

**Кузубов Алексей Алексеевич**, кандидат экономических наук, доцент кафедры  
«Международного бизнеса и финансов»

**Шашло Нина Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент кафедры  
«Международного бизнеса и финансов»

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса, Владивосток (Россия)*

**Аннотация.** В статье рассмотрены вопросы становления транснациональных корпораций в геоэкономической трансформации. Показано что в каждый конкретный исторический период геоэкономика отражает уровень развития международных экономических отношений и соотношение сил при определенном уровне и характере технологического и хозяйственного развития. Определено, что в конце XX – начале XXI в. в условиях переформатирования мирового геоэкономического пространства в многополюсное, наряду с отдельными государствами, международными организациями, региональными интеграционными группировками, транснациональные корпорации превращаются в одного из основных субъектов геоэкономики. На основе анализа составляющих генезиса ТНК показана роль этих компаний в производстве и обмене мирового продукта, распределении и перераспределении ресурсов и мирового дохода. Выявлено место и роль транснациональных корпораций в процессах осуществления геоэкономических трансформаций на основе исследования основных этапов их развития. Проанализированы основные вехи в развитии ТНК, которые определили специфику мотивов и последствий их деятельности, раскрыто роль ТНК в преобразовании геоэкономического характера в мировом хозяйстве. Среди основных мотивов, доминировавших на разных этапах возникновения и развития транснациональных корпораций, выделены следующие: доступ к природным ресурсам за рубежом, расширение рынков сбыта, повышение эффективности производства, обеспечение экономической безопасности компании. Доказано, что возникновение ТНК является одной из основных геоэкономических трансформаций XX в. Обосновано изменение места и роли развивающихся стран в мировом хозяйстве в результате расширения деятельности филиалов и дочерних компаний на территории стран-реципиентов, а также активного развития их собственных ТНК. Выделены наиболее влияющие факторы трансформации роли стран с формирующимися рынками в современном геоэкономическом пространстве, такие, как объемы прямых иностранных инвестиций и количество транснациональных корпораций.

**Ключевые слова:** транснационализация, геоэкономика, геоэкономические трансформации, составляющие генезиса, прямые иностранные инвестиции, транснациональные корпорации, эффективность производства, экономическая безопасность.

#### GENESIS TNC AND ITS ROLE IN THE GEO-ECONOMIC TRANSFORMATION

**Kuzubov Alexey Alexeyevich**, candidate of economic sciences, associate professor  
of “International Business and Finance”

**Shashlo Nina Vladimirovna**, candidate of economic sciences, associate professor  
of “International Business and Finance”

*Vladivostok State University of Economics and Service, Vladivostok (Russia)*

**Annotation:** The article discusses the formation of transnational corporations in the geo-economic transformation. It is shown that at any given historical period geoeconomy reflects the level of development of international economic relations and the balance of power at a certain level and nature of technological and economic development. It was determined that at the end of XX - beginning of XXI century. in terms of reformatting the global geo-economic space in the multipolar, along with individual states, international organizations, regional integration groupings, multinational corporations are converted into one of the main subjects of geo-economics. Based on the analysis of the genesis of the components of TNCs shows the role of these companies in manufacturing and global product exchange, distribution and redistribution of resources and the world's income. Revealed the place and the role of transnational corporations in the process of implementation of the geo-economic transformation on the basis of the study the main stages of their development. Analyzed the major milestones in the development of TNC, which determined the specifics of the motives and the consequences of their activities, revealed the role of TNCs in the geo-economic transformations in the world economy. Among the main motives that dominated at different stages in the emergence and development of transnational corporations, the following: access to natural resources abroad, expansion of markets, increasing the efficiency of production, ensure economic security company. It is proved that the emergence of TNCs is a major geo-economic transformations of the twentieth century. Reasonable changes to the place and role of developing countries in the world economy as a result of expansion of activity of branches and subsidiaries in the territory of the recipient countries, as well as the active development of their own TNCs. We select the most influential factors of transformation of the role of emerging economies in the contemporary geo-economic space, such as foreign direct investment and the number of transnational corporations.

**Keywords:** transnationalization, geo-economics. geo-economic transformation, components of the genesis, direct foreign investments, transnational corporations, production efficiency, economic security.

**Постановка проблемы.** В начале XXI века. происходит глобальное переформатирование мирового пространства, он становится многополярным. Меняются его составляющие и связи между ними. В основе таких изменений лежат глобальные геоэкономические трансформации, а именно: качественные и количественные изменения в системе отношений производства и обмена мировым продуктом, распределения и перераспределения ресурсов и мирового дохода. Одним из уровней, на котором могут происходить геоэкономические трансформации, кроме глобального, регионального и национального, является уровень предприятий, то есть микроуровень. Специфика этого уровня в контексте рассматриваемой проблемы заключается в том, что объектом исследования могут выступать исключительно меж-

дународные или транснациональные компании. Ведь только такие организационные структуры, в результате транснационального характера их деятельности, могут влиять на распределение и перераспределение ресурсов, продукта и доходов наряду с другими субъектами геоэкономики, такими, как отдельные государства, международные организации, региональные интеграционные группировки. Заметим, что сам процесс возникновения и развития различного рода организационных форм ТНК можно рассматривать как одну из важнейших геоэкономических трансформаций XX в.

*Анализ последних исследований и публикаций.* Теоретическое осмысление развития транснациональных корпораций началось еще в 30-х годах XX века, который показал наличие противоречий между неоклас-

сической теории международной торговли и развитием международного производства. Значительный научный вклад в исследование вопросов развития транснациональных корпораций сделали российские ученые и специалисты, в частности, Корень А.В., Конвисарова Е. В., Шашло Н.В., Кузьмичева И.А., Осипов В.А., Ворожит О. Ю., Кулешов, Е. А. и другие [1-11]. Благодаря их работам создано значительные теоретические наработки, которые дают основание для продолжения исследований, нацеленных на развитие ТНК в геоэкономической трансформации. Вместе с тем анализ места ТНК в процессах геоэкономических трансформаций в мировой и отечественной экономической литературе отсутствует.

**Цель исследования.** Дать характеристику основным этапам становления ТНК в геоэкономическом пространстве. Выявить основные составляющие генезиса ТНК в мировом хозяйстве, обосновать динамику объемов и распределение привлеченных ПИИ в мире. Определить основные перспективные направления развития транснациональных компаний.

**Изложение основного материала.** Еще в XVI-XVII вв., с началом колониального освоения Нового Света, появились первые прообразы ТНК. Их деятельность и основные цели функционирования все время испытывали значительную трансформацию. В конце XIX ст. - начала XX в. возникли тресты, ориентированные на выпуск военно-технической продукции. В 60-е годы XX ст. ТНК в своей деятельности начинают активно использовать достижения научно-технического прогресса и НТР. С 70-х - 80-х гг., они сочетают элементы национального и зарубежного производства, переводя механизмы производственного процесса на общие для соответствующих стран стандарты и принципы.

Таким образом, стоит отметить, что в геоэкономическом пространстве прослеживается постепенное возрастание роли ТНК в соответствии с изменением мотивов на различных этапах их становления. Так на первом этапе формирования, они начинают участвовать в перераспределении мировых ресурсов добывающей и сельскохозяйственной сферы из-за распространения собственной деятельности в колониально зависимых странах. Как следствие, происходит перераспределение доходов от этих отраслей в пользу ТНК. На втором этапе такое перераспределение произведенного продукта и дохода начал обеспечиваться еще и расширением рынков сбыта международных компаний, а рост доходов - вследствие предотвращения протекционистских барьеров. Переоснащение процессов производства, их модернизация, снижение транзакционных издержек путем применения новых технологий в транспорте, информационной сфере и средствах связи, углубление международного разделения труда, а именно - узкой специализации производства - на следующем этапе развития ТНК, привели к возможности значительного повышения эффективности производства, рост их доходов, а, следовательно, и перераспределению мирового дохода в свою пользу. Поиск современными ТНК новых, более стабильных условий собственного функционирования через диверсификацию направлений вложения капитала тоже укрепляет их позиции как одного из главных субъектов геоэкономики.

Таким образом, возникновение, развитие и трансформация транснациональных форм бизнеса определяется специфическими факторами мотивации зарубежной экспансии, которая находится под влиянием отраслевой и государственной принадлежности компаний и соответствующей институциональной среды. Проведенный анализ показывает, что генезис ТНК имеет двойственную производственно-сбытовую структуру (рис. 1).

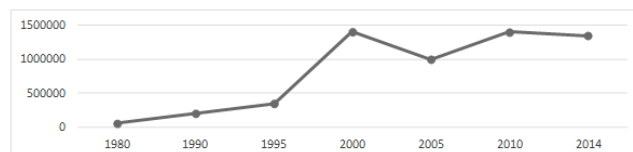
Итак, генезис ТНК показывает, что одной из главных трансформаций геоэкономического пространства стало возникновение международных компаний с международным характером деятельности. Сегодня ТНК является одним из ведущих участников отношений произ-

водства и обмена мировым продуктом, распределения и перераспределения ресурсов и мирового дохода, полноценным субъектом геоэкономики.



Рис. 1. – Основные составляющие генезиса ТНК в мировом хозяйстве

Это подтверждают данные о международных потоках прямых иностранных инвестиций, поскольку с ними непосредственно связанные процессы создания механизма выхода производства за национальные границы. Именно ТНК являются главными источниками прямых инвестиций, на долю которых сейчас приходится около 90% прямых иностранных инвестиций в мире. За последние 30 лет деятельность ТНК характеризуется притоком глобальных потоков прямых иностранных инвестиций. Общая динамика объемов, привлеченных ПИИ в мире изображена на рисунке 2.



Составлено автором на основе источника [12]

Рис. 2. – Динамика объемов, привлеченных ПИИ в мире, 1980-2014 гг.

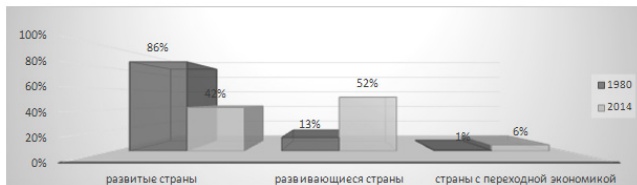
С 1980 до 2000 г. наблюдается в целом положительная динамика прироста прямых иностранных инвестиций. Наиболее интенсивный рост прямого иностранного инвестирования в конце 90-х годов прежде всего связано с длительным инвестиционным бумом в американской экономике, это объяснялся формированием спекулятивных «пузырей» на фондовом рынке США. Либерализация восточно – азиатских экономик и изменения в конфигурации геоэкономического пространства, а именно переход от биполярности к многополюсности, появление новых территорий для вложения капитала - стран бывшего социалистического лагеря и изменение в этот период стратегий ТНК, тоже способствовали интенсификации процессов зарубежного инвестирования. Периоды падения объемов ПИИ в основном совпадают с экономическим спадом в странах - основных инвесторов мировой экономики, таких, как США, Япония и ЕС, начавшийся в 2001г. в этом же направлении действовали процессы значительного сокращения объемов трансграничных слияний и поглощений, а также закономерное уменьшение ПИИ после их непомерного роста (в 2000 году объем ПИИ превышал их объем в 1995 в 6 раз).

Следует отметить, что главную роль в положительной динамике поступления иностранных инвестиций играют развивающиеся страны, и их более высокие темпы экономического развития, а также постепенное увеличение инвестиций в странах с переходной экономикой. Согласно данным об объеме привлеченных ПИИ, в 2014 году он составил 1350925700000 долл., что значительно превышает их объем в 1980 году, который составил 54069 млн долл. США. Этот приток произошел на фоне

увеличения прибыли транснациональных корпораций (ТНК) и относительно высоких темпов экономического роста в развивающихся странах. Группы развитых стран с крупнейшими притоками ПИИ характеризуются Германия, Франция, Великобритания, Канада, США.

Объем ПИИ принимающих стран в развивающихся странах, увеличился с 7469 млн долл. США в 1980 году до 702 825 600 000 долл. США в 2014г. Среди развивающихся стран, наибольшие объемы привлеченных ПИИ были зафиксированы в Китае. Приток иностранных инвестиций в страны с переходной экономикой значительно меньше, чем в развитых или развивающихся странах, но также характеризуется умеренными темпами прироста за последние 30 лет (рис. 3).

Так в период с 1980 г. до 2014г., особенно усилили свои позиции развивающиеся страны, поскольку в 1980 году наибольший объем привлеченных инвестиций приходился на развитые страны (86%), а в 2014 году их объем сократился практически в 2 раза, то есть составлял 42%. За этот период развивающиеся страны, увеличили объем привлеченных инвестиций в 4 раза, и в 2014 году их объем составлял 52% всего мира, что на 10 % больше, чем объем инвестиций развитых стран.



Составлено автором на основе источника [12]  
Рис. 3. – Распределение привлеченных ПИИ по группам стран, %

Итак, как свидетельствуют данные, деятельность ТНК повлияла также на соотношение экономических сил в пределах другого субъекта геоэкономики - отдельных государств. Активное развитие филиалов и дочерних компаний в развивающихся странах, а главное их собственных ТНК, кардинально меняет роль этих стран в геоэкономическом пространстве. В частности, страны БРИКС, а также другие страны с формирующимися рынками, на начало XXI века начинают составлять значительную конкуренцию экономически развитым странам. Это подтверждают следующие данные по географической структуре транснациональных корпораций. В 2006 году наибольшее количество ТНК находилась в США (170 компаний), Японии (70 компаний), Великобритании и Франции (38 компаний). В 2008 году ситуация была такой - США (153 компании), Япония (64 компании) и Франция (39 компаний). В 2010 году топ-3 материнских страны ТНК выглядел так: США, Япония, Китай (139, 71 и 46 компаний соответственно). В 2014 году наибольшее количество ТНК располагалась в США (132 компании), Китае (73 компании) и Японии (68 компаний). Это говорит о активном развитии именно китайских компаний, что связано с увеличением покупательной способности внутри страны: все больше товаров ориентированы на внутреннее потребление [13-19]. В общем систематизация динамики географического распределения рейтинге крупнейших ТНК за 2006-2014 гг. показано на рисунке 4.

Таким образом, систематизация динамики географического распределения рейтинге крупнейших ТНК за 2006- 2014г., и данные рейтинга Fortune Global 500 свидетельствуют, что количество ТНК из США в топ-20 постепенно уменьшается (с 9 компаний в 2006 году до 5 в 2014 году). В 2010 году в топ-20 появились компании из Китая, а в 2014 году - по одной компании из Южной Кореи (Samsung) и России (Gazprom) [11]. Такие изменения в географической структуре связаны с перераспределением капиталов, используемых компаниями, АНИ: экономика и управление. 2016. Т. 5. № 3(16)

и в усилении позиции государств, корпорации которых впервые попали в список.

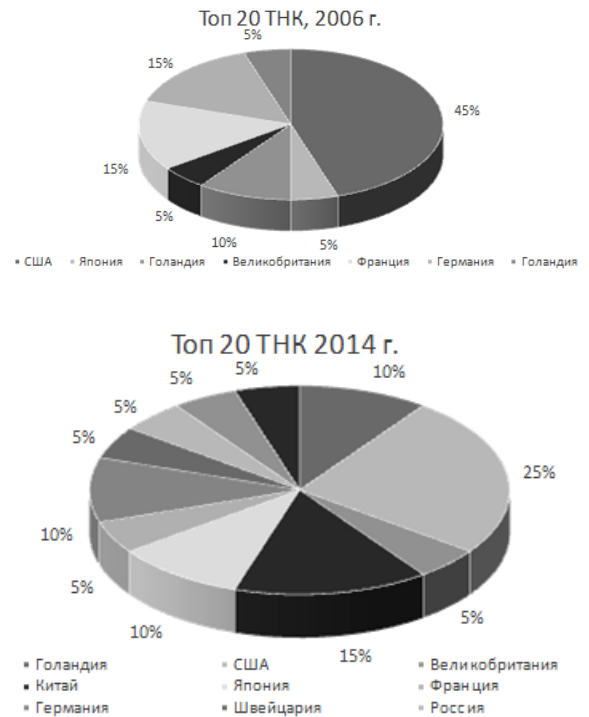


Рис. 4. – Систематизация динамики географического распределения рейтинга крупнейших ТНК в 2006 и 2014

Итак, в начале процессов интернационализации производства и вывоза капитала за пределы национальных границ, основными участниками процессов контроля над ресурсами и доходами в мире были отдельные страны. На основе транснационализации капитала произошло формирование глобальных производственно-сбытовых цепей создания и реализации добавленной стоимости, которые сегодня формируют каркас мирового хозяйства. Разграничение происходит не по национально-государственным границам, а между ТНК или международными стратегическими альянсами (МСА), которыми создаются. Именно ТНК и МСА формируют глобальные (Трансграничные и межстрановые) цепи, что, однако не вызывает растворение в них национальных хозяйств, которые, как правило, сохраняют свою целостность, хотя и в модифицированном виде [20].

**Выводы.** Одним из основных факторов, которые стимулируют геоэкономические трансформации и влияют на переформатирования геоэкономического пространства, является объективный процесс транснационализации. Генезис ТНК показывает поэтапную смену мотивов их деятельности и, как следствие, места в системе геоэкономических отношений. ТНК превратившегося в основной субъект геоэкономики, принимают самое активное участие в создании мирового продукта, контроле за ресурсами и распределении мирового продукта. Возникновение ТНК можно считать одной из самых масштабных геоэкономических трансформаций в XX веке. Деятельность транснационального бизнеса способствовала кардинальному изменению места и роли развивающихся стран в мировом хозяйстве. Сегодня они начинают превращаться в локомотив экономического развития.

В начале XXI века, роль ТНК в геоэкономике растет. В результате целесообразным является изучение и других направлений их влияния на трансформации геоэкономического пространства. Перспективными, по-нашему мнению, могут быть исследования, отслеживающие расширение не только географической, но и отраслевой структуры деятельности ТНК, процессов их

слияний и поглощений, а также специфику функционирования и влияния на геоэкономические трансформации финансовых международных компаний.

#### **СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:**

1. Шашло Н.В. Формирование и оценка эффективности системы корпоративного управления в акционерных обществах приморского края РФ // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2016. № 1 (24). С. 77-83.
2. Кузьмичева И.А., Подколзина Э.А. Система управления банковскими рисками // Фундаментальные исследования. 2015. № 2-25. С. 5635-5638.
3. Осипов В.А., Золотаренко К.И. Влияние инфляционных процессов на ценообразование продукции и услуг торгового предприятия // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 7-2. С. 302-305.
4. Кравченко А.В., Гуник И.А. Тенденции и перспективы развития торгово-розничного сектора экономики РФ в сложившихся экономических условиях // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 8-3. С. 556-560.
5. Прокопьева Т.И., Ворожбит О.Ю. Инвестиции физических лиц в ценные бумаги // Современные проблемы науки и образования. 2014. № 3. С. 401.
6. Курбаков И.С., Корень А.В. Основные направления эффективного управления инвестиционным портфелем // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 10-4. С. 704-706.
7. Киктенко А.Н., Ворожбит О.Ю. Интернет-банки в России: проблемы и перспективы // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. 2012. № 1. С. 127-133.
8. Даниловских А.А., Конвисарова Е.В. Финансовые аспекты обеспечения информационной безопасности предприятия // Международный студенческий научный вестник. 2015. № 4-3. С. 398-399.
9. Стихилияс И.В., Кривошапова С.В. Проблемы эффективного функционирования территорий опережающего развития в Приморском крае // Фундаментальные исследования. 2015. № 12-6. С. 1273-1277.
10. Кузубов А.А. Особенности развития экономической интеграции стран БРИКС / Вектор науки Тольяттинского государственного университета // Серия: Экономика и управление. 2016. № 1 (24). С. 44-48.
11. Кулешов, Е. А. Транснационализация производства: вклад в формирование новой международной экономики / Е. А. Кулешов // Экономические науки. – 2008. – №7(44). – С. 45-47.
12. FDI inflows, by region and economy, 1990-2014. Annex Table 01 [Electronic resource] / UNCTAD. – Available at: <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Annex-Tables.aspx>
13. Официальный сайт журнала Fortune. [Режим доступа] –<http://money.cnn.com/magazines/fortune/global500/index.html>.
14. Паньков В. Глобализация экономики: quails es et quo vadis? / В. Паньков // Мировая экономика и международные отношения. – № 1. – 2011. – С. 17-24.
15. Современная модель эффективного бизнеса Головачанская Е.Э., Григорьев М.Ф., Драгилев И.Г., Под общей редакцией С.С. Чернова. Новосибирск, 2015. Том Книга 14. 192с.
16. Dunning, J. H. The electric paradigm as an envelope for economic and business theories of MNE activity / J. H. Dunning // International Business Review. – 2000. – № 9. – P.163–190.
17. The Universe of the Largest Transnational Corporations, UNCTAD. – Available at: [http://unctad.org/en/docs/iteiia20072\\_en.pdf](http://unctad.org/en/docs/iteiia20072_en.pdf).
18. World Investment Report 2014. Global Value Chains: Investment and trade for development, UNCTAD. – Available at: [http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2014\\_en.pdf](http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2014_en.pdf).
19. World Investment Report 2011: Non-equity modes of international production and development, UNCTAD. – Available at: <http://www.unctad-docs.org/files/UNCTAD-WIR2011-Fullen.pdf>.
20. World Investment Report 2014. Global Value Chains: Investment and trade for development, UNCTAD. – Available at: [http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2014\\_en.pdf](http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2014_en.pdf).