

УДК 339.73

**ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ
МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «АЛРОСА»)**

© 2017

Ляховский Евгений Викторович, студент направления бакалавриата «Экономика»
Красова Елена Викторовна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики
Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
(690014, Россия, Владивосток, улица Гоголя, 41, e-mail: elena_krasova@rambler.ru)

Аннотация. Исследование практических аспектов использования современной системы международных расчетов в деятельности российских предприятий и организаций – один из актуальных вопросов, находящийся в центре внимания современной национальной финансовой науки. Во второй половине XX века произошла кардинальная переориентация взглядов экономистов на систему расчетов: от инфраструктуры, выполняющей чисто технические (механические) функции по перемещению денежных средств, до базового элемента мировой экономики. Основной научно-практической проблемой статьи является переход российской системы расчетов к мировым стандартам, органичное встраивание ее в международную платежную систему и адаптация отечественных предприятий-экспортеров к условиям международных расчетов. Целью исследования является изучение практических аспектов использования международных расчетов в деятельности коммерческих предприятий. За основу изучения таких аспектов взят крупнейший российский экспортер алмазного сырья – ПАО «Алроса». Методологической базой исследования служат положения современной теории финансовой экономики, теории мировой экономики, а также принципы функционирования современных платежных систем. В статье обосновывается актуальность вопросов развития мировой платежной системы, рассмотрены основные формы международных расчетов. На примере ПАО «Алроса» представлены схемы расчетов банковскими переводами, по документарному инкассо и документарному аккредитиву. Данные схемы действуют в рамках контрактов, заключенных компанией со своими зарубежными партнерами.

Ключевые слова: безналичные расчеты, международные расчеты, международная платежная система, расчеты предприятий, схема расчетов, банковский перевод, документарное инкассо, документарный аккредитив, ПАО «Алроса», экспорт ПАО «Алроса», партнеры ПАО «Алроса».

**PRACTICAL ASPECTS IN APPLYING OF MODERN INTERNATIONAL PAYMENT
SYSTEM IN THE ACTIVITIES OF COMMERCIAL ENTERPRISES
(ON THE EXAMPLE OF PJSC «ALROSA»)**

© 2017

Lyahovsky Evgeny Viktorovich, Bachelor's student of Program «Economics»
Krasova Elena Viktorovna, candidate of economical sciences, associate professor of the chair «Economics»
Vladivostok State University of Economics and Service
(690014, Russia, Vladivostok, street Gogolya, 41, e-mail: elena_krasova@rambler.ru)

Abstract. Study of practical issues in applying of modern international payment system in activities of Russian enterprises and organizations is one of important problems that are in the focus of attention in modern national financial science. In the second half of the twentieth century, there was a radical reorientation of the economists' views on payment system: from infrastructure that fulfilled only technical (mechanical) functions for transfer of money, to the basic element of the world economy. The main scientific and practical problem of the article is the transition of Russian payment system to world standards, its organic integration into international payment system and adaptation of domestic exporting enterprises to the conditions of international payments. The purpose of the research is to study practical aspects in using of international payments in activities of commercial enterprises. As a basis for studying such aspects, the largest Russian exporter of rough diamonds, PJSC «Alrosa», was taken. The methodological bases of the research are the main theses of modern theories of financial economics, the theory of world economy, as well as the principles of modern payment systems. The article substantiates actuality of practical issues in development of the world payment system, considers the main forms of international settlements. On the example of PJSC «Alrosa» the schemes of payments by bank transfers, documentary remittance and documentary letter of credit are presented. These schemes are used by «Alrosa» under the contracts that are concluded by the company with its foreign partners.

Keywords: Non-cash payments, international payments, international payment system, payments of enterprises, payments scheme, bank transfer, documentary remittance, documentary letter of credit, PJSC «Alrosa», export of PJSC «Alrosa», partners of PJSC «Alrosa».

Постановка проблемы в общем виде. Актуальность исследования вопросов, связанных с использованием безналичных расчетов между предприятиями и организациями в рамках международных платежных систем, обусловлена возросшими оборотами хозяйственной деятельности и непрерывным ростом уровня деловой активности современных хозяйствующих субъектов, ориентированных на внешний рынок. Осуществление безналичных расчетов между экспортерами и импортерами – важная и самая частая составляющая повседневных деловых отношений компаний-внешнеэкономических партнеров. По мнению ученых и специалистов-практиков, быстрота, безопасность и удобство перевода денежных средств зарубежному контрагенту – главные критерии выбора формы расчетов, которые и составляют сущность исследования практических аспектов использования системы безналичных расчетов [1-3].

Использование международных платежных систем для осуществления расчетов дает хозяйствующим субъектам и государству важное преимущество – формиро-

вание возможности прозрачного налогообложения и эффективного регулирования макроэкономических и внешнеэкономических процессов [4-6]. Со смягчением или ужесточением законодательства, совершенствованием форм и видов экономических операций меняются и формы расчетов: некоторые выпадают из делового оборота (например, вексель при расчете на внутреннем рынке), другие теряют популярность, третьи выходят на лидирующие позиции. Кроме того, развитию системы расчетов способствует разветвленная сеть банков в мире. Электронные банковские системы в современной экономике играют очень важную роль. Сочетая в себе такие достоинства, как быстрота, точность, удобство, прозрачность расчетов и надежность, они в десятки раз повышают деловую активность хозяйствующих субъектов на внешнем рынке и позволяют осуществлять расчеты практически день в день, увеличивая обороты и уменьшая риск возникновения неуплат [7; 8]. Так, в России средние сроки совершения операций по безналичным расчетам составляют порядка 0,6 дня на внутри-

региональном уровне, 0,91 дня – на межрегиональном уровне и до 1,5-2 дней – на международном [9].

Современный организационный и технико-технологический уровень развития международных расчетов ставит перед экономикой новые актуальные задачи по исследованию и совершенствованию систем организации международных расчетов. Новые технологии, непрерывно развиваясь, меняют рынок, формируя новые потребности [10, с. 146]. Данные задачи решаются как в рамках науки, так и путем внедрения в практику новых методов и технологий развития системы безналичных расчетов между банками и предприятиями.

Изложение основного материала исследования. В России современный перечень форм безналичных расчетов между предприятиями и их зарубежными партнерами представлен и регламентирован в соответствующих нормативно-правовых документах Банка России. В июле 2012 г. вступило в силу «Положение о правилах осуществления перевода денежных средств», утвержденное Банком России 19.06.2012 № 383-П [11]. Под переводом денежных средств подразумеваются действия платежного оператора по предоставлению получателю средств плательщика в рамках форм безналичных расчетов. Действующее законодательство предоставляет широкий выбор форм и способов расчетов между контрагентами, позволяя выбрать наименее затратный, наименее рискованный и наиболее быстрый способ оплаты обязательств.

Современные предприятия для осуществления международных расчетов, в основном, используются две формы расчетов – документарное инкассо и документарный аккредитив, которые обеспечивают профессиональный подход к ведению внешнеторговых операций и достижение минимальных рисков для экспортеров и импортеров.

Документарное инкассо – это операция, в которой банк выступает посредником между экспортером и импортером. Банк обязуется получить платеж в пользу своего клиента (экспортера), предоставив импортеру финансовые или коммерческие документы. При инкассовых расчетах банк не несет ответственности за неоплату или неакцепт сторонами инкассируемых документов. Большим преимуществом для импортера (плательщика – покупателя товара) является то, что оплата производится за уже поставленный товар, а значит, денежные средства не отвлекаются из оборота. Кроме того, при использовании документарного инкассо банк проверяет правильность товаросопроводительных бумаг, и с документами можно ознакомиться до осуществления платежа. Для экспортера (получателя средств – продавца товара) данный вид расчетов хорош тем, что документы не передаются покупателю до тех пор, пока им не будет произведен платеж, и в случае неоплаты банк может организовать хранение, страхование, перепродажу товара либо ввести штрафные санкции для покупателя (при наличии соответствующих инструкций от экспортера) [3; 12].

Альтернативой инкассо считается аккредитив. Аккредитив отличает от инкассо то, что к финансовым и коммерческим документам сторон сделки добавляется еще и банковское обязательство об уплате, т.е. проверив самостоятельно все документы по сделке, кредитное учреждение переводит средства на счет получателя, не дожидаясь поступления средств от плательщика. В силу этого аккредитив подходит для большинства торговых операций. Аккредитив представляет собой двусторонний договор между банком и импортером (плательщиком – покупателем), в котором банк обязуется выплатить деньги экспортеру (продавцу) после предоставления им оговоренных в условиях аккредитива документов. Экспортер гарантированно получает платеж за отгруженный товар в полном объеме, в установленной валюте и в согласованные сроки. Таким образом он избегает рисков, связанных с оплатой по факту доставки товара и

внешнеторговыми отношениями. Импортер уверен, что платеж будет осуществлен только после того, как продавец полностью выполнит свои обязательства по контракту. Используя аккредитив, он избегает наиболее рискованной для себя формы расчетов – авансовых платежей за товар. Если полученные от продавца документы не соответствуют условиям аккредитива (не выдержаны сроки, не соответствует качество или количество и т. д.), покупатель может отказаться от оплаты товара. В качестве подтверждения аккредитива принимаются инвойс, транспортные накладные, страховой полис, упаковочный лист, сертификат качества и т. д. [13; 14].

Особенности практического использования рассмотренных выше форм международных расчетов можно показать на примере российской компании – крупнейшего в мире добытчика алмазов – ПАО «Алроса», которая занимает первое место в мире по добыче алмазов и обладает крупнейшими на планете запасами алмазного сырья [15]. Только в 2016 году компанией добыто 37358 тысяч карат алмазов и реализовано алмазной продукции на сумму 4339 млн. долл., из которых 89%, или 3857 млн. долл., составляет непосредственно экспортная выручка. Развитие компании характеризуется положительными тенденциями: ее экспортная выручка за 2016 год возросла на 30% [16], а к 2019 г. благодаря действующим месторождениям и новым проектам планируется рост добычи алмазного сырья свыше 41 млн. карат [17, с. 40]. Компанией заключены десятки контрактов с фирмами из США, Китая, Индии, Саудовской Аравии, Канады, Австралии и других стран, что обуславливает активное использование форм международных расчетов. Отлаженная система партнерства – один из важнейших факторов конкурентоспособности компании [18; 19].

В своей деятельности ПАО «Алроса» использует, в основном, следующие формы международных расчетов: банковский перевод, документарное инкассо, документарный аккредитив.

1. *Банковские переводы* – одна из широко используемых форм осуществления платежей в ПАО «Алроса», главным образом, с надежными партнерами, хорошо зарекомендовавшими себя в качестве покупателей, либо с теми клиентами, для кого «Алроса» также является надежным партнером. Форму банковского перевода компания использует при проплате импортером аванса за еще непоставленную продукцию, либо при оплате товаров после их получения, но это задерживает получение компанией валютной выручки. Авансовые платежи наиболее выгодны для ПАО «Алроса», так как оплата алмазного сырья может производиться еще до отгрузки, а иногда и до его добычи. При этом импортер кредитует ПАО «Алроса».

Банковский перевод осуществляется почтовыми и телеграфными платежными поручениями, а также по системе SWIFT. Система SWIFT – ведущая международная система в сфере финансовых коммуникаций, обеспечивающая оперативную, безопасную и надежную передачу средств и финансовых сообщений по всему миру [20]. Участниками SWIFT являются более 6 тыс. банков, осуществляющих расчетное обслуживание более, чем в 200 тыс. пунктах. Схему банковского перевода с участием ПАО «Алроса» можно представить на примере сделки между компанией и ее индийским партнером – известной фирмой по огранке алмазов «Asian Star», г. Мумбаи, Индия.

1) ПАО «Алроса» и «Asian Star» заключают внешне-торговый контракт на поставку алмазов.

2) Компания «Asian Star» оформляет заявление на перевод в банке ICICI Bank Girgaum, Mumbai (Branch & ATM).

3) Банк ICICI Bank Girgaum, Mumbai формирует платежное поручение и передает его в обслуживающий «Алросу» Банк ВТБ (ПАО).

4) Средства импортера зачисляются на счет ПАО

«Алроса».

Таким образом, использование банковских переводов ПАО «Алроса» объясняется простотой оформления данной операции с текущего валютного счета, а также увеличением доли авансовых переводов в деятельности компании. «Алроса» сочетает банковские переводы с другими формами расчетов, с гарантиями банков, перерасчетами и другими операциями.

2. *Документарное инкассо.* При экспортных операциях инкассовая форма расчетов начинается в Банке ВТБ (ПАО) – уполномоченном банке ПАО «Алроса», куда он представляет все необходимые документы, подтверждающие отгрузку алмазного сырья в адрес импортера. Схема инкассовой формы расчетов представлена на примере сделки между ПАО «Алроса» и его партнером – международной компанией по производству алмазов «Leo Schachter Diamonds», г. Нью-Йорк, США (рисунок 1).

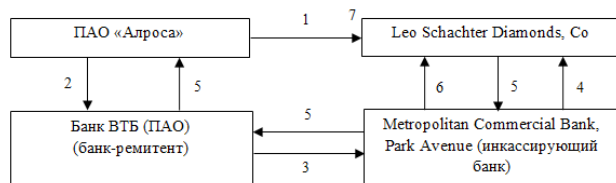


Рисунок 1 – Схема расчетов по документарному инкассо с участием ПАО «Алроса»

На рисунке 1 цифрами обозначены следующие действия участников процесса расчетов:

- 1 – экспортер «Алроса» отгружает товар;
- 2 – после отгрузки «Алроса» передает Банку ВТБ комплект документов с инкассовой инструкцией;
- 3 – банк-ремитент Банк ВТБ пересылает документы в банк-корреспондент Metropolitan Commercial Bank (это банк импортера – инкассирующий банк);
- 4 – Metropolitan Commercial Bank извещает импортера Leo Schachter Diamonds о поступлении документов, проверяет их полноту и качество в соответствии с договором на поставку товара;
- 5 – при полном и правильно сформированном пакете документов Leo Schachter Diamonds оплачивает товар;
- 6 – Metropolitan Commercial Bank передает Leo Schachter Diamonds комплект документов;
- 7 – Leo Schachter Diamonds на основании документов получает товар.

Учитывая особенности инкассовой формы расчетов, можно отметить, что данная форма наиболее выгодна импортеру, поскольку она подразумевает оплату фактически поставленного товара, а расходы по проведению инкассовой операции относительно невелики. Для ПАО «Алроса» недостатки данной формы расчета состоят в том, что инкассо не гарантирует компании своевременного получения средств, ведь импортер может отказаться от оплаты представленных документов или может не иметь средств для оплаты. В этой связи в расчетах по инкассо могут использоваться предварительно выданные банковские гарантии своевременной оплаты инкассовых поручений. За выдачу таких гарантий компания платит своему банку определенную комиссию.

3. *Документарный аккредитив.* Аккредитивная форма в международных расчетах российских экспортеров используется достаточно широко, поскольку аккредитив гарантирует своевременное получение экспортной выручки и таким образом максимально отвечает интересам поставщиков.

Экспортный аккредитив имеет ряд преимуществ для ПАО «Алроса»:

- снижаются коммерческие и финансовые риски, так как платеж за алмазное сырье гарантирован;
- нет необходимости предоставлять товарный кредит

иностранному покупателю;

- компания может получить оплату за алмазное сырье в достаточно короткие сроки;
- в рамках аккредитива иностранному покупателю может быть предоставлена отсрочка платежа;
- повышается надежность и безопасность платежа.

Схема аккредитивной формы расчетов представлена на примере экспортно-импортной сделки между ПАО «Алроса» и его партнером – европейской компанией по производству алмазов «Trau Bros», г. Антверпен, Бельгия (рисунок 2).

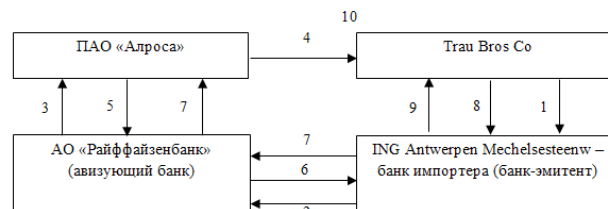


Рисунок 2 – Схема расчетов по документарному аккредитиву с участием ПАО «Алроса»

«Алроса» и «Trau Bros» являются партнерами несколько лет, и их сотрудничество основывается на срочном контракте на поставку алмазного сырья. Проведению расчетов, как правило, предшествует формирование компанией «Алроса» графика поставок с указанием предварительного количества алмазного сырья, который согласовывается с покупателем до начала периода поставки.

На рисунке 2 цифрами обозначены следующие действия участников процесса расчетов:

- 1 – импортер Trau Bros Co подает заявление в свой банк – ING Antwerpen Mechelsesteenw на открытие аккредитива в пользу экспортера «Алроса»;
- 2 – ING Antwerpen Mechelsesteenw (банк-эмитент) оформляет аккредитив и тем самым гарантирует платеж компании «Алроса» при соблюдении ею необходимых требований к документам. Извещает авизирующий АО «Райффайзенбанк» об открытии аккредитива;
- 3 – АО «Райффайзенбанк» информирует «Алросу» об открытии аккредитива в ее пользу;
- 4 – «Алроса» отгружает товар импортеру и готовит комплект документов;
- 5 – «Алроса» предоставляет комплект отгрузочных документов в АО «Райффайзенбанк»;
- 6 – авизирующий АО «Райффайзенбанк» предоставляет в ING Antwerpen Mechelsesteenw комплект документов, подтверждающих отгрузку товара;
- 7 – после проверки банков-эмитентом документов АО «Райффайзенбанк» списывает средства с корреспондентского счета банка-эмитента ING Antwerpen Mechelsesteenw, и эти средства зачисляются на счет компании «Алроса»;
- 8 – в зависимости от типа аккредитива средства со счета импортера Trau Bros Co списываются либо при открытии аккредитива, либо в момент оплаты;
- 9 – документы по аккредитиву передаются Trau Bros Co;
- 10 – Trau Bros Co получает товар и вступает в права владения алмазным сырьем.

Платежи по данному контракту осуществляются в форме безотзывного документарного аккредитива, открытого импортером в течение трех рабочих дней до начала месяца поставки на полную оценочную стоимость отгружаемого товара. Срок действия аккредитива – 75 дней с даты открытия. Банковская комиссия, связанная с открытием аккредитива, уплачивается на территории России экспортером, т.е. ПАО «Алроса», за пределами страны – за счет импортера.

Несмотря на свои удобство и надежность, аккредитив считается наиболее сложной формой расчетов, поскольку

получение платежа связано с необходимостью правильного и своевременного оформления экспортных отгрузочных документов и предоставления их в банк. Предъявляя жесткие требования к документам с точки зрения соответствия их условиям аккредитива, банки тем самым защищают интересы импортеров, поскольку действуют на основании их инструкций.

Выводы исследования и перспективы дальнейших изысканий. Международные безналичные расчеты являются неотъемлемой частью современных деловых отношений между зарубежными партнерами и проявляются в более рациональной организации денежного оборота, сокращении издержек обращения для участников расчетного процесса, снижении потребности в наличной иностранной валюте, слаженной и организованной повседневной работе экспортеров и импортеров. Переводы и документарные операции – инкассо, аккредитив – наиболее предпочтительные формы расчетов в рамках международных платежных систем, и ими активно пользуются ведущие российские предприятия, ориентированные на экспорт. В дальнейшем развитие международных форм расчетов продолжится и поставит перед наукой и практикой новые задачи по улучшению практического использования надежных, но документоемких операций.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Бабаев Ю.А. Расчеты организации: учет, контроль и налогообложение: учеб. пособие для студентов вузов / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров. – М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2015. – 329 с.
2. Банковские операции: учебник для студентов образоват. учреждений сред. проф. образования / Е.Б. Стародубцева, О.М. Маркова, А.В. Печникова. – 2-е изд. – М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2014. – 336 с.
3. Омарова О.Ф. Теоретические вопросы организации расчетных операций в современных условиях // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. 2014. № 1. С. 40-42.
4. Березина М.П. Современные тенденции развития платежной системы России // Банковское дело. – 2016. – № 8. – С. 16-22.
5. Чуприна В.Ю., Соболева А.Ю., Буряков Г.А. Безналичные расчеты и платежи в разрезе качественных изменений национальной платежной системы // Инновационные технологии в науке и образовании. 2017. № 1-2 (9). С. 195-201.
6. Хазова Е.В. Правовой режим национальной платежной системы в Российской Федерации: перспективы развития // Актуальные проблемы российского права. 2015. № 8. С. 71-77.
7. Агибалов А.В., Бичева Е.Е., Ткачева Ю.В. Международные расчеты и валютные операции. Учебное пособие для обучающихся вузов. Изд-во ФГБОУ ВО Воронежский ГАУ. Воронеж, 2016. – 187 с.
8. Шведова А.В., Шведова Д.В., Жилина Л.Н. Особенности международной деятельности российских банков (на примере Сбербанка России) // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 7-2. С. 320-323.
9. Статистика национальной платежной системы [Электронный ресурс] // Сайт Банка России. – URL: <https://www.cbr.ru/statistics/?PrId=psrf>.
10. Кузубов А.А. Формирование новой парадигмы управления международным бизнесом // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2016. Т. 5. № 2 (15). С. 144-147.
11. Положение о правилах осуществления перевода денежных средств (утв. Банком России 19.06.2012 № 383-П) [Электронный ресурс] // Сайт компании «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_131829.
12. Исмоилова З.И. Импортер и экспортер как субъекты международных расчетных отношений // Вестник университета. 2014. Т. 1. № 1 (44). С. 79-83.
13. Маторина Д. Расчеты по аккредитиву: достоинства и недостатки [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.elcode.ru/inform/article/examinations/77>.
14. Карашев К.В. Аккредитивное правоотношение: понятие, сущность, сравнительно-правовой анализ: монография. – М.: РИОР: ИНФРА-М, 2013. – 263 с.
15. IR-релиз: обзор производственной деятельности за 4 кв. и 12 мес. 2016 г. [Электронный ресурс] // Сайт ПАО «Алроса». – URL: <http://www.alrosa.ru/wp-content/uploads/2017/04/2017-04-20-Press-releaseRUS.pdf>.
16. Финансовые результаты. МСФО отчетность за 2016 г. в долларах [Электронный ресурс] // Сайт ПАО «Алроса». – URL: <http://www.alrosa.ru/wp-content/uploads/2017/04/ALROSA-IFRS-AUDIT-REPORTRUS.pdf>.
17. Лисовский А.Л. Стратегические и организационные изменения компаний на рынке алмазов и бриллиантов // Стратегии бизнеса. 2017. № 4 (36). С. 39-47.
18. Ведин А.Т., Иванова В.В. Основные задачи обеспечения устойчивого развития АК «Алроса» // Горный информационно-аналитический бюллетень (научно-технический журнал). 2006. № 8. С. 170-174.
19. Москвитина А.С. Анализ алмазодобывающей деятельности группы Алроса 2011-2014 гг. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 10-1 (63-1). С. 606-609.
20. Кулясова А.А. Международная платежная система SWIFT в России // Вестник молодых ученых Самарского государственного экономического университета. 2014. № 1 (29). С. 98-106.

*Статья поступила в редакцию 20.04.2017.
Статья принята к публикации 22.06.2017.*