

УДК 339.92

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РАЗВИТИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ
КОРПОРАТИВНЫХ СТРУКТУР

© 2016

Кузубов Алексей Алексеевич, кандидат экономических наук, доцент кафедры
«Международного бизнеса и финансов»**Шашло Нина Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент кафедры
«Международного бизнеса и финансов»*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса, Владивосток (Россия)*

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы развития международных корпоративных структур в глобализированной среде. Современная глобализированная среда характеризуется растущей взаимозависимостью и взаимосвязью национальных экономик различных стран, следствием чего является диффузия и фрагментация власти в решении экономических вопросов. С одной стороны, государства, как и раньше, остаются важнейшими игроками в международных отношениях, а с другой - учитывая глобальность мировых рынков, они уже не могут определять результаты их взаимодействия на международном уровне. В процесс включились новые игроки – транснациональные корпорации, обладающие экономическими ресурсами и имеющие собственные каналы коммуникации, формирующие свои интересы и транснациональные коалиции, а их совокупность формирует самодостаточный транснациональный капитал, причем это происходит вне зон контроля министерств иностранных дел и советов национальной безопасности. Сегодня можно увидеть усиление тенденции формирования полицентрической мира, где всю возрастающую роль начинают играть ТНК развивающихся стран, и постсоциалистических стран, специфика осуществления прямых иностранных инвестиций (ПИИ) которых сильно отличаются от особенностей инвестиционной деятельности ТНК из США, Японии и Западной Европы. Таким образом, актуальность данного исследования обусловлена необходимостью выявления современных тенденций глобальной экономики, формирующих особенности нового поколения ТНК, как институциональной структуры мирового хозяйства, а также важности исследования факторов, модифицирующих стратегии развития и приоритеты деятельности транснациональных корпораций в разных странах. В статье рассматриваются актуальные вопросы развития глобальных процессов в современных условиях и особенности становления нового поколения транснациональных корпораций в глобальной среде.

Ключевые слова: транснациональные корпорации, глобализация, мировая экономика, интеграционные объединения, инвестиции, мировое хозяйство, инвестиционные ресурсы, транснационализация, финансово- хозяйственная деятельность.

GLOBALIZATION OF WORLD ECONOMY IN THE DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL
CORPORATE STRUCTURES

© 2016

Kuzubov Alexey Alexeyevich, candidate of economic sciences, associate professor
of “International Business and Finance”**Shashlo Nina Vladimirovna**, candidate of economic sciences, associate professor
of “International Business and Finance”*Vladivostok State University of Economics and Service, Vladivostok (Russia)*

Annotation. The article discusses the development of international corporate structures in globalized environment. Today's globalized environment is characterized by the growing interdependence and interconnection of national economies of different countries, resulting in the diffusion and fragmentation of power in dealing with economic issues. On the one hand, the state, as before, remain the most important players in international relations, on the other hand - taking into account the global nature of world markets, they can not determine the results of their interaction at the international level. The process involved new players - multinational corporations, which have economic resources and have their own channels of communication, forming their interests and multinational coalition, and their combination forms a self-contained transnational capital, and this is outside the areas controlled by the Ministry of Foreign Affairs and National Security Council. Today we can see an increasing trend of formation of a polycentric world where all are beginning to play an increasing role of TNCs in developing countries, and post-socialist countries, the specificity of the foreign direct investment (FDI) which differ from the characteristics of the investment activities of TNCs from the United States, Japan and Western Europe. Thus, the relevance of this study due to the need to identify the modern trends of the global economy, forming the features of the new generation of TNC as the institutional structure of the world economy, as well as the importance of the study of factors that modify the development strategy and priorities of the activities of transnational corporations in different countries. The article deals with topical issues of global processes in modern conditions and peculiarities of the new generation of transnational corporations in the global environment.

Keywords: transnational corporations, the globalization of the world economy, integration associations, investment, the world economy, investment resources, transnationalization, financial and economic activities.

Постановка проблемы. Сегодня главной силой глобального экономического пространства выступают не просто транснациональные корпорации (ТНК), а сформированная на их базе группа мощных глобальных корпораций развитых стран мира. Именно глобальные корпорации создают экономическую среду современного мира, а их совокупность формирует самодостаточный транснациональный капитал.

Как общемировое явление, транснационализация представляет собой объективный процесс усиления мировой интеграции в результате экспансивного развертывания международных операций ТНК. В настоящее время транснационализация охватила многие страны развивающихся что кардинально меняет динамику и формы инвестиционного процесса в глобальных масштабах. Поэтому особенное внимание посвящено развитию но-

вого поколения ТНК, основу которых составляют ведущие компании стран БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай и ЮАР).

Анализ последних исследований и публикаций. Указанная тема начала активно разрабатывался экономистам и учеными в конце 1970-х - 1980-х гг. В условиях активизации процессов глобализации. Вопросы развития и эволюции ТНК относятся к числу достаточно актуальным, доказывающие многочисленные научные исследования как зарубежных, так и отечественных авторов, в частности Паньков В [1], Л. Руденко-Сударев [2], Кулешов, Е [3], Аджай Кумар Чаухан, Нихилу Пандей [4] и других. Впрочем, стремительное развитие глобального мира формирует новые подходы к развитию ТНК, вызывая их дальнейшее развитие, что требует дополнительных исследований и аргументирует цель и логику в

изложенной статье.

Цель исследования. Проанализировать причины и формы воздействия глобализации на мировую экономику в целом и ТНК в частности, дать характеристику новейшим тенденциям развития ТНК в современной глобализированной среде.

Изложение основного материала. Одной из главных особенностей современной мировой экономики является то, что в начале XXI века, она отражает черты принципиально нового процесса - глобализации.

В экономической литературе сформировались различные концепции развития процесса глобализации. По мнению большинства зарубежных экономистов, процесс глобализации начался на рубеже XIX-XX веков, ведущие отечественные ученые, рассматривают глобализацию как качественно новую степень интернационализации, которая началась во второй половине XX века и количественно охватывает весь мир, а качественно - все сферы человеческой жизни.

Проанализировав вышеуказанные концепции, нами были выявлены следующие общие для них аспекты, а именно: ведущая роль в развитии глобализации принадлежит ТНК; развитие глобализации связано с ускорением научно-технического прогресса, развитием процессов интернационализации производства и капитала; с 1990-х годов процесс глобализации приобретает принципиально новое качество под влиянием современных системных трансформаций.

Сегодня не вызывает сомнения предложенная в конце 1970-х годов учеными Р. Кеохане и Дж. С. Най (революционная по тем временам) концепция глобализации, описывающая, характерную для того периода систему отношений между индустриально развитыми странами, которая определяла, что государства не являются единственными участниками международных отношений [5]. В условиях современного глобализирующего мира с целью продвижения своих международных интересов, государства все в большей степени полагаются на координацию усилий национальных экономических игроков, чем на действия в традиционном внешнеполитическом поле. Подтверждением этого является тот факт, что в рейтинге 100 крупнейших ТНК мира 19 являются государственными, а объем их зарубежных инвестиций в 2014 г. составил 11% совокупного мирового ВВП. Всего, по материалам ЮНКТАД, в мире насчитывалось более 650 государственных ТНК (примерно 1% от общего количества ТНК), доля которых в глобальных ПИИ составила 11% [6, с. 53-60].

Современный этап глобализации характеризуется усилением конкуренции, высокой степени интернационализации, формированием глобальных корпоративных структур, бурным увеличением использованием рынков акционерного капитала, региональной экономической интеграцией, тенденциями к унификации и стандартизации различных отраслей экономики, что обусловлено ростом масштабов транснационального бизнеса и активной динамикой развития ТНК. Проведенные группой ЮНКТАД исследования показали, что сегодня в мире насчитывается более 84 тысяч ТНК. Часть ТНК в международной торговле составляет 25% общего мирового экспорта товаров и услуг, а в экспорте и импорте отдельных развитых стран достигает 80%. Объем продаж зарубежных подразделений ТНК с 1990г. по 2014 увеличился более чем в 6 раз - с 5105 млрд. долл. США до 32 960 млрд. долл. США [6, с. 24]. Ядро современной системы мирового хозяйства формируют около 2 тыс. ТНК, годовой объем продаж каждой из которых в 2014 г. составил более 3 млрд. долл. США, а капитализация - более 4 млрд. долл. США [7].

За последнее десятилетие сформировалась четко выраженный тенденция превращения крупнейших ТНК в глобальные компании, развиваются глобальные производственно-сбытовые сети, формируются глобальные рынки. Наибольшие 100 глобальных корпораций кон-

тролируют около 10% общего количества зарубежных активов, 11% числа занятых и 16% от совокупного объема продаж всех ТНК. На зарубежную сеть данных компаний приходится примерно 4% МВВП [8].

Учитывая все попытки экономистов привести пример наиболее полного проявления глобализации, можем предположить, что большинство производимых в отдельных странах продуктов и услуг создается на предприятиях или в компаниях, которые физически и юридически не принадлежат резидентам соответствующих стран. Так, сегодня в США на предприятиях, подконтрольных иностранным инвесторам, производится 16% ВВП и занято почти 10,9% активной рабочей силы; в ЕС эти показатели еще выше: 22,4 и 14,7% соответственно [9].

Доминирующей тенденцией развития мирового хозяйства на рубеже XX-XXI века стала экономическая глобализация, в результате нового невиданного ускорения процесса многомерных структурных сдвигов определила объективный характер интеграции всех основных институтов глобализирующей среды, главным компонентом которой является ТНК.

Основу экономического глобализма составляет финансово-инвестиционное взаимодействие субъектов мирового хозяйства. Финансовая глобализация как составляющая экономической глобализации, внесла изменения в традиционные представления о транснациональном капитале, как ресурсообеспечивающую основу деятельности ТНК [10,11,12]. Сегодня транснациональный капитал оперирует в глобальном масштабе, огромные трансграничные финансовые потоки предоставили финансовой системе нового качества - самодостаточности. Наблюдается тенденция к отрыву финансовой системы от воспроизводственных процессов реальной экономики, зародился большой массив мировых виртуальных финансов. Все это влияет и значительно видоизменяет финансовая среда ТНК.

Возникновение понятия финансовой глобализации связано с резким увеличением международных валютно-кредитных и финансовых связей в течение последних десятилетий, что обусловлено прежде всего расширением инвестиционно-кредитной деятельности международных корпоративных структур и банков, либерализацией инвестиционных, валютных и кредитных рынков, расширением доступа различных государств к глобальным финансовым ресурсам и диверсификацией механизмов концентрации инвестиционных ресурсов [2, с. 10., 13, 14].

Конструктивная связь между количественным ростом материнских компаний ТНК и их зарубежных филиалов и объемами ПИИ свидетельствует о транснационализации мирового хозяйства, где ПИИ выступают средством установления контроля ТНК над другими компаниями.

С целью комплексного анализа развития ТНК и движения ПИИ следует рассмотреть мировой процесс транснационализации по отдельным группам стран в историческом контексте, сравнивая общую динамику ПИИ, индексы транснационализации (ТНИ) (табл. 1) и теоретические аспекты интернационализации корпораций.

Таблица 1. – Среднестатистический индекс мировой транснационализации по группам стран [2, 15].

ТНИ по группам стран	Год								
	1930	1940	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2014
ТНИ развитых стран	9,43	17,87	22,65	45,49	57,44	72,07	78,51	48,33	66,12
ТНИ развивающихся стран	*	12,74	12,28	22,75	36,21	52,24	41,98	57,33	42,74
ТНИ стран ШВЕ	*	*	*	*	*	*	*	44,11	50,85
ТНИ мировой	9,43	15,31	17,47	34,12	45,33	62,16	54,87	43,71	59,68

Лидерами транснационализации, как и раньше, остаются высокоразвитые страны, процессы транснационализации в которых начались в 1930-х годах. Размер ТНИ за неполные 100 лет выросла почти в четыре раза и в среднем по группе составила более 40%.

Процессы активной транснационализации в развивающихся странах начались в 70-е годы прошлого века и

объясняются либерализацией мировой экономической жизни. Как показывают исследования динамики индекса транснационализации по группам, проведенные отечественными учеными, в развивающихся странах, прослеживается достаточно устойчивая тенденция параллельности развития процесса транснационализации с достаточно стабильным интервалом, который характеризует степень отрыва от группы развитых стран [2, с. 37]. Следует отметить, что локомотивом данной группы фактически является азиатские страны и преимущественно Китай, в то время как страны Латинской Америки и Восточной Европы выглядят гораздо слабее, поскольку сильно зависят от ПИИ.

Процессы транснационализации стран Центральной и Восточной Европы начались в 1990-х годах прошлого века, объясняется определенными политическими изменениями на постсоветском пространстве. Впрочем, показатели ТНП отдельных ТНК (Лукойл, Газпром) этого региона уже опережают среднестатистический мировой уровень.

В начале XXI века на мировой уровень вышло новое поколение ТНК, основу которых составляют ведущие корпорации стран БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай и ЮАР) [16,17]. Возникновение этих ТНК обусловлено эффективным использованием экономических факторов глобализационного развития и спецификой экономического роста в данной группе стран, связанной с эволюцией больших и мегакрупных национальных компаний. Последние выполняют роль не только основного источника финансовых ресурсов, но и выступают движущими силами научно-технического прогресса в своих странах [18, 19]. Постепенно корпорации стран БРИКС превратились из государственных монополий, ориентированных преимущественно на национальные рынки, в региональные ТНК, которые со временем трансформировались в глобальные, деятельность которых стремительно глобализируется.

На формирование национальных особенностей ТНК стран БРИКС существенно повлияли особенности общеисторического развития национальных экономик, а именно влияние государства на ранних этапах развития, корпоративная структура страны (организационная структура, уровень концентрации производства и централизации капитала), особенности эволюции отраслевой структуры экономики социально-психологические характеристики предпринимателей и другие факторы. В связи с вышеизложенным, изучение места международных корпоративных структур данной группы стран в современной мировой экономике и специфики их деятельности имеет особую актуальность в практическом и научном смысле.

Появление ТНК нового поколения кардинально повлияла на динамику и формы инвестиционных процессов в глобальных масштабах. Подобные изменения структуры и баланса мирового хозяйства уже произошли в 1970-х и 1980-х годах и были связаны со становлением и развитием японских ТНК и «азиатских тигров» соответственно. В результате, с 1990-х годов все более актуальную роль на мировых рынках начали играть ТНК быстрорастущих экономик Азии, Гонконга, Сингапура, Тайваня и Республики Корея, которые не только вошли в число ведущих мировых производителей товаров и услуг, но и стали активными экспортерами капитала.

Основной движущей силой в таком бурном развитии ТНК стран БРИКС стало то, что в конце 90-х годов XX века мировые инвесторы разочаровались в компаниях «азиатских тигров» и начали повально инвестировать в экономики стран ЦВЕ, Индии, Китая и многие страны Южной Америки, что и ускорило их рост.

Среди основных показателей финансово-хозяйственной деятельности ТНК стран БРИКС особое внимание привлекают постоянно растущие показатели их участия в международном движении капиталов. Важным фактором, способствующим экономическому развитию

страны, поддержанию высоких темпов экономического роста, обеспечению конкурентоспособности на мировом рынке является ПИИ. В связи с этим возникает необходимость проанализировать динамику экспорта-импорта ПИИ за последние годы и определить их детерминанты для каждой страны группы БРИКС. Так, с 2000 года по 2014 год удельный вес стран этой группы в совокупном мировом экспорте ПИИ выросла с 1% до 11%. ТНК стран БРИКС заключили за этот период более 2,5 тыс. сделок M & A (mergers and acquisitions - слияние и поглощение). В 2014 году в эти страны было направлено около 18% мирового объема ПИИ (табл 2). На рост выходящих ПИИ из стран БРИКС повлияли изменения политики правительств и трансформация внутренней институциональной среды.

Таблица 2. – Общее движение ПИИ, млрд. долл. США.

	Импорт					Экспорт				
	2010	2011	2012	2013	2014	2010	2011	2012	2013	2014
Совокупный мировой	1462	1971	1744	1185	1244	1405	2175	1911	1171	1323
БРИКС	141	205	280	198	222	92	95	144	108	148
Бразилия	19	35	45	26	48	28	7	20	-10	12
Россия	30	55	75	37	41	23	46	56	44	52
Индия	20	25	43	35	25	14	17	19	16	15
Китай	73	84	108	95	106	21	22	52	57	68
ЮАР	-1	6	9	5	2	6	3	-3	1	1

Источник: UNCTAD World Investment Report 2014.

В целом, удельный вес стран БРИКС в накопленных глобальных инвестициях еще не на столько большой по сравнению с их потенциалом, поскольку активный экспорт капитала их корпорациями начался сравнительно недавно.

ТНК стран БРИКС отличаются рядом общих характеристик. Характерными чертами этих корпораций есть склонность к агрессивной экспансии, поглощений, жесткого соперничества и виртуализации. Реализуя конкурентные преимущества, сформированные на национальных рынках, они успешно и довольно агрессивно выходят на международный рынок инвестиций, расширяя свою транснациональную действительность. Зарубежные активы и проекты в данном случае еще больше повышают их конкурентоспособность не только на национальном, но и на глобальном уровнях.

Рассматривая географию инвестиционной деятельности ТНК стран БРИКС, следует отметить, что в начале становления их инвестиционная экспансия была направлена преимущественно в приграничные страны и страны с похожими социокультурными характеристиками. Сегодня, учитывая желания стран БРИКС инвестировать в активы компаний, владеющих наукоемкими, инновационными технологиями, имеют современный опыт управление и кадры, направление их инвестиционной деятельности изменился преимущественно в сторону высокоразвитых стран.

В последние годы мотивация инвестиционной деятельности ТНК БРИКС определяется преимущественно стратегическим видением развития их бизнеса. Такая тенденция свидетельствует о роли государственных корпоративных структур в реализации общенациональных задач. Так, большинство китайских ТНК принадлежат государству или подконтрольны ей. Подтверждением этого является доля их зарубежных активов в глобальных ПИИ, которая в 2014 году составила 85-90%. Многие крупные корпорации других стран БРИКС также относятся к государственному сектору экономики, например Газпром в России, Petrobras в Бразилии, ONGC в Индии и др. Правительства стран БРИКС используют следующие формы поддержки зарубежной экспансии своих ведущих корпораций, а именно: в Китае реализуется политика под лозунгом «Стань глобальным»; в Индии и ЮАР либерализуются процедуры валютного контроля и экспорта капитала; в России и Бразилии для государственных структур создаются особые условия продвижения своих национальных корпораций на внешних рынках [20].

Впрочем, сегодня, несмотря на активную поддержку правительства, американские ТНК все еще остаются ключевыми игроками на мировой арене.

Выводы. Тенденции развития ТНК совпадают с общими тенденциями развития мировой экономики. Развитие процессов глобализации и глобального финансового рынка оказывает современным корпоративным структурам возможность не только проводить международную инвестиционную деятельность, но и доступ к финансовым ресурсам на зарубежных рынках капитала, создает предпосылки к формированию устойчивой тенденции интернационализации структуры собственности ТНК, в следствии чего еще большего размытия их национальной принадлежности, что позволяет им изменять местоположение корпоративного центра путем переноса за пределы страны регистрации.

В контексте процессов глобализации мировой экономики ТНК выступают важной движущей силой развития национальных экономик стран БРИКС. Опыт ТНК стран БРИКС свидетельствует, что национальный капитал может конкурировать с ТНК только при условии, если он структурирован в мощные финансово-промышленные структуры, которые проводят активную внешнеэкономическую политику.

Формирование мощных ТНК и международных финансово-промышленных групп в странах БРИКС свидетельствует о наращивании экономической мощи данных стран и усилении их геополитических позиций на международной арене.

Таким образом, на современном этапе транснационализация выступает логическим и оптимальным курсом развития стран БРИКС. В условиях меняющейся экономической архитектуры мира, перераспределении сил между развитыми странами и развивающимися странами, основной тенденцией транснационализации стран БРИКС является географическая и отраслевая диверсификация.

Несмотря на очевидную актуальность рассматриваемой темы, она пока не получила детального систематического рассмотрения в отечественной экономической литературе и требует дальнейших исследований.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Паньков В. Глобализация экономики: quails es et quo vadis? / В. Паньков // Мировая экономика и международные отношения. – № 1. – 2011. – С. 17-24.
2. Мозговой О.М., Руденко-Сударева Л.В., Гуртов Д.О. Методика экономической оценки глобальных процессов / под ред. д.э.н., проф. Л. Руденко-Сударевой. – К.: КП «Редакция», 2010. – 192 с.
3. Кулешов, Е. А. Транснационализация производства: вклад в формирование новой международной экономики / Е. А. Кулешов // Экономические науки. –2008. – №7(44). – С. 45-47.
4. Shikha Singh, Ajay Kumar Chauhan, Nikhil Pandey. Foreign Direct Investment (FDI) in Bric Countries: A Panel Data Analysis of the Trends and Determinants of FDI // European Journal of Economics, Finance and Administrative Sciences. – September, 2012, p.48-58.
5. Keohane R. Nye S. J. Transnational Relations and World Politics. Massachusetts: Harvard University Press, 1972 – p.375.
6. World Investment Report 2014: Non-Equity Modes of International Production and Development. UNCTAD. Geneva, 2014, p.251. www.unctad.org/wir.
7. Forbes Global 2000 of 2011. URL: <http://www.forbes.com/2011/04/20/global-2000-11-methodology.html>.
8. World Investment Report 2009: UN Transnational Corporations, Agricultural Production and Development / UNCTAD 2009.- New York, Geneva, 2009. P.xxi.
9. Иноземцев В.Л. Современная глобализация и ее восприятие в мире // Век глобализации, 2008.– №1. – С. 31–44.
10. Кузубов А. А. Формирование новой парадигмы

управления международным бизнесом //Азимут научных исследований: экономика и управление. 2016. Т. 5. № 2 (15). С. 144-147.

11. Курбаков И.С., Корень А.В. Основные направления эффективного управления инвестиционным портфелем // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 10-4. С. 704-706.

12. Современная модель эффективного бизнеса: монография. Книга 14 / Е.Э. Головчанская, М.Ф. Григорьев, А.А. Кузубов и др. / Под общ. Ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2015. – 192 с.

13. Шашло Н.В. Формирование и оценка эффективности системы корпоративного управления в акционерных обществах приморского края рф // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2016. № 1 (24). С. 77-83.

14. Жилина Л.Н., Строганов А.О. Россия в системе интересов китайского бизнеса // Фундаментальные исследования. 2015. № 11. С. 1425.

15. Кузубов А.А. Особенности формирования транснациональных корпораций стран БРИКС // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2016. № 2 (25). С. 56-60.

16. Пак С. Обзор исследования «Глобальная экспансия транснациональных корпораций России и Китая: адаптация в условиях кризиса» // МШУ Сколково, май 2009. – С. 2.

17. Krasova E.V., Yang X.X. Modern trends in the formation of human resources as a factor in sustainable development of china's economy // Economic and Social Changes: Facts, Trends, Forecast. 2016. № 3 (45). С. 205-220.

18. Корпоративные гиганты и экономический рост: случай Китая и России // Институт развития быстроразвивающихся рынков (SIEMS). – М., август 2010. – С. 2.

19. Коллегова Е.О.,Кравченко А.В. Оценка влияния инвестиционной привлекательности на развитие предпринимательской активности // Фундаментальные исследования. 2016. № 7-2. С. 378-381.

20. Коваль А. БРИКС обрастает плотью //Газета — Зеркало недели, 2011. – №15. – С. 6.