

*Самарина Наталья Сергеевна
Доцент, кандидат экономических наук
Ланская Ксения Витальевна
Бакалавр кафедры
«Экономика и управление»
ФГБОУ ВО «Владивостокский государственный
университет экономики и сервиса»
Россия, Владивосток*

Комплексный анализ угроз экономической безопасности ООО «Вламур»

Аннотация: Переход к рыночной экономике, появление значительного числа пред-приятий разнообразных организационно-правовых форм, базирующихся на различных формах собственности, наличие всевозможных способов конкурентной борьбы, несовершенство законодательной базы, слабость государственных структур, признанных создать нормальные условия для развития бизнеса, криминализация хозяйственной жизни и многие другие причины поставили субъекты хозяйствования в условиях, когда они вынуждены уделять значительное внимание вопросам обеспечения своей экономической безопасности. Отличительной чертой предпринимательской деятельности является то, что в открытой конкурентной среде субъекты хозяйствования действуют на свой страх и риск, под свою персональную и, прежде всего, имущественную ответственность. И для того, чтобы сократить потери в компании появляется подразделение экономической безопасности, а так как большинство организаций ведут свою деятельность для получения прибыли, то финансовые потери являются самой существенной угрозой экономической безопасности. Для того, чтобы этого не случилось, необходимо проанализировать основные финансовые показатели: ликвидности (платёжеспособности), финансовой устойчивости и деловой активности. Для анализируемого предприятия данный анализ покажет сильные и слабые стороны работы компании, а также поможет определить конкретные пути по решению возникающих проблем.

Ключевые слова и словосочетания: экономическая безопасность, финансовые потери, ликвидность, финансовая устойчивость.

Annotation: The transition to a market economy, the emergence of a significant number of enterprises of various organizational and legal forms based on various forms of ownership, the presence of all kinds of competitive struggle, the imperfection of the legal framework, the weakness of state structures recognized to create normal conditions for business development, criminalization economic life and many other reasons put business entities in conditions when they are forced to pay significant attention to the issues of ensuring their economic security. A distinctive feature of entrepreneurial activity is that in an open competitive environment, business entities act at their own peril and risk, under their personal and, above all, property responsibility. And in order to reduce losses, a division of economic security appears in the company, and since

Выручка	833229	856208	790056	22979	-43173	103	95
Себестоимость	688401	702435	635779	14034	-52622	102	92
Прибыль от продаж	3970	1072	1505	-2898	-2465	27	38
Среднесписочная численность работников, чел.	8	8	8	0	0	100	100
Среднегодовая выработка одного работника, тыс. руб./чел.	104153,6	107026	98757	2872,4	-5396,6	103	95
Среднегодовой фонд оплаты труда	264	280	288	16	24	106	109
Среднегодовой уровень оплаты труда 1 работающего	33	35	36	2	3	106	109
Затраты на 1 руб. реализованной продукции (работ), руб.	826	820	805	-6	-21	99	97
Рентабельность продаж, %	0,48	0,13	0,19	-0,35	-0,29	26	40
Рентабельность основной деятельности, %	0,11	0,08	0,20	-0,03	0,09	75	177

Исходя из данных, представленных в таблице, можно сделать следующие выводы:

За анализируемый период наблюдается снижение объемов выручки в 2019 году на 43173 тыс. руб. (по сравнению с 2017 годом). Однако также стоит отметить такой положительный момент в деятельности предприятия как увеличение выручки в 2018 году. При этом так же темп роста/снижение себестоимости реализованной продукции, по сравнению с динамикой объема выручки можно признать, как положительную тенденцию, поскольку темпы роста/снижения себестоимости ниже темпов выручки.

За весь анализируемый период ООО «Вламур» имело положительный финансовый результат от основной деятельности. Динамика данного показателя относительно 2017 года заслуживает положительной оценки в 2019 году, так как сумма чистой прибыли выше более чем в 1,5 раза. Однако если поставить в сравнение 2018 и 2017 года, то данный показатель имеет отрицательную динамику, что считается негативным показателем деятельности Общества в 2018 году.

Прибыль от продаж также имеет нестабильную динамику на протяжении всего анализируемого периода, как и предыдущие описываемые выше показатели.

Среднесписочная численность работников не менялась на протяжении всего исследуемого периода. Однако годовой фонд оплаты труда (в сравнении с 2017 годом) с каждым годом увеличивался (в 2018 году на 16 тыс. руб., в 2019 года на 24 тыс. руб.), что говорит о росте среднегодовой заработной платы 1 сотрудника ООО «Вламур» и является положительным фактом в деятельности Общества.

Отрицательной оценки заслуживает значение рентабельности продаж, значение которого в 2019 году (в сравнении с 2017 годом) имело снижение на 0,29%. Рентабельность основной деятельности в 2019 г. стремительно увеличивается по сравнению с 2017 г. 0,09%.

Для оценки текущего финансового состояния организации применяют набор коэффициентов, которые в свою очередь сравнивают с нормативными значениями. Коэффициенты, выходящие за рамки нормативных значений, сигнализируют о проблемах организации, которые необходимо устранять. Финансовые коэффициенты платёжеспособности и финансовой устойчивости рассчитываются на основе данных бухгалтерского баланса, коэффициенты деловой активности рассчитываются на основании отчёта о финансовых результатах [2].

Коэффициенты ликвидности (платёжеспособности) показывают способность компании погашать свои текущие обязательства, за счёт собственных средств они представлены в таблице 2. Обычно различают высоколиквидные, низколиквидные и неликвидные ценности (активы). Чем легче и быстрее можно получить за актив полную его стоимость, тем более ликвидным он является. Для товара ликвидности будет соответствовать скорость его реализации по номинальной цене.

Таблица 2 – Анализ коэффициентов платёжеспособности ООО «Вламур» за 2017-2019 гг.

Показатель	2017 год	2018 год	2019 год	Динамика		Норматив
Коэффициент абсолютной ликвидности						
Коэффициент текущей ликвидности						
Коэффициент срочной ликвидности						

Данные коэффициенты отвечают за платёжеспособность компании на ближайшую перспективу. Они должны быть равны своему нормативному значению для того, чтобы полностью сказать, что компания справляется со своими текущими обязательствами.

Только коэффициент срочной ликвидности в 2018 г. и в 2019 г. соответствует своему нормативному значению, следовательно, свои текущие обязательства компания в 2018 г. и 2019 г. могла погасить без проблем. Остальные коэффициенты увеличиваются, что является положительной тенденцией и, если развитие компании будет продолжаться, тогда можно будет рассчитывать на хорошую характеристику компании со стороны финансов, которые отвечают за текущие обязательства компании.

Таблица 3 – Анализ коэффициентов финансовой устойчивости ООО «Вламур» за 2017-2019 гг.

Показатель	2017 год	2018 год	2019 год	Динамика		Норматив
Коэффициент автономии						0,5 и более
Коэффициент платёжеспособности						
Коэффициент обеспеченности собственными источниками						
Коэффициент финансового левериджа						
Коэффициент манёвренности собственных средств						Более 0,1

У предприятия коэффициент маневренности собственных средств больше норматива, он показывает способность предприятия поддерживать уровень собственного оборотного капитала и пополнять оборотные средства в случае необходимости за счет собственных источников. Этот коэффициент имеет достаточно большое значение и динамика данного показателя показывает хорошее изменение, в 2018 г. по сравнению с 2017 г. показатель увеличился на 13,77, а в 2019 г. он сократился на 4, что никак не повлияло на этот показатель.

Коэффициент финансового левериджа больше нормативного значения, это нельзя назвать положительной тенденцией, так как заёмных средств у компании на много больше, чем собственных. Данный показатель за три представленных года сократился, если такая тенденция сохранится, но он может приблизиться к нормативному значению.

Остальные представленные показатели финансовой устойчивости гораздо меньше нормативного значения, это говорит о том, что компанию нельзя назвать финансово устойчивой. Так как у компании мало собственного капитала, много заёмных средств.

Активы и пассивы компании группируются по степени ликвидности, что позволяет выявить какой платёжеспособностью обладает организация. Данная

группировка будет представлена в таблице 4.

Таблица 4 - Группировка активов и пассивов бухгалтерского баланса ООО «Вламур» за 2017-2019 гг.

Актив				Пассив			
Название	Сумма			Название	Сумма		
	2017 год	2018 год	2019 год		2017 год	2018 год	2019 год
(A1)				(П1)			
(A2)				(П2)			
(A3)				(П3)			
(A4)				(П4)			

Активы: А1 – наиболее ликвидные активы, А2 – быстро реализуемые активы, А3 – медленно реализуемые активы, А4 – трудно реализуемые активы. Пассивы: П1 – наиболее срочные обязательства, П2 – краткосрочные пассивы, П3 – долгосрочные обязательства, П4 – постоянные пассивы. К каждому наименованию относится своя статья бухгалтерского баланса компании.

На основе данных, которые указаны в таблице 4 можно составить таблицу соотношения, которое помогает с помощью активов выяснить текущую ликвидность компании, то есть платёжеспособность или неплатёжеспособность на ближайший момент времени. А с помощью пассивов перспективную ликвидность, то есть прогноз на основе сравнения будущих платежей. Соотношение будет представлено в таблице 5.

Таблица 5 - Соотношение активов и пассивов бухгалтерского баланса ООО «Вламур» за 2017-2019 гг.

Норматив	Соотношение активов и пассивов баланса		
	2017 год	2018 год	2019 год
$A1 \geq П1$	нет	нет	нет
$A2 \geq П2$	да	да	да
$A3 \geq П3$	да	нет	нет
$A4 \leq П4$	да	да	да

В период с 2017 г. по 2019 г. не выполняется полностью первое неравенство, так как кредиторской задолженности у компании больше, чем свободных денег для погашения обязательств, поэтому необходимо расплачиваться с обязательствами перед нашими кредиторами, чтобы данное неравенство совпадало с нормативом.

В период с 2018 г. по 2019 г. не совпадает третье неравенство, так как в этот момент у компании появляется большое количество долгосрочных обязательств.

Так как последнее неравенство выявляется, оно является самым важным для компании, поэтому ООО «Вламур» в указанный период можно называть абсолютно ликвидной.

Таким образом, исходя из проведенного анализа, можно сделать вывод о том, что компания имеет не стабильное положение на рынке, но изменение многих показателей показывает, что она находится на верном пути. Через пару лет если данная тенденция сохранится, то компания может быть более финансово устойчивой и платёжеспособной. Данные показатели необходимы для оценки деятельности как на внутреннем уровне для разных отделов компании, чтобы правильно координировать работу. Для внешних пользователей статистика нужна, чтобы показать способность расплачиваться со всеми поставщиками и подрядчиками, не иметь долгов перед персоналом, а также не быть в долгах перед бюджетом.

Оценивая финансовую безопасность ООО «Вламур» нельзя сказать, что она имеет низкую степень безопасности, компания находится на среднем уровне финансовой безопасности, и постоянно развивается, это видно по росту показателей.

Библиографический список:

1. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный закон от 08.02.1998 №14-ФЗ (ред. от 31.07.2020) / СПС «Консультант Плюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17819/ (дата обращения 04.05.2021).
2. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность ООО «Вламур» за 2019 год. – Текст: электронный / За честный бизнес: [сайт]. – Владивосток 2020. - URL: <https://zachestnyibiznes.ru/company/OOO-VLAMUR/balance>.
3. Дадаев Я.Э., Тамкаев А-К. А. Стратегии управления экономической безопасностью предприятий// Вопросы устойчивого развития общества. – 2020. - №3(1). - С.154-158