polyus Gold (цветная металлургия); Pegas Touristik (туроператор);

II д) сочетание существующего в русском языке исконного слова или ассимилированного заимствования с неологизмом, заимствованным с помощью транскрипции или транслитерации: КАРЬЕРА-ПРОФИТ (кадровое агентство).

Заимствованные в оригинальной графической форме эргонимы, именующие иностранные или международные компании, зачастую функционируют в русском языке параллельно с русскоязычной версией их названия: Баскин-Роббинс" (Buskin Robbins), "Бенеттон" (Benetton), "Пицца Хат" (Pizza Hut), "Сабвей" (Subway). Параллельное использование двух графических версий эргонимов является не только свойством кратких коммерческих наименований компаний, но и многокомпонентных фирменных наименований, например, Philip Morris International (PMI) - Филип Моррис Интернэшнл (PMI); Johnson & Johnson - Джонсон энд Джонсон; Procter & Gamble Company - Проктэр энд Гэмбл.

Такая двуязычная вариативность эргонимов с англицизмами свидетельствует об активном процессе ассимиляции, проходящем в русском языке. Ассимиляцию часто рассматривают как процесс, фонетического уподобления звуков в одном слове или соседних словах, при которых один их звуков теряет и/или изменяет свое качество. Но процесс ассимиляции наблюдается и в языковом сообществе в целом, когда люди отказываются от

своего родного языка в пользу чужого. Элементы такой ассимиляции мы наблюдаем в настоящее время в русском языке.

Список литературы

1. Кабакчи В.В. Основы англоязычной межкультурной коммуникации. СПб: Изд-во РГПУ им. А.И. Герцена, 1998. 229 с.
2. Конышева М.В. Вторичный билингвизм: виды и принципы формирования//Научно-аналитический журнал Наука и практика Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2017. № 4 (28). С. 88-95.
3. Конышева М.В. Деятельностный подход при обучении иностранному языку// Профессиональное лингвообразование: материалы десятой международной научно-практической конференции. Н.Новгород: Изд. Нижегородский институт управления - филиал ФГБОУ ВО «РАНХиГС Президенте Российской Федерации», 2016. С. 198-203.
4. Конышева М.В. Практика двойного послания в переводе//Современные проблемы лингвистики и лингводидактики: концепции и перспективы: материалы шестой международной научно-методической конференции. Волгоград, 30 апреля -15 мая 2016 года. Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2016б). С. 82-90.
5. Конышева М.В. Политкорректная эвфемизация англоязычного пространства в социоисторическом контексте//Вестник Северного (Арктического) федерального университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2017б). № 1. С. 88-95.
6. Лизунков В.Г., Малушко Е.Ю. Преимущество в иноязычном образовании: проблемы и перспективы: монография/Е.В. Бессонова, О.А. Блинова, Е.А. Исакович, А.А. Израельян, Н.Н. Колобкова, Н.К. Лапшова, В.Г. Лизунков, О.В. Лунёва, О.А. Малетина, Е.Ю. Малушко и др.; под общ.ред. Е.А. Исакович, Н.Н. Колобковой. - Волгоград: Волгоградское научное издательство, 2016. -154 с.- С. 123-133.
7. Слышкин Г.Г. Межкультурная компетенция и концепт «перевод» // Языковая личность: проблемы коммуникативной деятельности. Сборник научных трудов. Волгоград, 2001. С. 60-64.
8. Слышкин Г.Г. Лингвокультурная концептология: становление исследовательского направления // Этнокультурная концептология. – Элиста: Изд-во Калм. ун-та, 2006. – Вып. 1.– С. 27-38.
9. Zheltukhina, M.R., Krasavsky, N.A., Slyshkin, G.G., Ponomarenko, E.B. Utilitarian and Aesthetic Values in the Modern German Society (Through the Example of Print Media Advertisements) // IEJME-Mathematics Education, 11(5), 1411-1418.
10. Malushko E.Yu. Innovative Internet resources in teaching foreign languages // Linguistik und Fremdsprachendidaktik im Dialog zwischen den Kulturen / Hrsg. von V. Mitjagina, U. Obst. Koeln: Kirsch-Verlag, 2011. S. 188-193.
11. Malushko E. Yu., Methodological podcasts as a way for developing the pre-service teachers' professional competence and skills, ISJ Theoretical & Applied Science 30.01.2015, Sweden: Linköping, issue 01 (21), pp. 173-177, 2015.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА В ТЕОРИИ И ПРАКТИКЕ

Бобков А.А., студент

Сперанский С.Н., к.т.н., доцент

Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,
г. Иваново, Российская Федерация

Целью статьи является формирование теоретических основ о экономической безопасности региона

Ключевые слова: *экономическая безопасность, мониторинг экономической безопасности*

ECONOMIC SAFETY OF THE REGION IN THEORY AND PRACTICE

The purpose of the article is to formulate theoretical foundations about the economic security of the region.

Keywords: *Economic security, monitoring economic security*

Современная социально-экономическая ситуация вызывает необходимость формирования качественно новой системы национальной безопасности и ее составного элемента — экономической безопасности регионов. В условиях существующей в России экономической нестабильности возрастает роль воспроизводства экономической безопасности региональных территорий, которые представляют собой не просто территориальные единицы, и не местность, характеризуемую определенным запасом природных ресурсов, а социально-экономические системы, обладающие собственными производственными, распределительными и потребительскими структурами, которые и обуславливают поддержание экономической безопасности на региональном, а, в конечном счете на национальном уровне [1]. Важно осознавать содержание воспроизводственного подхода к экономической безопасности региона, который основывается на воспроизводстве материальных благ, которые совершают движение по экономической цепочке. Первоначально они создаются, далее происходит распределение, потом обмен и потребление, после чего цикл повторяется. Экономическая безопасность обуславливается экономическими связями между хозяйствующими субъектами (экономическими контактами) в рамках этой цепочки от содержания этих контактов во многом зависит экономическая безопасность региона. Например, субъект Российской Федерации с развитым и востребованным индустриальным производством способен осуществлять экономические контакты, связанные с поставкой промышленных товаров высокого качества, обладающих высокими потребительскими свойствами и имеющих высокий спрос, что повышает уровень экономической безопасности. При этом ситуация, в которой

большинство экономических контактов представляют собой приобретение товаров первой необходимости, произведенных в других регионах и странах, говорит об имеющихся угрозах, которые могут быть нивелированы путем усиления межрегиональных связей или поддержкой со стороны федерального центра.

В ходе разработки системы мониторинга экономической безопасности региона отдельно стоит остановиться на вопросе эффективности. М. Е. Тарасов предлагает в основу анализа поместить два типа эффективности — ресурсную и целевую [2]. Данный исследователь отмечает, что для субъектов, ответственных за принятие решений, более актуальна целевая эффективность. Регион представляется как многоуровневая и многоцелевая система, имеющая неоднородные внешние и внутренние цели, в которых можно выделить подцели отдельно взятых подсистем, систему показателей измерения целей и т. д. Определение эффективности, исходя из этой представленной системы целей, это и есть целевая эффективность. В свою очередь, ресурсная эффективность, согласно М. Е. Тарасову, основывается на анализе объеме используемых ресурсов, при этом минимизацию использования ресурсов предполагается рассматривать как показатель эффективности. Между тем, для определения эффективности экономической безопасности региона было бы правильно использовать подход, предложенный Высшей школой менеджмента. Согласно этому подходу, эффективность представляет собой совокупность следующих трех показателей, рассчитываемых как отношение двух других показателей:— экономичность (результат / затраты);— результативность (результат / цели);— целесообразность (цель / проблема). Такая тройственная трактовка эффективности снимает противоречия, наблюдаемые в подходе М. Е. Тарасова — его целевая эффективность логично укладывается в показатели результативности и целесообразности, а ресурсная — в показатели экономичности, когда минимизация издержек на мезоуровне рассматривается в качестве важной задачи, но не единственной, а рассмотренной в комплекс. Целостный подход к определению эффективности экономической безопасности региона дает возможность сделать ее мониторинг системным, логически выверенным и научно обоснованным, снимая имеющиеся концептуальные противоречия. В сфере практической реализации классификация российских регионов с позиции достижения экономической безопасности осуществляется, исходя из различных концепций.

Большой проблемой является недостаточность исходных данных, что снижает эмпирическую состоятельность многих методических подходов, которые можно признать обоснованными с теоретической стороны, но трудно реализуемыми на практике. Среди тех подходов, которые обладают

практической ценностью, можно выделить систему индикаторов, предложенную Е. В. Караниной [3], предлагающей оценивать такие показатели, как доходы на душу населения, доходы на душу с учетом индекса бюджетных расходов (ИБР), дефицит к доходам, долг к налоговым и неналоговым доходам, доля кредитов коммерческих банков в долге, доля трансфертов в доходах, позволяющие оценить бюджетную обеспеченность регионов в системе экономической безопасности. Автором приводятся практические примеры и других составляющих экономической безопасности регионов. Проведя анализ субъектов Российской Федерации, исходя из этой системы индикаторов Е. В. Каранина выделила пять типов регионов [3]:

Тип 1 («богатые»): повышенная бюджетная обеспеченность, небольшой долг, средний дефицит (Сахалинская обл., Москва, Санкт-Петербург, Тюменская обл., Ямало-Ненецкий АО, Московская обл. и др.).

Тип 2 («более ответственные»): пониженная бюджетная обеспеченность, небольшой долг, средний и большой дефицит (Алтайский край, Пермский край, Иркутская обл., Владимирская обл., Ростовская обл. и др.).

Тип 3 («средняки»): пониженная и средняя бюджетная обеспеченность, средний долг, средний и сильный дефицит (Курганская обл., Оренбургская обл., Новосибирская обл., Чувашская Республика. и др.).

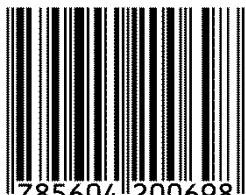
Тип 4 («дефолт»): пониженная бюджетная обеспеченность, большой долг, в основном большой дефицит (Орловская обл., Краснодарский край, Псковская обл., Новгородская обл., Чукотский АО и др.).

Тип 5 («высокодотационные»): небольшой объем долга при высокой долговой нагрузке, в основном небольшой или средний дефицит (Республика Калмыкия, Чеченская Республика, Республика Алтай и др.).

Список литературы

1. Жукова Я.Э. Методика диагностики угроз экономической безопасности региона / Я.Э. Жукова, С.М.О. Мамедов // В сборнике: Современное состояние и тенденции инновационного и социокультурного развития экономики региона Сборник статей по материалам научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов Ивановского филиала Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в рамках III Межрегионального экономического форума с международным участием "Современная парадигма экономико-инновационного и социокультурного развития региона". Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ивановский филиал, НИИ «Новая экономика и бизнес». 2018. С. 279-284.
2. Тарасов М. Е. Региональная политика экономической безопасности. Курс лекций — Якутск : Издательский дом СВФУ, 2014 — 288 с.
3. Каранина Е. В. Экономическая безопасность. На уровне государства, региона, предприятия. — Киров : ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2016. — 389 с.

ISBN 978-5-6042006-9-8



9 785604 200698