

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА
«НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»**



СТУДЕНТ ГОДА 2018

**СБОРНИК СТАТЕЙ В МЕЖДУНАРОДНОГО НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОГО КОНКУРСА,
СОСТОЯВШЕГОСЯ 10 МАЯ 2018 Г. В Г. ПЕНЗА**

**ПЕНЗА
МЦНС «НАУКА И ПРОСВЕЩЕНИЕ»
2018**

УДК 001.1
ББК 60
С88

Ответственный редактор:
Гуляев Герман Юрьевич, кандидат экономических наук

С88

СТУДЕНТ ГОДА 2018: сборник статей V Международного научно-исследовательского конкурса. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – 226 с.

ISBN 978-5-907068-65-0

Настоящий сборник составлен по материалам V Международного научно-исследовательского конкурса «**Студент года 2018**», состоявшегося 10 мая 2018 г. в г. Пенза. В сборнике научных трудов рассматриваются современные проблемы науки и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для научных работников, преподавателей, аспирантов, магистрантов, студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законодательства об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 1096–04/2016К от 26.04.2016 г.

УДК 001.1
ББК 60

© МЦНС «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г. Ю.), 2018
© Коллектив авторов, 2018

ISBN 978-5-907068-65-0

СОДЕРЖАНИЕ

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	10
ОСОБЕННОСТИ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ТИПОЛОГИЧЕСКИХ СВОЙСТВ ВВД ЛАБОРАТОРНЫХ ЖИВОТНЫХ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ХАРАКТЕРИСТИК ИХ ДВИГАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ В СТРЕССОВЫХ УСЛОВИЯХ СРЕДЫ ГЕРАСИМЕНКО ДИАНА КОНСТАНТИНОВНА,	11
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	14
РАСЧЕТ КОНСТРУКЦИЙ С ПРИМЕНЕНИЕМ ПРОГРАММНОГО КОМПЛЕКСА ANSYS ВЛАСОВА ВАЛЕНТИНА НИКОЛАЕВНА, ДУБОВ ГЕОРГИЙ ЮРЬЕВИЧ	15
РАЗРАБОТКА УЧЕБНОГО СТЕНДА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ОПТИЧЕСКИХ СВОЙСТВ ФОТОДИОДОВ ТУШКАНОВ ВИКТОР ЮРЬЕВИЧ, МИНАЕВ ЛЕВ СЕРГЕЕВИЧ.....	19
РАЗРАБОТКА ПИД-РЕГУЛЯТОРА С НЕЧЕТКОЙ АВТОПОДСТРОЙКОЙ БЛИЕВ СОСЛАН УРУЗМАГОВИЧ, МЕРКУШЕВ ДМИТРИЙ ВИКТОРОВИЧ	26
ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ВНЕЦЕНТРЕННО НАГРУЖЕННОГО ФУНДАМЕНТА ФАЙНШТЕЙН КРИСТИНА ГЕННАДЬЕВНА	32
ЧИСЛЕННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ТЕЧЕНИЯ НЕВЯЗКОГО ГАЗА В КАНАЛЕ С ПРЕГРАДОЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО АЛГОРИТМА ГОЙКО ВЯЧЕСЛАВ ЛЕОНИДОВИЧ, ПЕТРОВ ЕВГЕНИЙ ЮРЬЕВИЧ	36
ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	43
КУЛЬТУРА РОССИИ В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ КРАВЧЕНКО ИННА НИКОЛАЕВНА, НИКИТИНА СТЕЛЛА ГЕОРГИЕВНА, ЯРКОВА ЯНА АЛЕКСАНДРОВНА.....	44
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	47
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ОРГАНИЗАЦИЙ ХИДИРОВА РАЗИЯ МУРАДХАНОВНА, ЧЕРНОВА СВЕТЛАНА АЛЕКСЕЕВНА	48
АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЫНКА ОТПУСКА ТЕПЛА КАЩЕЕВА Е.С.	53
ОСОБЕННОСТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И ФИНАНСОВОГО ОТЧЕТНОСТИ В УЗБЕКИСТАНЕ РАЙИМБЕРДИЕВА ОЙНИСА РАХМАНКУЛОВНА, АБДУГАППАРОВ ИСЛОМ МУСТОФА УГЛИ, ЖУРАКУЛОВА ОДИНА ГАФУР КИЗИ, САРИБОЕВ ЖАСУРБЕК МУРОД УГЛИ.....	56
ИННОВАЦИИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ БЕЛАЯ ДАРЬЯ АЛЕКСЕЕВНА	61

РИСК-АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ РЯБОВ ЕВГЕНИЙ СЕРГЕЕВИЧ, ГЛАЗУНОВА СВЕТЛАНА БОРИСОВНА	66
МОДЕЛИ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА КОМПАНИИ ПЕРМЯКОВА СОФЬЯ АЛЕКСЕЕВНА	70
МЕДИЦИНСКИЙ ТУРИЗМ ОДНО ИЗ ДИНАМИЧНО РАЗВИВАЮЩИХСЯ СФЕР НА ТУРИСТСКОМ РЫНКЕ КАЗАХСТАНА ШАИМОВА АЙГЕРИМ НУРЛЫБЕКОВНА, МАКАНОВА ДАРИНА ЕРЛАНОВНА	75
БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ И АНАЛИЗ ЕЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ (НА ПРИМЕРЕ ООО «БАЗА МИКС») МАРКОСЯН ЛИАНА АРТЕМОВНА	78
ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМИ ФОНДАМИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ И МЕХАНИЗМЫ ИХ РЕШЕНИЯ КОНЫШЕВА ЕКАТЕРИНА ВЛАДИСЛАВОВНА, ПАХАЛУЕВА ЕВГЕНИЯ ЛЬВОВНА	83
КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ САВИН ПАВЕЛ СТЕФАНОВИЧ	89
ОЦЕНКА КАПИТАЛЬНОЙ БАЗЫ БАНКА: СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА РОССИЙСКОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ ЦУРОВА ЛИЗА.АХМЕДОВНА, ЭСМУРЗИЕВА ХАВА ИСАЕНА	94
ГОСУДАРСТВЕННАЯ КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА: ПОНЯТИЕ, ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ МОНГУШ ОЛЬГА НИКОЛАЕВНА, ХОВАЛЫГ-ИРГИТ АЛЕНА АНДРЕЕВНА	97
ОПТИМИЗАЦИЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ КОЛГАНОВА ЮЛИЯ СЕРГЕЕВНА, НАГОРНАЯ ИРИНА АЛЕКСЕЕВНА	101
АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР РЫНКА ПОЛИМЕРНЫХ ТРУБ В РОССИИ АЛЕКСЕЕВ АЛЕКСАНДР ОЛЕГОВИЧ	104
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ В СИСТЕМЕ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ ЕРМИШИНА ЕЛЕНА БОРИСОВНА, ОРЕЛ ЕЛЕНА ВЛАДИМИРОВНА	110
АНАЛИЗ РАСХОДОВ НА СОДЕРЖАНИЕ ВОЕННО-УЧЕТНЫХ РАБОТНИКОВ РОССИЙСКОЙ АРМИИ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ МАХОВА АННА ВЛАДИМИРОВНА, СТЕЦЕНКО АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА	115
ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ И ЭКОНОМИКА ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ БЕРГЕР НИКИТА ВЯЧЕСЛАВОВИЧ, СТАНКОВЕЦ АНАСТАСИЯ ВЯЧЕСЛАВОВНА	121
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАДЗОРНОЙ ФУНКЦИИ ФССП ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОЛЛЕКТОРСКИХ АГЕНСТВ НОСЕНКО ЛИДИЯ ИВАНОВНА, ПАШКОВА ЕКАТЕРИНА ПЕТРОВНА, КОРНЕЙЧУК КОНСТАНТИН ЮРЬЕВИЧ	124

ОСОБЕННОСТИ РЕВИЗИИ АВТОТРАНСПОРТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ БАБИЧ АННА АНАТОЛЬЕВНА, ЧЕРКАСОВА ЯНА СЕРГЕЕВНА.....	127
ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ ИНФОРМАЦИИ ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ СОГБАТЯН САРКИС АРАМОВИЧ	130
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ВЕЛИЧИНУ ПРИБЫЛИ КОМПАНИИ МАЛЮКОВА ЕЛИЗАВЕТА СЕРГЕЕВНА	134
МЕХАНИЗМ РЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА ЗЕМЕЛЬНЫЕ ДОЛИ И ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ ПОГРЕБНАЯ ОЛЬГА ВИКТОРОВНА, ОКИШЕВА ОЛЬГА АЛЕКСАНДРОВНА	139
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	144
ЗАРОЖДЕНИЕ И ЭВОЛЮЦИЯ МЕДИКО-ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ РФ В УСЛОВИЯХ ОПТИМИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В XXI ВЕКЕ ЛАТФУЛЛИНА РАИНА РАДИКОВНА	145
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДУХ ЛИДИРУЮЩИХ СТРАН: США И РОССИИ В РАЗВИТИИ ФРАНЧАЙЗИНГА ГОНЧАРОВА ОЛЬГА ДМИТРИЕВНА	150
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ МИРОВЫХ СУДЕЙ ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ ГРАЖДАН ГОЛОВАЧ НАТАЛИЯ ВИКТОРОВНА	154
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЗАЩИТЫ СВИДЕТЕЛЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КАРАЕВА АНЖЕЛА АНАТОЛЬЕВНА, ПАШКОВА ЕКАТЕРИНА ПЕТРОВНА, САМАРЦЕВА АНАСТАСИЯ ЕВГЕНЬЕВНА	157
ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В РОССИИ ЗОЛОЕВА ЗАРИНА ТАМЕРЛАНОВНА, ОВАСАПОВА ДИАНА АЛЕКСАНДРОВНА, ГАССИЕВА САИДИ РАДИЕВНА	161
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ «ЗЕЛЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ» В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ШВЕДОВА ОЛЬГА АЛЕКСАНДРОВНА, БОРМОТОВА ТАТЬЯНА АЛЕКСАНДРОВНА	164
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНЫХ СУДЕБНЫХ ЗАСЕДАНИЙ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ДОРДЖИЕВ РОМАН ОКАЕВИЧ.....	167
ОСОБЕННОСТИ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ КОВАЛЕВА ОЛЬГА АЛЕКСАНДРОВНА, АМИНОВА АМИНА АЛЕМОВНА, ЛУКЪЯНЕНКО АЛЕНАСЕРГЕЕВНА	172
К ВОПРОСУ О СОЗДАНИИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ЮСТИЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ФЕДОСЕЕВ РОМАН ВАСИЛЬЕВИЧ, ВОРОНКОВА ДИАНА ВЛАДИСЛАВОВНА	176

ИНСТИТУТ ОБЪЯВЛЕНИЯ ГРАЖДАНИНА УМЕРШИМ И ПРИЗНАНИЯ БЕЗВЕСТНО ОТСУТСТВУЮЩИМ НОСЕНКО ЛИДИЯ ИВАНОВНА, АМИНОВА АМИНА АЛЕМОВНА, САМАРЦЕВА АНАСТАСИЯ ЕВГЕНЬЕВНА	179
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	183
ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ СОЦИАЛЬНО-ОДАРЁННОГО РЕБЁНКА 7-8 ЛЕТ ГРИШКО ИРИНА ВИЛЬЯМОВНА, БАКУНОВИЧ СВЕТЛАНА ЮРЬЕВНА	184
ФОРМИРОВАНИЕ ПАТРИОТИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ В ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДЕРЕЧА ИРИНА ИВАНОВНА, НАУМЧИК АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА	188
ВОЕННО-ПАТРИОТИЧЕСКОЕ И СПОРТИВНОЕ ВОСПИТАНИЕ СТУДЕНТОВ НАПРАВЛЕНИЯ «ТЕХНОСФЕРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ» ВИНОГРАДОВ ОЛЕГ СТАНИСЛАВОВИЧ, ЕФИМЕНКО ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА	192
INFLUENCE OF TOTAL PHYSICAL RESPONSE METHOD ON THE FORMATION OF YOUNG LEARNERS' SPEAKING SKILLS IN ENGLISH LANGUAGE TEACHING, KALIZHANOVA ANNA NIKOLAEVNA	195
ФОРМИРОВАНИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ У ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В ПРОДУКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРОСС ТАТЬЯНА ЮРЬЕВНА	199
ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ ТОЛЕРАНТНОСТИ СТУДЕНТОВ ВУЗА ХОРОШИХ ПАВЕЛ ПАВЛОВИЧ, НОСКО ИРИНА ВАЛЕНТИНОВНА	203
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ	208
КОМПЛЕКСНАЯ ТЕРАПИЯ ХРОНИЧЕСКОГО АТРОФИЧЕСКОГО ЛАРИНГИТА С ВКЛЮЧЕНИЕМ ТРИПСИНА МАЛИКИЕВ ИБРАГИМ ЕРМАКОВИЧ, ЦАРУКАЕВ БАТРАДЗ АЦАМАЗОВИЧ, ХАДАРЦЕВ СОСЛАН БАТРАЗОВИЧ	209
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ	213
ТЕРАПЕВТИЧЕСКОЕ ЛЕЧЕНИЕ АЛКОГОЛЬНОЙ БОЛЕЗНИ ПЕЧЕНИ ЛАНДАРЬ ЛАРИСА НИКОЛАЕВНА, ЧУДАКОВ НИКИТА ВЛАДИМИРОВИЧ	214
НАУКИ О ЗЕМЛЕ	219
НЕИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ЗЕМЛИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ВОВЛЕЧЕНИЯ ИХ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ОБОРОТ ПЕТРОВА ИРИНА АЛЬБЕРТОВНА, ЗЕЛЬМАН ОЛЕСЯ СЕРГЕЕВНА	220

РЕШЕНИЕ
о проведении
10.05.2018 г.

V Международного научно-исследовательского конкурса

«СТУДЕНТ ГОДА 2018»

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конкурсов
Международного центра научного сотрудничества «Наука и Просвещение»

1. **Цель конкурса** – содействие интеграции российской науки в мировое информационное научное пространство, распространение научных и практических достижений в различных областях науки, поддержка высоких стандартов публикаций, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. **Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конкурса) в лице:**

1) **Агаркова Любовь Васильевна** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

2) **Ананченко Игорь Викторович** - кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры системного анализа и информационных технологий ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)»

3) **Антипов Александр Геннадьевич** – доктор филологических наук, профессор, главный научный сотрудник, профессор кафедры литературы и русского языка ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный институт культуры»

4) **Бабанова Юлия Владимировна** – доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Управление инновациями в бизнесе» Высшей школы экономики и управления ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»

5) **Багамаев Багам Манапович** – доктор ветеринарных наук, профессор кафедры терапии и фармакологии факультета ветеринарной медицины ФГБОУ ВО «Ставропольский Государственный Аграрный университет»

6) **Баженова Ольга Прокопьевна** – доктор биологических наук, профессор, профессор кафедры экологии, природопользования и биологии, ФГБОУ ВО «Омский государственный аграрный университет»

7) **Боярский Леонид Александрович** – доктор физико-математических наук, профессор, профессор кафедры физических методов изучения твердого тела ФГБОУ ВО «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет»

8) **Бузни Артемий Николаевич** – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры Менеджмента предпринимательской деятельности ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет», Институт экономики и управления

9) **Буров Александр Эдуардович** – доктор педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой «Физическое воспитание», профессор кафедры «Технология спортивной подготовки и прикладной медицины ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»

10) **Васильев Сергей Иванович** - кандидат технических наук, профессор ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

- 11) **Власова Анна Владимировна** – доктор исторических наук, доцент, заведующей Научно-исследовательским сектором Уральского социально-экономического института (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»
- 12) **Гетманская Елена Валентиновна** – доктор педагогических наук, профессор, доцент кафедры методики преподавания литературы ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»
- 13) **Грицай Людмила Александровна** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин Рязанского филиала ФГБОУ ВО «Московский государственный институт культуры»
- 14) **Давлетшин Рашит Ахметович** – доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой госпитальной терапии №2, ФГБОУ ВО «Башкирский государственный медицинский университет»
- 15) **Иванова Ирина Викторовна** – канд.психол.наук, доцент, доцент кафедры «Социальной адаптации и организации работы с молодежью» ФГБОУ ВО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»
- 16) **Иглин Алексей Владимирович** – кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой теории государства и права Ульяновского филиал Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ
- 17) **Ильин Сергей Юрьевич** – кандидат экономических наук, доцент, доцент, НОУ ВО «Московский технологический институт»
- 18) **Искандарова Гульнара Рифовна** – доктор филологических наук, доцент, профессор кафедры иностранных и русского языков ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»
- 19) **Казданиян Сусанна Шалвовна** – доцент кафедры психологии Ереванского экономико-юридического университета, г. Ереван, Армения
- 20) **Качалова Людмила Павловна** – доктор педагогических наук, профессор ФГБОУ ВО «Шадринский государственный педагогический университет»
- 21) **Кожалиева Чинара Бакаевна** – кандидат психологических наук, доцент, доцент института психологи, социологии и социальных отношений ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 22) **Колесников Геннадий Николаевич** – доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Петрозаводский государственный университет»
- 23) **Корнев Вячеслав Вячеславович** – доктор философских наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций»
- 24) **Кремнева Татьяна Леонидовна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор ГАОУ ВО «Московский городской педагогический университет»
- 25) **Крылова Мария Николаевна** – кандидат филологических наук, профессор кафедры гуманитарных дисциплин и иностранных языков Азово-Черноморского инженерного института ФГБОУ ВО Донской ГАУ в г. Зернограде
- 26) **Кунц Елена Владимировна** – доктор юридических наук, профессор, зав. кафедрой уголовного права и криминологии ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»
- 27) **Курленя Михаил Владимирович** – доктор технических наук, профессор, главный научный сотрудник ФГБУН Институт горного дела им. Н.А. Чинакала Сибирского отделения Российской академии наук (ИГД СО РАН)
- 28) **Малкоч Виталий Анатольевич** – доктор искусствоведческих наук, Ведущий научный сотрудник, Академия Наук Республики Молдова
- 29) **Малова Ирина Викторовна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры коммерции, технологии и прикладной информатики ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»

30) **Месеняшина Людмила Александровна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор кафедры русского языка и литературы ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет»

31) **Некрасов Станислав Николаевич** – доктор философских наук, профессор, профессор кафедры философии, главный научный сотрудник ФГБОУ ВО «Уральский государственный аграрный университет»

32) **Непомнящий Олег Владимирович** – кандидат технических наук, доцент, профессор, рук. НУЛ МПС ИКИТ, ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

33) **Оробец Владимир Александрович** – доктор ветеринарных наук, профессор, зав. кафедрой терапии и фармакологии ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

34) **Попова Ирина Витальевна** – доктор экономических наук, доцент ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

35) **Пырков Вячеслав Евгеньевич** – кандидат педагогических наук, доцент кафедры теории и методики математического образования ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

36) **Рукавишников Виктор Степанович** – доктор медицинских наук, профессор, член-корр. РАН, директор ФГБНУ ВСИМЭИ, зав. кафедрой «Общей гигиены» ФГБОУ ВО «Иркутский государственный медицинский университет»

37) **Семенова Лидия Эдуардовна** – доктор психологических наук, доцент, профессор кафедры классической и практической психологии Нижегородского государственного педагогического университета имени Козьмы Минина (Мининский университет)

38) **Удут Владимир Васильевич** – доктор медицинских наук, профессор, член-корреспондент РАН, заместитель директора по научной и лечебной работе, заведующий лабораторией физиологии, молекулярной и клинической фармакологии НИИФиРМ им. Е.Д. Гольдберга Томского НИМЦ.

39) **Фионова Людмила Римовна** – доктор технических наук, профессор, декан факультета вычислительной техники ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

40) **Чистов Владимир Владимирович** – кандидат психологических наук, доцент кафедры теоретической и практической психологии Казахского государственного женского педагогического университета (Республика Казахстан. г. Алматы)

41) **Швец Ирина Михайловна** – доктор педагогических наук, профессор, профессор каф. Биофизики Института биологии и биомедицины ФГБОУ ВО «Нижегородский государственный университет»

42) **Юрова Ксения Игоревна** – кандидат исторических наук, декан факультета экономики и права ОЧУ ВО "Московский инновационный университет"

3. Утвердить состав секретариата в лице:

- 1) Бычков Артём Александрович
- 2) Гуляева Светлана Юрьевна
- 3) Ибраев Альберт Артурович

Директор
МЦНС «Наука и Просвещение»
к.э.н. Гуляев Г.Ю.



БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 57.084.1

ОСОБЕННОСТИ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ТИПОЛОГИЧЕСКИХ СВОЙСТВ ВНД ЛАБОРАТОРНЫХ ЖИВОТНЫХ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ХАРАКТЕРИСТИК ИХ ДВИГАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ В СТРЕССОВЫХ УСЛОВИЯХ СРЕДЫ

ГЕРАСИМЕНКО ДИАНА КОНСТАНТИНОВНА,

Магистрант

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Аннотация: статья посвящена рассмотрению особенностей проявления основных типологических свойств ВНД и развития эмоциональной устойчивости, адаптации лабораторных крыс при помещении их в нестандартные условия со стресс-факторами внешней среды. Данные о воздействии стрессорных условий на интенсивность двигательной активности, в ходе которых животные разделяются на крайние типы (стрессустойчивых и стресснеустойчивых), широко используются для проведения исследований, связанных с определением характеристик разнообразных гомеостатических морфофункциональных показателей и т.д.

Ключевые слова: стресс, адаптация, двигательная активность, ВНД

FEATURES OF EMOTIONAL SUSTAINABILITY AND TYPOLOGICAL PROPERTIES OF LABORATORY ANIMAL VND DEPENDING ON CHARACTERISTICS OF THEIR ENGINE ACTIVITY IN STRESSOR CONDITIONS OF THE ENVIRONMENT

Gerasimenko Diana Konstantinovna

Abstract: the article is devoted to the examination of the features of the manifestation of the main typological properties of HNA and the development of emotional stability, the adaptation of laboratory rats when placed in non-standard conditions with stress factors of the environment. Data on the impact of stress conditions on the intensity of motor activity, during which animals are divided into extreme types (stress-resistant and stress-resistant), are used for further research related to the determination of difference homeostatic morphofunctional indicators, etc.

Key words: stress, adaptation, motor activity, HNA.

Определение устойчивости лабораторных животных к эмоциональному стрессу – достаточно универсальная методика, направленная на выявление стрессоустойчивых и стресснеустойчивых осо-

бей при помещении их в нестандартные условия окружающей среды [2, с. 14]. Критерии устойчивости животных к эмоциональному стрессу базируются на показателях двигательной активности экспериментального животного в тесте «открытое поле» [1, с. 7]. Результаты исследования и животные, разделенные на крайние типы стрессоустойчивости, могут служить инструментом для количественной оценки эффективности различных факторов, влияющих на устойчивость животных к эмоциональному стрессу, а также использоваться для проведения дальнейших исследований по определению характеристик различных гомеостатических, морфофункциональных показателей [3, с. 52].

Целью данного исследования явилось освоение методов определения стрессоустойчивости лабораторных животных (крыс) при тестировании их по методике «открытое поле», выявление индивидуальных типологических особенностей высшей нервной деятельности разделенных на группы опытных животных, обобщение полученных результатов.

Материалы и методы. Данное исследование было проведено на белых лабораторных крысах линии Wistar в количестве 50 особей, которые содержались в стандартных условиях вивария.

Оценка ориентировочно-исследовательского поведения и устойчивости к стрессу была осуществлена с использованием теста «открытое поле». «Открытое поле» – округлая площадка диаметром 1 м с боковыми стойками высотой 30 см. Дно площадки расчерчено на 19 секторов, на дне которых – неглубокие отверстия (норы). Для каждого лабораторного животного эксперимент проводился в течение 5 мин без применения каких-либо раздражающих стимулов (электрический ток, вода, пища).

Лабораторные животные в количестве одной особи помещались в центральный сектор площадки. В течение 5 мин регистрировалась совокупность разнообразных показателей двигательной активности:

ЛПп – латентный период первого перемещения (с), ЛПц – латентный период выхода в центр (с), ГА – горизонтальная активность (кол-во пересеченных секторов, шт), ВА – вертикальная активность (кол-во стоек, шт), ИА – исследовательская активность (кол-во обследованных отверстий, шт), Г – грумминг (с), ИД – индекс дефекации (кол-во болюсов, шт).

Показатель стрессоустойчивости (F) рассчитывается по формуле: $F = \text{ГА} / (\text{ЛПп} + \text{ЛПц})$. Полученные данные представлены в таблицах 1 и 2.

Таблица 1

Поведенческая активность лабораторных животных в тесте «открытое поле»

№	ЛПп, с	ЛПц, с	ГА, шт	ВА, шт	ИА, шт	Г, с	ИД, шт	F
1	1	23	106	36	1	14	0	4,416
2	1	13	74	13	1	71	1	5,428
3	1	28	103	19	5	2	0	3,551
4	1	45	82	30	4	14	2	1,782
5	1	70	98	46	4	15	0	1,380
6	1	17	59	40	3	23	1	3,278
7	2	23	74	37	6	43	0	2,96
8	2	41	87	18	4	58	0	2,023
9	1	54	62	52	5	24	1	1,127
10	1	60	41	46	3	35	1	0,672

По результатам проведенного исследования лабораторные животные были распределены на следующие группы:

- группа №1 ($F > 2$) – высокоактивные, стрессоустойчивые (СУ);
- группа №2 ($F < 1$) – низкоактивные, стрессонеустойчивые (СН);
- группа №3 ($1 < F < 2$) – промежуточные признаки.

Таблица 2

Результаты распределения лабораторных животных по типам ВНД

Группа №1	Сильный тип	30%	15 особей
Группа №2	Слабый тип	22%	11 особей
Группа №3	Промежуточный тип	48%	24 особи

Как следует из полученных данных, в зависимости от типологических особенностей ВНД в группе №1 при сочетании высокоактивных и стрессоустойчивых крыс формируется сильный тип ВНД, в группе №2 при сочетании низкоактивных и стрессонеустойчивых крыс – слабый тип ВНД, в группе №3 лабораторных крыс – промежуточный. Животные с сильным типом высшей нервной деятельности характеризуются повышенной двигательной активностью, устойчивостью к стрессам, высокими адаптивными возможностями в нестандартных условиях среды. Особи слабого типа оказались стрессонеустойчивыми, их двигательная активность достоверно снижена.

Таким образом, в ходе проведенного исследования эмоциональной устойчивости, типологических особенностей высшей нервной деятельности лабораторных животных, помещенных в стрессовые условия среды, при формировании у них различного уровня двигательной активности в тесте «открытое поле» было показано, что при сочетании высокоактивных и стрессоустойчивых крыс формируется сильный тип ВНД, а при сочетании низкоактивных и стрессонеустойчивых крыс – слабый тип ВНД. Животные с сильным типом высшей нервной деятельности характеризуются повышенной двигательной активностью.

Список литературы

1. Коплик Е. В. Метод определения критерия устойчивости крыс к эмоциональному стрессу // Вестник новых медицинских технологий, 2002. – № 1. – С. 6–10.
2. Судаков К. В. Экспериментальный эмоциональный стресс у животных // Физиологические и медико-социальные аспекты, 1990. – № 5. – С. 12–19.
3. Юматов Е. А. Прогностические критерии ориентировочно-исследовательской активности животных. Эмоциональный стресс: теоретические и клинические аспекты // Физиол. журнал СССР, 1987. – № 3. – С. 47–59.

© Д.К. Герасименко, 2018

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 004.942

РАСЧЕТ КОНСТРУКЦИЙ С ПРИМЕНЕНИЕМ ПРОГРАММНОГО КОМПЛЕКСА ANSYS

ВЛАСОВА ВАЛЕНТИНА НИКОЛАЕВНА,

к.т.н., доцент

ДУБОВ ГЕОРГИЙ ЮРЬЕВИЧ

Студент

Поволжский казачий институт управления и пищевых технологий (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского (Первый казачий университет)»

Аннотация: статья посвящена применению программного комплекса ANSYS для решения краевых задач в инженерных расчетах. Многоцелевая направленность программы (т.е. реализация в ней средств для описания отклика системы на воздействия различной физической природы) позволяет использовать одну и ту же модель для решения таких связанных задач, как прочность при тепловом нагружении, влияние магнитных полей на прочность конструкции, тепломассоперенос в электромагнитном поле.

Ключевые слова: программный комплекс ANSYS, геометрическая модель, препроцессор МКЭ ANSYS, тип конечного элемента, сетка конечных элементов, расчетная модель, оптимизация, эпюра поперечных сил, эпюра изгибающих моментов, эпюра перемещений.

CALCULATION OF STRUCTURES USING ANSYS SOFTWARE

Vlasova Valentina Nikolaevna,
Dubov Georgy Yurievich

Abstract: the article is devoted to the application of ANSYS software for solving boundary value problems in engineering calculations. The multi-purpose orientation of the program (i.e. realization of means for describing the response of the system to the effects of different physical nature) allows using the same model for solving such related problems as thermal load strength, influence of magnetic fields on the structural strength, heat and mass transfer in an electromagnetic field.

Key words: program complex ANSYS, geometrical model, ANSYS FEM preprocessor, type of the finite element, finite element mesh analysis model, optimization, curve of shear forces, bending moments plot, plot the displacement.

Программный комплекс ANSYS обладает большими возможностями и позволяет решать краевые задачи практически во всех инженерных приложениях, таких как: гидромеханика, колебания, теплопроводность, прочность, специфические конструкции в виде трубных систем. Поэтому передовыми технологиями расчета стали: структурный, термический, электромагнитный, гидроаэродинамический, анализ движения, мультифизические задачи.

Особенностью программы является файловая совместимость всех членов семейства ANSYS для всех используемых платформ. Многоцелевая направленность программы (т.е. реализация в ней средств для описания отклика системы на воздействия различной физической природы) позволяет ис-

пользовать одну и ту же модель для решения таких связанных задач, как прочность при тепловом нагружении, влияние магнитных полей на прочность конструкции, тепломассоперенос в электромагнитном поле [1,с.24].

Встроенный графический редактор ANSYS позволяет создавать геометрические модели практически любой сложности.

ANSYS позволяет решать мультифизические задачи, т.е. задачи, связанные с превращением энергии: нагрев тела вследствие его деформации, изменение электрического сопротивления при нагреве проводника и т.д.

Совокупность программных средств фирмы ANSYS состоит из обширного семейства удобных, многоцелевых расчетных кодов, имеющих много общего и призванных удовлетворять потребности пользователя в решении обширного круга инженерных задач [2,с.53].

Последовательность действий при любом расчете с использованием МКЭ ANSYS сводится к следующей:

1. Создание геометрической модели (непосредственное моделирование или передача уже существующей модели в препроцессор МКЭ ANSYS).
2. Определение типа конечного элемента, его характеристик и свойств материала.
3. Создание сетки конечных элементов.
4. Приложение к геометрической модели нагрузок и закреплений.
5. Выполнение расчета (операция с расчетной моделью).
6. Просмотр и анализ результатов.
7. Изменение сетки конечных элементов и повторный расчет.
8. Оптимизация (при необходимости).

В данной работе выполнен расчет статически определимой балки (рис.1) от действия различных внешних силовых факторов.

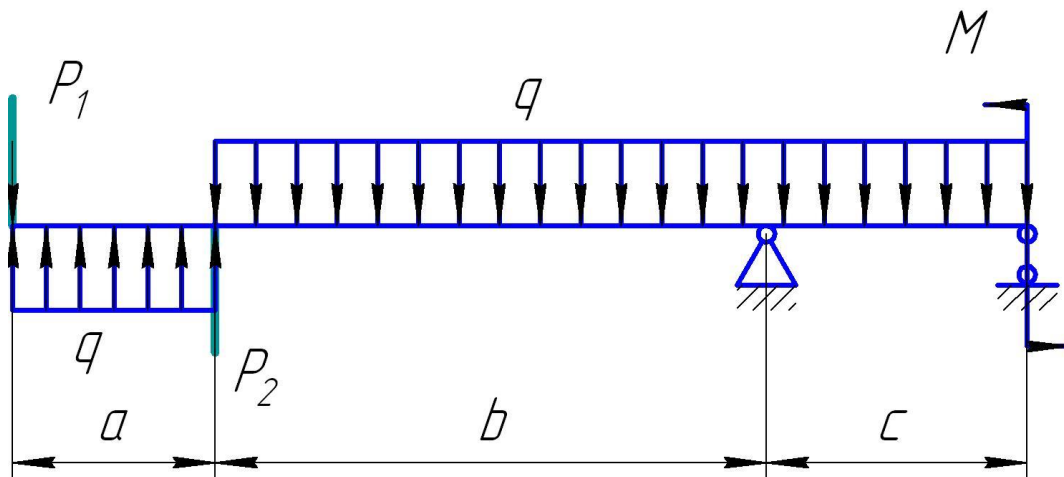


Рис.1. Схема нагружения балки

На стадии препроцессорной подготовки задавались исходные данные для расчета. Исходными данными являлись: $a = 1,2$ м, $b = 2,2$ м, $c = 1$ м, $q = 10$ кН/м, $M_1 = 12$ кНм, $M_2 = 26$ кНм, $P_2 = 28$ кН, $P_1 = 8$ кН. Так же свойства материала (коэффициент Пуассона, модуль Юнга), тип элемента и его опции (Beam3). Для балочного элемента необходимо задать константы – это площадь сечения AREA, момент инерции IZZ, высота сечения HEIGHT, константа сдвига SHEARZ. Как известно из курса сопротивления материалов, уравнение упругой линии для данной балки – это полином 4-го порядка. Прогиб для элемента BEAM3 имеет кубическую аппроксимацию. Поэтому задали 2 элемента по линии для аппроксимации кривой четвертого порядка двумя кубическими кривыми. Для задания условий закрепления выделили группу узлов по каким-либо условиям, используя группу команд Select, и назначили им граничные условия. После задания всех исходных данных в процессоре General Postprocessor получили решение.

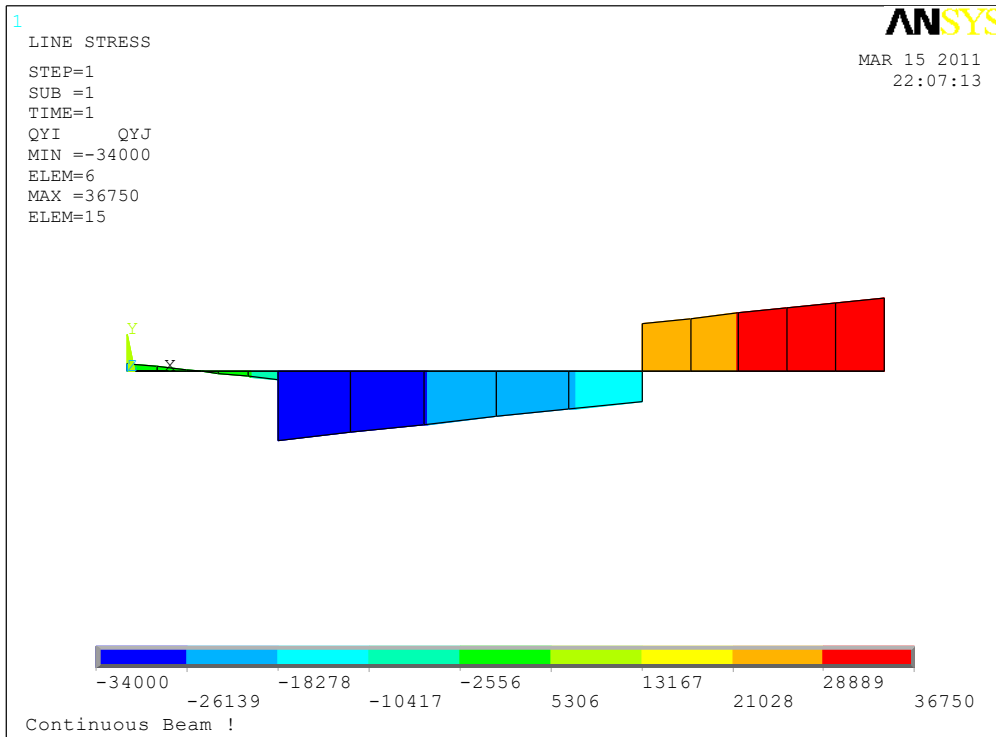


Рис. 2. Эпюра поперечных сил

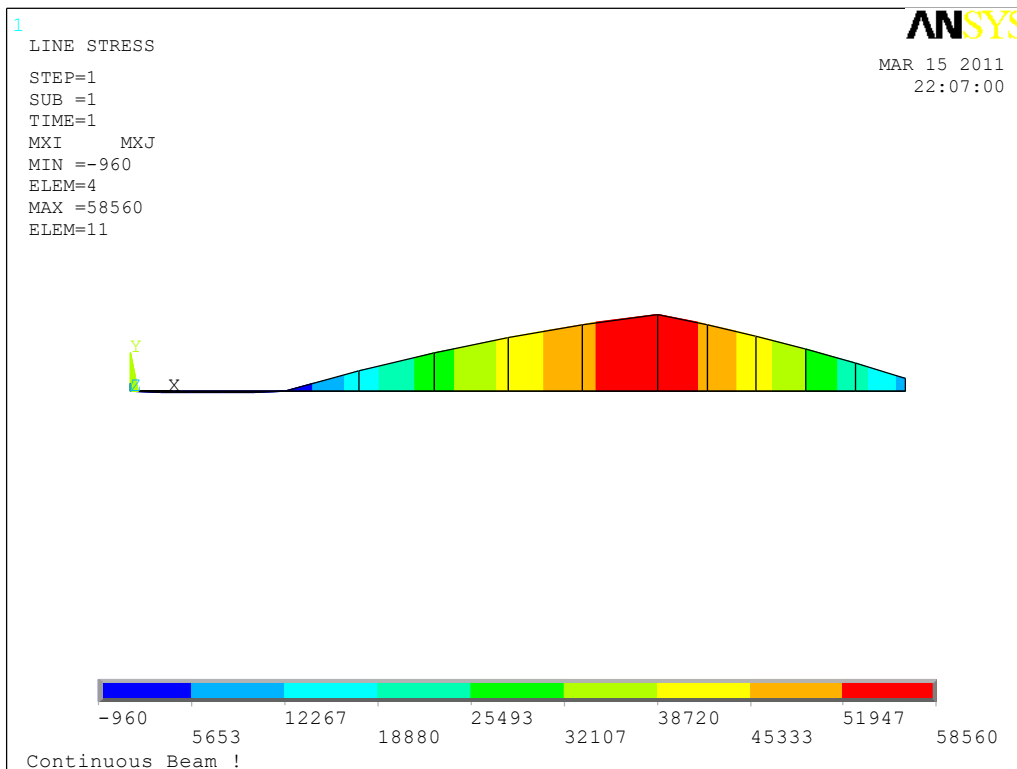


Рис.3. Эпюра изгибающих моментов.

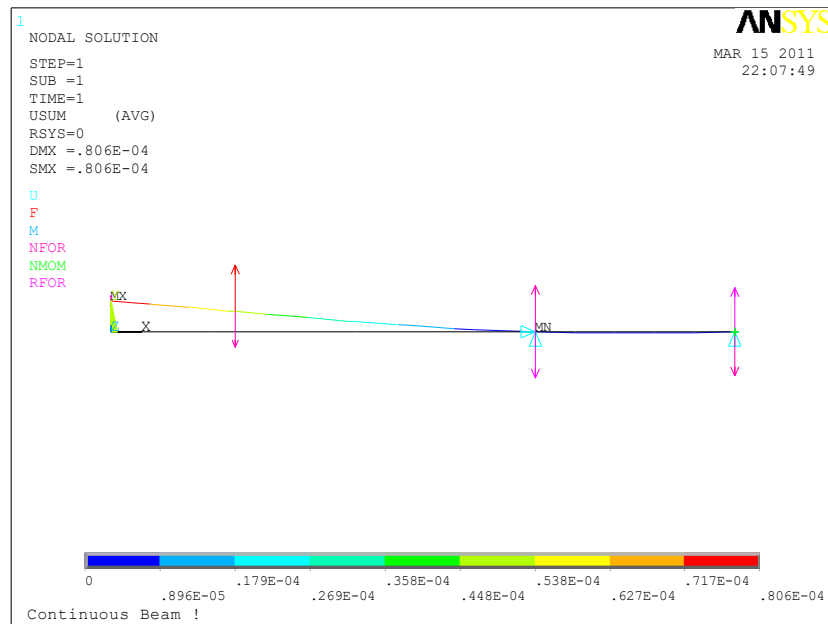


Рис.4. Эпюра перемещений

Таким образом, в результате решения получено эпюры поперечных сил (рис.2), изгибающих моментов (рис.3) и перемещений (рис.4). Из полученных эпюр видно, что максимальная поперечная сила возникает на первом участке и равна 36,75 кН, максимальный изгибающий момент на границе первого и второго участка и равен 58,56 кН·м, максимальный прогиб составил 0,0000806м.

Список литературы

1. Басов К.А. ANSYS в примерах и задачах / Под общ. ред. Д.Г.Красковского. – М.: Компьютер пресс, 2002. – 224 с.
2. Каплун А.Б., Морозов Е.М., Олферьева М.А. ANSYS в руках инженера: Практическое руководство. – М.: Едиториал УРСС, 2003. – 272 с.

© В.Н.Власова, Г.Ю.Дубов, 2018

УДК 620

РАЗРАБОТКА УЧЕБНОГО СТЕНДА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ОПТИЧЕСКИХ СВОЙСТВ ФОТОДИОДОВ

ТУШКАНОВ ВИКТОР ЮРЬЕВИЧ,
МИНАЕВ ЛЕВ СЕРГЕЕВИЧ

Студенты
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В данной статье изучены свойства фотодиодов под воздействием оптического излучения различных длин волн и освещенности светодиодов различных цветов. Проведена сборка установки для проведения исследования на базе микроконтроллера ArduinoUNO. Проведено экспериментальное испытание лабораторной установки.

Ключевые слова: Arduino, UNO, фотодиод, светодиод, стенд.

DEVELOPMENT OF A TRAINING STAND FOR THE STUDY OF OPTICAL PROPERTIES OF PHOTODIODES

Tushkanov Victor Yurievich
Minaev Lev Sergeevich

Abstract: this paper studies the properties of photodiodes under the influence of optical radiation of different wavelengths and light intensity of LEDs of different colors. The installation was assembled for research on the basis of Arduino UNO microcontroller. An experimental test of the laboratory installation was carried out.

Keywords: Arduino, UNO, photodiode, led, stand.

Разработка учебного стенда для исследования оптических свойств фотодиодов.

Введение

Цель: изучение свойств фотодиодов под воздействием оптического излучения различных длин волн и освещенности светодиодов различных цветов.

Задачи:

- 1) Ознакомиться с принципом действия фотодиодов;
- 2) Разработка учебного лабораторного стенда;
- 3) Экспериментальные исследования стенда.

Фотодиоды. Характеристики.

Особое место в электротехнике занимают фотодиоды, которые применяются в различных устройствах и приборах. Фотодиодом называется полупроводниковый элемент, по своим свойствам подобный простому диоду. Его обратный ток прямо зависит от интенсивности светового потока, падающего на него. Чаще всего в качестве фотодиода применяют полупроводниковые элементы с р-п переходом.

Режимы работы

Фотодиоды способны функционировать в следующих режимах:

- **Режим фотогенератора.** Без подключения источника электричества;
- **Режим фотопреобразователя.** С подключением внешнего источника питания.

В работе **фотогенератора** фотодиоды используются вместо источника питания, которые преобразуют солнечный свет в электрическую энергию. Такие фотогенераторы называются солнечными элементами. Они являются основными частями солнечных батарей, применяемых в различных устройствах, в том числе и на космических кораблях.

КПД солнечных батарей на основе кремния составляет 20%, у пленочных элементов этот параметр значительно больше. Важным свойством солнечных батарей является зависимость мощности выхода к весу и площади чувствительного слоя. Эти свойства достигают величин 200 Вт / кг и 1 кВт / м².

При функционировании фотодиода в качестве фотопреобразователя, источник напряжения E подключается в схему обратной полярностью. При этом применяются обратные графики вольт-амперной характеристики при разных освещенностях.

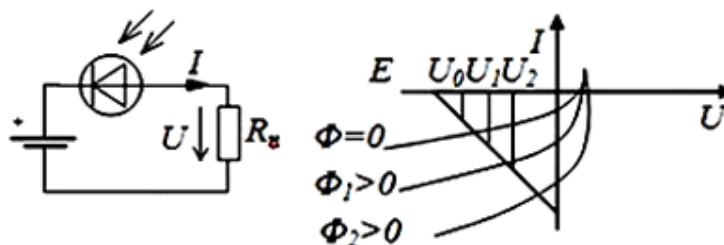


Рис. 2. Схема подключения фотодиода и его ВАХ

Напряжение и ток на нагрузке R_n определяются на графике по пересечениям характеристики фотодиода и нагрузочной линии, которая соответствует резистору R_n . В темноте фотодиод по своему действию равнозначен обычному диоду. Ток в режиме темноты для кремниевых диодов колеблется от 1 до 3 микроампер, для германиевых от 10 до 30 микроампер.

2 Разработка учебного лабораторного стенда

Для исследования оптических свойств фотодиода была поставлена задача разработать автоматический лабораторный стенд на основе современной элементной базы.

Была разработана структурная схема лабораторного стенда,

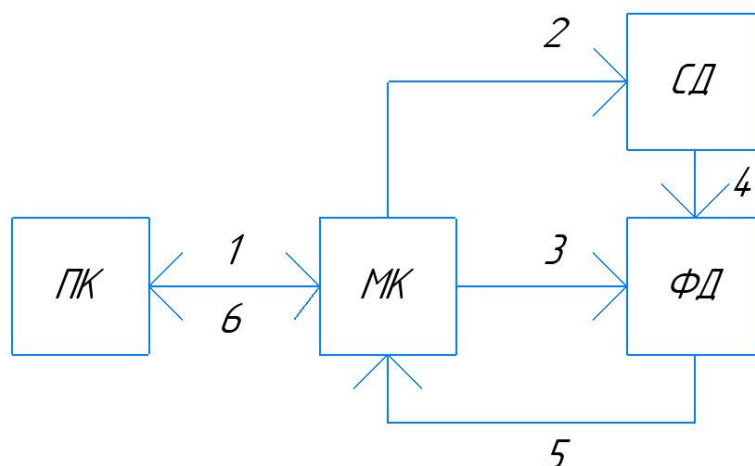


Рис. 4. Структурная схема учебного лабораторного стенда

где:

1. Подача питания на плату микропроцессора;
2. Подача ШИМ-сигнала на светодиод определенного цвета для изменения яркости светодиода;

3. Подача питания 5 В на фотодиод;
4. Свечение светодиода на фотодиод;
5. Фотодиод отправляет сигналы на микропроцессор;
6. Передача микропроцессором ЦАП сигналов на персональный компьютер.

Для опроса фотодиода был выбран микроконтроллер Arduino UNO, как простой инструмент для поставленной задачи.

Стоимость микропроцессора от 225 до 600 рублей, легкодоступен, параметры представлены в таблице.

Технические характеристики

Таблица 1

Характеристики Arduino UNO R3

Микроконтроллер	ATmega328P
Рабочее напряжение	5 В
Входное напряжение (рекомендованное)	7-12 В
Входное напряжение (предельное)	6-20 В
Максимальный ток одного вывода	20 мА
Максимальный выходной ток вывода 3.3В	50 мА
Частота процессора	16 МГц
Длина	68.6 мм
Ширина	53.4 мм
Масса	25 г

Микропроцессор был выбран по нескольким причинам:

1. Его рабочее напряжение удовлетворительно совпадает с рабочими напряжениями фотодиодов;
2. Частота процессора позволяет совершить эксперимент;
3. Небольшие габариты позволяют создать компактный лабораторный стенд.

Вольт-амперная характеристика светодиодов в прямом направлении нелинейна. Диод начинает проводить ток, начиная с некоторого порогового напряжения. Это напряжение позволяет достаточно точно определить материал полупроводника.

Таблица 2

Характеристики светодиодов

Цвет светодиода	Материал	Прямое напряжение при 20 мА	
		Типовое значение (В)	Диапазон (В)
Красный	GaAsP, GaP, AlInGaP	2,0	1,5-2,6
Оранжевый	GaAsP, GaP, AlGaInP	2,0	1,7-2,8
Желтый	GaAsP, AlInGaP, GaP	2,0	1,7-2,5
Зеленый	GaP, InGaN	2,2	1,7-4,0
Голубой	ZnSe, InGaN	3,6	3,2-4,5
Белый	Синий/УФ диод с люминофором	3,6	2,7-4,3

ФД-265-02

Фотодиод кремниевый.

Предназначены для применения в качестве приемников и датчиков инфракрасного излучения в составе оптико-электронной аппаратуры, систем фотозлектрической автоматики и бесконтактного измерения температуры, вычислительной и измерительной техники, программно-управляемого оборудования и приборов, работающих в диапазоне длин волн от 0,4 до 1,2 мкм. Фотодиоды имеют один р-п переход.

Основные технические параметры фотодиода ФД-265-02:

- Область спектральной фоточувствительности: 0,4...1,2 мкм;
- Длина волны максимума спектрального распределения фоточувствительности: 0,75...0,9 мкм;
- Номинальное рабочее напряжение: 5 В;
- Темновой ток: не более 0,005 мкА;
- Токовая фоточувствительность: не менее 0,0075 мкА/лк

Основные технические характеристики фотодиода ФД-265:

Наименование фотодиода	Размеры фоточувствительного элемента мм	Значения основных параметров фотодиодов					
		$\Delta\lambda$ мкм	λ_{\max} мкм	$U_{\text{РАБ}}$ В	I_T мкА	$Si_{\text{инт}}$ мкА/лк	Масса г
ФД-265 группа А	Ø1,37	0,4...1,1	0,75...0,9	4	0,1	$7,5 \cdot 10^{-3}$	1,0
ФД-265 группа Б	Ø1,37	0,4...1,1	0,75...0,9	0	1,0	$6,0 \cdot 10^{-3}$	1,0
ФД-265-01 группа А	1,4x1,4	0,4...1,2	0,75...0,9	5	0,005	$2,0 \cdot 10^{-2}$	1,0
ФД-265-01 группа Б	1,4x1,4	0,4...1,2	0,75...0,9	0	1,0	$2,0 \cdot 10^{-2}$	1,0
ФД-265-02	1,4x1,4	0,4...1,2	0,75...0,9	5	0,005	$4,0 \cdot 10^{-2}$	1,0

Условные обозначения электрических параметров фотодиодов:

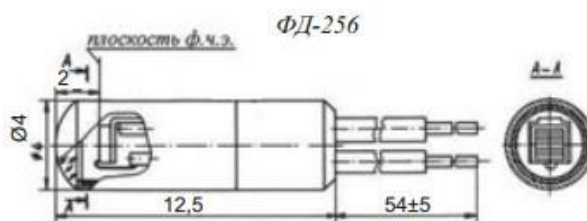
 $\Delta\lambda$ - Диапазон спектральной характеристики. λ_{\max} - Максимальная спектральная характеристика фотодиода. $U_{\text{РАБ}}$ - Рабочее напряжение фотодиода. I_T - Темновой ток. $Si_{\text{инт}}$ - Интегральная токовая чувствительность.

Рис. 5. Характеристики фотодиода ФД-265-02

Кремниевые фотодиоды ФД-256

$[\Delta\lambda = 0,4-1,2; \lambda_{\max} = 0,75-0,9 \text{ мкм}]$

Внешний вид, габаритные размеры и относительные спектральные характеристики кремниевых фотодиодов



Основные параметры кремниевых фотодиодов при температуре $20 \pm 5 \text{ }^\circ\text{C}$

Тип прибора	$A_{\text{ФЧЭ}}$, мм (кол-во элементов)	2β , град., не менее	$\Delta\lambda$, мкм	λ_{\max} , мкм	U_p , В	I_T , мкА, не более	$S_{\text{инт}}$, мА/лм, (мкА/лк), не менее	$\Phi_{\text{пт}}$, лмГц $^{-1/2}$, не более	τ , с, не более	$K_{\text{ос}}$, %, не более	ΔT , $^\circ\text{C}$	Габаритные размеры, мм, [масса, г], не более
ФД-256	Ø1,37*	-	0,4-1,1	0,75-0,9	10	0,005	6 (0,6 А/Вт при $\lambda = 0,9 \text{ мкм}$)	$1 \cdot 10^{-11}$	$2 \cdot 10^{-9}$	-	-60...+85	Ø4 x 12,5 [1]

Рис. 6. Характеристики фотодиода ФД-256

Подключение фотодиода и светодиода происходило на одном микроконтроллере. Светодиод был подключен к цифровому порту, через который возможно управление яркостью светодиода через ШИМ-сигнал. Яркость светодиода будет изменять свои значения в диапазоне от 0 до 255, где 0 – светодиод не горит, т.е. напряжение 0 Вольт, 255 – светодиод горит с максимальной яркостью, т.е. напряжение 5 В. Светодиод подключен к цифровому порту через понижающий резистор сопротивлением 220 Ом.

Схема прототипа учебного лабораторного стенда на макетной плате, созданная в среде Fritzing представлена на рисунке 7 и 8.

Фотодиод подключается через резистор к аналоговому порту и GND, свободная «нога» подключается на питание 5 В.

Камера, позволяющая максимально снизить доступ света к фотодиоду, оснащена отверстиями для выводов проводов с беспаячной макетной платы к микропроцессору и отверстием для ввода светодиода.

Показания с фотодиода в программной среде микроконтроллера выводятся в мониторе порта.

Установка является прототипом для будущего лабораторного стенда для изучения свойств фотодиода под влиянием разных длин волн и освещенности.

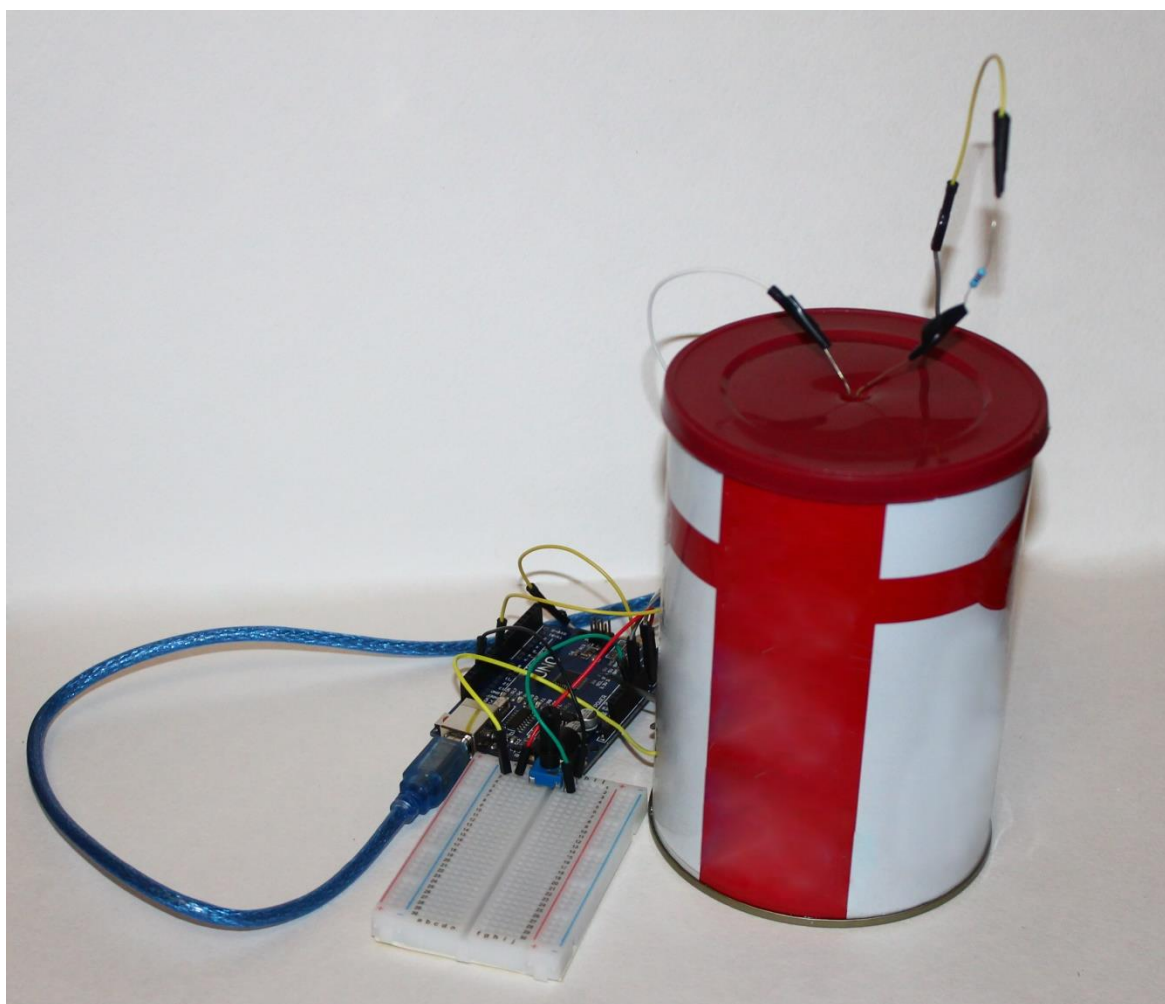


Рис. 9. Прототип лабораторного стенда

3 Экспериментальные исследования стенда

Как было сказано ранее, фотодиод опрашивался микропроцессором, и в мониторе порта программное обеспечение микропроцессора выдавало значения с периодичностью в 2 секунды. Яркость светодиода раз 2 секунды увеличивалось на одно значения, также увеличивались значения кода получаемые с фотодиода в мониторе порта. Производилось 3 выборки для каждого светодиода, из которых

было получено среднее значение для увеличения точности результатов. Данные кода обрабатывались с помощью формулы:

$$U(I) = \frac{5 * kod}{1024}, \quad (1)$$

где 5 число вольт являющихся опорными для микропроцессора, 1024 – соответствует 10 разрядной системе.

По результатам $U(I)$ вычислялось значения тока, протекающего через фотодиод:

$$I = \frac{U(I)}{1000000}, \quad (2)$$

где 1000000 – число Ом понижающего резистора подключенного к фотодиоду.

Напряжение на фотодиоде вычислялось по формуле:

$$U(\Phi) = \frac{kod * U}{1023}, \quad (3)$$

$$P(\Phi) = \frac{I}{S_{(инт)}}, \quad (4)$$

где $S_{(инт)}$ – интегральная чувствительность.

На основе полученных значений были построены следующие зависимости:

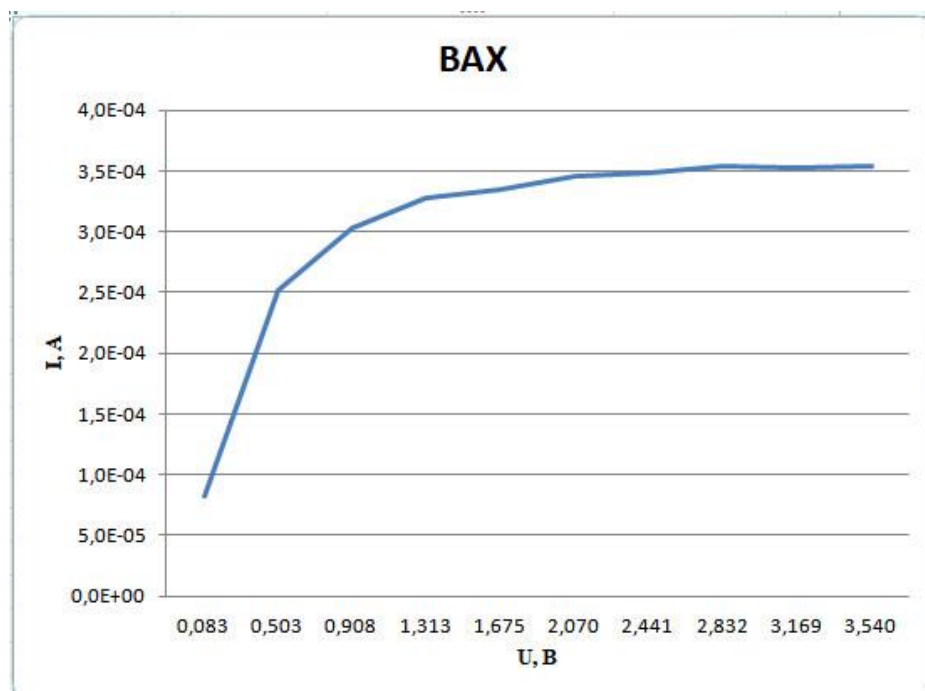


Рис. 10. Вольт-амперная характеристика

Заключение

В данном проекте, разработан учебный стенд, который позволяет изучить оптические характеристики фотодиода, удовлетворяет поставленным требованиям:

- позволяет выполнить количественную проверку основных соотношения для фотодиода;
- позволяет снять спектральную характеристику;
- стенд имеет вариации исполнения, с заменой фотодиода, на другой фоторезистор или другое устройство;
- безопасен для исполнителя лабораторной работы.

По данному лабораторному стенду будет разрабатываться прикладное программное обеспечение, для автоматизированного сбора данных и замена бумажного носителя инструкции исполнения к данной лабораторной работе на виртуальный носитель.

Список литературы

1. Пряшников В.А. Электроника: Полный курс лекций. – 4-е изд. – СПб.: КОРОНА принт, 2004.
2. Хандогин, М.С. Электронные приборы : учю. Пособие / М. С. Хаандогин, В. Б.Рожанский, С. В. Дробот. – Минск : БГУИР, 2011.
3. Ткаченко Ф.А. Техническая электроника. – Мн.: Дизайн ПРО, 2002.

УДК 681.518.5

РАЗРАБОТКА ПИД-РЕГУЛЯТОРА С НЕЧЕТКОЙ АВТОПОДСТРОЙКОЙ

БЛИЕВ СОСЛАН УРУЗМАГОВИЧ,

Студент-магистр

МЕРКУШЕВ ДМИТРИЙ ВИКТОРОВИЧ,

доц., к.т.н.

ФБГОУ ВО «Северо-Кавказский горно-металлургический институт (государственный технологический университет)»

Аннотация: В данной работе рассматривается анализ, исследование, разработка и реализация ПИД-регулятора базирующегося на алгоритмах нечеткой логики. Анализ существующих систем автоматического управления нелинейных процессов. Построение ПИД-регулятора с блоком нечетких преобразований в среде виртуального моделирования Simulink.

Ключевые слова: ПИД-регулятор, нечеткая логика, нечеткие множества, фаззификация, дефаззификация, simulink, matlab.

DEVELOPMENT OF PID-REGULATOR WITH FUZZY AUTO-CONSTRUCTION

**Bliev Soslan Uruzmagovich,
Merkushev Dmitry Viktorovich**

Abstract: In this paper we consider the analysis, research, development and implementation of a PID controller based on fuzzy logic algorithms. Analysis of existing systems for automatic control of nonlinear processes. Construction of a PID controller with a block of fuzzy transformations in the Simulink virtual simulation environment.

Keywords: PID controller, fuzzy logic, fuzzy sets, fuzzification, defuzzification, simulink, matlab.

В настоящее время большинство систем регулирования строятся на базе ПИД-регуляторов. Данный регулятор хорошо справляется со своими функциями при статических параметрах объекта управления (ОУ). Однако существует ряд задач, где необходимо применение систем с динамическими параметрами, то есть изменяющимися с течением времени. В подобных случаях можно использовать ПИД-регуляторы, параметры которых подстраиваются в процессе работы. Для настройки параметров такого регулятора требуется или идентификация объекта управления, или использование методов, основанных на вычислениях по кривой переходного процесса. Эти подходы требуют значительного времени для настройки, что усложняет реализацию данных систем[2, с.98].

Для повышения качества систем также используются корректирующие устройства, которые позволяют изменять соответствующие характеристики в зависимости от требований, предъявляемых системе. С помощью внедрения в САУ корректирующих устройств можно добиться повышения точности системы, необходимого запаса устойчивости и улучшения качества переходных процессов в целом[1, с.58].

Однако в условиях неопределенности и неполноты знаний об объекте, а также при необходимости создания систем автоматического управления (САУ) для сложных технологических объектов фор-

мальные, классические методы теории управления могут оказаться неэффективными. Поэтому в настоящее время все большее распространение получают нечеткие регуляторы и системы управления с нечеткой логикой.

В последние годы наблюдается большой интерес к теории нечетких множеств – анализу и синтезу нечетких регуляторов, и применению их в системах автоматического управления [5, с.230].

В изучении этих методов логика воспринимает в первую очередь форму, а не содержание доводов в тех или иных рассуждениях. Логике не интересуют, являются ли отдельные посылки и заключения истинными или же ложными. Важно лишь то, вытекает из истинности посылок истинность заключения или нет. Одной из основных задач логики можно назвать систематизацию, формализацию и каталогизацию правильных способов рассуждения.

Нечеткие регуляторы основываются на теории нечетких множеств и нечеткой логике, которые являются расширением соответствующих классических теорий.

При построении данного типа регулятора полагают, что экспертами формируется база правил, где каждое правило представлено в виде:

ЕСЛИ «предпосылка», ТО «заключение»

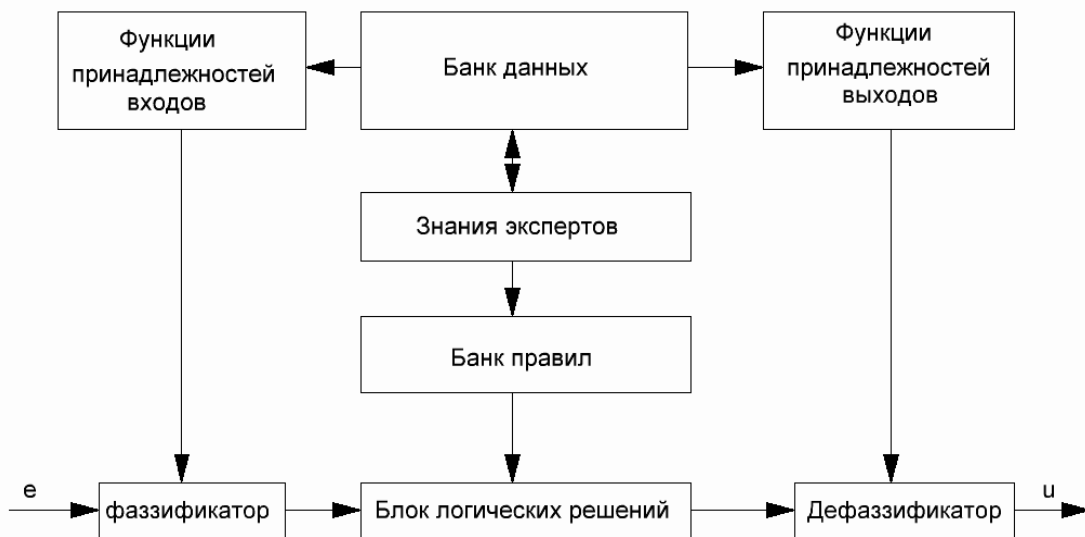


Рис. 1. Структура нечеткого регулятора

Также экспертами составляется база данных, которая содержит функции принадлежности для предпосылок и выводов.

Перед тем, как приступить к расчету параметров регулятора, нужно сформулировать цель регулирования и выбрать соответствующий критерий качества регулирования. Для тех или иных задач наиболее значимыми могут быть такие факторы, как отклик системы на внешнее возмущение (время установления, перерегулирование), реакция на сигнал уставки, робастность по отношению к разбросу параметров.

Рассмотрим структуру системы управления с корректирующим устройством, работающим на основе аппарата нечеткой логики, представленную на рисунке 2.

На рисунке 2 были использованы следующие сокращения: БАК – блок анализа интегрального квадратичного критерия; БНП – блок нечетких преобразований; БНКУ – блок настройки корректирующего устройства; ГПС – генератора пробного сигнала; ОУ – объект управления; КУ - корректирующее устройство; РЕГ – ПИД-регулятор.

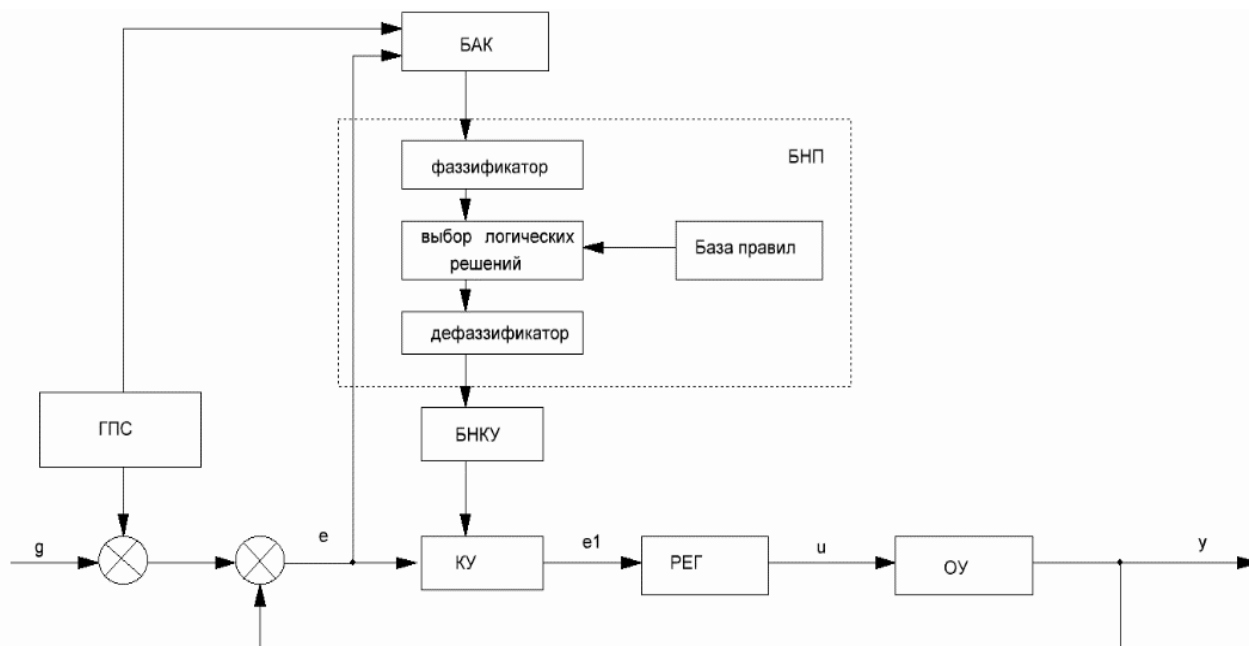


Рис. 2. Структурная схема САУ с нечетким управлением

Приведем пример реализации нечеткого регулятора.

В качестве корректирующего устройства будет использовано корректирующее устройство с фазовым опережением, потому как показали исследования, в отличие от псевдолинейного корректирующего устройства с амплитудным подавлением, данное КУ существенно быстрее уменьшает перерегулирование в системе с нестационарным объектом управления второго порядка[4, с.125].

Принцип работы данной системы можно описать следующим образом. После запуска САУ в работу и окончании переходного процесса блок ГПС посылает в САУ импульс заданной длины и амплитуды. После чего в блоке БАК происходит подсчет оценки интегрального квадратичного критерия, который запоминается в качестве эталонной оценки. По прошествии некоторого времени ГПС вновь посылает пробный импульс в САУ и вновь происходит подсчет текущего интегрального квадратичного критерия, после чего текущая оценка сравнивается с эталонной и результат сравнения поступает в БНП. Выходной величиной БНП является значение постоянной времени Т корректирующего устройства, которое поступает в КУ и запоминается в нем[3, с.35].

В качестве объекта управления выберем звено второго порядка с передаточной функцией:

$$W(s) = \frac{k}{T_2s^2 + T_1s + 1},$$

при $k=1$, $T_2=1с$, $T_1=5с$. Параметры ПИД-регулятора определены с помощью встроенных методов специального пакет расширения Optimisation Toolbox среды Matlab.

После завершения процесса настройки, параметры ПИД-регулятора равны $K_P = 12.47$; $T_D = 7.05$; $T_I = 2.064с$.

Для составления входных и выходных переменных функций принадлежности будем полагать, что параметры объекта в течении работы могут меняться в пределах $T_2 = 2 \div 20с$. Функции принадлежности формируются по следующему алгоритму. Меняем постоянные времени корректирующего устройства, определяя при каждой значение интегрального квадратичного критерия. Вместе с этим подбираем постоянную времени K_u так, чтобы после коррекции САУ перерегулирование составляло не более 10%, а время регулирования было минимальным. Для этого построим модель в Simulink, которая представлена на рисунке 3.

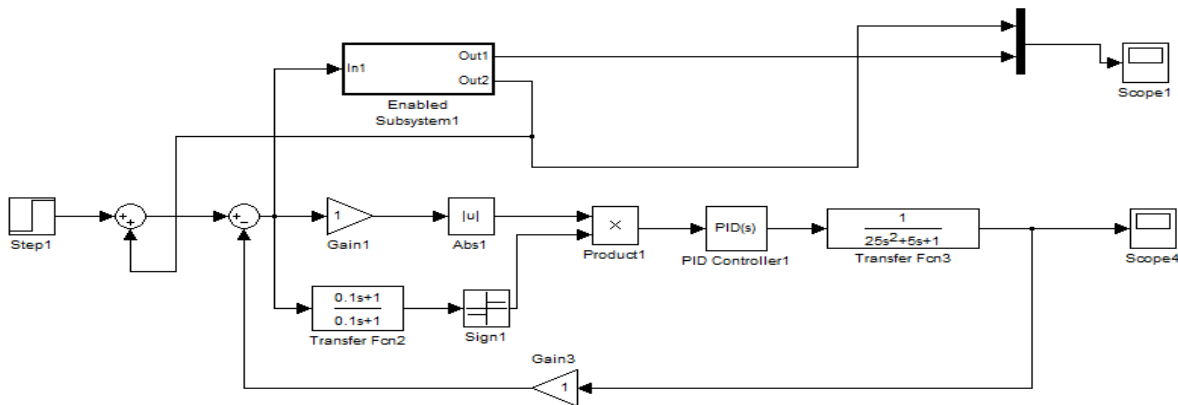


Рис. 3. Модель для определения параметров функций принадлежности

В качестве примера рассмотрим случай, когда постоянная времени объекта T_2 изменилась с одной секунды до одиннадцати, находим значение критерия в тот момент, когда график приходит к установившемуся значению, т.е. в тот момент, когда динамическая ошибка системы становится равной нулю. Таким образом, значение критерия равно $I = 0,57$. Переходный процесс САУ на единичное задающее воздействие по каналу задания представлен на рисунке 4.

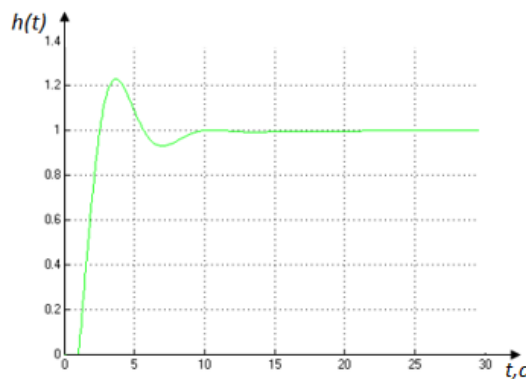


Рис. 4. Отклик системы на ступенчатое воздействие

Из рисунка 4 видно, что система не удовлетворяет заданным показателям качества, так как перерегулирование больше 20%. Поэтому требуется настройка корректирующего устройства. При параметре $T=1$ с корректирующего устройства добиваемся улучшения качества САУ. В системе отсутствует перерегулирование и время регулирования равно 5 секундам (рисунок 5)

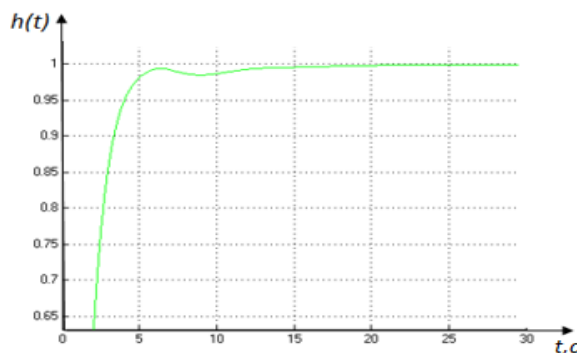


Рис. 5. Отклик на ступенчатое воздействие после корректировки

Таким образом, при постоянной времени объекта $T_2=11$ с получаем значение переменной $I=0,57$, которая будет использоваться при формировании функций принадлежности входных переменных I . А

значении постоянной времени КУ $T=1$ с для формирования функций принадлежности выходной переменной T . Прделав аналогичные действия для всего интервала изменений постоянной времени T_2 объекта управления, находим все значения T КУ и значения интегрального квадратичного критерия I для формирования функций принадлежности входной и выходной переменных (таблица 1).

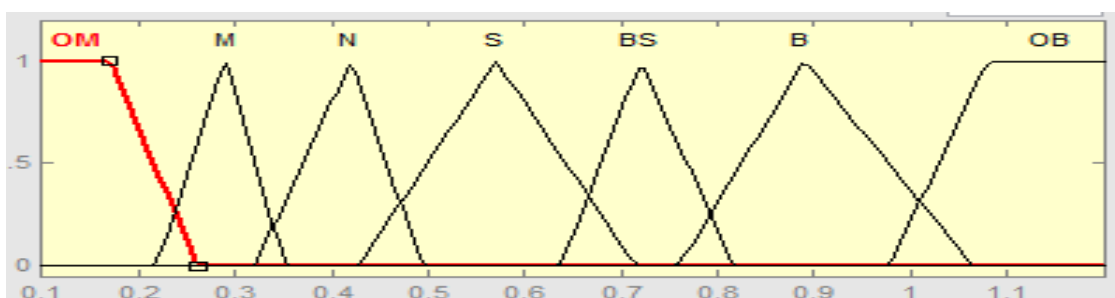
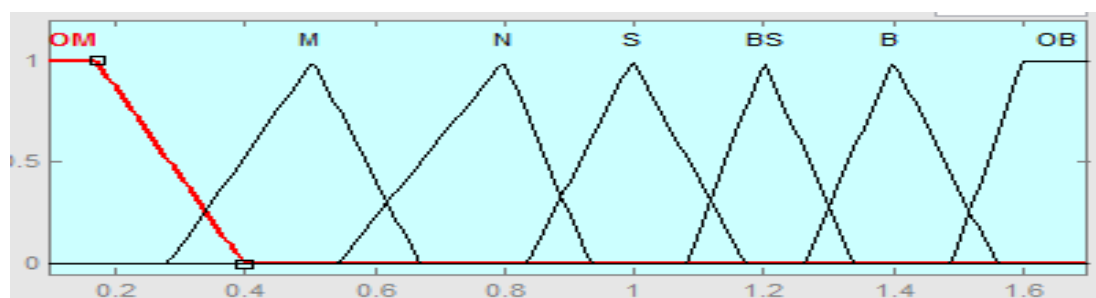
Таблица 1

Данные для формирования функций принадлежности.

$T_2 OY$ (сек.)	2	5	8	11	14	17	20
I	0,17	0,29	0,42	0,57	0,72	0,89	1,08
$T_{КУ}$ (сек.)	0,2	0,5	0,8	1	1,2	1,4	1,6

С помощью fuzzy-библиотеки MatLab (Simulink) дает возможность формировать различные функции принадлежности. Самые простые в реализации – это *trimf* – треугольная и *trapezmf* – трапецидальная, а также более сложная функция *gaussmf* – функция принадлежности в форме кривой Гаусса.

Используемые в данной работе функции принадлежности входной переменной и выходной переменной, составленные по таблице 1, представлены на рисунках 6 и 7 соответственно.

Рис. 6. Функции принадлежности входной переменной I Рис. 7. Функции принадлежности выходной переменной T

Подстройка корректирующего устройств осуществляется по следующей базе правил:

Правило 1: Если « I » - «очень малое», тогда « T » - «очень малое».

Правило 2: Если « I » - «малое», тогда « T » - «малое».

Правило 3: Если « I » - «небольшое», тогда « T » - «небольшое».

Правило 4: Если « I » - «среднее», тогда « T » - «среднее».

Правило 5: Если « I » - «больше среднего», тогда « T » - «больше среднего».

Правило 6: Если « I » - «большое», тогда « T » - «большое».

Правило 7: Если « I » - «очень большое», тогда « T » - «очень большое».

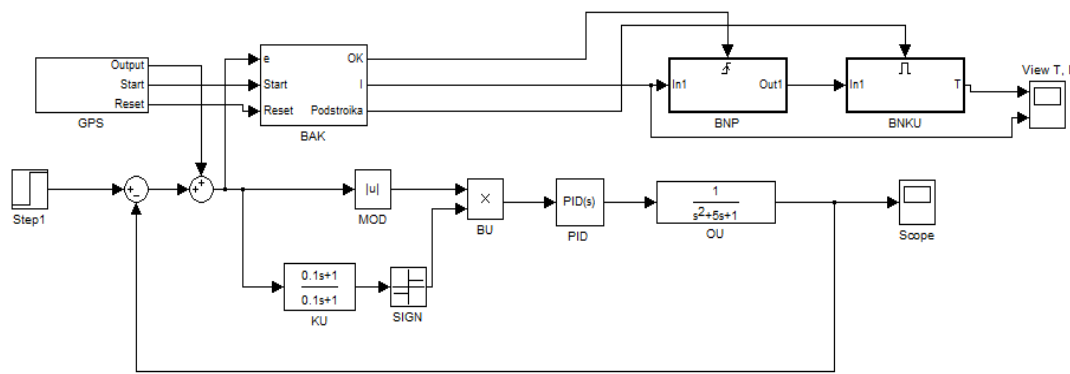


Рис. 8. Модель САУ с нечетким корректирующим устройством

В результате проведенных исследований можно сделать следующие заключения.

Подстройка САУ с нечетким корректирующим устройством осуществляется весьма быстро. При этом не требуется постоянная идентификация объекта управления в процессе работы системы.

Периоды появления и паузы пробных импульсов, поступающих в систему, следует выбирать таким образом, чтобы переходные процессы по пробному сигналу и по каналу задания успевали закончиться. При поступлении пробного импульса происходит изменение интегрального квадратичного критерия. Съём величины критерия необходимо производить в тот момент, когда функция интегрального квадратичного критерия перестает изменяться. Это означает, что ошибка стала равной нулю и переходный процесс по пробному сигналу закончился.

Величина постоянной времени корректирующего устройства, которая формируется на выходе блока нечетких преобразований существенно влияет на качество регулирования. В свою очередь данная величина зависит от того, каким образом построены функции принадлежности входных и выходных переменных. В этой связи можно утверждать, что качество системы можно повысить, увеличивая число термов функций принадлежности. Но при этом также усложняется программная реализация.

Список литературы

1. Зельченко В.Я., Шаров С.Н. Нелинейная коррекция автоматических систем. – Л.: Судостроение, 1981. – 167 с.
2. Круглов В.В., Дли М.И., Голунов Р.Ю. Нечёткая логика и искусственные нейронные сети: Монография. – М., ФИЗМАТЛИТ, 2001. – 221 с.
3. Леоненков А.В. Нечеткое моделирование в среде MATLAB и fuzzyTECH. - СПб.: БХВ Петербург, 2005 - 736 с.
4. Михайлов В.С., Харченко Р.Ю. Влияние методов фаззификации и дефаззификации на качество переходных процессов в системах нечеткого управления // Электротехнические и компьютерные системы. – 2011. – № 04(80). – С. 199 – 204.
5. Хлыпало Е.И. Расчет и проектирование нелинейных корректирующих устройств в автоматических системах. - Л.: Энергоиздат, 1982. – 271 с.

УДК 620

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ВНЕЦЕНТРЕННО НАГРУЖЕННОГО ФУНДАМЕНТА

ФАЙНШТЕЙН КРИСТИНА ГЕННАДЬЕВНА,

магистрант

ФГБОУ ВО «Воронежский государственный технический университет»

Аннотация: Перспективным направлением совершенствования фундаментов является создание конструкций, форма подошвы которых улучшает их совместную работу с основанием.

В статье рассмотрена эффективная конструкция внецентренно нагруженного фундамента, в подошве которого имеются вырезы. Также представлены результаты натурного испытания моделей фундаментов с вырезами в подошве при внецентренной нагрузке. Высота вырезов превышает ожидаемую в опытах осадку фундамента. Полученная информация иллюстрируется графиками и таблицами.

Ключевые слова: внецентренно нагруженный фундамент, вырез по подошве, штампы, осадка, крен, фундамент с вырезами, эксперимент.

EXPERIMENTAL STUDIES OF ECCENTRICALLY LOADED FOUNDATION

Fainstein Kristina Gennadievna

Abstract: The promising for improving foundations by the creation of structures whose sole shape improves their joint work with the base.

This article considers the effective construction of an eccentrically loaded foundation, in the sole of which there are notches. Also gives results of full-scale testing of foundation models with notches in the sole with eccentric. The height of the notches exceeds the expected draft of the foundation in the experiments. The information obtained is illustrated by graphs and tables.

Keywords: eccentrically loaded foundation, notch on the sole, stamps, draft, roll, foundation with cutouts, experiment.

Одним из важных этапов внедрения в практику строительства конструкций, запроектированных на основании теоретических исследований, является их экспериментальное тестирование. Характер взаимодействия внецентренно нагруженных оптимизированных фундаментов с основанием отличается от характера взаимодействия с основанием широко применяемых на практике внецентренно нагруженных фундаментов с прямоугольной плоской подошвой, которые подробно рассмотрены в работах [1, 5], в связи с чем, в проверке нуждаются как предложенные принципы проектирования, так и сформулированные теоретические выводы для оптимизированных фундаментов.

В работах И.Я. Лучковского, А.В. Самородова, В.М. Алексеева [2, 3, 4] были предложены варианты теоретических исследований по оптимизации подошвы внецентренно нагруженных фундаментов с вырезами, но полученные результаты не были проверены экспериментально. В частности не исследовались вопросы о влиянии оптимизированной формы подошвы на несущую способность и деформации основания. Поэтому было решено экспериментально проверить правильность этих теоретических разработок.

Эксперименты проводили на послойно уплотненном песчаном основании, с деревянными штампами. Штампы состояли из основного блока размером 300x100x50 мм и подкладок размерами 90x100x20 мм, 60x100x20 мм, 30x100x20 мм. Опыты проводили в металлическом лотке размером 190x100x80 см. Нагрузку на штампы передавали домкратом грузоподъемностью 200 кН. Относительный эксцентриситет во всех опытах принимали $e > l/6$ ($e=8$ см), где l – длина штампа равная 30 см. Всего было выполнено 4 опыта с моделями фундаментов, представленных на рис. 1. Заштрихованные области на рис. 1 соответствуют начальной (до нагружения) зоне контакта фундамента с основанием. Характеристики основания, в каждом из проведенных опытов, даны в таблице 1.

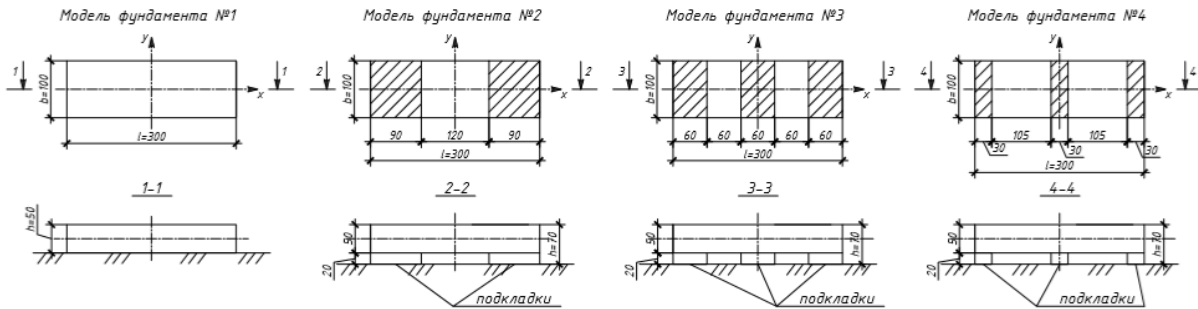


Рис. 1. Модели фундаментов
(№1 – со сплошной подошвой, №2, 3, 4 – с вырезами по подошве)

Таблица 1

Характеристики основания

№ модели / № опыта	Гранулометрический состав	Плотность ρ , кг/м ³	Влажность W, %
1/1	Песок средней крупности	0,00178	5,75
2/2		0,00175	6,24
3/3		0,00173	5,71
4/4		0,00169	5,92

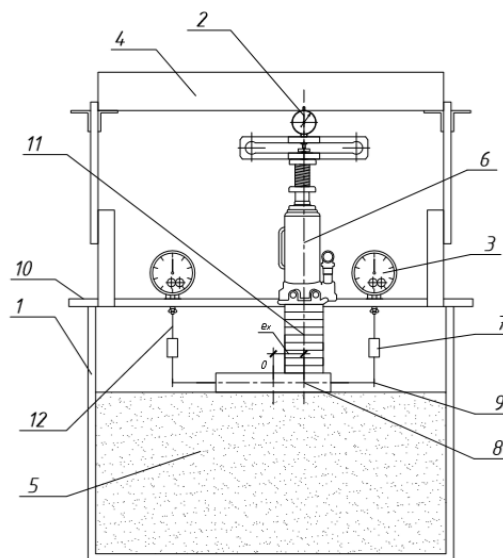


Рис. 2. Схема экспериментальной установки

(1-металлический лоток; 2-динамометр ДОСМ-3-5; 3-прогибомер Максимова; 4-опорный швеллер; 5-песок; 6-домкрат грузоподъемностью 200 кН, 7-груз; 8-испытываемая модель фундамента; 9-стержень; 10-репер; 11-распорка; 12-струна)

Перемещения штампов замеряли с помощью прогибомеров Максимова с ценой деления 0,01 см. Схема экспериментальной установки показана на рисунке 2. Струны прогибомеров располагались вертикально и на равном расстоянии от центра фундамента. По показаниям прогибомеров оценивали осадку фундамента по центру, крен фундамента, перемещения правого и левого краев фундамента и размер зоны отрыва подошвы от основания. Нагрузку на модели увеличивали ступенями до разрушения основания. Величина нагрузки на ступени оценивалась по показаниям образцового динамометра ДОСН-3-5. Каждая ступень нагрузки выдерживалась до условной стабилизации осадки 0,01 см за 6 минут наблюдения.

Каждый из четырех опытов отличался от других размерами и количеством подкладок под штамп (см.рис.1). На рисунках 3 и 4 представлены результаты испытаний штампов внецентренной нагрузкой, а в таблице 2 даны максимальные величины нагрузок на модели и соответствующие им значения осадки и крена штампов.

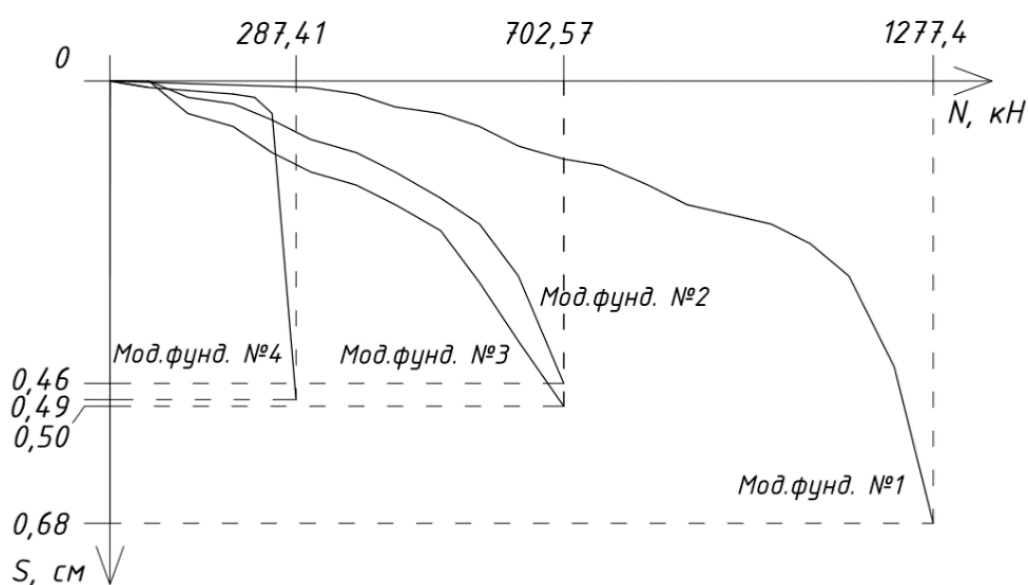


Рис. 3. Графики зависимостей осадки по центру фундамента от нагрузки

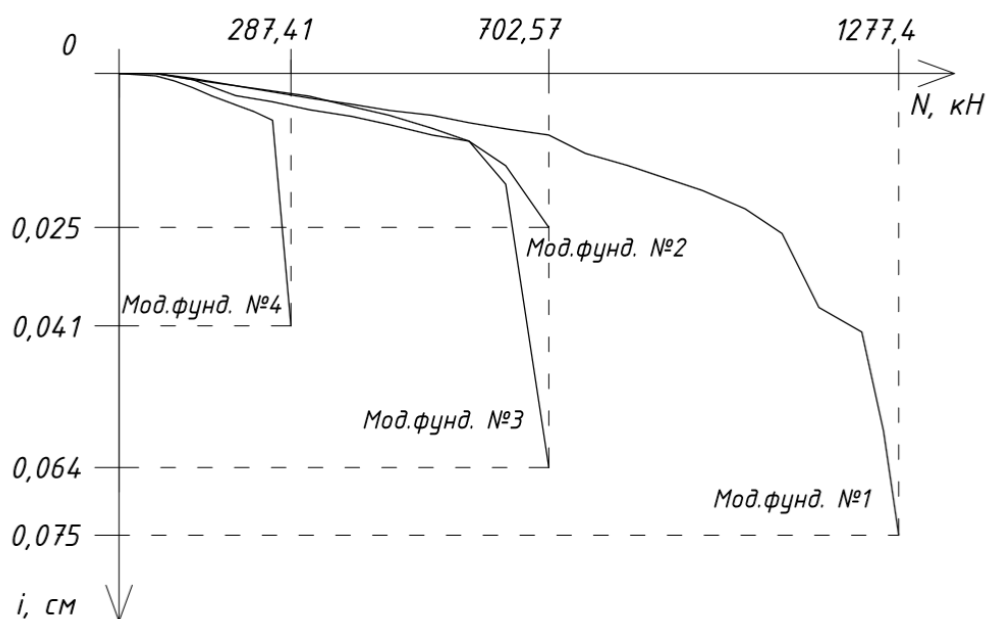


Рис. 4. Графики зависимостей крена фундамента от нагрузки

Таблица 2

Значения осадки и крена моделей фундаментов при максимальных нагрузках

	Модель фунда- мента №1	Модель фунда- мента №2	Модель фунда- мента №3	Модель фунда- мента №4
N, кН	1277,4	702,57	702,57	287,41
s, см	0,68	0,46	0,50	0,49
i	0,075	0,025	0,064	0,041

Выводы:

1. Модель фундамента №1 с плоской подошвой без вырезов с первой ступени нагружения частично утратила контакт с основанием. Осредненное по ступеням нагружения экспериментальное значение длины участка отрыва подошвы модели от основания составила $t=5$ см, в отличие от теоретического значения $t=9$ см.

2. Модели фундаментов с вырезами в подошве частично теряют контакт с основанием только на последней ступени нагружения, соответствующей разрушению основания. До этого момента первоначальная зона контакта модели с основанием остается неизменной. Данное обстоятельство подтверждает теоретические результаты работ [2, 3, 4].

3. Модель фундамента №4 с вырезами по подошве частично потеряла контакт с основанием за три ступени нагружения до момента разрушения основания, что по всей видимости, связано с чрезмерной перегрузкой основания под правой подкладкой под модель фундамента. На начальных ступенях нагружения выводы работ [2, 3, 4] подтвердились.

4. Размеры и количество вырезов в подошве фундамента оказывает существенное влияние на перемещения фундаментов и несущую способность основания, что не учтено в работах [2, 3, 4] и требует должной теоретической доработки.

Список литературы

1. Проектирование фундаментов зданий и подземных сооружений: Учеб. пособие/Под.ред. Б.И.Далматова; 2-е изд.-М.: Изд-во АСВ; СПб.: СПбГАСУ, 2001.-440 с.; ил. ISBN 5-93093-008-2
2. Расчет и проектирование оснований и фундаментов в сложных инженерно-геологических условиях: Межвузов.сб.научн.тр. / Под.ред. В.М. Алексеева; Воронеж.инж.-строит.ин-т. – Воронеж, 1992. – 157 с.
3. Самородов А.В. Внецентренно нагруженные фундаменты с вырезами по подошве: Автореф. дис. канд. техн. наук. - Днепропетровск, 2005. - 23 с.
4. Самородов А.В., Лучковский И.Я., Конюхов А.В. Фундаменты с асимметричными вырезами по подошве при действии превалирующих односторонних моментных нагрузок// Науковий вісник будівництва. - Вип. 61. - Харків, 2010. - С. 140-145.
5. Сорочан Е.А. Основания, фундаменты и подземные сооружения. – М.: Стройиздат, 1985. – 480 с., ил. – (Справочник проектировщика).

533.6.011.5

ЧИСЛЕННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ТЕЧЕНИЯ НЕВЯЗКОГО ГАЗА В КАНАЛЕ С ПРЕГРАДОЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО АЛГОРИТМА

ГОЙКО ВЯЧЕСЛАВ ЛЕОНИДОВИЧ

аспирант

ПЕТРОВ ЕВГЕНИЙ ЮРЬЕВИЧ

студент

Национальный исследовательский Томский государственный университет

Аннотация: В данной статье рассмотрено сверхзвуковое течение невязкого сжимаемого газа в канале с препятствием. Получено численное решение многомерных газодинамических уравнений методом С.К. Годунова. Получены и визуализированы результаты вычислений. Использована технология OpenMP для распараллеливания расчетного алгоритма.

Ключевые слова: газовая динамика, сверхзвуковой поток, сжимаемый газ, численное решение, параллельный алгоритм, технология OpenMP.

NUMERICAL MODELING OF INVISCID GAS FLOW IN A CHANNEL WITH OBSTACLE USING A PARALLEL ALGORITHM

Goiko Vyacheslav Leonidovich,
Petrov Evgeny Yurievich

Abstract: the article deals with the supersonic flow of an inviscid compressible gas in a channel with an obstacle. The numerical solution of multidimensional gasdynamics equations by S. K. Godunov method is obtained. The results of calculations are obtained and visualized. OpenMP technology is used for parallelization of the calculation algorithm.

Key words: gas dynamics, supersonic flow, compressible gas, numerical solution, parallel algorithm, OpenMP technology.

На сегодняшний день активно развиваются информационные технологии и вычислительная техника. Появились суперкомпьютеры, обладающие большой вычислительной мощностью, позволяющие обрабатывать огромное количество данных и решать сложные вычислительные задачи в различных научных сферах.

С использованием численных методов и современных вычислительных машин значительно упрощается решение многих физических задач, в том числе задач с использованием нестационарных уравнений газовой динамики [1].

Классическим методом решения нестационарных уравнений газовой динамики является раз-

ностная схема, предложенная С.К. Годуновым [2]. Этот метод является универсальным подходом к построению противопоточных схем для гиперболических уравнений, основанный на решении задачи о распаде произвольного разрыва на гранях расчетной ячейки.

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКАЯ ПОСТАНОВКА

Рассмотрим канал прямоугольной формы. В центре канала находится твердый прямоугольный брусок, который обдувается сверхзвуковым потоком (Рис.1).

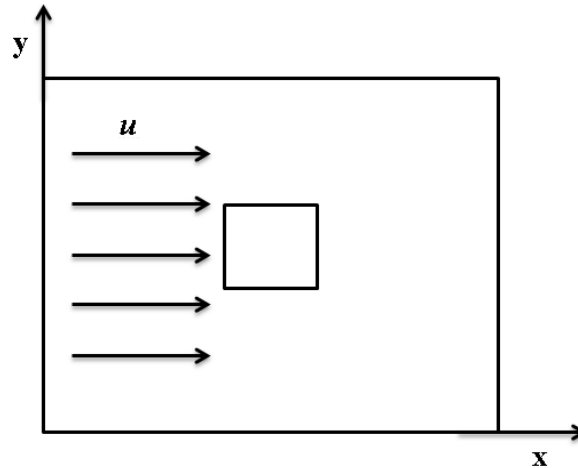


Рис.1 Физическая область

Система уравнений, описывающая нестационарное течение сжимаемого невязкого газа в многомерном приближении имеет следующий вид [1]:

$$\frac{\partial U}{\partial t} + \frac{\partial F(U)}{\partial x} + \frac{\partial G(U)}{\partial y} = 0 \quad (1)$$

где U - вектор консервативных переменных, F , G - вектора потоков:

$$U = \begin{pmatrix} \rho \\ \rho u \\ \rho v \\ E \end{pmatrix}, F(U) = \begin{pmatrix} \rho u \\ \rho u^2 + p \\ \rho uv \\ (E + p)u \end{pmatrix}, G(U) = \begin{pmatrix} \rho v \\ \rho uv \\ \rho v^2 + p \\ (E + p)v \end{pmatrix}$$

ρ - плотность, p - давление, u - горизонтальная составляющая скорости, v - вертикальная составляющая скорости, E - полная энергия:

$$E = e + \frac{u^2 + v^2}{2}, \quad (2)$$

Уравнения системы (1) представляют собой дифференциальную форму законов сохранения и носят название уравнений Эйлера. Поскольку система (1) состоит из 4 уравнений, а неизвестных пять ρ, u, v, p, E , то необходимо привлечь дополнительное уравнение - уравнение состояния для идеального

газа:
$$e = \frac{p}{\rho(k-1)} \quad (3),$$

где k - показатель адиабаты.

Со стороны левой стенки канала набегают сверхзвуковой поток сжимаемого невязкого газа с параметрами $p=10 \text{ атм.}$, $\rho=1 \text{ кг/м}^3$, $u=2M$, $v=0 \text{ м/с}$, где p - давление, ρ - плотность, u - горизонтальная составляющая скорости, M - число Маха, v - вертикальная составляющая скорости. На остальных

стенках канала ставятся мягкие граничные условия: $\frac{\partial U}{\partial x} = 0$;

$$\frac{\partial U}{\partial y} = 0. \quad (4)$$

Так как газ является невязким, на стенках куба используется условие непротекания:

$$u_n = 0; v_n = 0. \quad (5)$$

В основе расчетного алгоритма стоит разностная схема решения нестационарных газодинамических уравнений по методу С.К. Годунова. Этот метод основан на решении задачи о распаде произвольного разрыва, аппроксимация параметров на границах ячеек разностной сетки осуществляется с помощью точного решения задачи Римана распада произвольного разрыва с параметрами, равными параметрам газа в соседних ячейках сетки.

Практически любая вычислительная машина оборудована многоядерным процессором. В настоящее время доминируют две технологии распараллеливания вычислений, OpenMP (англ. яз. Open Multi-Processing) и MPI (англ. яз. Message Passing Interface). С точки зрения трудозатрат на изменение кода численного алгоритма, предпочтительно использование технологии OpenMP, предназначенной для программирования многопоточных приложений на многопроцессорных системах с общей памятью. OpenMP поддерживается основными компиляторами и позволяет распараллелить блоки кода на несколько потоков. Эти потоки синхронизируются в конце параллельного блока кода и возвращаются к одному главному потоку (рис.2).

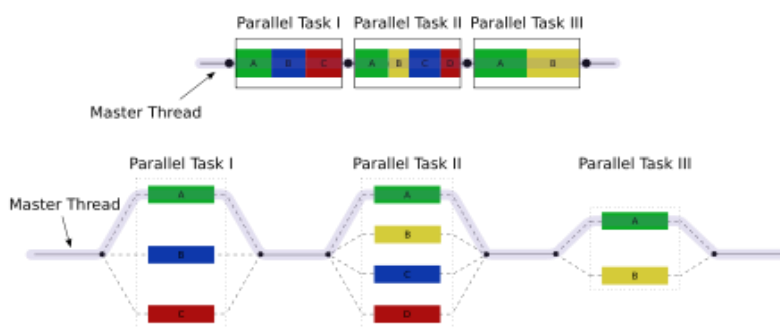


Рис.2. Общая схема распараллеливания OpenMP

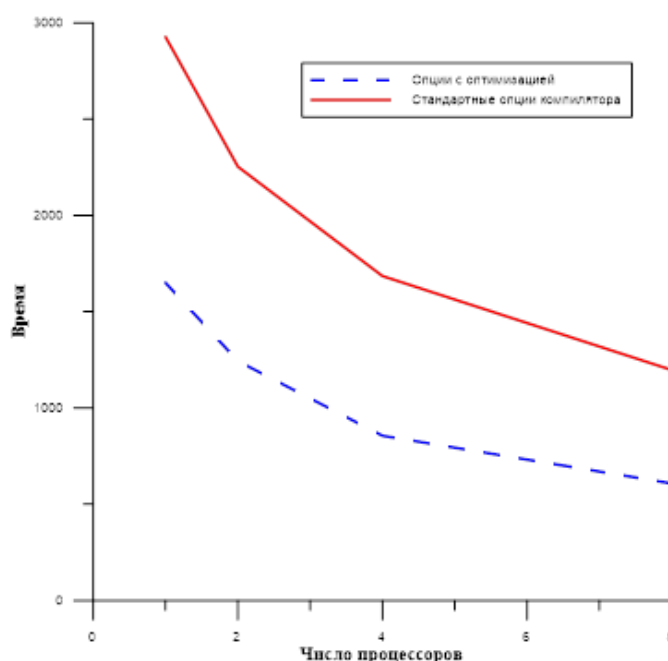


Рис.3 Зависимость количества процессоров от расчетного времени

РЕЗУЛЬТАТЫ

При численном решении физико-математических задач неизбежно приходится сталкиваться с неудовлетворительной точностью получаемых результатов. Причиной могут являться различные факторы, но одной из наиболее распространенных причин является недостаточное разрешение расчетной сеткой. Процесс поиска минимально необходимой расчетной сетки для получения качественного расчета в задаче называется исследованием сходимости по расчетной сетке.

Алгоритм решения задачи о распаде произвольного разрыва для двумерных нестационарных уравнений газовой динамики проверен и отлажен с помощью тестовых одномерных задач в направлениях x и y (Рис.4). Полученные параметры сравнивались с точным решением тестовых задач.

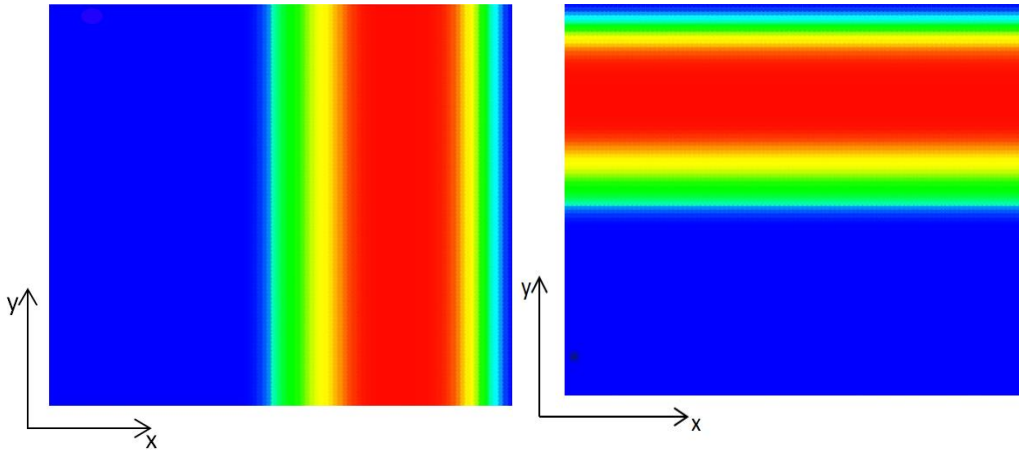


Рис.4. Решение тестовой задачи (слева вдоль оси x , справа вдоль оси y)

В качестве тестовых задач выступили задачи Сода и Лакса[5] в одномерной постановке. Задача Сода:

$$\begin{aligned} \rho_1 &= 1; & u_1 &= 0; & p_1 &= 1; \\ \rho_2 &= 0.125; & u_2 &= 0; & p_2 &= 0.1; \end{aligned}$$

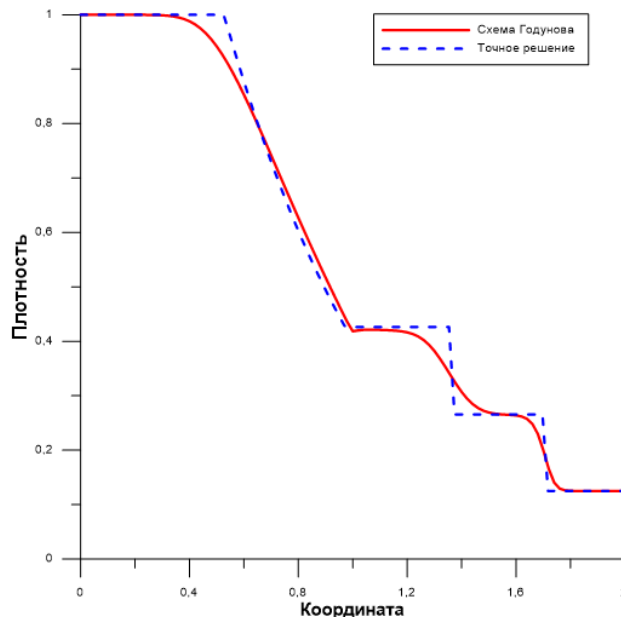


Рис.5. Зависимость плотности от координаты

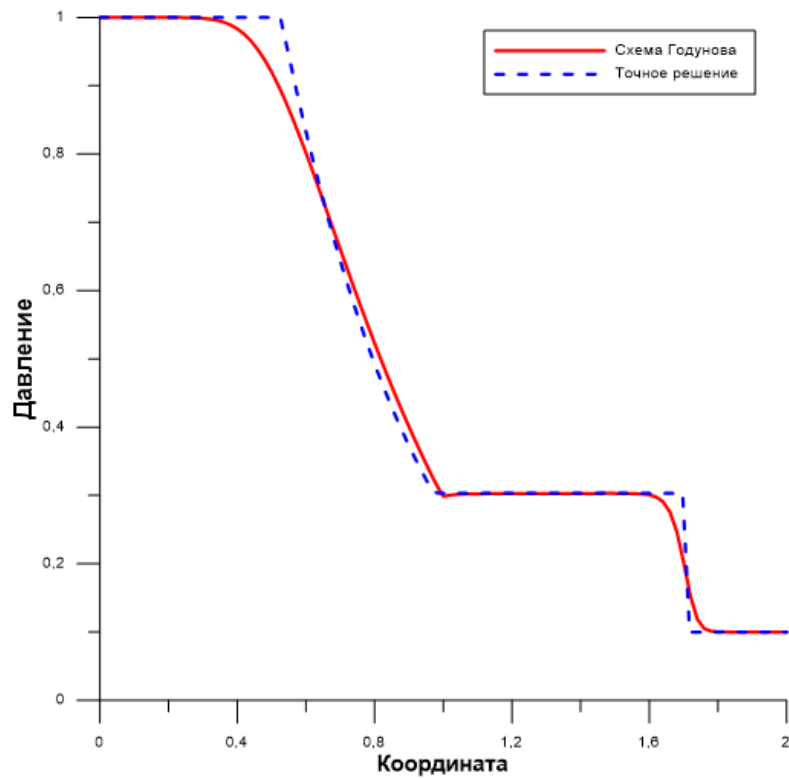


Рис.6. Зависимость давления от координаты

Задача Лакса:

$$\rho_1 = 0.445; \quad u_1 = 0.698; \quad p_1 = 3.528;$$
$$\rho_2 = 0.5; \quad u_2 = 0; \quad p_2 = 0.571;$$

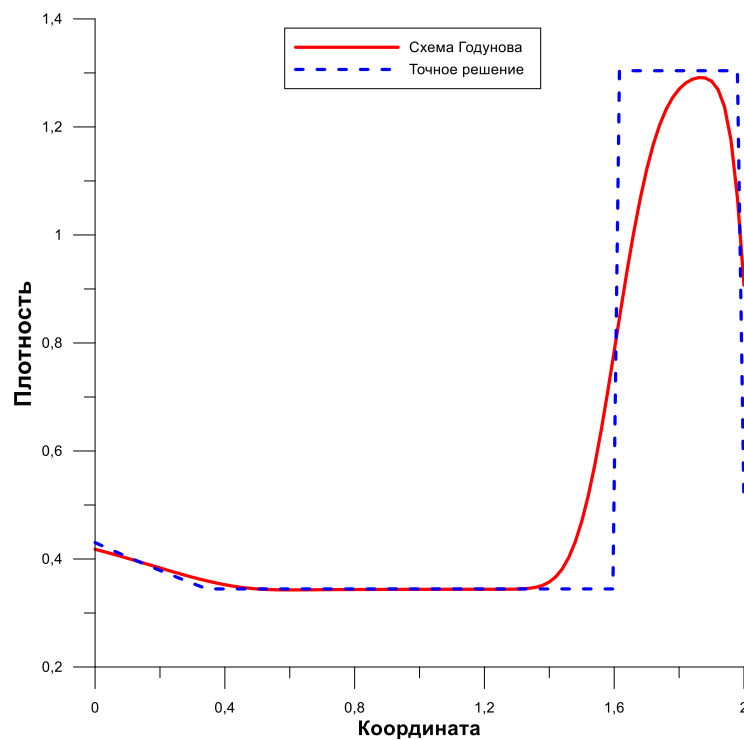


Рис.7 Зависимость плотности от координаты

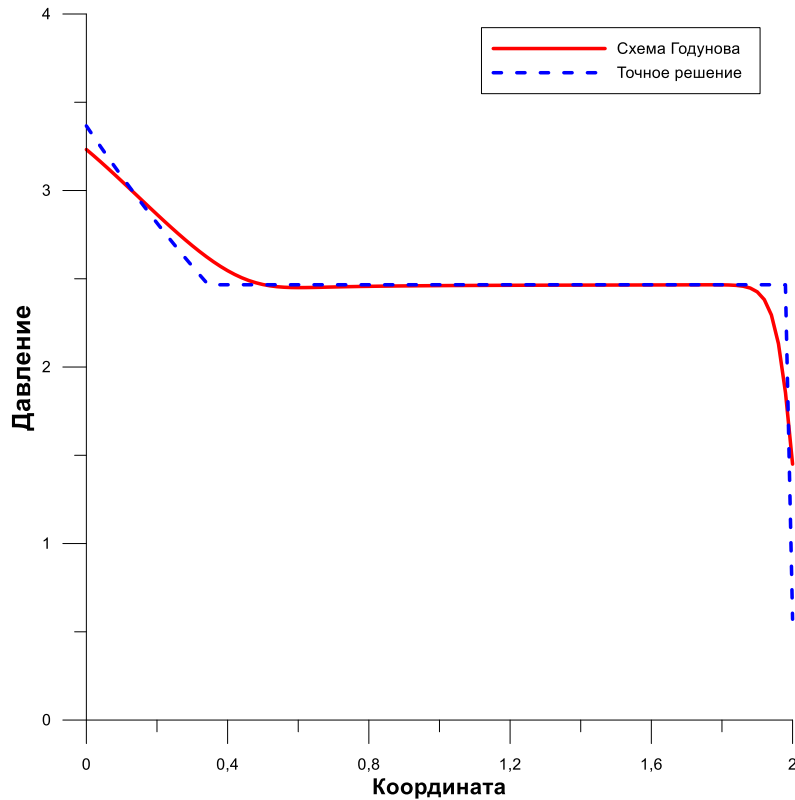


Рис.8. Зависимость давления от координаты

В качестве точного решения нестационарных уравнений газовой динамики взяты результаты, полученные Э.Торо [6].

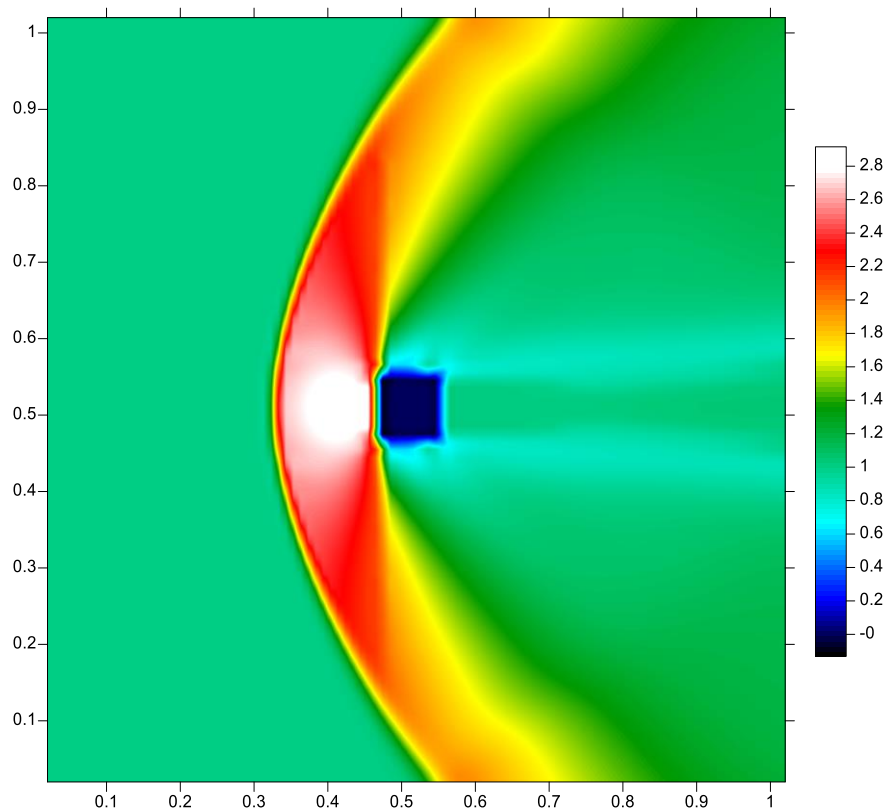


Рис.9. Распределение плотности за время $t=0.7c$

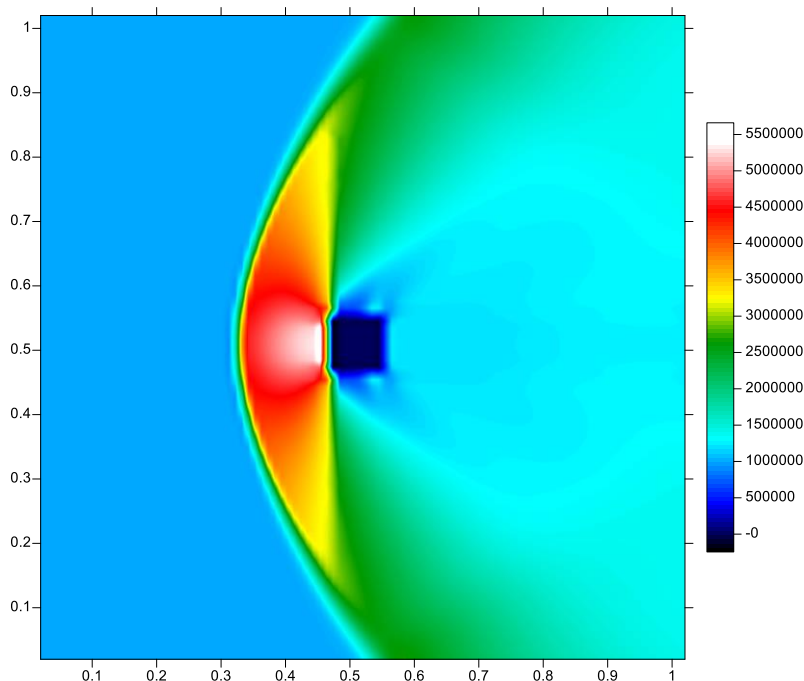


Рис.10. Распределение давления за время $t=0.7c$

ВЫВОД

В работе реализован численный алгоритм расчета нестационарных многомерных уравнений газовой динамики на основе схемы С.К. Годунова. Расчетный алгоритм создан с использованием языка программирования Си. Программа распараллелена при помощи технологии OpenMP, что позволило существенно снизить расчетное время. Проведено исследование сходимости по расчетной сетке.

С помощью разработанного алгоритма на основе схемы Годунова, решены тестовые задачи Сода и Лакса, отражающие основные особенности нестационарных газодинамических течений с формированием различных конфигураций разрывов. Смоделировано течение невязкого газа в канале с преградой.

Список литературы

- 1.Черный Г.Г.,Газовая динамика: Учебник для университетов и втузов Черный Г.Г – Москва: «Наука», 1988. - 424 с.
- 2.Годунов, С.К.,Численное решение многомерных задач газовой динамики М.: Наука, 1976. – 400 с.
- 3.Миньков Л.Л.,Численные методы решения одномерных нестационарных уравнений газовой динамики: Учебно-методическое пособие. Часть II. / Миньков Л.Л., Шрагер Э.Р. – Томск: Редакционно-издательский отдел ТГУ, 2002. – 45 с.
- 4.Овсяников Л.В., Лекции по основам газовой динамики-Москва-Ижевск: Институт компьютерных исследований, 2003-336 с.
- 5.Булат П.В., Одномерные задачи газовой динамики и их решение при помощи разностных схем высокой разрешающей способности /Булат П.В., Волков К.Н. - Научно-технический вестник информационных технологий, механики и оптики, 2015. – 740 с.
- 6.Toro, E.F. Riemans Solvers and Numerical Methods for Fluid Dynamics- Manchester Metropolitan University, 1997 – 223 с.

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 9.93 ББК 63.3(0)6

КУЛЬТУРА РОССИИ В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

КРАВЧЕНКО ИННА НИКОЛАЕВНА,

к.и.н., доцент

НИКИТИНА СТЕЛЛА ГЕОРГИЕВНА,**ЯРКОВА ЯНА АЛЕКСАНДРОВНА**

Студенты

ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»

Аннотация: роль советских культуры и искусства в годы войны трудно переоценить, их заслуги как мощнейшего средства мобилизации общественного сознания и поддержания высокого боевого духа советских воинов общеизвестны и не подлежат ревизии, все произведения вошли в сокровищницу мировой культуры и по сей день оказывают мощное эмоционально-психологическое воздействие.

Ключевые слова: война, культура, средства массовой информации, литература, музыка, художественная культура, графика, живопись.

THE CULTURE OF RUSSIA DURING THE GREAT PATRIOTIC WAR

Kravchenko Inna Nikolaevna,**Nikitina Stella Georgievna,****Yarkova Yana Aleksandrovna**

Annotation: the role of the Soviet culture and art during the war is difficult to overestimate their contribution as a powerful means of mobilizing public awareness and maintain high morale of the Soviet soldiers is well known and not subject to audit, and all works included in the Treasury of world culture to this day have a powerful emotional and psychological impact.

Keywords: war, culture, mass media, literature, music, artistic culture, graphics, painting.

Начало Великой Отечественной войны внесло серьезные коррективы во все сферы жизни советского общества. Остро встал вопрос о мобилизации народов СССР на защиту Отечества, координации этой работы.

Понимая, какую огромную роль во время войны играет информация в целях сосредоточения руководства всей работой по освещению международных событий, внутренней жизни страны, а также хода военных действий, 24 июня 1941 г. СНК СССР и ЦК ВКП(б) приняли постановление «О создании и задачах Советского информационного бюро».

Информбюро передавало свои сообщения восемнадцать раз в день на семидесяти языках народов, проживающих в стране, также передавались специальные сводки для бойцов Красной армии, для партизан и молодёжи. Были созданы агитпункты, которые информировали население, находящиеся на пристанях, в госпиталях и других специализированных пунктах [1].

Из-за войны значительно изменилось издательское дело. Публикация газет сократилась более чем в 4 раза, также сократилось издательство книг. Во время войны в основном выпускались специ-

альные брошюры, информирующие население о состоянии армии на фронте. Также брошюры могли быть агитационно-пропагандистские или научно-популярные. С 1944 года начинается коренной перелом в войне и с этого же момента тиражи газет и книг начинают расти. Большую популярность в то время приобрели книги о войне и исторические. В годы войны не прекращали свою работу культурно-просветительные учреждения. В блокадном Ленинграде продолжали работать даже театры [5].

Продолжала развиваться художественная культура. Вопреки известному утверждению – «когда гремит оружие, музы молчат», – даже в самые тяжёлые периоды Великой Отечественной войны музы продолжали нести свое искусство людям. Писатели, поэты и журналисты своими статьями и произведениями поднимали патриотический дух народа. Более нескольких тысячи поэтов и писателей выступили в ряды армии в качестве корреспондентов. Более ста пятидесяти тысяч кинооператоров стали партизанами в рядах советской армии.

Не умирала и литература. Многие писатели, поэты ушли сражаться на фронт, в партизанские отряды и народное ополчение. Военными корреспондентами работали М.А. Шолохов, А.Т. Твардовский, К.М. Симонов, Н.С. Тихонов, А.А. Фадеев.

В годы войны были опубликованы быстро ставшие популярными повести М.А. Шолохова «Наука ненависти» и главы его романа «Они сражались за Родину», поэма А.Т. Твардовского «Василий Теркин», стихи Н.С. Тихонова, К.М. Симонова, О.Ф. Берггольц, А.А. Суркова, М.В. Исаковского [3].

Также продолжало существовать киноискусство. Особое внимание в это время уделялось производству документальных фильмов. Кинодокументалисты очень активно проводили свою работу, так как война была богата на события. Всего за годы войны советские кинематографисты создали почти 34 полнометражные картины, среди которых «Секретарь райкома» И.А. Пырьева, «Два бойца» Л.Д. Лукова, «Она защищает Родину» Ф.М. Эрлера.

Продолжала развитие музыка. В годы войны в блокадном Ленинграде Шостакович написал одно из самых великих произведений 20 века, свою седьмую симфонию. Спустя месяц после начала войны Шостакович начал работу, не пугали его и тяготы блокадного Ленинграда. В декабре, когда фашисты уже были на пути к Москве, симфония была закончена.

Песня «Священная война» – стала своеобразным патриотическим гимном периода Великой Отечественной войны. Музыка песни сочетает грозную поступь марша и широкую мелодичную распевность. Она стала известна также по первой строчке: «Вставай, страна огромная!» [2].

Огромное развитие получили графика и живопись. Основное место во время войны, как и в сложные времена революции, занимал плакат. Можно выделить два основных этапа его развития. В первых, в первые годы войны плакат имел трагический, и даже драматический смысл. Очень популярны были плакаты М.И. Тоидзе «Родина-мать зовет» (1941) и В.Г. Корецкого «Воин Красной Армии, спаси!» (1942).

На втором этапе, когда произошёл коренной перелом в войне, и стало понятно, что немецкой армии будет нанесено поражение, стал меняться сам образ плаката; теперь же они стали проникнуты оптимизмом и юмором [4].

С первых дней войны по примеру «Окон РОСТА» начинают выходить «Окна ТАСС». Из мастеров старшего поколения в «Окнах ТАСС» сотрудничали М.М. Черемных, Б.Н. Ефимов, Кукрыниксы союз трех художников, М.В. Куприянова, П.Н. Крылова, Н.А. Соколова. Кукрыниксы много работали и в журнально-газетной карикатуре. Весь мир обошла их знаменитая карикатура «Потеряла я колечко...» (а в колечке 22 дивизии) – на разгром немцев под Сталинградом (1943) [2].

Если рассматривать живопись в годы войны, то можно сказать, что активно развивалась именно жанр портрета. В основном создавались парадные и патриотические картины. Также приобретают огромное значение жанр пейзажа. В годы войны создаются и почти документальные пейзажи, ставшие со временем историческим жанром. Пример тому – картина К.Ф. Юона «Парад на Красной площади 7 ноября 1941 года» (1942). Она запечатлела тот памятный день, когда бойцы прямо с заснеженной площади шли в сражение – и погибали.

Батальный жанр разрабатывает А.А. Дейнека. Он создает большую панорамную композицию «Оборона Севастополя» (1942). Ясным, четким, напряженно-экспрессивным художественным языком

Дейнека создает образ жестокой битвы. Этому художнику принадлежит главная роль в утверждении военного пейзажа, отмеченного острым ощущением времени [1].

В последние годы войны одно из лучших своих живописных произведений создали Кукрыниксы, обратившись к образу древности – Софии Новгородской как символу непобедимости русской земли («Бегство фашистов из Новгорода», 1944-1946). В исторической живописи появляются образы героев славного прошлого нашей Родины, вдохновлявшие советских воинов на борьбу с врагом.

В скульптуре военных лет так же, как и в живописи, приоритетным является портретный жанр. Скульпторы стремятся, прежде всего, запечатлеть образ героя войны, сделать его правдивым. В.И. Мухина выполнила бюсты летчика-полковника И.Л. Хижняка, полковника В.Н. Юсупова, Н.Н. Бурденко. Большую роль сыграли опыты Мухиной с различными современными материалами, такими, как алюминий, цветная медь, стекло.

Театр продолжал радовать глаз зрителей, несмотря на военное время. В этот тяжелый для страны период советская драматургия создавала подлинные шедевры театрального искусства. Речь идет о пьесах Л.М. Леонова «Нашествие», К.М. Симонова «Русские люди», Е.Е. Корнейчука «Фронт». Для культурного обслуживания фронтовиков создавались бригады артистов, даже специальные фронтовые театры [3].

По сообщению Чрезвычайной Государственной комиссии по расследованию злодеяний немецко-фашистских захватчиков всего было разрушено более 80 тысяч школ, сотни вузов и научно-исследовательских учреждений, разграблено 430 музеев из 911, находившихся на оккупированной территории, 44 тысячи дворцов культуры и библиотек. В результате боевых действий и бомбардировок пострадали древние города Новгород, Псков, Смоленск, Ржев, громадный ущерб был нанесен Ленинграду и Сталинграду. Уничтожены фашистами, рукописи П.И. Чайковского, погибли в Сталинграде картины И.Е. Репина, А.А. Серова, И.И. Шишкина, И.К. Айвазовского [5].

Нонельзя не отметить то, что культура на протяжении всех лет защиты своей родины была рядом с народом, была рядом со страной, рядом с каждым из тех, кто бросил все на борьбу со злом. Хотя в такие годы можно было бы прекратить писать, прекратить рисовать, прекратить давать концерты, ведь есть оправдание «война», но прекратить это значит сдаться, сдаться всей страной. Если не горит огонек надежды, то можно было бы уйти сразу же. Но деятели искусства зажигали этот огонек, своими стихами они вселяли надежду, их голос, это как понимание того, что есть кто живой еще, что мир в наших руках.

Список литературы

1. Кошман Л.В. История русской культуры IX – XX веков.-М., 2006.- 489 с.
2. Курицын В.М. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 248 с.
3. Крутиков, А. Великая Отечественная война Советского Союза: Популярный очерк / А. Крутиков. - М.: Военное МВС СССР, 2007. - 208 с.
4. Рапицкая Л.А. История художественной культуры России от древних времен до конца XX века.-М., 2008.-476 с.
5. Щукин, С. Великая Отечественная война / ред. А. Баев, С. Щукин. - М.: Художественная литература, 2015. - 580 с.

© И.Н. Кравченко, С.Г. Никитина, Я.А. Яркова, 2018

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338.012

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ОРГАНИЗАЦИЙ

ХИДИРОВА РАЗИЯ МУРАДХАНОВНА,бакалавр 2 курса обучения, направления Экономика,
Дагестанский государственный университет**ЧЕРНОВА СВЕТЛАНА АЛЕКСЕЕВНА**к.э.н., доцент кафедры «Аудит и экономический анализ»
Дагестанский Государственный университет

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы информационного обеспечения экономического анализа организации. Уточнены вопросы обеспечения аналитической работы организации информацией, отвечающей требованиям достоверности, необходимости, достаточности объема, своевременности передачи и представления. Рассматриваются этапы прохождения информации в организации.

Ключевые слова: информация, бухгалтерский учет и отчетность, аудит, оперативное управление, управление.

CURRENT ISSUES OF INFORMATION SUPPORT OF ECONOMIC ANALYSIS OF ORGANIZATIONS

**Khidirova Raziya Muradkhanovna,
Chernova Svetlana Alekseevna**

Abstract: The article deals with the problems of information support of economic analysis of the organization. The questions of providing analytical work of the organization with the information meeting the requirements of reliability, necessity, sufficiency of volume, timeliness of transfer and representation are stated. The stages of passing information in the organization are considered.

Key words: information, accounting and reporting, audit, operational management, management.

Любое исследование базируется на системе информации, на основании которой складывается картина о состоянии того или иного объекта анализа, а также принимаются различные решения, в том числе управленческого характера. Одним из условий качественного анализа, в том числе экономического, является информация, отвечающая большому количеству требований. Соответственно, от этого фактора зависит и качество управления организаций. Для проведения экономического анализа используется экономическая информация, складывающаяся из совокупности данных, характеризующих хозяйственную деятельность предприятия.

Для проведения качественного экономического анализа руководство предприятия, организации должно разработать систему сбора и обработки информации на предприятии таким образом, чтобы получаемая информация отвечала определенным требованиям. Информация, которая используется в анализе, проходит этапы регистрации, сбора, передачи, обработки, хранения и использования [2]. Информация должна быть отражена на различных носителях – бумажных носителях, машинных носите-

лях и на документах смешанного типа. Наибольшее распространение в последнее время приобретают машинные носители информации и документы смешанного типа.

К требованиям, предъявляемым к информации, в современной экономической науке относят требование о достоверности информации, необходимости и достаточности ее объема, своевременности ее передачи и представления [1, 3].

От достоверности экономической информации зависит достоверность результатов анализа, соответственно, - правильность вытекающих из этого анализа выводов и управленческих решений. Использование в анализе недостоверных данных дает неверное представление о действительности и приводит к неправильным решениям. Поэтому необходима хорошо налаженная система контроля за сбором и обработкой информации.

Необходимость и достаточность информации означает, что для качественного экономического анализа требуется вся необходимая для проведения этого анализа информация, которая достаточна для объективной оценки состояния анализируемого объекта. Достаточно привести в качестве примера различные методики расчета экономических показателей, где для правильных расчетов необходима количественная информация по всем предусмотренным в данных методиках показателям. Здесь следует отметить, что не нужно допускать сбора излишней, ненужной информации, поскольку это увеличивает затраты на управление, связанные с расходами на сбор и обработку данных, а также отрицательно сказывается на времени, затрачиваемом для сбора и обработки данных, что может привести к запоздалым управленческим решениям. Особенно это актуально при оперативном управлении. Объем необходимой информации зависит от вида проводимого экономического анализа. Например, для оперативного анализа всегда требуется меньший объем информации, для итогового анализа, например, за год, необходим больший объем информации.

Своевременность и передача экономической информации важна, поскольку это определяет своевременность принятия управленческих решений касательно к анализируемому объекту. Для оперативного управления это требование имеет очень большое значение, поскольку запаздывание информации значительно снижает эффективность управления. В данном случае ухудшаются результаты деятельности предприятия, фирмы в результате упущенного времени, а также затраты на сбор и обработку данных не дают должной отдачи. Это требование и временные сроки, предъявляемые к сбору информации, зависят от способа регистрации данных, вида проводимого анализа, поскольку существуют решения, принимаемые ежедневно, еженедельно, ежемесячно, ежеквартально и ежегодно. С внедрением новых способов регистрации, передачи и обработки информации, совершенствованием техники, время, необходимое для осуществления этих операций, будет сокращаться, а значит, больший объем информации будет относиться к оперативной. Для предприятий, работающих в различных отраслях и сферах деятельности, условия, относимые к информации, относящейся к оперативной, различные. Для одних предприятий оперативная информация – это посуточная, для других - ежемесячная. Все зависит от уровня организации технологического процесса, скорости происходящих изменений во внешней и внутренней среде организации.

Таблица 1

Источники данных для экономического анализа

Плановые	Учетные	Внеучетные
Стратегические, текущие (тактические и оперативные), проекты, разрабатываемые на предприятии.	Документы бухгалтерского, статистического и оперативного учета.	Законы, указы, постановления различных органов власти в государстве, приказы и распоряжения руководителей предприятия; различные хозяйственно – правовые документы.

Все источники данных для экономического анализа делятся на плановые, учетные и внеучетные [4]. К плановым источникам можно отнести все виды разрабатываемых на предприятии планов; к учетным источникам – документы бухгалтерского, статистического и оперативного учета; внеучетные ис-

точники – документы, регулирующие хозяйственную деятельность [4]. Подробная информация по перечисленным источникам представлена ниже (табл. 1).

Важная роль в информационном обеспечении экономического анализа принадлежит бухгалтерскому учету. Бухгалтерская отчетность – это система показателей, отражающих имущественное и финансовое положение организации на отчетную дату, а также финансовые результаты ее деятельности за отчетный период [5]. Здесь наиболее полно отражаются хозяйственные процессы, происходящие на предприятии.

Бухгалтерский учет является основным источником экономической информации о хозяйственной деятельности предприятий. Установлено, что доля экономической информации, поступающей через систему бухгалтерского учета, достигает на предприятиях до 70 % [5].

Бухгалтерская отчетность и данные бухгалтерского учета являются основными источниками информации для экономического анализа, поскольку:

- в отчетности и бухгалтерском учете содержатся наиболее важные и достоверные сведения об организации;
- информация в отчетности и учетных регистрах определенным образом систематизирована;
- методика определения и отражения показателей в учете и отчетности регламентирована нормативными документами – постановлениями Правительства РФ и приказами Министерства финансов РФ, Центрального банка РФ и других ведомств [5].

К документам второго уровня системы нормативного регулирования бухгалтерского учета относятся различные положения по бухгалтерскому учету, содержание которых важно учитывать для качества проводимого анализа и последующих выводов [1,3,8].

По отношению к объекту исследования информация делится на внутреннюю и внешнюю. К внутренней информации относят данные бухгалтерского, статистического и оперативного учета. В статистическом анализе содержится количественная характеристика явлений и процессов. Основными формами статистической отчетности являются отчет по продукции, отчет по труду, отчет о затратах на производство и реализации продукции предприятия.

Информация, содержащаяся в бухгалтерской отчетности, доступна как внешним, так и внутренним пользователям. Внешними пользователями могут быть инвесторы, поставщики, подрядчики, заказчики, органы государственной власти. Внутренними пользователями информации являются менеджеры, акционеры, работники организации. Статистическая отчетность предназначена для внешних пользователей в лице органов государственной власти. Оперативный учет чаще всего не систематизирован, он часто организуется на местах линейными руководителями, сбор осуществляется руководителями низшего звена для оперативного реагирования на изменяющиеся условия функционирования предприятия, фирмы.

В последнее время для управления используется и анализируется все больший объем информации, следовательно, становятся необходимы математические методы управления. Эффективность анализа увеличивается с возможностью оперативно вмешиваться в хозяйственные процессы. Значит, информация должна поступать как можно быстрее. Повышение оперативности достигается применением новейших средств связи, автоматизацией процесса обработки и передачи информации.

Говоря о требованиях, предъявляемых к информации при проведении экономического анализа, подробнее хотелось бы остановиться на проблеме достоверности внутренней информации организации. Как выше говорилось, от достоверности информации зависит качество экономического анализа и принимаемых на его основе управленческих решений. Информация может быть недостоверной в силу ряда причин. Все они могут быть поделены на две группы – причины объективного и причины необъективного характера.

Объективной причиной несоответствия информации реальному положению дел на предприятии является несоответствие законодательно установленных норм и нормативов расчета стоимости имущества, например, с реальной рыночной стоимостью этого имущества. То есть объективные причины – это независимые от конкретного субъекта ошибки в силу обстоятельств.

К субъективным причинам недостоверности информации мы можем отнести и низкую квалификацию персонала, и сознательное искажение информации.

Поэтому, во избежание подобных проблем, на предприятии должна быть выстроена система контроля за достоверностью информации.

Одной из форм контроля, в частности бухгалтерской (финансовой) отчетности, является аудит. Аудит – независимая проверка отчетности. Одной из основных задач внешнего аудита является документальная проверка. С ее помощью определяется, насколько бухгалтерская документация соответствует действительному содержанию хозяйственных операций [6].

Осуществление контроля достоверности информации может осуществляться в различных формах. Их можно объединить в две группы: формально – логический контроль и счетная проверка [7]. С помощью формально-логического контроля проверяют полноту и правильность заполнения различных документов. Под полнотой в данном случае понимается охват всех необходимых данных для конкретного анализа. Правильность заполнения документов подразумевает соответствие данных содержанию, например, граф и столбцов таблиц; наличие всех обязательных реквизитов и прочее.

Счетная проверка является более трудоемкой, требует специальных знаний. При ее осуществлении проверяется взаимная увязка и соответствие показателей, приводимых в различных документах (насколько одинаковы значения одного показателя за конкретный период в различных документах). Иногда необходимо лишь сопоставление их величин, в некоторых случаях требуются специальные расчеты. При глубоком контроле достоверности отчетных данных осуществляется проверка правильности исчисления показателей, исходя из принятого порядка их формирования, а также правильности выбора тех или иных видов оценок. Кроме того, может проверяться соблюдение установленного порядка расчетов, правильность применения цен, правильность определения элементов выручки от реализации и прочее. По итогам контроля принимается решение о возможности использования конкретной экономической информации в анализе или необходимости ее корректировки.

Осуществление непосредственного контроля за достоверностью поступающей для анализа информации – процесс, который в своей ежедневной деятельности осуществляется руководителями разных уровней организации параллельно с выполнением своих непосредственных функциональных обязанностей. Зафиксированная информация направляется далее в соответствующие подразделения, выполняющие ее обработку, либо непосредственно к руководителям, принимающим на ее основании решения.

Заключительной стадией информационного обеспечения является процесс преобразования информации [7]. Он в последние годы все чаще осуществляется с применением ЭВМ, особенно в части количественной информации. Формируются программы на основе фиксации данных, нормативно-плановых и отчетных данных, выявляются абсолютные и относительные отклонения, вычисляются средние показатели, удельные показатели. Содержание программ определяется в зависимости от целей и задач экономического анализа. В экономическом анализе используется целый ряд абсолютных величин, которые показывают количественную характеристику какого – либо явления без его сравнения с другими показателями; относительных величин – тех, которые отражают соотношение двух каких – либо показателей (двух разных явлений или величинами одного явления за разные временные промежутки); а также средние величины – для обобщенной характеристики группы однородных явлений.

В настоящее время все большую популярность в информационном обеспечении экономического анализа организаций получают системы электронного документооборота. Информационное обеспечение современных организаций отличается тем, что в них широко используются электронные способы получения, хранения и распространения информации.

Таким образом, можем сделать вывод о важной роли информационного обеспечения при осуществлении экономического анализа деятельности организации, о достаточном количестве определяющих качество информации факторов и значимости работы по сбору и переработке информации в деятельности организации.

Список литературы

1. Бабаханова Б.М., Чернова С. А. Особенности анализа показателей для оценки финансовой устойчивости предприятия // Приоритетные направления развития науки и образования. 2015. № 2 (5). С. 371-372.
2. Савицкая Г. В. Экономический анализ: Учебник/ Г.В. Савицкая. – 11-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 649 стр.
3. Шадрина Г. В. Экономический анализ : учебник для бакалавров / Г. В. Шадрина. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 515 с.
4. Войтоловский Н. В. Экономический анализ: учебник для академического бакалавриата / Н. В. Войтоловский, А. П. Калинина, И. И. Мазурова ; под ред. Н. В. Войтоловского, А. П. Калининой, И. И. Мазуровой. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2015. — 620 с.
5. Романова Ю. Д. Информационные технологии в менеджменте (управлении) : учебник и практикум для академического бакалавриата / Ю. Д. Романова [и др.] ; под общ. ред. Ю. Д. Романовой. - М. : Издательство Юрайт, 2014. — 478 с.
6. Бондина Н. Н. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебное пособие / Н.Н. Бондина, И.А. Бондин, Т.В. Зубкова, И.В. Павлова. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 256 с.
7. Рылская Е.А. Информационное обеспечение принятия управленческих решений в сфере финансового управления / Е.А.Рылская // Инновационные технологии управления и права. - 2014. - № 1 (8). - С. 69-74.
8. Сайфулин И.С., Чернова С.А. Преимущества и значение эвристических приемов для экономического анализа// Молодежный научный форум: общественные и экономические науки. 2016. № 5 (34). С. 216-221.

УДК 658.8

АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЫНКА ОТПУСКА ТЕПЛА

КАЩЕЕВА Е.С.Магистрант
ФГАОУ ВО «Сибирский Федеральный Университет»

Аннотация: В статье обозначены проблемы жителей с ресурсоснабжающей организацией (PCO), приведен анализ поступающих звонков в них, описаны способы начисления платежей за отопления собственникам в МКД и нежилых помещений и достоинства и недостатки прямых платежей.

Ключевые слова: теплоснабжение, прямые платежи, начисления за отопление, нежилые помещения, МКД, PCO.

ANALYSIS OF THE WORK OF THE HEAT RELEASE MARKET

Kashcheeva E.S.

Abstract: The article outlines the problems of residents with the resource supply organization (RSO), analyzes the incoming calls to them, describes the ways to charge heating fees to owners in the multifamily apartment building (MAB) and non-residential premises, and the advantages and disadvantages of direct payments.

Key words: heat supply, direct payments, charges for heating, non-residential premises, MAB, RSO.

Все мы с вами жители России крупных городов пользуемся такими благами как отопление и горячее водоснабжение. Получая платежи от управляющих компаний многие задумываются, за что они конкретно платят, а многие просто платят, ругаясь, что плата по квитанции постоянно увеличивается. Грамотность населения в этом плане очень низка. Нет конкретных обучающих программ или образовательных листовок о начислениях доступных обычному работающему жителю. На законодательном уровне (354 постановление РФ) закреплены правила предоставления коммунальных услуг и описаны все тонкости начисления. Но обычный житель мегаполиса не станет вникать в каждое написанное слово, да и особо не поймет без специально подготовленной базы знаний. Обычный человек пойдет спрашивать в УК или ТСЖ все возникающие его вопросы или звонить по контактному телефону. Ниже (рис 1) приведена статистика входящих звонков отделения ресурсоснабжающей организации за день. В отделение поступают звонки от жителей города, находящихся на прямых платежах и от представителей нежилых помещений, у которых заключен договор на предоставление услуг с PCO. Стоит отметить, что согласно с Постановлением Правительства РФ от 26.12.2016 г. № 1498, с 1 января 2017 вносятся изменения в утвержденные Постановлением Правительства РФ от 06.05.2011 г. № 354, что собственники нежилых помещений в обязательном порядке заключают прямые договора с ресурсоснабжающими организациями.

Как видно из статистики за один день было принято 736 звонков. И это только принятых, часть жителей не дожидаются. Время ожидания в пиковые часы может достигать до 15 минут. Категории поступающих звонков различны: наиболее простые из них, связанные с объяснением информации по начислениям платы на ком. услуги жителям многоквартирных домов, более сложные, связанные с объяснением начислений собственникам нежилых помещений и их представителям.

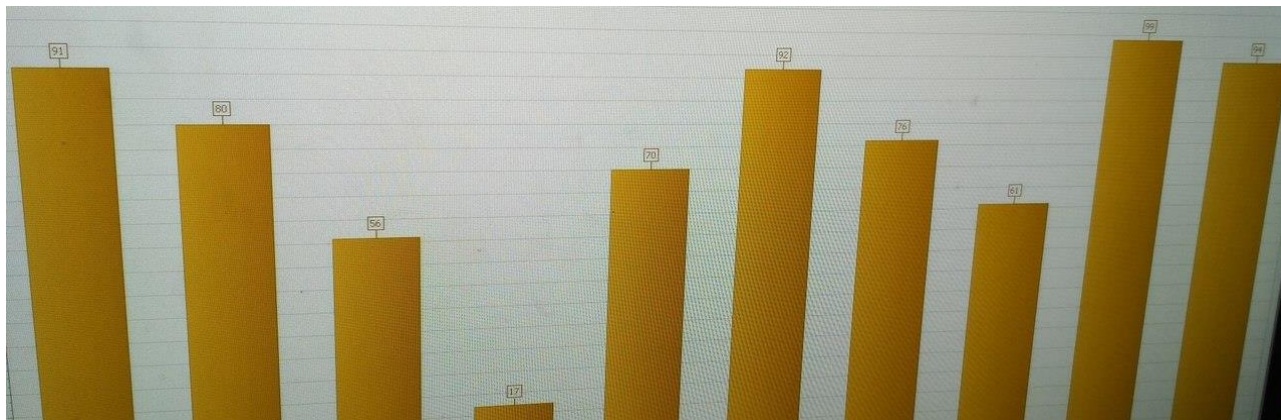


Рис. 1. Статистика звонков

Стоит пояснить, что начисления для многоквартирных домов полностью автоматизировано и в большинстве случаев работает корректно. Возникающие вопросы связаны с неправильной передачей показаний через сайт (случайно не учел запятую и расход за месяц получился небывалых размеров, что соответственно сказывается на выставлении начислений), пояснении разных сумм платежей в квитанции в текущем и предыдущем месяце (различный расход потребляемый услуг) или же почему не по переданным показаниям начисление произошло (в этом случае может быть как ошибка программы, так и то, что у собственников вышел срок поверки счетчиков). В случае если собственник не увидел, не знал, что срок поверки закончился или просто не передал показания, начисления производятся по среднему потреблению за последние 3 месяца первые 3 месяца, далее считается по нормативному расходу потребляемых ресурсов. Еще один из частых вопросов, связан с начислением платы за отопление в летний период времени, когда оно отсутствует. В Постановлении Правительства РФ №354 говорится, что субъект федерации вправе выбирать как платить за отопление: по факту или по 1/12. У нас в городе по 1/12 – это равное деление суммы платежей в течении года. За опорную точку берутся показания потребления прошлого года, в том случае, если в МКД установлен прибор учета отопления, если прибора учета нет, то используются нормативные данные, которые утверждаются нормативными актами субъекта федерации, конкретно для моего города: Постановление Правительства Красноярского Края от 15.04.2014 № 137-п. В зависимости от категории дома (год постройки, материал строительства, этажность) устанавливаются нормативы потребления, который показывает сколько необходимо затратить Гкал для обеспечения необходимой температуры (20-22°C) [1] на 1 м³. В январе-марте следующего года по факту потребления услуги отопления делается перерасчет с учетом того, сколько жители оплатили и сколько по факту потребили. По моему мнению, нормативы на отопление завышены, поэтому преимущества установки прибора учета тепла имеют место. В [2] для моего дома норматив на отопление составляет 0,0244, в то время как согласно фактическим данным, указанным в квитанции (рис 2), составляет 0,017892 (рис 2-1).

2	Площадь: 33,50 м ²	Кол-во прожив./зарег.: 1 / 1	Кол-во комнат: 1
---	-------------------------------	------------------------------	------------------

Раздел 3. Расчет размера платы за коммунальные услуги

Виды услуг	Ед. изм.	Объем услуг		Тариф руб. за ед.изм.	Размер платы за коммунальные услуги, руб.			Всего начислено за расчетный период, руб.	Перерасчеты всего, руб.	Сумма к возмещению, руб.	Итого к оплате за расчетный период, руб.
		индив.	КР код, общ.		индив.	по повыш. коэф. 1,5	общ.				
Холодная вода	м ³	6,800		20,34	138,31		138,31			138,31	
Водоотведение	м ³	9,500		12,25	116,38		116,38			116,38	
Отопление (Гкал)	Гкал	0,0244	3	1551,82	930,13		930,13			930,13	
ГВС: Компонент на ТЭ	Гкал	0,17145		1551,82	266,06		266,06			266,06	
ГВС: Компонент на теплоноситель	м ³	2,700		5,06	13,66		13,66			13,66	
Итого по коммунальным услугам					1464,54		1464,54			1464,54	
Итого к оплате за расчетный период:					1464,54		1464,54			1464,54	

Раздел 5. Информация для плательщика

Уважаемые жители!
Обращаем в внимание, что с марта 2018 года направляется отдельный платежный документ за коммунальные услуги (отопление, горячее и холодное водоснабжение, водоотведение) с указанием реквизитов ООО «Сибирская теплосбытовая компания».
Получить консультацию по возникающим вопросам можете в ООО УК «ЖСК» по адресу: ул. Республики, д. 33, тел. 273-08-34

Раздел 4. Справочная информация

Виды услуг	Норматив на кв. м	Дата показаний ИПУ	Текущее показание	Объем потребл.
Приборы учета	2,97	21.03 - 25.04 2018	405	6,800
Холодная вода				
Водоотведение	4,88			9,500
Отопление (Гкал)	0,017892			
ГВС: Компонент на ТЭ	0,121285	21.03 - 25.04 2018		0,17145
ГВС: Компонент на те	1,91	21.03 - 25.04 2018	297,2	2,700

Виды услуг	Норматив на кв. м	Расчетный период	Объем потребления в МКД
Отопление (Гкал)		апрель 2018	28,952832
ГВС: Компонент на ТЭ		апрель 2018	16,141228
ГВС: Компонент на те		апрель 2018	254,1925
Холодная вода		апрель 2018	427,1283
Водоотведение		апрель 2018	681,3209

Рис. 2. Квитанция

Плата за отопление согласно квитанции, составляет $0,017892 \cdot 33,5 = 0,599382$. На рис.2: $(1) \cdot (2) = (3)$. Плата за отопление согласно нормативу $0,0244 \cdot 33,5 = 0,8174$. Разница фактического начисления с нормативным составляет 0,218, при умножении на тариф за одну Гкал разница составляет 338,32 руб. В масштабах всего дома экономия очевидна.

Вопросы, связанные с начислениями на нежилые помещения, различны по своей направленности, так как здесь многие вопросы не зависят от них самих. Для упрощения расчетов так же используется программный комплекс, зачастую в котором возникают ошибки, для устранения которых необходимо собственнику или представителю написать заявление на перерасчет. Нет, РСО в крайнем случае сделает, если ошибка была допущена специалистом. В общем, интересная вещь вырисовывается, с 01.01.2017 все нежилые помещения переводятся на прямые платежи с РСО, т.е. забираются с расчетов с УК и ТСЖ, которые по факту использования теплоэнергии начисляли платежи. При переходе на прямые расчеты нежилые помещения (которых десятки тысяч) равномерно распределяются между специалистами расчетных отделов, что порождает дополнительное время пребывания в расчетах и начисления за отопление производятся изначально по нормативу, за счет которого получается переплата собственников. Полгода спустя, к запуску отопительного сезона, в соответствии с Постановлением Правительства РФ №354 нежилым помещениям при МКД, у которых врезка отопления располагается до общего узла учета теплоэнергии, начисления выставляются по нормативным значениям, а также собственникам не имеющих отопительных приборов (отопление происходит за счет конвекции от соседних стен, которые обогреваются) и не важно изолированы вы от этих стен или нет. Как итог, дополнительный приток денег. У людей попросту нет выбора, т.к. поставщик услуг по теплу один. Конечно, это сделано для того, чтобы повысить собираемость платежей, т.е. исключить УК и ТСЖ из цепочки расчетов, т.к. некоторые такие компании создаются, берут на баланс дома, собирают с людей деньги и оставляют себе, не рассчитываясь с РСО.

Сейчас активно ведется концепция по переходу на прямые платежи жителей МКД. Опять же для того, чтобы исключить из цепочки недобросовестные управляющие компании и товарищества собственников недвижимости. Согласитесь, ведь мало приятно, когда и РСО и УК присылает квитанции за отопление и ГВС и оба требуют ему оплаты, а через некоторое время УК исчезает, а долг остается перед РСО.

Может эта система и заработает, что позволит более лучше контролировать рынок, улучшать состояние тепловых сетей, надежность теплоснабжения, внедрять новое оборудование для производства тепловой энергии. Но с другой стороны полный, тотальный контроль рынка позволит завышать тарифы на тепловую энергию и ГВС

Список литературы

1. ГОСТ 30494-96 здания жилые и общественные. Параметры микроклимата в помещениях.
2. Постановление правительства Красноярского края от 29.04.2016 №216-п. "О внесении изменений в постановление Правительства Красноярского края от 15.04.2014 № 137-п "Об утверждении нормативов потребления коммунальной услуги по отоплению в жилых и нежилых помещениях в многоквартирных домах (за исключением многоквартирных домов с количеством этажей 1 или 2 до 1999 года постройки включительно) и жилых домов на территории муниципального образования Красноярского края город Красноярск на отопительный период, определенных расчетным методом, и о внесении изменений в постановление Правительства Красноярского края от 13.09.2012 № 460-п "О расчете размера платы за коммунальную услугу по отоплению для собственников и пользователей помещений в многоквартирных домах и жилых домов на территории Красноярского края в 2012–2014 годах"
3. Постановление Правительства РФ от 06.05.2011 N 354 (ред. от 27.03.2018) "О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов" (вместе с "Правилами предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов")

© Е.С. Кашеева, 2018.

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И ФИНАНСОВОГО ОТЧЕТНОСТИ В УЗБЕКИСТАНЕ

РАЙИМБЕРДИЕВА ОЙНИСА РАХМАНКУЛОВНА,

к.э.н., доцент

АБДУГАППАРОВ ИСЛОМ МУСТОФА УГЛИ,

ЖУРАКУЛОВА ОДИНА ГАФУР КИЗИ,

САРИБОЕВ ЖАСУРБЕК МУРОД УГЛИ

студенты

Гулистанский государственный университет (Узбекистан)

Аннотация: В статье раскрываются особенности совершенствования бухгалтерского учета в Узбекистане. В последние годы в экономике развитых стран усилилось внимание к проблеме международной унификации бухгалтерского учета, что связано с постоянно возрастающей международной интеграцией в сфере экономики и появлением транснационального капитала. Широкое применение МСФО в Республике Узбекистан дает возможность участия на международном рынке капитала.

Ключевые слова: Международные стандарты, унификация бухгалтерского учета, транснационализация капитала, система национальных счетов, кадровое обеспечение, Национальной ассоциаций бухгалтеров и аудиторов Республики Узбекистан.

PECULIARITIES OF IMPROVING ACCOUNTING AND FINANCIAL REPORTING IN UZBEKISTAN

Rayimberdieva Oynisa Raxmankulovna,

Abdugapparov Islom,

Jurakulova Odina,

Saribaev Jasurbek

Abstract: The article reveals the features of improving accounting in Uzbekistan. In recent years, the economy of developed countries has increased attention to the problem of international unification of accounting, which is associated with the ever-increasing international integration in the economy and the emergence of transnational capital. The wide application of IFRS in the Republic of Uzbekistan gives an opportunity to participate in the international capital market.

Key words: International standards, unification of accounting, the transnationalization of capital, the system of national accounts, staffing, the National Association of Accountants and Auditors of the Republic of Uzbekistan.

Одним из направлений совершенствования организации бухгалтерского учета на современном этапе является ориентация его на международные стандарты учета и отчетности.

Бухгалтерские системы имеют национальный характер, хотя они могут быть похожими и иметь

похожую методологическую основу – план счетов, систему двойной записи на бухгалтерских счетах, баланс и т. д. Развитие национальных бухгалтерских систем зависит от исторических традиций и теории учета. В последние годы в экономике развитых стран усилилось внимание к проблеме международной унификации бухгалтерского учета, что связано с постоянно возрастающей международной интеграцией в сфере экономики и появлением транснационального капитала.

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) – это нормативные документы, раскрывающие требования к содержанию бухгалтерской информации и методологию получения важнейших учетных характеристик на основе гармонизации национальных стандартов экономически развитых стран, разрабатываемые Комитетом по международным стандартам финансовой отчетности (КМСФО). Комитет имеет статус независимого негосударственного органа, его Правление находится в Лондоне.

Информация о деятельности организации представляется в страну нахождения, страну, резидентом которой она является. Если отчетность организации составлена по правилам страны, резидентом которой она является, то организация учета в ней может отличаться от организации учета в странах нахождения. Кроме того, деятельность такой организации может быть частью или продолжением деятельности материнской компании. Общим правилом является оценка операций филиала (дочерней организации) в валюте материнской компании и составление консолидированной отчетности. Цель такой отчетности состоит в том, чтобы представить их деятельность как единое целое. Решение проблемы заключается в разработке сопоставимых бухгалтерских правил составления отчетности. После принятия странами такие правила становятся соответствующими стандартами. Стандартизованность правил составления бухгалтерских отчетов не означает полной унификации отчетов и учетной методологии.

Отчеты, построенные по стандартным правилам, позволяют сравнить деятельность организаций различных стран при разном финансовом и налоговом законодательствах и оценить их финансовое положение. Пользователями отчетной информации являются инвесторы (фактические и потенциальные), кредиторы (прежде всего банки), государственные органы (в первую очередь налоговые), персонал организации, общественность, поставщики и заказчики, которые связаны с хозяйствующим субъектом долгосрочными договорами.

В настоящее время существуют региональные и мировые международные бухгалтерские стандарты отчетности. На региональном уровне первыми стали юридически регулировать сопоставимость финансового учета страны – члены Европейского Сообщества (ЕС). Цель регулирования была сформулирована как «гармонизация бухгалтерского учета». Она явилась следствием гармонизации законодательства предпринимательской деятельности. Страны – члены ЕС имеют общие экономические интересы, поэтому они стремятся взаимно увязать учетную практику, согласовать национальные бухгалтерские стандарты.

Широкое применение МСФО в Республике Узбекистан является необходимым условием становления участником международного рынка капитала. Если иностранные инвесторы не в состоянии проследить с помощью финансовой отчетности, как используется предоставленный ими капитал, то такая страна остается зоной повышенного риска.

Сближение национальных систем бухгалтерского учета с международными правилами в последние десятилетия стало доминирующей тенденцией развития методологии учета и методик формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности во многих странах мира, в том числе в Республике Узбекистан. [4].

Международные стандарты финансовой отчетности, разработанные специально созданным Комитетом, – нормативные документы, раскрывающие требования к содержанию бухгалтерской информации и методологию получения важнейших учетных характеристик на основе гармонизации национальных стандартов учета экономически развитых стран.

Широкое использование международных стандартов финансовой отчетности обусловлено рядом причин. Во-первых, формирование отчетности в соответствии с МСФО является необходимым условием приобщения к международным рынкам капитала. Общеизвестно, что капитал, особенно иностранный, требует полной открытости организации (фирмы, компании) перед инвесторами. Если иностран-

ные инвесторы не в состоянии проследить с помощью финансовой отчетности, как используются предоставленный ими капитал, любая страна остается зоной повышенного риска, что для фирм – резидентов этой страны выразится в увеличении стоимости предоставляемых им финансовых ресурсов с международных рынков, поскольку помимо «стандартного» процента инвестору будут включать в цену ресурсов дополнительную «плату за риск». Таким образом, процент за пользование привлеченными средствами для организации, не руководствующейся МСФО при подготовке финансовой отчетности, при прочих равных условиях будет выше рыночного.

Во-вторых, при разработке МСФО приоритетными являются информационные потребности конкретных пользователей, в первую очередь акционеров (собственников) и инвесторов. При выборе в рамках конкретного МСФО определенного методического подхода для раскрытия организацией учетных данных предпочтение должно быть отдано тому из них, который позволит сформировать полезную для принятия экономических решений информацию. Кроме того, финансовая отчетность, подготовленная в соответствии с требованиями МСФО, рассматривается в качестве одного из важнейших элементов корпоративного управления и призвана обеспечить эффективное взаимодействие акционеров и лиц, ответственных за ведение дел фирмы (компаний). Поэтому неуклонно растет число транснациональных корпораций, руководствующихся МСФО при подготовке своей публичной консолидированной финансовой отчетности. В Узбекистане число подобных компаний также из года в год растет.

В-третьих, рациональное использование МСФО призвано сократить время и ресурсы, необходимые для совершенствования национальных систем учета, поскольку в международных стандартах закреплён опыт ведения бухгалтерского учета и формирования отчетности в условиях развитой рыночной экономики. При их подготовке был учтён и опыт работы с отчетностью бирж и организаций, регулирующих обращение ценных бумаг, финансовых институтов, профсоюзных федераций, межправительственных органов и некоммерческих организаций.

В-четвертых, существенно расширяется сфера применения финансовой отчетности, сформированной в соответствии с международными стандартами, поскольку такая отчетность понятна представителям иностранных деловых кругов.

Между тем распространение МСФО сталкивается с определенными трудностями, которые носят объективный характер. Прежде всего, их используют в основном развивающиеся страны, где экономика сильно зависит от иностранного капитала, в то время как ведущие мировые державы с исторически сложившимися национальными системами бухгалтерского учета отдают предпочтение внутренним стандартам (правилам, положениям). Тем не менее процесс применения МСФО осуществляется ускоренными темпами.

Первый шаг в данном направлении был сделан с принятием Государственной программы перехода Республики Узбекистан на принятую в международной практике систему учета и статистики в соответствии с требованиями развития рыночной экономики. В основе Государственной программы была положена идея разработки такой системы национальных счетов, которая бы позволила исходя из единой методологической базы формировать адекватную оценку хозяйственной деятельности экономических субъектов всех уровней: начиная от отдельного предприятия, затем отраслевого и государственного уровня. Получаемые показатели должны быть сопоставимы с аналогичными показателями, применяемыми в других странах.

Такая прозрачность экономики способствует интеграции страны в мировое сообщество, создает более благоприятные условия для привлечения иностранных инвестиций.

Принятая в 1994 г. Государственная Программа реформирования системы бухгалтерского учета в Республике Узбекистан предусматривала четыре основных направления: приведение концепции бухгалтерского учета в соответствие с действующей новой экономической реальностью в стране. На базе новой концепции разработать правила и нормы организации и осуществления бухгалтерского учета и контроля за формированием финансовой информации, отвечающей требованиям ее пользователей; реорганизация системы нормативного регулирования бухгалтерского учета путем адаптации ее к новой складывающейся законодательной базе, при изначальном соблюдении наработанных положительных традиций в области бухгалтерского учета, максимально приближенных к требованиям международных

стандартов; формирование профессии бухгалтера в объеме требований, которые предъявляются к ней современной экономической реальностью и созвучных требованиям к данной профессии в странах с развитой рыночной средой; реорганизация системы подготовки и повышения квалификации бухгалтерских кадров.

Реформирование бухгалтерского учета в Узбекистане происходит на основе использования достижений бухгалтерской науки, статистики и мировой практики, получивших отражение в системе национальных счетов (СНС) и международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) [1], а также с учетом особенностей национальной экономики.

Система национальных счетов (СНС) – это адекватный рыночной экономике национальный учет, завершаемый на макроуровне системой взаимосвязанных статистических показателей, построенной в виде определенного набора счетов и балансовых таблиц, характеризующих результаты экономической деятельности, структуру экономики и важнейшие взаимосвязи в национальном хозяйстве [2].

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) – это общепринятые правила по признанию, оценке и раскрытию финансово-хозяйственных операций для составления финансовых отчетов фирмами во всех странах мира [3].

Принципиальные различия в постановке организации отечественного бухгалтерского учета и многих международных стандартов определили первоочередность и последовательность реформирования системы бухгалтерского учета в Узбекистане.

На начальном этапе были выработаны общие подходы к разработке системы нормативно-правового регулирования, составлен перечень первоочередных национальных стандартов по бухгалтерскому учету. Проанализированы тенденции во взаимоотношениях систем бухгалтерского учета и налогообложения, а также вопросы регулирования бухгалтерского учета государственными органами и профессиональными общественными объединениями. [4].

Вхождение Узбекистана в международные профессиональные организации позволяет ускорить решение указанных проблем. В этой связи важное значение имеет вступление Национальной ассоциаций бухгалтеров и аудиторов Республики Узбекистан (НАБА РУз) в Международную федерацию бухгалтеров (МФБ – IFAC). Предстоит наладить более тесное сотрудничество с другими специализированными международными организациями в области бухгалтерского учета: Комитетом по международным стандартам финансовой отчетности (КМСФО), секцией по бухгалтерскому учету Комитета по торговле и развитию ООН, Организацией экономического сотрудничества и развития и др. Международное сотрудничество с целью реформирования отечественного бухгалтерского учета рассматривается как самостоятельное направление. Предусматривается более тесное взаимодействие с национальными профессиональными организациями по бухгалтерскому учету в части разработки стандартов бухгалтерского учета.

Конечная цель совершенствования нормативного регулирования бухгалтерского учета – обеспечение прозрачности учетной информации о финансовом положении и результатах деятельности хозяйствующих субъектов и возможности доступа к ней всех заинтересованных пользователей. Также требуется обеспечить органичное сочетание нормативных документов отраслевых министерств и ведомств с национальными стандартами бухгалтерского учета (НСБУ).

Основная задача состоит в том, чтобы постепенно отойти от жесткого государственного регулирования бухгалтерского учета, переложив часть этих функций на общественные профессиональные организации бухгалтеров, прежде всего на Национальную ассоциацию бухгалтеров и аудиторов в центре и на местах, через его территориальные образования.

Для дальнейшего реформирования бухгалтерского учета на основе МСФО рекомендуем следующие приоритетные направления: провести подготовительной работы по применению МСФО с учетом последних изменений; совершенствование существующей системы нормативно-правового регулирования на основе МСФО; кадровое обеспечение (формирование бухгалтерской профессии, подготовка и повышение квалификации специалистов бухгалтерского учета); дальнейшее развитие международного сотрудничества.

Совершенствование нормативно-правового регулирования должно осуществляться в направлении приведения к международным требованиям не только норм бухгалтерского учета, но и гражданского, налогового законодательства и других отраслей права, а также использования всего положительного опыта, который наработан в ходе проведения экономических реформ.

Целью реформирования системы бухгалтерского учета является обеспечение совмещения национальной системы бухгалтерского учета с требованиями рыночной экономики и МСФО.

Список литературы

1. Международные стандарты финансовой отчетности, 2011: издание на русском языке. М.: Аскери-АССА, 2011. – 998 с.
2. Рябушкин Б.Т, Хоменко Т.А. Система национальных счетов. – М.: Финансы и статистика, 1993. – 96 с.
3. Маренков Н.Л., Веселова Т.Н. Международные стандарты бухгалтерского учета, финансовой отчетности и аудита в российских фирмах: М.: Едиториал УРПС, 2002. – 200 с.
4. Бабажанов А., Джуманиязов К. Финансовый учет. –Т.: «Фан», 2000.

УДК 336.714

ИННОВАЦИИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

БЕЛАЯ ДАРЬЯ АЛЕКСЕЕВНАстудентка,
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет путей сообщения»**Научный руководитель: Ивасенко Анатолий Григорьевич**д-р, экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет путей сообщения»

Аннотация: В статье раскрывается содержание понятия и значение инноваций в банковской сфере, основные направления инновационной деятельности банков на настоящий момент и способы повышения качества банковских услуг. С применением системного подхода обосновано, что банковские инновации – один из факторов развития и структурного изменения во всей банковской сфере.

Ключевые слова: инновации, банк, банковская услуга, банковские инновации, инновационная деятельность банка.

INNOVATION IN THE BANKING SECTOR

Belaya Dar'ya Alekseevna**Scientific Supervisor: Ivasenko Anatoliy Grigorevich**

Abstract: the article deals with the meaning and importance of innovation in the banking sector, the main directions of innovation activity of banks at the moment, and ways to improve the quality of banking services. Using a systematic approach is justified, that banking innovation is one of the factors of development and structural changes throughout the banking sector.

Keywords: innovations, bank, banking service, banking innovations, innovative activity of bank.

В современном мире развитие банковской системы государства протекает в условиях конкуренции и кризисных явлений, соответственно внедрение инноваций в деятельность банков стало условием их успешного и стабильного функционирования. Инновации становятся одним из главных факторов экономического роста, развития и структурного изменения во всей банковской сфере.

Успешная банковская деятельность требует постоянных нововведений и изменений. Во-первых, потому что банки постоянно взаимодействуют с клиентами и должны сохранять и преумножать капитал своих клиентов, предлагать им новые способы расширения их хозяйственной деятельности и повышения доходности. Во-вторых, существует большая конкуренция между банковскими институтами из-за достаточно низких входных барьеров, что заставляет банковские организации постоянно изменять и модернизировать свою политику, адаптироваться к быстро меняющимся экономическим условиям. Внедрение инноваций – необходимое условие для устойчивости банков [10, с. 2].

Понятие «банковская инновация» у различных авторов трактуется по-разному. И. Т. Балабанов считает, что «банковские инновации - это реализованный в форме нового банковского продукта или операции конечные результаты инновационной деятельности банка» [2, с. 206]. А.В. Муравьева в своей диссертации считает, что банковская инновация есть «синтетическое понятие о цели и результате деятельности банка в сфере новых технологий, направленных на получение дополнительных доходов при помощи внедрения нововведений» [6, с. 12].

Любую инновацию, в том числе и банковскую, можно рассматривать с двух сторон – инновация

как процесс и инновация как результат. Инновация как процесс представляет собой качественное изменение и введение новых банковских продуктов и услуг. Инновация как результат это и есть инновационный продукт или услуга, способ их производства и функционирования.

Основными направлениями инноваций в банковской сфере являются [1, с. 24-25]:

- Прорывные инновации – улучшение существующих банковских услуг и продуктов, разработка новых видов продуктов, услуг, процессов или технологий;
- Стратегические инновации – разработка и внедрение инновационных маркетинговых стратегий;
- Технологические инновации, связанные с изменением внутрибанковских процессов, оказания услуг клиентам;
- Структурные инновации – преобразование структуры банка или изменение отдельных его элементов для повышения эффективности функционирования.

Главные внешние факторы, которые определяют направления инноваций в банках – глобализация финансовых рынков, предопределяющая переход к более однородному финансовому рынку; либерализация национальных финансовых рынков, которая вызывает появление новых конкурентов, не являющихся банками; информационно-коммуникационная глобализация.

Под влиянием этих факторов в банковской системе зарубежных стран происходят следующие инновации: создание новых банковских продуктов на базе развития информационных технологий; активное развитие виртуальных банковских услуг – электронные подписи и счета, банки и биржи); использование информационных технологий для новой маркетинговой деятельности; новые способы внутреннего контроля и аудита; создание новых и улучшенных функциональных автоматов для самообслуживания [6, с. 12].

Существуют различные классификации банковских инноваций. С. Ю. Обложин в статье «К вопросу о классификации банковских инноваций» представляет следующую классификацию банковских инноваций (табл. 1) [8, с. 65].

Таблица 1

Виды банковских инноваций

По степени реализации инновационного потенциала:	По типу новизны:
<ul style="list-style-type: none"> • инновации эффективности («Электронная очередь», «Кредитная фабрика») – происходит оптимизация и автоматизация существующих услуг и процессов; • технологические инновации (Мобильный онлайн-банк, интернет-банкинг) – создаются новые продукты и услуги. 	<ul style="list-style-type: none"> • Первый уровень инноваций – это абсолютно новые банковские продукты и услуги, не имеющие ранее аналогов на мировой или национальном банковском рынке; • Второй уровень инноваций – новые банковские продукты и услуги, появившиеся на национальном рынке, которые уже имеют аналог на рынке других стран; • Третий уровень инноваций – новые банковские продукты и услуги в рамках отдельного банка.
По характеру удовлетворяемых потребностей клиентов: <ul style="list-style-type: none"> • Инновации спроса – ответ на запросы клиентов; • Инновации предложения – возникают по инициативе банков. 	По месту их применения: <ul style="list-style-type: none"> • Back-office (подразделение, которое обеспечивает работой отделения, управляющие активами и пассивами компании); • Middle-office (отвечают за взаимодействие back-office и front-office); • Front-office (подразделения в организации, отвечающие за работу с клиентами).

Инновационная деятельность в банковской сфере должна быть основана на определённых принципах. *Принцип перспективности*, связанный с соответствием инновационной деятельности стратегическим задачам банка. *Принцип ориентированности* банковских инноваций на клиентов связан с их основными потребностями. Банковские инновации должны быть новаторскими и прогнозируемые - в этом проявляется *принцип опережения*. *Принцип обеспеченности ресурсами* подразумевает,

что инновационная деятельность требует наличие определённых финансовых, технических и кадровых ресурсов. *Принцип эффективности* – нововведения должны приводить к росту прибыли и повышению конкурентоспособности банка. Принцип ограниченности по времени утверждает об ограничении сроков реализации инновационного процесса [4, с. 45].

Например, к основным принципам реализации инновационной деятельности в ОАО «Сбербанк России» является свободный доступ к работе с инновациями для всех сотрудников Сбербанка; использование единого информационного пространства для публикации и отбора инновационных идей; независимость и открытость суждений по любым вопросам инновационной деятельности Банка; свобода выбора в внедрении инноваций; объективное рассмотрение всех предложений на равных условиях; ориентированность на максимальную эффективность и результативность; применение к участникам инновационной деятельности поощрения [11, с. 57].

Зарубежные и российские банки активно внедряют инновационные технологии в свою деятельность. Одними их наиболее востребованных являются технологии RFID и NFC. RFID-технология – это усовершенствованная версия штрих-кодов, главной задачей которой является идентификация.

Например, клиент заходит в банк, имея при себе RFID-карту, находясь в банке он попадает в электромагнитное поле и в результате на компьютере банковского работника появляется информация об этом клиенте. Технология значительно экономит время как клиентам, так и работникам банка, улучшает качество обслуживания.

Технология NFC – это бесконтактная передача данных на коротком расстоянии, сегодня активно используется многими банками для бесконтактной оплаты по картам. По данным MasterCard, к 2020 году оплата со смартфонов будет около 200 млрд. транзакций в год. NFC позволяет оптимизировать временные затраты не только для предприятий, но и для клиентов банков [9, с. 378].

Все более популярным нововведением в зарубежных банках и компаниях становится LEAN-технология. Дословно это расшифровывается как «бережливое производство». Многие исследователи высоко оценивают потенциал применения lean-методик в банковской сфере, так как одновременно с уменьшением затрат происходит повышение качества банковских услуг. К примеру, лидер российских банковских услуг ОАО «Сбербанк» модернизировали свою производственную систему на основе LEAN-технологий. Благодаря внедрению технологии они смогли достичь высоких результатов. Некоторые результаты можно увидеть на рисунках 1 и 2 [13, с. 59-60].



Рис. 1. Результаты реализации стратегии «Сбербанка»: рост кредитов при низкой просрочке 2014 г.



Рис. 2. Результаты реализации стратегии «Сбербанка»: рост доли рынка в пенсиях и зарплатах 2014 г.

В «Сбербанке» даже есть специальные LEAN-лаборатории, в которых разрабатывают и внедряют инициативы и изменения для повышения качества услуг и совершенствования работы банка. В соответствии со Стратегией развития Сбербанка на период 2014-2018 год они нацелены на масштабное изменение технологий, в первую очередь в области Интернета, цифровых и мобильных платформ:

- Создать возможность доступа к услугам банка в любое время и из любой точки, в которой находятся клиенты;

- Улучшить оперативность взаимодействия клиента и банка;
- Постепенный переход к единой платформе для фронт-офисных систем.

В настоящее время многие ведущие банки страны используют современные методы, которые позволяют найти и внедрить инновационные идеи [11, с. 56]:

- *Информационное поле идей*, представляющее собой общее для всех сотрудников банковской организации место, куда любой сотрудник может предложить и зарегистрировать свою инновационную идею.

- *Краудсорсинг-модель* – использование неограниченного круга лиц различной профессиональной, возрастной и статусной категории для поиска инновационных идей и разработки продуктов, ориентированных на клиентов банка.

- *Бета-сообщества* – использование активных интернет-пользователей для предварительного тестирования продуктов.

Стоит отметить, что полная автоматизация всех банковских процессов может привести к тому, что клиент не станет привязываться к какому-то одному банку. Межличностное общение между клиентом и банковским менеджером – важный способ привлечения и удержания клиентской базы. Заменить полностью «человеческий фактор» не значит улучшить деятельность банка, сделать её эффективнее. Инновации направлены на оптимизацию различных уровней с сохранением старых видов обслуживания [3, с.156]. На основе проведенного анализа можно выделить несколько базовых направлений инновационного развития банковской системы в современном мире: увеличение доли самообслуживания клиентов, но при сохранении альтернативных видов обслуживания; развития онлайн-банкинга и интернет-банкинга; внедрение инновационных технологий на базе LEAN, NFC и RFID; создание автоматизированных call-центров; создание принципиально новые технические устройства в сфере банковского обслуживания. Сегодня использование инноваций в сфере банка – это один из главных факторов со-

хранения конкурентоспособности, экономического роста и развития.

Список литературы

1. Балакина Р. Т. Влияние инноваций на развитие банковского бизнеса / Р. Т. Балакина // Вестник Омского университета. Серия «Экономика»: электронный журнал. – 2011. – с. 24-25
2. Балабанова И. Т. Банки и банковское дело / И. Т. Балабанова. — СПб.: Питер, 2003. – с. 206
3. Зварыкина Е. Б. Инновационные технологии в сфере банковских услуг /: дис,... канд. Эконом. Наук. / Е. Б. Зварыкина. – М., 2010. – 191 с.
4. Зварыкина Е.Б., Полищук А.И. Коммерческие банки: новые услуги и инновационные технологии коммуникации / Е. Б. Зварыкина, А. И. Полищук // Бизнес и банки, № 21, 2010 г. — с. 45
5. Казанская, Е. А. Инновации в банковской сфере // Молодой ученый. — 2016. — №15. — с. 297-301.
6. Муравьева А. В. Банковские инновации: мировой опыт и российская практика: дис,... канд. Эконом. Наук. / А. В. Муравьева. – М., 2005. – с.12
7. Новоселова Е. Г. Классификация банковских инноваций для определения направлений развития банковской деятельности / Е. Г. Новоселова // Вестник Томского государственного университета: электронный журнал. – 2006. – с. 154-156
8. Обложин С. Ю. К вопросу о классификации банковских инноваций / Ю. С. Обложин // Транспортное дело России: электронный журнал. – 2013. – с. 65
9. Подложёнов И. М. Коммерческие банки: новые услуги и инновационные технологии коммуникации / И. М. Подложёнов // Известия Пензенского государственного педагогического университета им. В.Г. Белинского: электронный журнал. – 2011. – с. 378
10. Просалова В. С. Понятие банковских инноваций и их классификация / В.С. Просалова, А.А. Никитина // Науковедение: электронный журнал. – 2013. – с. 169
11. Прохоров К. Н. Инновации в банковской сфере / К. Н. Прохоров // Проблемы учета финансов: электронный журнал. – 2014. — с. 57
12. Семикова П. В. Банковские инновации и новый банковский продукт / П. В. Семикова // Банковские технологии. – 2002. – № 11. – с. 42–47.
13. Стратегия развития Сбербанка на период 2014-2018 [Электронный ресурс] – Электрон. дан. — М., 2013 режим доступа <http://www.sberbank.ru>

© Д.А. Белая, 2018

УДК 336.143 (574)

РИСК-АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

РЯБОВ ЕВГЕНИЙ СЕРГЕЕВИЧ

Научный руководитель: старший преподаватель, магистр

ГЛАЗУНОВА СВЕТЛАНА БОРИСОВНА

Карагандинского экономического университета Казпотребсоюза

Аннотация: Финансовый риск связан с формированием ресурсов, капитала, доходов и финансовых результатов предприятия, характеризуется возможными денежными потерями в процессе осуществления экономической деятельности предприятия.

Ключевые слова: финансы, риск, ликвидность, анализ

RISK-ANALYSIS OF FINANCIAL ACTIVITIES OF THE ENTERPRISE

Ryabov Evgeny Sergeevich,
Supervisor: senior lecturer, master
Glazunova Svetlana Borisovna

Abstract: Financial risk is associated with the formation of resources, capital, income and financial results of the enterprise, characterized by possible cash losses in the process of implementing the economic activities of the enterprise.

Keywords: finance, risk, liquidity, analysis

Начало двадцать первого века стало временем ускоряющихся перемен вообще и в бизнесе в особенности. Требуется решительные действия по улучшению бизнес-климата, особенно на региональном уровне. Нужно обеспечить переработку сырья и выходить на мировые рынки с высококачественной готовой продукцией [1].

Перемены нарастают, и ещё быстрее нарастают риски. Главные причины возникновения рисков – это глобализация рынков, ужесточение конкуренции, рост величины и доступности информационных потоков и баз данных, а также усложнение бизнеса.

Финансовый риск связан с формированием ресурсов, капитала, доходов и финансовых результатов предприятия, характеризуется возможными денежными потерями в процессе осуществления экономической деятельности предприятия [2].

Например, для проведения качественного анализа воздействия фактора риска на работу предприятия, необходимо всесторонне оценить ТОО «ВИД проект» в различных областях его деятельности: финансовой, сбытовой социально-экономической и других.

В компании риск измеряется с помощью показателей ликвидности и платежеспособности и финансовой устойчивости.

Платежеспособность предприятия характеризует его способность своевременно рассчитываться по своим финансовым обязательствам за счет достаточного наличия готовых средств платежа и других ликвидных активов.

Оценка риска потери платежеспособности непосредственно связана с анализом ликвидности ак-

тивов и баланса в целом.

Анализ баланса ликвидности предприятия приведен в таблице (таблица 1). Где показателями группы активов и пассивов являются:

- наиболее ликвидные активы А1 (ДС + ФВкр);
- быстро реализуемые активы А2 (дебиторская задолженность);
- медленно реализуемые активы А3 (запасы и затраты);
- трудно реализуемые активы А4 (внеоборотные активы);
- наиболее срочные обязательства П1(кредиторская задолженность);
- краткосрочные пассивы П2 (краткосрочные кредиты и займы);
- долгосрочные пассивы П3 (долгосрочные кредиты и займы);
- постоянные пассивы П4 (реальный собственный капитал).

По типу состояния ликвидности баланса предприятие попало в зону допустимого риска: текущие платежи и поступления характеризуют состояние нормальной ликвидности баланса. В данном состоянии у предприятия существуют сложности оплаты обязательств на временном интервале до трех месяцев из-за недостаточного поступления средств. В этом случае в качестве резерва могут использоваться активы группы А₂, но для превращения их в денежные средства требуется дополнительное время. Группа активов А₂ по степени риска ликвидности относится к группе малого риска, но при этом не исключены возможность потери их стоимости, нарушения контрактов и другие негативные последствия. Трудно реализуемые активы группы А₄ попадают в категорию высокого риска по степени их ликвидности, что может ограничивать платежеспособность предприятия и возможность получения долгосрочных кредитов и инвестиций.

На основании данных таблицы 3 видно, что баланс предприятия не является абсолютно ликвидным ни в одном из анализируемых периодов, так как в каждом из периодов существует платежный недостаток.

Таблица 1

Анализ баланса ликвидности ТОО «ВИД проект» за 2015-2017г.г.

Показатели ак- тивов	Значение, тыс. тг.			Показатели пас- сивов	Значение, тыс. тг.			Платежный излишек (+), недостаток (-)		
	2015 год	2016 год	2017 год		2015 год	2016 год	2017 год	2015 год	2016 год	2017 год
А1	4113	9296	8554	П1	89721	81185	86851	85608	71889	78297
А2	187189	284565	301427	П2	223156	581152	621156	35967	296587	319729
А3	224824	461203	412186	П3	102944	116062	27895	-121880	-345141	-384291
А4	135958	160450	149986	П4	136264	137115	136252	306	-23335	-13734
Итого	552084	915514	872153	Итого	552084	915514	872153			

Примечание – Составлено на основе данных бухгалтерского баланса ТОО «ВИД проект» за 2015-2017г.г. [3]

Анализ коэффициентов ликвидности предприятия приведен в таблице ниже (таблица 2).

Коэффициент абсолютной ликвидности у рассматриваемого предприятия значительно ниже норматива (0,2) и его значение за анализируемый период снизилось с 0,013 в 2015 году до 0,012 в 2017 году. Это говорит о том, что рассматриваемое предприятие является неплатежеспособным, так как коэффициент абсолютной ликвидности характеризует платежеспособность предприятия.

Таблица 2

Коэффициенты ликвидности ТОО «ВИД проект» за 2015-2017г.г.

Показатели	Значение			Изменения			Темпы прироста, %		
	2015 год	2016 год	2017 год	2016/2015	2017/2016	2017/2015	2016/2015	2017/2016	2017/2015
Денежные средства, тыс. тг.	4113	9296	8554	5183	-742	4441	126,02	-7,98	107,97
Дебиторская задолженность, тыс. тг.	187189	284565	301427	97376	16862	114238	52,02	5,93	61,03
Краткосрочные обязательства, тыс. тг.	312877	662337	708007	349460	45670	395130	111,69	6,90	126,29
Оборотные активы, тыс. тг.	416126	755064	722167	338938	-32897	306041	81,45	-4,36	73,55
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,013	0,014	0,012	0,001	-0,002	-0,001	6,77	-13,92	-8,09
Коэффициент промежуточной ликвидности.	0,611	0,444	0,438	-0,168	-0,006	-0,174	-27,44	-1,32	-28,39
Коэффициент текущей ликвидности	1,330	1,140	1,020	-0,190	-0,120	-0,310	-14,29	-10,53	-23,31
Чистый оборотный капитал	103249	92727	14160	-10522	-78567	-89089	-10,19	-84,73	-86,29
Коэффициент обеспеченности чистым оборотным капиталом	0,248	0,123	0,020	-0,125	-0,103	-0,229	-50,51	-84,03	-92,10
Примечание – Составлено на основании данных бухгалтерского баланса ТОО «ВИД проект» за 2015-2017г.г.									

Коэффициент промежуточной ликвидности у рассматриваемого предприятия также ниже норматива (1,0) и его значение за анализируемый период снижается с 0,611 в 2015 году до 0,438 в 2017 году. Это связано с более быстрым ростом кредиторской задолженности предприятия по сравнению с ростом дебиторской задолженности и запасов. Данное обстоятельство свидетельствует о том, что рассматриваемое предприятие не является ликвидным по данному показателю.

Коэффициент текущей ликвидности у рассматриваемого предприятия также меньше норматива (2,0) и его значение за анализируемый период также снижается с 1,330 в 2015 году до 1,020 в 2017 году. Это говорит о том, что в целом предприятие не является ликвидным [3].

В целом анализ финансовой устойчивости и ликвидности ТОО «ВИД проект» показал, что рассматриваемое предприятие финансово неустойчивое, неликвидное и неплатежеспособное за весь анализируемый период. Причем если ликвидность предприятия увеличивается, то финансовая устой-

чивость предприятия снижается. Это говорит об увеличении риска банкротства данного предприятия.

Список литературы

1. «Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции» Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана. 10 января 2018 г.
2. Инновационная финансовая политика в условиях евразийского экономического союза и формирование адаптивной модели выпускников вузов к современным требованиям рынка труда. Монография под руководством д.э.н., профессора Талимовой Л.А. Караганда, 2015.
3. Бухгалтерский баланс ТОО ВИД проект за 2015-2017г.г.

УДК 658.336

МОДЕЛИ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА КОМПАНИИ

ПЕРМЯКОВА СОФЬЯ АЛЕКСЕЕВНАМагистрант (2 курс)
СибГУ им. М.Ф. Решетнёва

Аннотация: В настоящей статье рассмотрены такие модели обучения как: рационалистическая, андрагогическая, педагогическая, игровая, которые позволяют сформировать процессуальную модель обучения персонала и структурно-функциональную модель обучения персонала. Также описаны основные характеристики моделей обучения персонала, их функционал и основные отличия.

Ключевые слова: Модель, обучение, персонал, компания, элементы модели, процессуальная модель обучения персонала, структурно-функциональная модель обучения персонала.

MODELS OF TRAINING OF COMPANY PERSONNEL

Permyakova Sofya Alekseevna

Annotation: In this article, we consider such training models as: rationalistic, andragogical, pedagogical, and gaming, which allow the formation of a procedural model of personnel training and a structured-functional model of personnel training. Also, the main characteristics of the training models of personnel, their functional and main differences are described.

Keywords: Model, training, personnel, company, model elements, procedural model of personnel training, structural-functional model of personnel training.

В настоящее время существует большое разнообразие моделей обучения, которые различаются между собой своим наполнением, основой или базой, преследуемой целью, реализуемой потребностью и планируемым конечным результатом. С помощью исследования моделей обучения человека можно выявить основные принципы функционирования самого процесса обучения и его результаты, что позволяет переложить их на сотрудников и сформировать модель обучения персонала компании.

Под моделью обучения персонала компании понимается обобщенный мыслительный образ процесса обучения, который отражает в динамичном единстве функции, структуру, способы его организации, формы, технологии и результаты согласно образовательным целям компании.

Основные элементы обучения персонала в виде модели включают в себя:

- 1) структура системы обучения и развития, ее роль и значение в общей системе управления персоналом компании (все процессы управления персоналом (отбор, адаптация, аттестация, стимулирование, мотивирование) обязательно должны быть взаимосвязаны между собой);
- 2) целевая аудитория для программ обучения (административно-управленческий персонал, рабочий персонал, специалисты кадрового резерва, подразделения, отделы и отдельные сотрудники);
- 3) цели и задачи обучения, согласованные со стратегией компании, а также задачам отдельных подразделений, планы индивидуального развития сотрудников;
- 4) ответственные лица за весь процесс обучения персонала (HR-менеджер, линейные руководители подразделений, внутренние и внешние тренеры и т.д.);
- 5) формы и методы обучения, выбранные в соответствии с потребностями и стратегическим развитием компании;
- 6) бюджетирование обучения;
- 7) программа и регламент обучения с учетом различных особенностей;

8) учебно-методическое и документационное сопровождение, регламентирующее процесс обучения (положение об организации обучения персонала, должностные инструкции работников, внутренние приказы и распоряжения, методические разработки, оценочные формы и т.д.).

На эффективность внутрифирменного развития персонала в компании значительное воздействие оказывают факторы внешней и внутренней среды компании. К факторам внутренней среды относятся следующие: организационно-правовая форма; финансовое состояние; метод и стиль руководства; компетентность менеджмента компании; кадровая политика компании; цели и масштаб организации; количественная и качественная потребность компании в кадрах; содержание и характер труда; мотивация персонала. Факторы внешней среды включают в себя наличие конкурентов; состояние и параметры рынка труда в данный период; социально-экономическую политику и уровень технического развития в регионе; уровень развития системы образования в регионе.

Рассмотрев вышеуказанные факторы, можно сделать вывод о том, что для достижения максимального результата управление профессиональным развитием персонала в компании должно формироваться в тесной связи с другими функциональными особенностями системы управления персоналом. Создание собственной системы профессионального обучения работников является экономически выгодной инвестицией средств, так как позволяет обученным работникам значительно повышать основные технико-экономические показатели компании.

Какие же существуют модели, формирующие подходы к обучению?

Рационалистическая модель обучения. Позволяет формировать определенный образ действий с помощью эффективных способов усвоения обучающимися навыков, знаний, умений и познавательных способностей, которые они могут реально продемонстрировать. В целом этот подход ориентирован на освоение конкретной технологии рабочей специальности и не отвечает главной цели — развитию творческой личности и ее социализации.

Андрагогическая модель обучения. Подход основывается на организации деятельности обучающегося и обучающего, базируется на аспектах, показанных на рисунке 1

Педагогическая модель обучения. Подход формирует модель обучения персонала, а именно молодых специалистов, на основе организации деятельности обучающегося и обучающего, при которой:

1. Обучающий доминирует, определяя весь спектр процесса обучения: цель, содержание, форма, метод, средства, технологии и источники обучения.

2. Обучающийся (точнее, в данном случае обучаемый – молодой специалист) в силу несформированности личности, зависимого экономического и социального положения, малого жизненного опыта, отсутствия серьезных проблем, для решения которых необходимо учиться, подчиняется и не влияет на планирование и оценивание процесса обучения. Участие в реализации процесса обучения достаточно пассивно, его основная роль – восприятие социального опыта, передаваемого ему обучающим.

Игровая модель обучения. Последним подходом является включение обучаемых в игровое моделирование изучаемых явлений, проживание ими нового опыта в обстановке игры. Через обсуждение игровых действий усваивается материал, так же игровые ситуации анализируются в сравнении с реальностью. Полноценное развертывание учебного процесса на основе игры предполагает значительный личностно-профессиональный потенциал обучающего, который в ходе обучения выступает в разных ролях и обеспечивает баланс между вовлечением обучаемых в игровое действие и специальной фиксацией учебно-познавательного результата игры.

Описанные модели формируют и входят в группу процессуальных моделей обучения персонала, которые отображают последовательность действий и этапов реализации комплексных программ обучения; и структурно-функциональные модели, отображающие состав, функции и взаимосвязи заинтересованных групп, участвующих в процессе обучения персонала.

Процессуальные модели обучения персонала основываются на теории систематического повышения квалификации, и на процессе планомерного обучения. М. Армстронг описал систематическое профессиональное обучение как «...обучение, которое специально предназначено для удовлетворения определенных потребностей. Его планируют и проводят люди, которые знают, как обучать, а результаты обучения тщательно оцениваются» [1, с.501]. Планомерное профессиональное обучение представ-

ляет собой «...обдуманное вмешательство, нацеленное на успешное проведение обучения, необходимого для улучшения показателей труда» [1, с.505]. Процесс планомерного обучения состоит из нескольких шагов (рис.2).

Обучающемуся принадлежит ведущая роль в процессе своего обучения (потому он обучающийся, а не обучаемый).

Взрослый обучающийся стремится к самореализации, к самостоятельности, к самоуправлению и осознает себя таковым.

Взрослый обучающийся обладает жизненным (бытовым, социальным, профессиональным) опытом, который может быть использован в качестве важного источника обучения как его самого, так и его коллег.

Взрослый человек обучается для решения важной жизненной проблемы достижения конкретной цели.

Взрослый обучающийся рассчитывает на безотлагательное применение полученных в ходе обучения умений, навыков, знаний и качеств.

Учебная деятельность взрослого обучающегося в значительной степени детерминирована временными, пространственными, бытовыми, профессиональными, социальными факторами, которые либо ограничивают, либо способствуют процессу обучения.

Процесс обучения взрослого обучающегося организован в виде совместной деятельности обучающегося и обучающего на всех его этапах: планирования, реализации, оценивания и в определенной мере коррекции.

Рис.1. Основные аспекты андрагогической модели обучения.

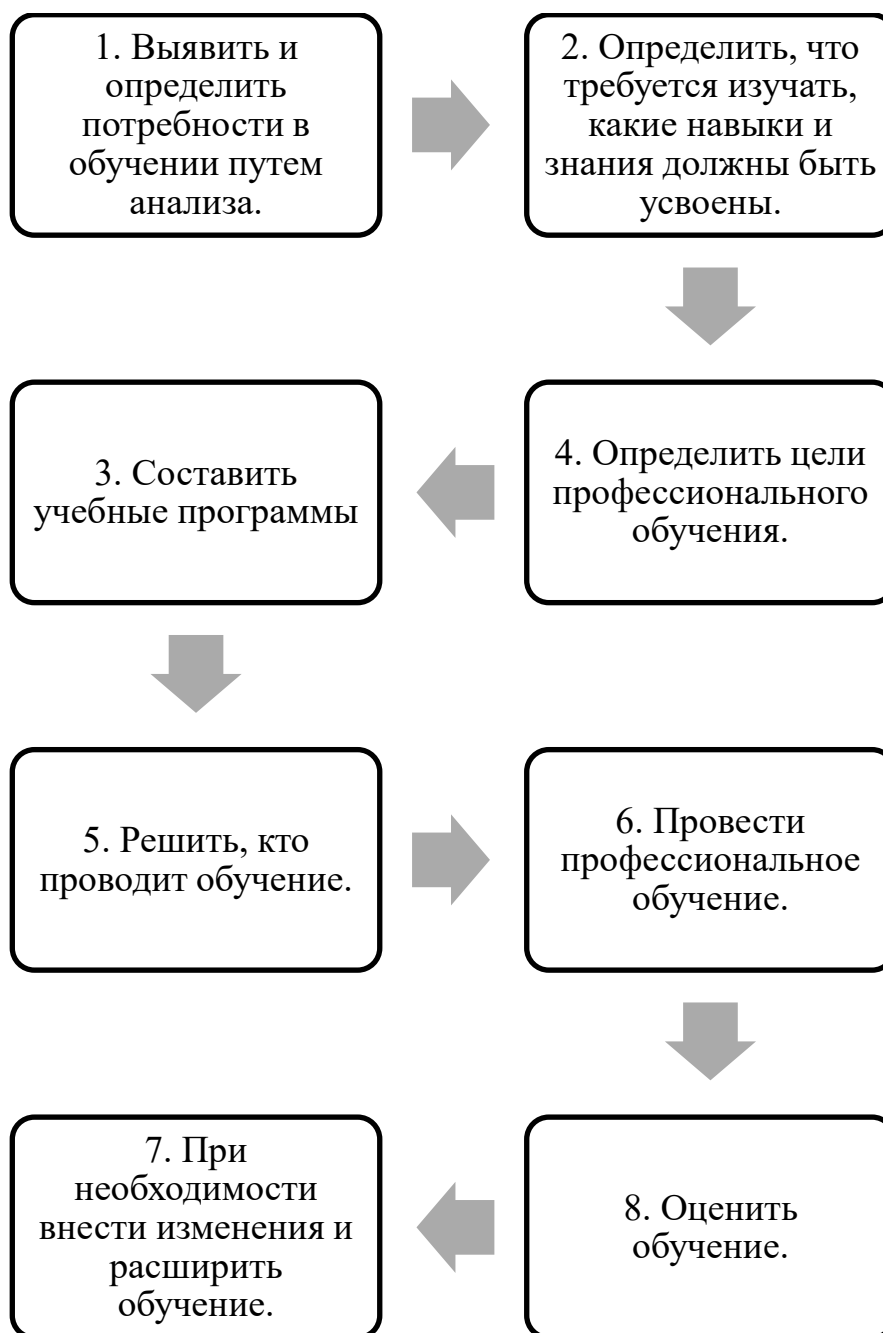


Рис.2. 8 шагов планомерного профессионального обучения.

Среди отечественных исследователей, придерживающихся концепции планомерного обучения, следует отметить С.В. Шекшню [2, с.194-198], который делает акцент на связях обучения с целями руководства и выделяет отдельно этап бюджетирования. На основе выделенного бюджета ставятся цели конкретных программ обучения, которые определяют набор критериев их достижения.

Развивая целевую составляющую обучения персонала, Т.А. Солтицкая, устанавливает прямую зависимость между целями развития компании и целями обучения персонала и уделяет основное внимание подготовке обучающей программы [3, с.93-101].

Итак, процессуальные модели планомерного профессионального обучения являются основой системы корпоративного обучения и дают представление о том, что нужно делать, но не о том, кто это должен делать, и кто отвечает за результат. Данный недостаток компенсируется структурно-функциональными моделями: моделями ответственности за обучение и моделями заинтересованных групп.

Ответственность за обучение персонала, «обычно разделяется между специалистами кадровых служб (психологами, работниками отделов обучения) и руководителями разных уровней. При этом если руководители отвечают за определение потребности в обучении, за направление на обучение работников своего подразделения и за востребованность результатов обучения, то специалисты кадровых служб (отделов обучения) в основном отвечают за подготовку и реализацию программ обучения для разных категорий персонала» [4, с.94]. Также руководители не только определяют потребности в обучении своих подчиненных, но и оценивают результаты обучения.

В качестве структуры, отвечающей за реализацию программ обучения, выступают подразделения компании, которые в зависимости от размера компании и объема выполняемой работы могут иметь статус отдела обучения, учебного центра или даже корпоративного университета.

Проф. В.А. Спивак отмечает, что «...доля работ по обучению персонала в разных компаниях и разных странах неодинакова: в США функции по подготовке персонала осуществляют до 97% кадровых служб, специальные программы имеют 45% служб; в Японии 90% крупных фирм разрабатывают программы обучения персонала. В Германии функции по подготовке персонала выполняет 81% отделов кадров, но разработку программ подготовки ведут только 18% фирм, поскольку там высокоразвитая государственная система подготовки. В Италии только 8%, причем самых крупных фирм, они имеют собственные программы подготовки персонала» [5, с.31].

Следует отметить, что там, где есть отделы обучения их роль, как правило, состоит в том, чтобы консультировать менеджеров и руководить ими в их обязанностях, связанных с обучением. Кроме того, в функции отдела входит оценка эффективности результатов обучения. Компании не содержат собственный штат преподавателей и тренеров и даже там, где они есть, их роль сводится к работе внутреннего консультанта.

Список литературы:

1. Армстронг М. Практика управления человеческими ресурсами. – СПб.: Питер, 2014. – 832 с.
2. Шекшня С.В. Управление персоналом современной организации: Учебно-практическое пособие. – М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез»», 2017. – 336 с.
3. Солтицкая Т.А. Тренинг продаж: Учебное пособие. – СПб.: Изд-во С.-Петерб. ун-та, 2011. – 212 с.
4. Магура М.И., Курбатова М.Б. Обучение персонала, как конкурентное преимущество. – М.: ООО «Журнал «Управление персоналом»», 2014. – 216 с.
5. Спивак В.А. Организационное поведение и управление персоналом. – СПб.: Питер, 2010. – 416 с.

УДК 2964

МЕДИЦИНСКИЙ ТУРИЗМ ОДНО ИЗ ДИНАМИЧНО РАЗВИВАЮЩИХСЯ СФЕР НА ТУРИСТСКОМ РЫНКЕ КАЗАХСТАНА

ШАИМОВА АЙГЕРИМ НУРЛЫБЕКОВНА

старший преподаватель

МАКАНОВА ДАРИНА ЕРЛАНОВНА

Студент

Евразийский национальный университет имени Л.Н.Гумилева

Аннотация: данная статья посвящена медицинскому туризму в Казахстане. Проведен анализ развития с другими развитыми странами.

Ключевые слова: туризм, медицинский туризм, государство

MEDICAL TOURISM ONE OF THE FASTEST GROWING SECTORS IN THE TOURISM MARKET OF KAZAKHSTAN

**Shaimova Aigerim Nurlybekovna ,
Makanova Darina Erlanovna**

Abstract: this article is devoted to medical tourism in Kazakhstan. The analysis of development with other developed countries.

Key words: tourism, medical tourism, state

Медицинский туризм — термин, обозначающий практику предоставления плановых медицинских услуг за пределами региона проживания.

Люди часто задумываются о профилактике своего здоровья, в современном мире это является актуальной темой, так как технологии сейчас развиваются, и открываются клиники с высококвалифицированными специалистами. Объём мировой отрасли медицинского туризма, по данным журнала «Medical travel», сегодня исчисляется в размере около 30 млн. поездок в год.

Для всех было бы выгодно совмещать лечение и отдых - это уникальный туристский феномен. Во многих развитых странах медицинский туризм высококачественен и предлагает разные программы по улучшению здоровья.

В последние годы наблюдается тенденция к увеличению количества медицинских туристов в страны Азиатского-Тихоокеанского региона и Ближнего Востока. По данным Global Spa & Wellness Summit (GSWS) в настоящее время 50% рынка медицинского туризма приходится на страны Азии, Латинской Америки и Ближнего Востока. [1]

Южная Корея является одной из ведущих стран Азии по уровню развития медицины. Ускоренные темпы развития государства позволили создать одну из передовых систем здравоохранения в мире. Правительство Южной Кореи оказывает постоянную поддержку медицинской отрасли и осуществляет жесткий контроль качества медицинских услуг.

Лечение в Корее доступно каждому. С 2009 года в Южной Корее действует разрешение на лечение в государственных клиниках для иностранных пациентов. Это значительно расширяет возможности выбора.

Уровень цен на медицинские услуги в клиниках Кореи на 20-30% ниже аналогичных в США и странах Западной Европы [2]. Например, в операция по замене коленного сустава в Корее стоит 17,8 тыс.долл., а в США такая операция обойдется в 50 тыс.долл., шунтирование сердца в Корее стоит примерно 24 тыс. долл., в США - порядка 144 тыс. долл. Для местных жителей Кореи имеется возможность получения медицинской страховки, которая покрывает затраты на лечение на 60-80%. Кроме того, стоимость лечения для граждан Кореи контролируется Государственной корпорацией страхования, которая не позволяет клиникам неоправданно завышать цены на свои услуги.

С каждым годом наблюдается динамика роста туристов в Корею из стран СНГ и зарубежья, ради лечения приезжают очень много туристов. Если в 2011 году медицинский туризм в Корее привлек около 128 тыс. человек, то в 2016 году количество увеличилось до 598 тыс. человек. Такая тенденция понятна, ведь система здравоохранения Южной Кореи занимает четвертое место в мире. Одним из лучших показателей корейской медицины является высокая продолжительность жизни в стране.

В 2017 году NUBEO (глобальная база данных) включила Корею в число самых востребованных стран мира в плане медицинского туризма.[3]

Можем также рассмотреть Китай, потому что медицина Китая развита ещё с древних времён. Китай предлагает широкий спектр традиционной китайской медицины. Имея первоклассные клиники, внимательно функционирующие человеческий организм, занимаясь психофизиологической практикой, по статистике в 2016 году Китай с целью оздоровления посетило 59 270 тыс. туристов. Китай также как и Корея входит в список лидирующих стран в плане медицинского туризма [4].

Из лидирующих стран мира, также можно выделить и Германию. В эту страну пациентов-туристов привлекают высококачественные медицинские услуги. Германия также занимает 4-место в системе здравоохранения в мире, имея 2252 клиник, 1398 реабилитационных центров и 350 курортов. Ежегодно Германию посещают порядка 250 тыс. пациентов со всех стран. Больницы Германии соответствуют высоким стандартам, в которых используются современные и инновационные оборудования. В Германии цены на медицинские услуги намного выше, чем в странах Азии и Восточной Европы. [5]

Если сравнивать Казахстан и высокоразвитые страны медицинского туризма, то появляется множество вопросов. Что предлагает Казахстан? Почему соотечественники больше предпочитают зарубежную медицину?

Отечественная медицина не стоит на месте, до принятия независимости, все больше соотечественников выезжали за рубеж, а сейчас с ростом экономики, мы можем принимать лечение у себя «дома».

Все больше иностранцев интересуются медициной Казахстана. По данным Министерства здравоохранения Республики Казахстан, в 2016 году количество иностранцев с целью получения медицинских услуг составило порядка 5 тыс. пациентов. Для сравнения, в 2015 году их было чуть более 3,6 тысячи, в 2014 году – 3,2 тысячи. Мы не уступаем западному миру по медицинским новациям, более этого Казахстан вошёл в число 22 стран по хирургическим инновациям. [6]

В нашей стране все больше уделяется внимания таким важным медицинским отраслям, как кардиохирургия и нейрохирургия.

Основная масса иностранцев - это пациенты из стран СНГ: Белоруссия, Кыргызстан, Таджикистан и так далее.

При этом, наша медицина требует большого внимания и поддержки со стороны государства.

Высокий уровень цен в частных клиниках во многом не оправдан. Также пациентам требуются высококвалифицированные специалисты. Скорее и по этим причинам многие по возможности выезжа-

ют зарубеж.

Но мы должны рассмотреть разные возможности развития, чтобы взять в руки медицинский туризм и вывести его до мирового уровня.

Мы должны учитывать:

1. Обмен опытом с зарубежными специалистами.
2. Открытие современных клиник на достойном уровне.
3. Модернизация лечебно- оздоровительных центров.
4. Привлечение зарубежных инвестиций.

В заключении проделанного анализа можно сказать, что с развитием туризма мы можем стать конкурентоспособной страной с высокоэффективными медицинскими комплексами, обеспечивая все условия для развития, и повышать степень узнаваемости Казахстана в мире. Развитие медицинского туризма как и внутреннего, так и внешнего может быть экономически эффективным. Медицинский туризм Казахстана на пути развития и для этого есть все условия и возможности.

Список литературы

1. "Медицинский туризм в развивающихся странах", М.Ж. Букман; К.Букман
2. "Complete Medical Tourism", Д. Хэнкок
3. <https://ru.bookimed.com>
4. www.goldenbeach.ru
5. <https://doktormunhen.ru>
6. www.inform.kz

УДК 330

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ И АНАЛИЗ ЕЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ (НА ПРИМЕРЕ ООО «БАЗА МИКС»)

МАРКОСЯН ЛИАНА АРТЕМОВНА,

Студентка

ФГБОУ ВО «Национальный Исследовательский Мордовский Государственный университет им.Н.П.Огарева»

Аннотация: В статье рассматривается процесс, сущность и значение бухгалтерской отчетности торговой организации, проводится анализ бухгалтерского баланса организации.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, торговая организация, бухгалтерская (финансовая) отчетность, сущность, значение, анализ показателей.

ACCOUNTING REPORTING TRADE ORGANIZATION AND ANALYSIS OF ITS INDICATORS (ON THE EXAMPLE OF LLC «BASE MIX»)

Abstract: the article deals with the essence and value of the accounting reporting of the trade organization, the analysis of the balance sheet of the organization.

Keywords: accounting, trade organization, accounting (financial) balance, essence, value, analysis of indicators.

В современном экономическом обществе основным источником которой характеризует финансовую деятельность предприятия является бухгалтерская (финансовая) отчетность. Согласно ФЗ № 402 от 06.12.2011 «О бухгалтерском учете» бухгалтерская (финансовая) отчетность представляет собой информацию о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, систематизированная в соответствии с требованиями [1].

Согласно ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» бухгалтерская (финансовая) отчетность предприятия представляет собой единую систему данных об имущественном и финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности, составляемая на основе данных бухгалтерского учета по установленным формам [2].

Данные трактовки представлены в нормативно-правовом законодательстве РФ и наиболее полно отражают суть и значение бухгалтерской (финансовой) отчетности в деятельности отечественных предприятий коммерческого и государственного сектора.

Бухгалтерская (финансовая) отчетность способствует разрешению ряда важных задач, связанных с применением учетной информации:

- при составлении бухгалтерской (финансовой) отчетности сотрудники предприятия обеспечивают выбор и систематизацию учетной информации, используют показатели, которые важны для характеристики результатов работы юридического лица и устраняют лишнюю информацию, не имеющую значения для пользователей определенного уровня;

- бухгалтерская (финансовая) отчетность является источником информации для анализа его

финансово-хозяйственной деятельности, показатели рассчитанные на основании анализа данного вида отчетности дают быструю оценку состояния имущества организации и его источников (рассчитываются показатели платежеспособности, ликвидности и финансовой устойчивости);

– на базе бухгалтерской (финансовой) отчетности оценивается выполнение плана хозяйственной деятельности предприятия, информация бухгалтерской (финансовой) отчетности служит базой для последующего планирования фирмы;

– бухгалтерская (финансовая) отчетность является ключевым средством коммуникации, обеспечивающим внешним пользователям возможность оценить имущественное и финансовое состояние предприятия (то есть данный вид отчетности является «языком бизнеса») [4].

Торговые организации являются предприятиями, бухгалтерский учет которых ведется согласно специфике их отрасли. У предприятий, которые ничего не производят, а только продают и покупают товары, отсутствует традиционный производственный цикл, а основным источником дохода является торговая наценка. Соответственно, данные предприятия в основном используют упрощенную систему налогообложения (УСНО (6 % и 15 %) либо ЕНВД). К таким предприятиям относится ООО «База Микс», которое создано для осуществления хозяйственной деятельности в целях удовлетворения общественных потребностей в его продуктах, товарах, работах, услугах и реализации на основе полученной прибыли экономических интересов участников и сотрудников предприятия. Данная организация расположена по адресу: 442630, Пензенская область, Наровчатский район, село Наровчат, улица Куйбышева, 23 б.

Данное предприятие составляет упрощенную бухгалтерскую (финансовую) отчетность, включающую только бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах. Значение бухгалтерской (финансовой) отчетности для ООО «База Микс» выражается в следующих аспектах:

1 При составлении бухгалтерской отчетности обеспечивается фильтрация, агрегирование и систематизация учетной информации, выбираются показатели, существенные для характеристики результатов работы торговой организации, и устраняется избыточная информация, не имеющая значения для пользователей данного уровня. Отчетные показатели сводятся в систематизированные группы, облегчающие их понимание и использование;

2 Путем представления бухгалтерской (финансовой) отчетности ООО «База Микс» имеет возможность сообщать о себе информацию, а внешние пользователи, получая соответствующую информацию, могут оценивать финансовое состояние организации, то есть бухгалтерская отчетность является основным средством коммуникации, языком бизнеса;

3 Бухгалтерская (финансовая) отчетность ООО «База Микс» является источником информации для финансового анализа. На основе ее показателей дается экспресс-оценка состояния активов (имущества) организации и их источников, определяется финансовая устойчивость, платежеспособность и доходность организации и выявляются тенденции ее развития;

4 По информации бухгалтерской (финансовой) отчетности оценивается выполнение плана, формируются сигналы рассогласования фактического состояния финансово-хозяйственной деятельности организации с запланированным. Эти сигналы дают возможность акцентировать внимание управляющих лиц на конкретных отклонениях от плановых заданий и нормативов, давать оценку выявленным отклонениям, определять их возможные последствия и пути устранения. По отклонениям отчетных показателей от плановых можно судить о качестве планирования, возможных резервах улучшения итоговых показателей работы, необходимости уточнения плановых расчетов. Бухгалтерская отчетность служит базой для последующего планирования.

Основной формой, которое характеризует деятельность ООО «База Микс» является бухгалтерский баланс, который позволяет провести оценку финансового положения торговой организации (платежеспособности, ликвидности и финансовой устойчивости). Проведем оценку состава и структуры имущества ООО «База Микс» и источников его формирования в таблице 1.

Таблица 1

Структура имущества организации и источников его образования

Показатель	Год						Изменение за год (+,-), тыс. р.	
	2015		2016		2017		2017 г. к 2016 г.	2017 г. к 2015 г.
	Сумма, тыс. р.	% к итогу баланса	Сумма, тыс. р.	% к итогу баланса	Сумма, тыс. р.	% к итогу баланса		
АКТИВ								
Долгосрочные активы	0	0,00	0	0,00	0	0,00	0	0
Текущие активы, всего	1209	100,00	1663	100,00	898	100,00	454	-311
В том числе:	1094	90,49	1298	78,05	802	89,31	204	-292
Производственные запасы								
Денежные средства	74	6,12	28	1,68	0	0,00	-46	-74
Финансовые и другие оборотные активы	41	3,39	336	20,20	96	10,69	295	55
БАЛАНС	1209	100,00	1663	100,00	898	100,00	454	-311
ПАССИВ								
Собств. капитал	-130	-10,75	125	7,52	656	73,05	255	786
Краткосрочные обязательства	1339	110,75	1538	92,48	242	26,95	199	-1097
В том числе:								
Заемные средства	1000	74,68	1292	84,01	130	53,72	292	-870
Кредиторская задолженность	339	25,32	246	15,99	112	46,28	-93	-227
БАЛАНС	1209	100,00	1663	100,00	898	100,00	454	-311

Экономический потенциал ООО «База Микс» представлен активами, величина которых на конец 2017 года составила 898 тыс. р., обязательствами, величина которых в конце отчетного года была равна 242 тыс. р., а также капиталом – 656 тыс. р. За анализируемый период можно сделать вывод, что у торговой организации отсутствуют долгосрочные активы, то есть организация не имеет собственных основных средств и, соответственно, арендует площади для организации торгового процесса.

Текущие активы ООО «База Микс» включают в себя запасы, денежные средства, а также финансовые и другие оборотные активы. За 2017 год величина текущих активов сократилась на сумму 765 тыс. р. (их доля в валюте баланса составляет 100,00 %). Данное сокращение обусловлено снижением запасов на 496 тыс. р. в отношении 2016 года. Денежные средства на конец 2017 года отсутствуют и значение данного показателя снизилось в отношении 2016 года на 28 тыс. р., а в отношении 2015 года – на 74 тыс. р. Финансовые и прочие оборотные активы на конец 2017 года составляют 96 тыс. р. и данный показатель снизился на 240 тыс. р. Снижение текущих активов на ООО «База Микс» является отрицательной тенденцией в деятельности организации, и предприятию необходимо расширить обороты торговой деятельности прибегнув к дополнительному финансированию для увеличения ассортимента ряда товаров.

Анализируя пассив баланса ООО «База Микс», можно сделать вывод, что положительным является увеличение собственного капитала, который повысился на 531 тыс. р. и его доля в валюте баланса составила 73,05 % в 2017 году (общий удельный вес собственного капитала в пассиве баланса значительно увеличился в 2017 году по отношению к 2016 году на 65,53 %). Также в отчетном периоде сократилась величина заемных средств на 1162 тыс. р., в основном это произошло в результате сокращения расчетов по краткосрочным обязательствам на 1296 тыс. р.

Оценка валюты бухгалтерского баланса ООО «База Микс» имеет волнообразную тенденцию, максимальное значение в исследуемом периоде достигает в 2016 году (1663 тыс. р.), а минимальное

значение 898 тыс. р. в 2017 году. В 2017 году валюта баланса сократилась на 765 тыс. р. и на 01.01.2018 г. составила 898 тыс. р. Это произошло в основном за счет сокращения величины заемных средств и текущих активов.

Отобразим данные полученные нами в таблице 1 графически на рисунке 1.

Тыс. р.

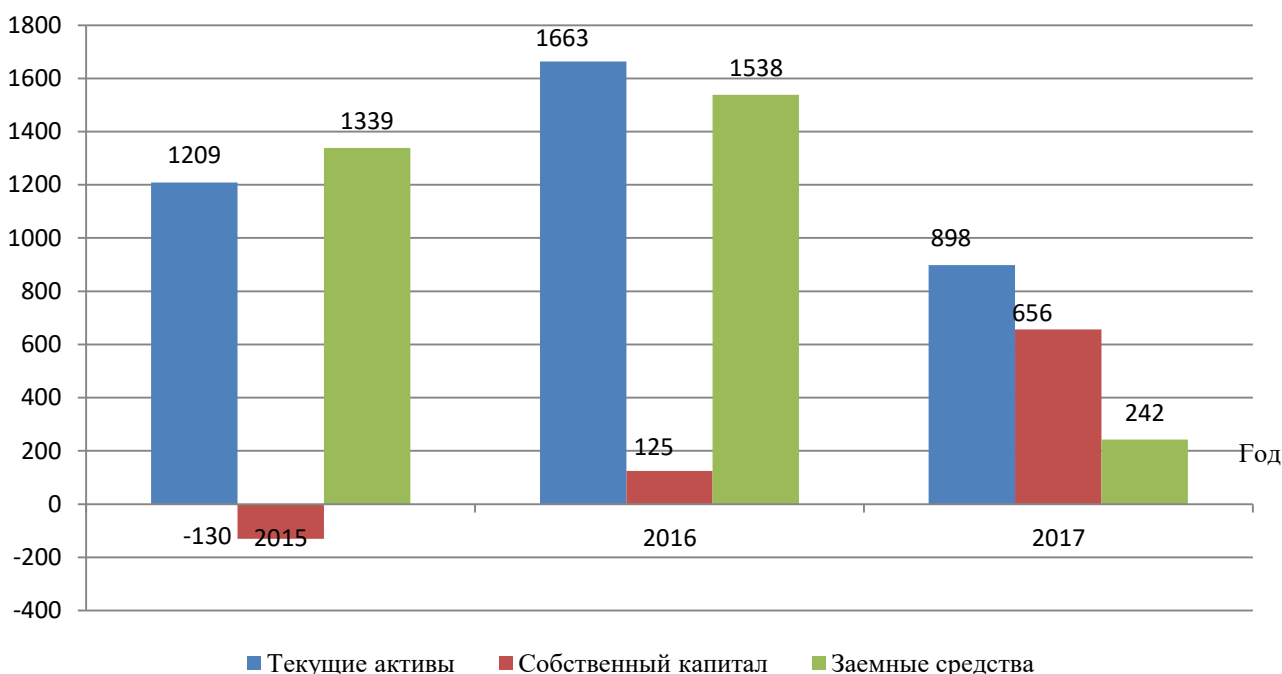


Рис. 1. Динамика активов и обязательств ООО «База Миск»

Основной характеристикой эффективности привлекательности ООО «База Миск» для кредитных институтов является уровень ликвидности организации, проведем оценку коэффициентов ликвидности на базе представленной отчетности предприятия в таблице 2.

Как видно из расчетов коэффициентов ликвидности, представленных в таблице 2 видно, что коэффициент общей (текущей) ликвидности ООО «База Миск» на 01.01.2018 года составил 3,711. Следует отметить, что значение коэффициента выше оптимального. Это значит, что на 1 рубль текущих обязательств приходится 2,711 копеек текущих активов. Коэффициент текущей ликвидности делает попытку продемонстрировать защищенность текущих обязательств от опасности отказа от платежа. Предполагается, что чем выше этот коэффициент, тем лучше позиция торгового предприятия. Так у ООО «База Миск» данный показатель соответствует ограничениям, то данная организация привлекательна как заемщик.

Таблица 2

Анализ коэффициентов ликвидности ООО «База Миск»

Показатель	Ограничения	Год			Откл. (+,-)	
		2015	2016	2017	2017 к 2016	2016 к 2015
Коэффициент абсолютной ликвидности	$\geq 0,2-0,7$	0,055	0,018	0,000	-0,018	-0,037
Коэффициент быстрой ликвидности	$\geq 0,8-1,0$	0,872	0,862	3,314	2,452	-0,010
Коэффициент текущей ликвидности	$\geq 2,0-2,5$	0,903	1,081	3,711	2,629	0,178

Коэффициент промежуточной (быстрой) ликвидности сходен по своему смысловому значению с коэффициентом текущей ликвидности, но исчисляется по более узкому кругу оборотных активов (денежные средства, финансовые вложения). На конец 2017 года данный коэффициент составил 3,314 при оптимальном значении от 0,8-1,0. Его значение выше нормативного, а это означает, что текущие обязательства на ООО «База Микс» могут быть погашены за счет наличности и за счет ожидаемых поступлений за проданную продукцию.

Коэффициент абсолютной ликвидности (коэффициент платежеспособности) является наиболее жестким критерием ликвидности предприятия и в данном случае показывает, что при необходимости краткосрочные пассивы (текущие обязательства) могут быть погашены за счет имеющихся денежных средств (на конец периода). В конце анализируемого периода (в 2017 году) значение данного коэффициента составило 0. Низкое значение коэффициента абсолютной ликвидности является отрицательным моментом организации, что свидетельствует о его неплатежеспособности в краткосрочный период.

Итак, ООО «База Микс» является торговой организацией, которая составляет упрощенную бухгалтерскую (финансовую) отчетность, включающую только бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах. Данные формы отчетности являются единственным источником для анализа показателей деятельности ООО «База Микс». При составлении бухгалтерской отчетности обеспечивается фильтрация, агрегирование и систематизация учетной информации, выбираются показатели, существенные для характеристики результатов работы торговой организации, и устраняется избыточная информация, не имеющая значения для пользователей данного уровня. Путем представления бухгалтерской (финансовой) отчетности ООО «База Микс» имеет возможность сообщать о себе информацию, а внешние пользователи, получая соответствующую информацию, могут оценивать финансовое состояние организации, то есть бухгалтерская отчетность является основным средством коммуникации, языком бизнеса.

Список литературы

1 Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016) «О бухгалтерском учете» [Электронный ресурс] // Консультант Плюс: [сайт информ.-правовой компании]. – [М., 2017]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=198265>.

2 Приказ Минфина РФ от 06.07.99 г. № 43н «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» [Электронный ресурс] // Консультант Плюс : [сайт информ.-правовой компании]. – [М., 2018]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=107971#0>.

3 Герасименко А. Финансовая отчетность/ А. Герасименко. – М. : Альпина Паблишер, 2018. – 432 с.

4 Савицкая Г. В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия/ Г. В. Савицкая. – М. : ИНФРА-М, 2017. – 708 с.

5 Сорокина Е. М. Бухгалтерская финансовая отчетность/ Е. М. Сорокина. – М. : КноРус, 2016. – 162 с.

6 Саранцева Е. Г. Информационная база поддержки стратегических управленческих решений/ Е. Г. Саранцева, В. В. Давыдова// Международный бухгалтерский учет. – 2014. – № 2. – С. 27-34.

7 Саранцева Е. Г. Маржинальный анализ в принятии управленческих решений/ Е. Г. Саранцева// Контентус. – 2013. – № 12 (17). – С. 19-27

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ОСНОВНЫМИ ФОНДАМИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ И МЕХАНИЗМЫ ИХ РЕШЕНИЯ

КОНЫШЕВА ЕКАТЕРИНА ВЛАДИСЛАВОВНА

к.э.н., доцент

ПАХАЛУЕВА ЕВГЕНИЯ ЛЬВОВНА

Студент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный университет путей сообщения»

Актуальностью темы является труднорешаемая проблема отказов технических средств, повышение производительности труда на обслуживание устройств электроснабжения и эффективность использования основных средств электроснабжения.

Целью данного исследования является разработка предложений по усовершенствованию работы системы тягового электроснабжения.

Объектом исследования является- Свердловская дистанция электроснабжения

Предмет исследования- работа тягового электроснабжения.

Гипотеза исследования- повышение эффективности работы тягового электроснабжения.

Методы исследования:

1. Экономико-математические методы;
2. Методы формальной логики (анализ, синтез, сравнение);
3. Организационно-технические методы.

Последнее время отказы технических средств на железнодорожном транспорте имеют тенденцию роста, тем самым использование основных средств неэффективно. Из-за данных факторов компания несет дополнительные расходы на текущий ремонт и капитальный ремонт основных средств.

Состояние производственного потенциала - важнейший фактор эффективности основной деятельности предприятия, а следовательно, его финансовой устойчивости.

Ключевые слова: технико-экономические показатели, основные фонды, отказы технических средств, модернизация работы системы тягового электроснабжения.

Россия Федерация является страной, имеющая очень развитую транспортную систему. Ключевую роль в этой системе играют железные дороги. Протяженность железных дорог по данным 2017 года, составляет 85,3 тысяч километров. Половина из этой протяженности электрифицирована. Электрификация стала новым этапом в развитие железнодорожного транспорта нашей страны. Благодаря этому, появилась возможность увеличить вес поездов, скорость движения, как пассажирских, так и грузовых поездов.

Электрификация проводилась по двум системам, система постоянного и переменного тока.

Благодаря постоянной развивающейся экономики страны, увеличивается и объем перевозок, однако на некоторых участках с постоянным током, где имеется интенсивное движение, система тягового электроснабжения, даже работая в предельном режиме, не всегда может обеспечить высокий объем

перевозок.

Основные средства в электрификации железных дорог- технические средства или их совокупность, предназначенные для обеспечения перевозочного процесса и электроснабжение потребителей на железнодорожном транспорте. Объекты предназначены для использования в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг, для управленческих нужд организации либо для предоставления организацией за плату во временное владение и пользование. Предназначены для использования в течении длительного времени, т.е. срока, продолжительность которого свыше 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев; организация не предполагает последующую перепродажу данного объекта.

Производственно- хозяйственная деятельность каждого структурного подразделения, филиала железнодорожного транспорта обеспечивается не только материальными, трудовыми и финансовыми ресурсами, но и необходимыми основными средствами, которые в сочетании с материальными условиями процесса труда людей составляют производственный процесс.

Основные средства в своей совокупности образуют материально –техническую базу и определяют производственную мощность железнодорожного транспорта.

Железнодорожный транспорт является фондоемкой отраслью, объемом основных средств ОАО «РЖД» постоянно возрастает в результате оснащения его новой техникой, имеющей более высокую стоимость. В совокупной стоимости активов, числящихся на балансе ОАО «РЖД», на долю основных средств приходится около 85%, а амортизационные отчисления с их стоимости составляют около 5% в себестоимости выполненных работ и оказанных услуг ОАО «РЖД».

Только в эксплуатационных расходах доля амортизационных отчислений составляет почти 50 %. Поэтому улучшение использования основных средств способствует росту эффективности работы железнодорожного транспорта, способствует снижению внеплановой остановке оборудования и обеспечивает повышение провозной и пропускной способности железных дорог, рост прибыли и производительности труда.

В условиях рыночной экономики повышается ответственность организаций за эффективное использование основных средств, что ведет к возрастанию роли экономической информации о наличии и движении основных средств, источниках их формирования и, следовательно, организации более точного и своевременного их учета.

Так как основной технологический процесс дистанции электроснабжения заключается в переработке электроэнергии, получаемой от системы внешнего электроснабжения, и передаче ее потребителям, участвующим в процессе перевозки и обеспечение безотказной работы технических средств.

Рассмотрим основные технико- экономические показатели Свердловской дистанции электроснабжения, которые приведены в таблице 2.1

Рассмотрев основные технико-экономические показатели выявлены следующие негативные явления:

- увеличение фонда оплаты труда. Так, в 2016 по сравнению с 2015 годом, на 20 тыс.руб. или на 16,67 %
- увеличение затрат на текущий ремонт технического оборудования. Так, в 2016 по сравнению с 2015 годом, на 2,80млн.руб или на 16,67 %;
- увеличение затрат на капитальный ремонт оборудования. Так, в 2016 по сравнению с 2015 годом, на 12,26 млн.руб или на 36.05 %;
- увеличение затрат на материалы. Так, в 2016 по сравнению с 2015 годом на 4,23млн.руб. или на 16,87 %.

Проведем анализ наличия, состава, структуры и динамики основных средств Свердловской дистанции электроснабжения в 2016 году.

Таблица 1

Динамика технико-экономических показателей деятельности Свердловской дистанции электроснабжения.

№ п/п	Наименование показателя	Единица измерения	2015 г.	2016 г.	Отклонение, +/-	Темп прироста, %
1	Объем полученной электроэнергии от внешних энергетических систем	тыс. кВт ч.	445636,2	452556,4	6920,18	101,55
3	Объем отпущенной электроэнергии	тыс. кВт ч.	448056,5	457298,5	9242,01	101,98
4	Затраты		319,18	316,57	-2,61	99,18
	в т.ч.					
5	ФОТ	млн.руб	106,53	107,09	-5,44	94,89
6	отчисления на социальные нужды	млн.руб	30,35	29,21	-1,14	96,24
7	затраты на материалы	млн.руб	25,08	29,31	4,23	116,87
8	амортизация	млн.руб	119,44	115,44	-4	96,65
9	прочие затраты	млн.руб	14,65	18,55	3,9	126,62
10	капитальный ремонт	млн.руб	122,91	131,17	8,26	136,05
11	текущий ремонт технического оборудования	млн.руб	120	140	20,00	116,67
12	внеплановые простои основных средств	час.	36,89	57,9	21,01	156,95
13	штрафные санкции	тыс.руб	790	1090	300	137,97
14	Среднесписочная численность работников	чел.	292	268	-24	91,78

Таблица 2

Анализ наличия, состава, структуры и динамика основных средств Свердловской дистанции электроснабжения

Виды основных средств	На начало года 2016		На конец года		Изменение		Темп роста, %
	Сумма, млн. руб.	Уд. вес, %	Сумма, млн. руб.	Уд. вес, %	Сумма, млн. руб.	Уд. вес, %	
Здания	54,91	7,71	63,57	7,34	8,66	5,61	115,77
Сооружения	15,85	2,23	23,77	2,74	7,91	5,13	149,90
Общие машины, оборудование	586,67	82,43	708,98	81,87	122,31	79,29	120,85
Земельные участки	37,75	5,30	52,79	6,10	15,04	9,75	139,85
Вычислит. Техника	0,57	0,08	0,68	0,08	0,11	0,07	118,94
Прочие	15,99	2,25	16,89	1,95	0,90	0,59	105,64
Всего ОС	711,73	100,00	865,99	100,08	154,26	100,30	121,67
В т.ч активная часть	603,22	84,75	726,54	83,90	123,32	79,94	120,44

Данные, представленные в таблице позволили выявить, что на конец отчетного периода произошло:

- увеличение стоимости основных средств на 36,26тыс. руб. Удельный вес возрос на 5,09 %;
- повышение стоимости зданий на 8,66 млн.руб. Удельный вес возрос на 15,77 %;
- повышение стоимости сооружений на 7,91млн.руб. или на 49,9 %;

- повышение стоимости земельных участков на 15,04 тыс. руб. или на 39,85 %,
- повышение стоимости вычислительной техники на 0,11 млн.руб. или на 18,94 %,
- повышение прочих транспортных на 0,90 тыс. руб. или на 5,64 %.
- повышение стоимости общих машин, оборудования на 4,31 или на 0,73 %

В структуре основных средств Свердловской дистанции электроснабжения самый большой удельный вес, на начало года, занимают общие машины, оборудования 82,43 %, т.к. это главная и основная составляющая активных основных средств работы дистанции электроснабжения. На конец года доля общих машин, оборудования снизилась и составила 79,01 %. В составе группы общих машин, в которую входит 36 видов технического оборудования, наибольший удельный вес составляют трансформаторы, т.к. именно они преобразуют ток из одного напряжения в другое и являются главным оборудованием на тяговой подстанции.

Проведем анализ состояния основного оборудования в Свердловской дистанции электроснабжения. Данные анализа о средневозрастном составе трансформаторов представлены в таблице 3.

Таблица 3

Средневозрастной состав трансформаторов в 2017 году.

№ п/п	Название основного средства	Год ввода в эксплуатацию	Всего оборудования	Количество единиц по возрастным группам			
				До 5 лет	От 5 до 10 лет	От 10 до 20 лет	Свыше 30
1	ТРАНСФ.ТДПУ-20000/35ЖУ-1	1986	15				15
2	ТРАНСФОРМ.ТМ-250/6	1980	27				27
3	ТРАНСФОРМ.СИЛОВ.	1982	10				10
4	ТРАНСФОРМАТ.ТЯГОВЫЙ ТДПУ-20000	1975	18				18

По приведенным данным основной удельный вес приходится на морально устаревшее оборудование. Выявлено, что самая большая доля основных средств относится к группе свыше 30 лет. Можно сделать вывод, что основная часть трансформаторов- устаревшее оборудование, старого года выпуска.

Рассчитаем коэффициент износа основного оборудования

$$K_{\text{ИЗН}}_{\text{ТДПУ-20000/35ЖУ-1}} = \frac{3018900}{3109467} = 0,97; \quad (1)$$

$$K_{\text{ИЗН}}_{\text{ТРАНСФОРМ.ТМ-250/6}} = \frac{17697,00}{18227,91} = 0,97; \quad (2)$$

$$K_{\text{ИЗН}}_{\text{ТРАНСФОРМ.СИЛОВОЙ}} = \frac{1301250,00}{1340287,5} = 0,97; \quad (3)$$

$$K_{\text{ИЗН}}_{\text{ТРАНСФОРМАТ.ТЯГОВЫЙ ТДПУ-20000}} = \frac{7999205,27}{8417005,5} = 0,95; \quad (4)$$

Полученные данные сведём в таблицу 4.

Таблица 4

Сводная таблица по расчету коэффициента износа трансформаторов

№ п/п	Наименование оборудования	Кизн
1	ТРАНСФ.ТДПУ-20000/35ЖУ-1	0,97
2	ТРАНСФОРМ.ТМ-250/6	0,97
3	ТРАНСФОРМ.СИЛОВОЙ	0,97
4	ТРАНСФОРМАТ.ТЯГОВЫЙ ТДПУ-20000	0,95
5	ТРАНСФОРМАТОР ТДПУ-20000/110 Б	0,97
6	ТРАНСФОР.ТДПУ-20000/110 N32973	0,97
7	ТРАНСФОРМАТОР СИЛОВОЙ ТДТН-160	0,97

Исходя из расчета износа основных средств, мы видим, трансформаторы имеют высокую степень износа 97%. Можно сделать вывод, оборудование устарело.

Исходя из проведенного исследования, можно сделать следующий вывод, по приведенным данным проанализирован удельный вес оборудования, основной удельный вес приходится на морально устаревшее оборудование и выявлено, что самая большая доля основных средств относится к группе свыше 30 лет. Можно сделать вывод, что основная часть трансформаторов- устаревшее оборудование, старого года выпуска, которое требует обновления.

Для снижения отказов технических средств и непредвиденных дополнительных затрат на текущий и капитальный ремонт на сегодняшний день есть два варианта, либо осуществить перевод этого участка на систему переменного тока, либо модернизировать систему оборудования тяговой подстанции.

Электрификация железных дорог по системе постоянного тока получила широкое распространение, благодаря простоте электрооборудования на локомотиве, низкому удельному весу и высокому КПД. Замена на систему переменного тока не всегда оправдана, как по экономическим, так и по техническим показателям. Поэтому для повышения эффективности системы постоянного тока необходимо провести её модернизацию.

Для модернизации работы системы тягового электроснабжения на сегодняшний день существует два вида силовых трансформатора: сухой трансформатор и новый масляный трансформатор улучшенной конструкции.

Для определения экономически выгодного оборудования для внедрения в систему электроснабжения, проведем анализ экономического сравнения масляного трансформатора типа ТДТН 16000/110У1 и сухого трансформатора типа ТЛС 16000/10У1 (УЗ).

Таблица 5

Экономическое сравнение ТДТН 16000/110У1 и ТЛС 16000/10У1 (УЗ)

Показатель	Масляный ТДТН 16000/110У1	Сухой ТЛС 16000/10У1
1. Расходы на капитальный ремонт при установке, руб.		
1.1 Стоимость трансформаторов, руб.	2 944 564	6 002 284
1.2 Стоимость сглаживающих устройств, руб.	2 193 906	4 364 008
2. Эксплуатационные расходы, руб.		
2.1. Амортизационные отчисления, руб.	873 639	1 762 790
2.2. Экономия эксплуатационных расходов, руб.	3 140 490	4 790 641
Итого:	9 152 599	16 919 723

В расходы на капитальный ремонт при установке входит стоимость масляного трансформатора ТДТН 16000/110У1, которая составляет 2 944 564 руб., что меньше стоимости сухого трансформатора типа ТЛС 16000/10У1 (УЗ) на 3 057 720 руб., стоимость сглаживающего устройства масляного трансформатора типа ТДТН 16000/110У1 составляет 2 193 906 руб., что меньше стоимости сухого трансформатора типа ТЛС 16000/10У1 (УЗ) на 2 170 102 руб.

Так же помимо расходов на капитальный ремонт существуют эксплуатационные расходы, такие как: амортизационные отчисления, которые составляют 873 639 руб. на ТДТН 16000/110У1, что меньше амортизационных отчислений сухого трансформатора типа ТЛС 16000/10У1 (УЗ) на 889 151 руб.

При модернизации оборудования тяговой подстанции снизятся эксплуатационные расходы, самая большая экономия после внедрения сухого трансформатора типа ТЛС 16000/10У1 (УЗ) составит 4 790 641 руб., экономия эксплуатационных расходов после внедрения масляного трансформатора ТДТН 16000/110У1 будет меньше на 1 650 151 руб., за счет снижения расходов на обслуживание и материальных расходов на данное оборудование.

Проанализировав данные экономического сравнения двух трансформаторов: масляного трансформатора типа ТДТН 16000/110У1 и сухого трансформатора типа ТЛС 16000/10У1 (УЗ), можно сделать вывод о том, что сумма затрат на внедрение масляного трансформатора типа ТДТН 16000/110У1

составит 9 152 599 руб., что меньше на 7 767 124 руб. суммы внедрения сухого трансформатора типа ТЛС 16000/10У1 (УЗ). Таким образом самым оптимальным для внедрения с экономической точки зрения является масляный трансформатор типа ТДТН 16000/110У1.

Для того, чтобы определить «проблемные места» проанализирован средневозрастной состав оборудования, который показал, что основной удельный вес приходится на морально устаревшее оборудование. Сделан вывод, что основная часть трансформаторов- устаревшее оборудование, старого года выпуска, которое имеет высокую степень износа и требует замены.

Известно, что для модернизации работы системы тягового электроснабжения на сегодняшний день существует два вида силовых трансформатора: сухой трансформатор и новый масляный трансформатор улучшенной конструкции. Чтобы определить экономически выгодное оборудование для внедрения в систему электроснабжения, мы провели анализ экономического сравнения масляного трансформатора типа ТДТН 16000/110У1 и сухого трансформатора типа ТЛС 16000/10У1 (УЗ).

После проведенного анализа исследование показало, решением проблемы отказов технических средств, снижения производительности труда и малоэффективного использования основных средств, самым оптимальным вариантом является внедрение нового масляного трансформатора улучшенной конструкции типа ТДТН 16000/110У1, что даст возможность снизить отказы технических средств и сократить расходы на его обслуживание, тем самым добиться повышения производительности труда.

Список литературы

1. Бабаев Ю.А. Бухгалтерский учет: учебник для вузов/ Ю.А. Бабаев, И.П. Комиссарова, М.С.Крашениникова: под ред. Ю.А.Бабаева.- М.: ЮНИТИ- ДАНА, 2013.- 476 с.
2. Бороненкова С.А. Управленческий анализ: Учеб. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2003. – 384 с.: ил. Гундорова Е.П. Технические средства железных дорог: Учебник для техникумов и колледжей ж.-д. транспорта.- М.: Маршрут, 2013.- 496 с.
3. Видяпин В.И. Анализ и диагностика финансово- хозяйственной деятельности предприятия: учебник для вузов/ [В.И.Видяпин, Р.П.Казакова и др.]; под ред. В.Я.Позднякова.- Москва: ИНФРА- М, 2012.- 617 с.- (Высшее образование бакалавриат).
4. Гапанович В.А. Управление Ресурсами, Рисками и Надежностью на этапах жизненного цикла (УРРАН)/Методика оценки остаточного ресурса по видам основных средств в хозяйстве электрификации и электроснабжения ОАО «РЖД»: 2014.- 78 с.
5. Гундорова Е.П. Технические средства железных дорог: Учебник для техникумов и колледжей ж.- д. транспорта. – М.: Маршрут, 2003. – 496 с.
6. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник.- 5-е изд., перераб. и доп.- М.: ИНФРА- М, 2011. – 536 с. – (Высшее образование).

УДК 330

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

САВИН ПАВЕЛ СТЕФАНОВИЧ

Санкт-Петербургский государственный университет, экономический факультет, магистрант

Аннотация:Статья посвящена изучению вопроса корпоративной культуры организаций на постсоветском пространстве и важности данного вопроса в целом. Автором выявлены факторы формирования корпоративной культуры на территории СНГ и сделаны выводы по влиянию исторического и культурного наследия на корпоративную культуру.

Ключевые слова: корпоративная культура, страны бывшего СССР, управление персоналом, международные компании.

CORPORATE CULTURE IN THE POST-SOVIET SPACE: COMPARATIVE ANALYSIS

Annotation:The article is devoted to the study of the corporate culture of organizations in the post-Soviet space and the importance of this issue in general. The author reveals the factors influencing the corporate culture in the territory.

Keywords:corporate culture, the countries of the former USSR, personnel management, international companies.

В настоящее время существует необходимость профессиональной ориентации и адаптации работника в коллективе, которые выступают инструментами корпоративной культуры как важного составного элемента системы управления организацией и являются регулятором связи личности с организацией.

Социально-экономические и культурные реформы в постсоветской России породили весьма существенные изменения трудовой мотивации работников, распространяясь на цели трудовой деятельности, оценку результатов, частную собственность, внутренний климат в организациях. Примечательно, что сменились инструменты мотивации, которые применялись, как для отдельных индивидов, так и для всего общества.¹

В данном параграфе автор делает сравнительный анализ основных характеристик трудовой мотивации и корпоративной культуры для советского и постсоветского периодов развития российского общества. В советское время труд считался неременной всеобщей обязанностью и отказ от труда считался тунеядством – при этом осуждался как морально, так и законодательно.

Каждый взрослый человек был обязан работать на государственном предприятии. Те, кто осуществляли свою деятельность в рамках «свободной профессии» работниками не считались и государство не признавало их трудовые усилия, например, могли осудить за тунеядство поэта.

Внушение мысли о естественном характере труда было одной из основных задач механизма социализации. Характерные черты советского периода представлены далее:

- «запретительную» направленность норм и правил,

¹ Зарубина, Н. Н. Социально-культурные основы хозяйства и предпринимательства : Учеб.пособие для вузов / Н. Н. Зарубина. – М. : Магистр, 1998. – 360 с

- четкое описание функций работников,
- формализованные отношения,
- стремление к созданию условий для сотрудничества между работниками на всех уровнях в производстве и управлении,
- преимущественно иерархическую структуру управления,
- акцент на властных функциях на всех уровнях управленческой иерархии,
- ориентацию на наказание за ошибки,
- жесткий контроль выполнения должностных обязанностей и инструкций,

По мнению автора, практически все, что связано с современным понятием «корпоративной культуры» в России и постсоветских странах были сформированы и внедрены в советскую эпоху: вечера трудовых коллективов, культуры, субботники с музыкой и песнями, печально памятные овощные базы, майские демонстрации, поездки загород, в пансионат, «на картошку» и т.п.,

На этих мероприятиях проводился обязательный для всех спортивный отдых, политические лекции, награждения передовиков труда, целью которых было повысить качество и интенсивность труда.

Несмотря на формализм мотивации, который скорее ставил сотрудника на второй план после «бумажек», во времена СССР уже активно использовалась нематериальная мотивация, которая подкрепляла корпоративный дух сразу большого количества сотрудников, а именно доски почетов на месте работы и, для тех, кто проявил себя лучше всех на рабочем месте, размещался баннер с фотографией и именем прямо на улицах города.

Таким образом, корпоративная культура советского периода превозносила на пьедестал почета обычных граждан, «ударников труда». Кстати, точно такие же баннеры мы можем видеть и в городе Санкт-Петербург сегодня.

Таким образом, автор может охарактеризовать корпоративную культуру и культуру труда того периода, как формализованную, бюрократизированную, политизированную (ежедневная пропаганда постулатов текущей правящей партии).

С одной стороны, сама идея, цели и методы кажутся вполне логичными для советского времени, но, по мнению автора, в большинстве случаев, данные мероприятия проходили исключительно формально и обросли бюрократией, которая тормозила развитие, как отдельных организаций, так и страны в целом.

Падение советского государственного социализма спровоцировало серьезные изменения во всех сферах общественно-политической жизни стран бывшего СССР. Вместо отраслей и отраслевых министерств, и ведомств, которые устанавливали ключевые звенья плановой экономики, появились принципиально новые хозяйствующие субъекты. Во второй половине 90-х гг. доминирующую роль в формировании новой экономики заняли крупные образования корпоративного типа, акционерные общества коммерческого типа, которые оказывали существенное влияние на развитие социальных и политических процессов в новом обществе.

В 90-е годы сменился социально-экономический строй, а государственный подход к социально-трудовым вопросам не изменился, что стало причиной роста иждивенческих настроений.

Специалисты, которые изучали вопрос люмпенизации российского населения, утверждают, что в самом начале трансформации социально-экономического строя «люмпенизированных работников» было большинство в советских организациях. По данным А.Слободского, Я.Клементовичус и М. Бартоли, доля люмпенизированных работников в промышленном секторе составляла 50-60%, в рабочем классе - около 50%, в научно-исследовательском - до 70%, среди руководителей - 25-30%.²

Эти же исследователи представили анализ связи процессов люмпенизации населения и условий развития современной корпоративной культуры в России, для чего был составлен портрет люмпенизированного сотрудника:

- отсутствие какой-либо активности по своей инициативе и негативное отношение к активности других;

² Слободский А., Клементовичус Я., Бартоли М. Экономические трансформации и управление человеческими ресурсами: Россия/Франция. Гренобль, Институт Европы, 1999. 265 с. 108.

- низкая ответственность и стремление уклониться от дела, требующего личной ответственности;
- рестрационизм, постоянное стремление минимизировать свои трудовые усилия;
- такой работник имеет среднюю квалификацию и не стремится ее повышать;
- его устраивает система уравнилельного распределения;
- зависит от руководителя.

Таким образом, можно сделать вывод, что характеристики поведения люмпенизированного работника, были созданы и навязаны народу прошлой командно-административной системой.

Именно поэтому, по мнению автора, незавершенность рыночных преобразований в России и тянущиеся от советского периода особенности предопределяют сохранение наследия советской корпоративной культуры в современной России. А именно, наследие – патронажа, которое сводится к тому, что работодатель выступает как бы покровителем, патроном, от которого зависит работник, начиная от получения заработной платы, и до собственного благополучия, и благополучия его семьи, продвижение по должностной лестнице и т.д. и т.п.³

На взгляд автора, достаточно важными элементами советской патронажной системы являлись следующие компоненты, которые присутствуют в системе корпоративного управления в постсоветских странах и сегодня:

- Иерархичность советской системы управления экономикой и производством
- бюрократизированная система, основанная на приказных началах
- управленческий авторитаризм
- отсутствие жесткой дисциплины (повсеместно)
- профсоюзы.

По итогу, данная система консервировала корпоративно-бюрократический характер отношений, делала профсоюзы, а через них и наемного работника соучастником данных отношений. Такая структура социально-трудовых отношений оказалась прочной и трудно реформируемой.

Таким образом, система управленческих отношений в российском обществе, по мнению автора, имеет слабое развитие, благодаря неэффективным и несовместимым с цивилизованной моделью экономическим отношениям.

Такая система отношений в социально-трудовой сфере отрицательно влияет на главную управленческую цепочку «руководитель-подчиненный», снижает вовлеченность сотрудников в развитие предприятия, способствует единоличному принятию решений без использования современных методов работы в команде.

Особенно отмечается тенденция падения трудовой этики социально-трудовой сфере, которая выражается в падении социальной ценности труда, который выступает ни как профессиональные или творческие потребности, а как базовые потребности, а именно как источник средств к существованию.

Во времена рыночных реформ 90-х гг. XX века, была необходимость перераспределить огромные трудовые ресурсы с государственных предприятий в образующийся рыночный сектор. Одной из целей реформ было повышение конкуренции на рынке труда, следствием чего станет увеличение уровня интенсивности и качества работы, улучшится отношение к работе и у работников появится мотивация к постоянному повышению своей квалификации.

По итогу руководство государственных учреждений не стали устраивать массовые сокращения, а сделали все, чтобы равномерно распределить тяготы реформ на весь персонал, при этом сохранив всех сотрудников, невзирая на их квалификации. В следствии, российские предприятия стали использовать режимы неполной занятости и вынужденных неоплачиваемых отпусков, чтобы сэкономить фонд оплаты труда, при этом не теряя сотрудников.

По данным исследователя Т. Малеевой, в 1992 году четверть российских промышленных предприятий применяли формы неполной занятости и в состоянии частичной безработицы пребывало около 2 млн. человек, что составляло 9% от занятых в промышленности. К 1994 году их насчитывалось свыше 12 млн. человек. В следствии, объем работ и соответствующий ему низкий уровень фонда

³ С. П. Перегудов Н.Ю . Лапина И. С. Семененко. Группы интересов и российское государство. Эдиториал У Р С С Москва, 1999

оплаты труда были буквально поровну разделены между всеми работниками. Именно в этом, в большей степени проявлялось наследие «советской корпоративной культуры».

Также, одной из проблем, ставшей следствием экономических реформ был теневой рынок труда, ставший неотъемлемой частью теневой экономики. Второй важной проблемой стало то, что наиболее квалифицированная и дееспособная часть сотрудников, не обеспеченная полноценной работой и заработной платой, покинула предприятия, в чем мы убедились из данных перечисленных ранее и примера одного из работников того времени.

Эти проблемы привели к тому, что в конце 1998 года, во времена промышленного подъема, демотивированный на общесоциальном уровне персонал был зачастую неспособен ни качественный, ни на интенсивный труд, ни на инновации, при этом народ стремился увеличить свои доходы, но скорее за счет теневых доходов и подработок. Автором отмечается, что сотрудники утратили лояльность к организации и работодателю, перестали поддерживать корпоративную этику и психологию, утратили творческий дух и стремление к развитию.

Переходя к вопросу корпоративной культуры в современной России, то, по мнению автора, оказывает большое влияние на ее формирование – это фактор имущественного неравенства, который достиг бесспорно высокого уровня.

Как показывает статистика, средний душевой доход 15% богатых в восемь раз выше, чем у 85% всех остальных граждан. При этом те же 15% имеют 57% всех денежных доходов, обладают 92% доходов от собственности, 85% сбережений, 99% общих сумм покупки валюты.

Одним из негативных факторов формирования корпоративной культуры оказывает и коррупция. По данным специального обзора 99 стран с точки зрения коррупции, Россия находится на 82-83-м месте и принадлежит к группе стран с «исключительной коррумпированностью», при этом в 2005 году в международном рейтинге самых коррумпированных стран мира Россия заняла 126-е место. А по итогам 2016 года Россия оказалась на 131-м месте в этом же рейтинге.⁴

Многие исследователи, считают, что у отечественных предприятий существуют существенные проблемы, например, «глубокое недоверие руководителей по отношению к средним менеджерам, боязни «горизонтальных отношений» и блокирования с коллегами против начальника». По мнению автора, причинами подобных явлений, можно назвать низкий уровень развития корпоративной и деловой культуры в сознании большинства руководителей российских предприятий и организаций. Конечно, в этом виноваты и сами руководители, и компании, ведь корпоративная культура воспринимается руководством поверхностно и по сей день и совсем немногие организации начинают думать о роли корпоративной культуры и ее влиянии на результаты деятельности фирмы. Зачастую руководство и собственники организаций искусственно создают рубеж между работниками и управлением, провоцируя те самые негативные эффекты, которые мы описывали ранее.

Существенную роль в формировании корпоративной культуры современной России играют особенности кадровой политики предприятий и организаций, где часто нанимают, особенно на самые интересные и высокооплачиваемые должности «своих» работников и родственников, причем часто в ущерб квалификации назначаемого на должность работника.

Также, автором отмечается, что в кадровой политике российских компаний решают вопрос закрытия вакансий, требующих опыта и квалификации, не путем внутрифирменного обучения и стажировок своих сотрудников, а за счет переманивания уже подготовленного персонала из других фирм или из других подразделений своей же фирмы. По мнению автора, работодатели пытаются приобрести не столько квалификацию, сколько связи, опыт другой компании и информацию о ней и уже этот опыт и информацию компания применяет в рамках своей деятельности.

По итогу формируется атмосфера тотального недоверия, когда собственники и менеджеры неизбежно начинают воссоздавать на предприятиях семейную модель управления, чтобы иметь возможность относительно спокойно доверять друг другу.

Как утверждает известный ученый, В. Лопухин, в подобном обществе есть все основания для успешного функционирования коррупции, отсутствия инициативы, уклонения от уплаты налогов и во-

⁴ CORRUPTION PERCEPTIONS INDEX // Transparency International URL: https://www.transparency.org/research/cpi/cpi_1998/0 (дата обращения: 10.10.2017).

обще от любых общественных обязанностей, негативное отношение к новому.

С одной стороны, рыночные реформы развязали предприятиям руки; с другой стороны, реформы нанесли по системе управления большой доле организаций существенный удар.

В российской культуре правовые ценности значительно уступают экономическим, т.к. считается, что пренебрежение к условиям труда работника можно купить. Если в государственных учреждениях, учреждениях с низкой зарплатой требования трудового кодекса в целом соблюдаются, то на коммерческих предприятиях, считается нормальной практикой выплачивать неофициальную зарплату, взамен, требовать сверхурочную работу, не оплачивать больничные листы, свободно распоряжаться рабочим графиком.

Выводы:

Историческое и культурное наследие являются одними из определяющих факторов в развитии общества. Любые изменения в культурной основе общества приводят к изменениям в определенных сферах жизнедеятельности, что в конечном итоге влияет на развитие или деградацию народа. При этом изначально положительный эффект в одной сфере может привести отрицательное действие в другой.

По мнению автора, особенность формирования корпоративной культуры российских предприятий обусловлена:

- во-первых, особенностями национальной культуры хозяйствования, труда и управления, природно-климатических и конфессиональных факторов, которые сформировали непродуктивное поле нравственных императивов хозяйственной деятельности в сознании россиянина;
- во-вторых, сочетанием негативных элементов социалистической хозяйственной культуры с мобилизационным, экстремальным и антисоциальным характером реформирования социально-экономической системы современной России;
- в-третьих, внесистемным пересаживанием на отечественную почву элементов западной корпоративной культуры без учета особенностей национальной культуры.

Список литературы

1. Зарубина, Н. Н. Социально-культурные основы хозяйства и предпринимательства: Учеб.пособие для вузов / Н. Н. Зарубина. – М.: Магистр, 1998. – 360 с
2. Слободский А., Клементовичус Я., Бартоли М. Экономические трансформации и управление человеческими ресурсами: Россия/Франция. Гренобль, Институт Европы, 1999. 265 с. 108.
3. С. П. Перегудов Н.Ю. Лапина И. С. Семененко. Группы интересов и российское государство. Эдиториал У Р С С Москва, 1999
4. CORRUPTION PERCEPTIONS INDEX // Transparency International URL: https://www.transparency.org/research/cpi/cpi_1998/0 (дата обращения: 10.10.2017).

УДК 99

ОЦЕНКА КАПИТАЛЬНОЙ БАЗЫ БАНКА: СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА РОССИЙСКОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ

ЦУРОВА ЛИЗА.АХМЕДОВНА.

к.э.н., доц., зав. кафедрой "Финансы и кредит"

ЭСМУРЗИЕВА ХАВА ИСАЕНА

Магистр

ФГБОУ ВО "Ингушский Государственный университет"

Аннотация: Банковская система России уникальна. Особенности её современного построения существенно отличаются от построения банковских систем развитых стран.

Ключевые слова: Собственный капитал, капитальная база банка, банковская система

EVALUATION OF THE BANK'S CAPITAL BASE: COMPARATIVE EVALUATION OF THE RUSSIAN AND FOREIGN PRACTICE

**Tsurova Lisa.Akhmetovna,
Esmurziev Distinguished Hava Isaevna**

Abstract: Russia's Banking system is unique. Features modern build differ substantially from the construction of banking systems of developed countries.

Key words: Own capital, the capital base of the Bank, the banking system.

Развитая банковская система, высоко капитализированные, эффективно работающие банки являются мощным фактором устойчивого экономического роста. Правительство Российской Федерации и Банк России относят повышение капитализации банковского сектора к числу приоритетных задач. Создание эффективной и конкурентоспособной банковской системы невозможно без повышения ее капитализации, финансовой устойчивости, прозрачности отчетности, дальнейшей декриминализации. В условиях нарастающей глобализации финансовых рынков и необходимости упрочения позиций национальной банковской системы значимость данного вопроса становится еще более высокой. [5, с. 25].

От размера собственного капитала банка, его структуры во многом зависят финансовые результаты деятельности кредитной организации, а также возможности увеличения вложений в экономику страны и расширения спектра услуг, оказываемых клиентам банка.

Собственный капитал остается основой надежности и устойчивости банка, фундаментом его деятельности и гарантией его безопасности. Именно высокие требования к капитальной устойчивости банка и пристальное внимание со стороны надзорных органов к соблюдению стандартов достаточности капитала для покрытия банковских рисков позволяют сохранить устойчивость банковской системы в целом. Для выработки нормативных требований к банковской деятельности, необходимо четко определить результат их применения. Это, в свою очередь, требует четкого определения собственного ка-

питала банка, его качественных характеристик, функций и факторов, на него влияющих.

Динамика размера активов и собственного капитала банков РК (трлн тг)

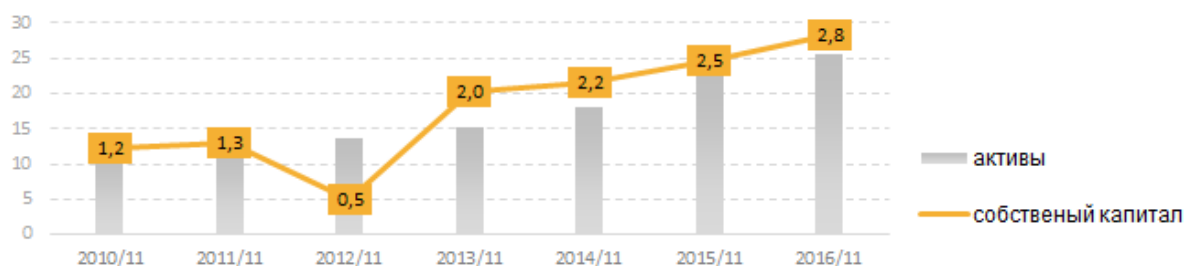


Рис. 1. Динамика собственного капитала банков .

Банковская система России уникальна. Особенности её современного построения существенно отличаются от построения банковских систем развитых стран.

В Японии сложилась система, основой которой являются "городские" банки, то есть крупные обычные (коммерческие) финансовые институты. Влияние таких кредитных учреждений распространяется на всю страну, а в сферу их обслуживания входят крупные предприятия, как правило, одной с банком финансово-промышленной группы. Немаловажное значение имеют региональные банки. [4, с. 129].

По своим функциям трастовые банки делятся на те, что выполняют функции долгосрочного финансирования, и те, что занимаются финансовым управлением. Помимо этого, в Японии существуют кредитные учреждения малого бизнеса: общие (взаимные) банки, кредитные ассоциации и кредитные кооперативы. Все японские банки входят в банковские ассоциации, созданные по географическому принципу во всех префектурах и крупных городах страны. В их задачу входит содействие развитию банковского бизнеса, а также финансовому и экономическому процветанию регионов. [9, с. 145].

Японские банки выполняют следующие операции - платят различным фирмам за коммунальные услуги, расплачиваются за покупки в магазинах, перечисляют деньги на счет его клиентов за выполненную ими работу и даже самостоятельно связываются с компаниями-работодателями, если на счет клиента своевременно не поступает заработная плата.

Я, предлагая следующие пути развития банков России, США, Японии и Европейского союза по следующим направлениям:

1. Изменить институциональный характер банковской системы. Процесс сокращения общего числа банков с одновременным ростом их филиальной сети за последние 6 лет, как в России, так и в развитых странах имеют общую направленность, однако причины этого различны. Доля банковских систем развитых стран они связаны с процессами слияния и поглощения, в то время как в России данному процессу способствовало ужесточение законодательства и вследствие этого череда банкротств.

2. Изменить мощность банковской системы. Увеличить соотношения активов банковского сектора с ВВП, как в России, так и в развитых странах свидетельствует о возрастающей роли банковских учреждений в экономике страны, что является подтверждением правильности проводимых реформ в этом секторе, связанных со стимулированием процесса кредитования населения.

3. Изменить стоимость кредитных ресурсов. Снизить величину процентной ставки банками стран с развитой банковской системой способствовало усилению конкуренции между кредитными учреждениями за своего клиента.

Пути развития российского банка отличается от банков развитых стран:

1. Степень универсализации банковской деятельности. Малая доля универсальных банков в общем числе всех банковских учреждений страны. В России этот показатель составляет только 0,13 (13%), по сравнению с развитыми странами, где он превышает 0,35 (35%).

2. Развитие процесса слияния и поглощения. Слабость процесса укрупнения банковских учре-

ждений в России путём слияния и поглощения крупными банками более мелких.

3. Масштабность кредитования. Недостаточность масштабов кредитования населения и реального сектора экономики.

Существенным недостатком проведённого анализа является малая масштабность данных, что допускает возможность совершения ошибок при формулировании основанных на них выводов.

Список литературы

1. Семенюта О.Г. Основы банковского дела в Российской Федерации. Ростов н/Д: Феникс, 2017.- 448с.
2. Симановский А.Ю. Базель II: к концепции регулятивного капитала // Деньги и кредит - 2017.-№1-3
3. Симановский А.Ю. Базельские принципы эффективного банковского надзора // Деньги и кредит - 2017.-№5
4. Соколов Ю.А., Шпартюк И.А. Практические аспекты достаточности капитала в ходе проверок кредитных организаций // Управление в кредитной организации - 2017. -№1.
5. Солодков В.М. Инспекторы нового поколения // Банковское дело-2016. -№4
6. Усоскин В.М. Современный коммерческий банк: Управление и операции. М., 2017.
7. Цурова Л.А. Развитие финансовых рынков субъектов российской федерации в условиях сохранения международных санкций сборник материалов i межвузовского научно-практического семинара. 2016. С. 173-182.
8. О.Щелов «Пути капитализации российских банков» //Бухгалтерия и банки - 2017. - №1
9. www.bankir.ru
10. www.rbc.ru

УДК 330

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА: ПОНЯТИЕ, ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ

МОНГУШ ОЛЬГА НИКОЛАЕВНА

к.э.н., доцент

ХОВАЛЫГ-ИРГИТ АЛЕНА АНДРЕЕВНА

Студент

ФГБОУ ВО Тувинский государственный университет

Аннотация: В данной статье авторами рассматривается актуальность государственной кадровой политики Российской Федерации. Исследователями в работе раскрывается их сущность, принципы и дается определение понятиям.

Ключевые слова: кадровая политика, принципы, механизмы реализации, трудовые ресурсы, рабочая сила.

STATE PERSONNEL POLICY: CONCEPT, BASIC PRINCIPLES AND MECHANISMS OF REALIZATION

**Mongush Olga Nikolaevna,
Hovalyg-Irgit Alena Andreevna**

Abstract: In this article, the authors consider the relevance of the state personnel policy of the Russian Federation. Researchers in the work reveal their essence, principles and the definition of concepts.

Key words: personnel policy, principles, mechanisms of realization, labor resources, labor force.

Государственная кадровая политика – определение работы с кадрами на общегосударственном уровне, целью которой является формирование, развитие и рациональное использование трудовых ресурсов страны.

Государственная кадровая политика – это одно из приоритетных направлений деятельности государства по координации мероприятий, проводимых в целях развития и совершенствования всего трудового потенциала страны. Она ориентируется на социальное регулирование, пронизывающая все общественные отношения, оказывает влияние на установление приоритетов социальных ценностей и общественных устремлений в профессиональной сфере.

В государственной кадровой политике Российской Федерации выражается позиция и роль государства по отношению к важнейшему национальному состоянию - профессиональному потенциалу человека, стратегия профессионального развития граждан, формирование эффективных правовых, экономических, организационных механизмов востребованности человеческих ресурсов, как на федеральном, так и на региональном уровне.

Государственная кадровая политика Российской Федерации призвана определить стратегию развития кадрового потенциала общества и заложить правовые основы реализации конституционных гарантий граждан по свободному распоряжению и использованию своих способностей на всей терри-

тории страна.



Рис.1. Объекты кадровой политики

Стратегической целью государственной кадровой политики является создание кадрового потенциала России как важнейшего интеллектуального и профессионального ресурса общества, обеспечивающего сохранение его целостности и высоких темпов социально-экономического развития, конкурентоспособности в международном разделении труда.

Вместе с тем накопленный опыт изучения принципиальных основ кадровой политики позволяет вычлнить:

- общие принципы, регулирующие кадровые процессы в целом;
- специфические принципы, относящиеся к отдельным сферам и отраслям профессиональной деятельности;
- частные принципы, регулирующие функционирование отдельных элементов кадрового процесса, которые применяются в теории и практике управления персоналом.

Принципы государственной кадровой политики в сфере государственной службы РФ:

- принцип подбора кадров по профессиональным, деловым и моральным качествам. Он предполагает оценку и учет уровня общеобразовательной подготовки, специальных знаний и практических навыков в избранной сфере деятельности, а также умение ставить конкретные цели, находить оптимальные средства их достижения. Не меньшую значимость имеют способности организовать и участвовать в совместной деятельности, вносить свой вклад в создание благоприятного морально-психологического климата в коллективе, в формирование организационной культуры, соответствующей целям государственной службы.

- принцип гласности придает кадровой работе открытость, прозрачность, а принимаемым решениям - обоснованность и ясность. Полнее всего он реализуется в процедурах выборности, конкурсного отбора, аттестации персонала и других коллегиальных решениях. К сожалению, действие данного принципа в настоящее время ограничивается исключением советов трудовых коллективов, профсоюзных и других общественных организаций от кадровой работы в государственных, муниципальных и частных фирмах.

- принцип законности в кадровой работе предусматривает строгое соблюдение Конституции РФ, четкое исполнение законов и других правовых актов. Он также предполагает добротную правовую подготовку государственных служащих и управленческих кадров в отраслях государственного, административного, гражданского, трудового, хозяйственного, уголовного права.

К принципам государственной кадровой политики относится также равный доступ граждан к госу-

дарственной службе в соответствии со способностями и профессиональной подготовкой. Он означает недопустимость дискриминации кандидатов на должности государственной службы по полу, социальному положению, вероисповеданию, а также по партийной принадлежности.

Успех реализации государственной кадровой политики зависит не только от выработки и соблюдения сложившихся принципов, но и от разработки эффективных механизмов реализации.



Механизм реализации государственной кадровой политики – это система мер, форм и методов работы с кадрами во всех сферах и на всех уровнях, основанная на установленных принципах государственной кадровой политики. Это механизм действия по осуществлению кадровой политики государства в целом.

Модель государственной кадровой политики можно представить в виде уровневой системы:

1) концептуальный - его представляет механизм научно-исследовательского обеспечения. Данный механизм направлен на разработку теоретических основ государственной кадровой политики, ее понятийного аппарата, проведение всевозможных исследований и на их основе прогнозирование кадровых изменений, определение потребности в кадрах на федеральном и субъектном уровне, совершенствование кадровой деятельности государственного и негосударственного сектора. Винтиками такого механизма выступает в частности РАГС, которая в соответствии с поручением Президента разрабатывает концепцию государственной кадровой политики.

2) законодательный - механизм нормативно-правового обеспечения государственной кадровой политики, который предполагает формирование нормативно-правовой базы. А это компетенция высших законодательных органов. Законодательная база государственной кадровой политики, как мы уже с вами говорили, имеет несколько уровней (конституция, федеральные законы, подзаконные акты, акты субъектов). Поэтому до сих пор остается актуальным вопрос о правовых коллизиях, возникающих как на уровне федеральном, так и на уровне субъектов, о правовом несоответствии законодательной базы субъектов и федерального уровня. Приоритетной задачей законодательных органов остается совершенствование нормативно-правового обеспечения государственной кадровой политики.

3) организационный – его представляет механизм организационного обеспечения, предполагающий практическое осуществление кадровой деятельности на всех уровнях, обеспечение согласованного взаимодействия (координация) органов власти субъектов и федерации в работе с кадрами, совершенствование кадрового управления государственной службой.

На федеральном уровне организационным обеспечением занимается Управление Президента РФ по вопросам государственной службы, Департамент государственного управления и местного самоуправления. На уровне субъекта управление по кадровой политике и государственной службе, на местном уровне, кадровая служба городской управы.

4) технологический – это формы и способы работы с кадрами. Его представляют механизм финансово-экономического обеспечения и механизм учебно-методического обеспечения.

Механизм финансово-экономического обеспечения предполагает денежное содержание и социальные государственные гарантии. Данный механизм является важным инструментом отбора и расстановки персонала. Чем выше денежное содержание, тем выше кадровая конкуренция.

Учебно-методический механизм предполагает профессиональное развитие кадров – подготовка, переподготовка, повышение квалификации. Реализуют систему мер данного механизма высшие учебные заведения. Роль основного учебно-методического центра выполняет в соответствии с Указом президента РАГС. Перед ней поставлена задача разработки образовательно-профессиональных программ и технологий, подготовки учебников и пособий.

Кадровая политика России как федеративного демократического государства объективно должна осуществляться на четырех уровнях: федеральном, региональном (субъекте Федерации), муниципальном и частном (отдельном предприятии, организации, учреждении). При этом кадровая политика на всех уровнях должна выступать в качестве относительно самостоятельных, автономных ветвей единой государственной кадровой политики.

К важнейшим социальным функциям государственной кадровой политики следует отнести:

- обеспечение высокого профессионального уровня кадров всех уровней, повышение эффективности государственного управления и общественного производства;
- создание условий для постоянного развития способностей работников, стимулирование их профессионального и служебного роста;
- вовлечение трудовых ресурсов в государственное управление и местное самоуправление, в предпринимательскую деятельность в интересах государства, общества, человека.

Кадровая политика в сфере государственной службы приобретает все возрастающее значение для жизни общества. Ведь от качества работы государственного аппарата зависит прогресс нации. О. Бисмарк замечал: "С плохими законами и хорошими чиновниками управление еще возможно, но с плохими чиновниками не помогут никакие законы".

Таким образом, можно сделать вывод, что под кадровой политикой на государственной службе понимается общий курс и последовательная деятельность государства по формированию требований к государственным служащим, по их отбору, подготовке и рациональному использованию с учетом состояния и перспектив развития государственного аппарата, прогнозов о количественных и качественных потребностях в кадрах государственных служащих.

Список литературы

1. В.В. Волкова. Государственная служба: учеб. пособие для студентов вузов./ ред. В.В. Волкова, А.А. Спафинова. - М.: изд.Юнити-Дага: Закон и право, 2013. - 207с.
2. Валерий Граждан: Государственная гражданская служба. 4-е изд., перераб. и доп./ ред. Меркулова Е.А. -М.: изд. Юрайт-Издат, 2013г. - 620с.
3. Владимир Игнатов: Государственная и муниципальная служба России. Учебный курс./ред. Тарасова М. - М.: изд.Феникс. 2012г.
4. Григорьев, Васильева, Гузь: Право государственной и муниципальной служб./ ред. Шайхатдинов В.Ш., Митин А.Н. - М.: Проспект, 2013г. - 528с.
5. Демин А.А. Государственная служба в Российской Федерации: учебник для магистров/ ред. А.А. Демин. - 8 изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2013г. - 425с.
6. Федеральный закон "О государственной гражданской службе Российской Федерации": текст с изм. и доп. на 2014 г. - М.: Эксмо, 2014. - 96с.
7. Фомина, Гришковец, Ростовцева: Государственная гражданская служба. Учебный курс/ред. Хаманева Н.Ю. - М.: изд. Дело и сервис, 2014г. - 624с.
8. Черепанов В.В. Основы государственной службы и кадровой политики. Учебник для студентов. - М.: изд. Юнити-Дана, 2014 - 679с.

УДК 658.7

ОПТИМИЗАЦИЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

КОЛГАНОВА ЮЛИЯ СЕРГЕЕВНА,
НАГОРНАЯ ИРИНА АЛЕКСЕЕВНА

Студенты

Научный руководитель: Бережная Любовь Юрьевна
Старший преподаватель кафедры менеджмента
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: в данной статье рассмотрено понятие «логистическая операция», приведены основные логистические операции, представлены существующие проблемы и пути решения. Сделаны соответствующие выводы о значении оптимизации логистических операций на предприятии, а также высказано предположение, почему необходимы преобразования в данной области.

Ключевые слова: логистическая операция, логистика, поток, оптимизация, транспортировка, складирование, хранение.

OPTIMIZATION OF LOGISTIC OPERATIONS: PROBLEMS AND WAYS OF SOLVING

Kolganova Julia Sergeevna,
Irina Nagornaya
Supervisor: Berezhnaya Lyubov Yurevna

Abstract: In this article, the concept of "logistic operation" is considered, the main logistical operations are presented, existing problems and solutions are presented. Appropriate conclusions have been drawn about the importance of optimization of logistics operations in the enterprise, and an assumption is made as to why transformations in this field are necessary.

Keywords: logistic operation, logistics, flow, optimization, transportation, storage, storage.

Большое количество предприятий, преимущественно крупных и с разветвленной структурой, осознают потребность в оптимизации логистических операций (транспортировка, складирование, хранение, консолидация и другие), в связи с отсутствием эффективного управления ими.

Целью данной статьи является выявление путей оптимизации логистических операций для повышения эффективности деятельности предприятия.

Для достижения данной цели в статье решаются задачи:

- исследованы и уточнены понятия и виды основных логистических операций;
- определены проблемы, связанные с осуществлением логистических операций;
- приведены меры, которые следует предпринять высшему руководству организации.

Объектом статьи является логистическая операция.

Предметом исследования является оптимизация логистических операций на предприятии.

При написании статьи были использованы следующие методы научного исследования: анализ литературы, изучение и обобщение отечественной практики, изучение монографических публикаций и

статей, сравнительный и аналитический метод.

Материальный поток образуется в результате совокупности определенных действий с материальными объектами [1, с. 158]. Эти действия называют логистическими операциями. Помимо данного определения существуют и другие, взаимодополняющие друг друга.

Логистическая операция — любое действие, не подлежащее дальнейшей декомпозиции в рамках возникновения, преобразования или поглощения логистического потока [5, с. 141].

Логистическая операция – это обособленная совокупность действий, направленная на преобразование материального и (или) информационного потока (складирование, транспортировка, комплектация, погрузка, разгрузка, внутреннее перемещение: сбор, хранение и обработка данных и т. д.) [3, с. 39].

Среди основных логистических операций, выполняемых подсистемой логистического менеджмента необходимо выделить следующие:

- транспортировка;
- складирование;
- хранение;
- консолидация;
- разукрупнение;
- сортировка;
- маркировка;
- упаковка;
- затаривание [4, с. 56]

Для предприятия крайне важной является задача, которая связана с любой логистической операцией, в связи с тем, что от её успешного выполнения зависит общий уровень эффективности работы организации. Сбой на любом этапе движения материального потока способствует значительным финансовым и материальным потерям [2, с. 154].

Основными проблемами, связанными с логистическими операциями являются:

1. Отсутствие эффективного управления запасами, вследствие чего возникает бесконтрольное увеличение запасов, которое способно привести к нехватке оборотных средств на предприятии;
2. Недостаток взаимодействия между финансовым и производственным планированием закупок, в результате появляется беспричинное установление лимитов финансирования закупки, а также избыток или недостаток материальных ресурсов;
3. Усложненная структура каналов материально-технического обеспечения и распределения, несогласованность действий участников, отсутствие сквозного контроля за движением материальных потоков;
4. Дефицит обмена информацией между участниками движения логистических потоков, что приводит к сбоям в поставках и увеличению затрат;
5. Неэффективные принципы организации складского хозяйства, вследствие чего образуются необоснованные затраты;
6. Неэффективная организация транспортировки, высокие транспортные расходы.

Высшему руководству организаций, которые еще не занимались оптимизацией логистических операций, следует предпринять следующие меры:

1. Выбрать соответствующие предприятию проблемы логистических операций, представленные выше;
2. Определить состав персонала, который будет оптимизировать процессы.
3. При недостатке собственных специалистов возможно рассмотрение аутсорсинга как передачи компанией определённых функций другой организации, осуществляющей производственную либо предпринимательскую деятельность в необходимой области.

Преобразования в области логистических операций на предприятиях нужно, в первую очередь, с ознакомлением и убеждением всех работников предприятия, что изменения в данном направлении необходимы, так как сложившаяся ситуация не ведет к развитию, и без оптимизации логистических операций компания будет работать неэффективно.

Список литературы

1. Гаджинский А. М. Логистика: Учебник. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2012. 484 с.
2. Дыбская В. В. Логистика. Учебник. М.: Юрайт, 2016. 318 с.
3. Левкин Г. Г. Логистика: теория и практика. Ростов н/Д : Феникс, 2009. 221 с.
4. Лукинский В. С. Логистика и управление цепями поставок. - М.: Юрайт, 2016. 360 с.
5. Тяпухин А. П. Логистика : учебник для бакалавров. М. : Издательство Юрайт, 2011. 568 с.

© Ю.С. Колганова, И.А. Нагорная, Л.Ю. Бережная

УДК 339.13

АНАЛИТИЧЕСКИЙ ОБЗОР РЫНКА ПОЛИМЕРНЫХ ТРУБ В РОССИИ

АЛЕКСЕЕВ АЛЕКСАНДР ОЛЕГОВИЧ

Студент

ФГБОУ ВО «Владивостокский Государственный Университет Экономики и Сервиса»

Аннотация: В данной статье проведен анализ рынка полимерных труб в России. Показана динамика роста производства и потребление полимерных труб, произведено сравнения потребления продукции в разных регионах России, также представлены производители полимерных труб в регионах и показана динамика роста производства и потребления продукции данного рынка. Представлены факторы роста рынка полимерных труб.

Ключевые слова: анализ, рынок, предприятия, производство, динамика, развитие, производители, лидеры, инновационные технологии, объем потребления, факторы роста.

ANALYTICAL REVIEW OF THE MARKET OF PLASTIC PIPES IN RUSSIA

Alekseev Aleksandr Olegovich

Abstract: This article analyzes the market of polymer pipes in Russia. The dynamics of production growth and the consumption of polymer pipes are shown, and the consumption of products is compared in different regions of Russia. Also manufacturers of polymeric pipes in regions are presented and the dynamics of growth of production and consumption of products of this market is shown. Factors of growth of the polymer pipes market are presented.

Key words: Analysis, market, enterprises, production, dynamics, developing, producers, leaders, innovative technologies, consumption volume, growth factors.

Отечественный рынок полимеров очень глубоко интегрирован в международную экономику. Существует существенная зависимость как от импортного сырья, так и от поставок оборудования. Проблема данного исследования носит актуальный характер в современных условиях. Об этом свидетельствует частое изучение поднятых вопросов, в связи с этим автор проанализировал рынок полимерных труб в России.

Рынок полимерных труб в России на протяжении многих лет показывал стабильный рост. Одна из основных особенностей современного отечественного рынка полимерных труб состоит в том, что на нем имеется чрезвычайно широкий спектр предложений, которые появились практически одновременно всего 5–10 лет тому назад. Все полимерные трубы существенно отличаются по новизне, качеству и ценам. В отличие от Западной Европы, США и даже Азиатского региона, России еще предстоит большой путь в освоении полимерных труб. Как показано на рисунке 1 их потребление на душу населения в России в 1,7 раза ниже, чем Китае, и в 3,5 раза ниже, чем в Европе.

На рисунке 1 представлены данные о спросе на полимерные трубы в разных регионах мира (рис. 1).

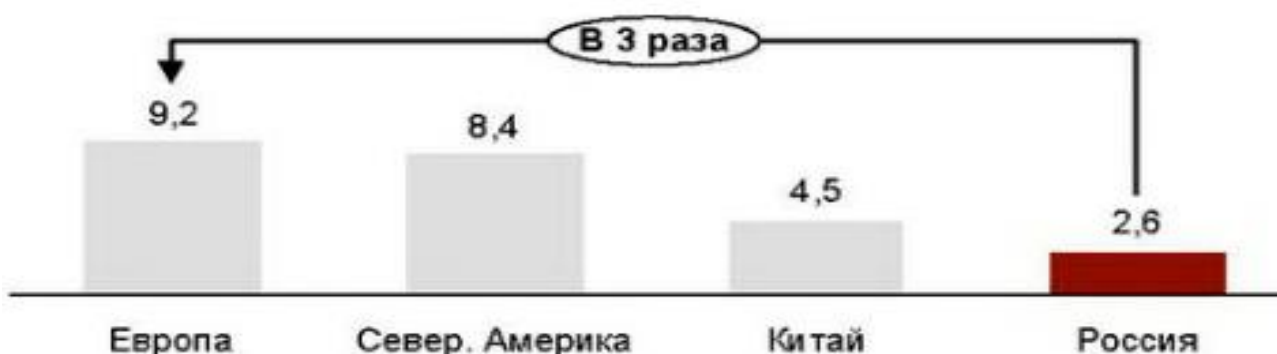


Рис. 1. Среднедушевое потребление полимерных труб в разных странах, млн. ед. в год

Если сравнивать показатели долей производства полимерных труб в общем производстве труб, то видно, что в Европе и США преобладает производство труб из традиционных материалов, таких как сталь, цемент, чугун, в то время как в России соотношение производства труб из традиционных материалов и полимеров примерно одинаковое, что видно из рисунка 2 (рис. 2).

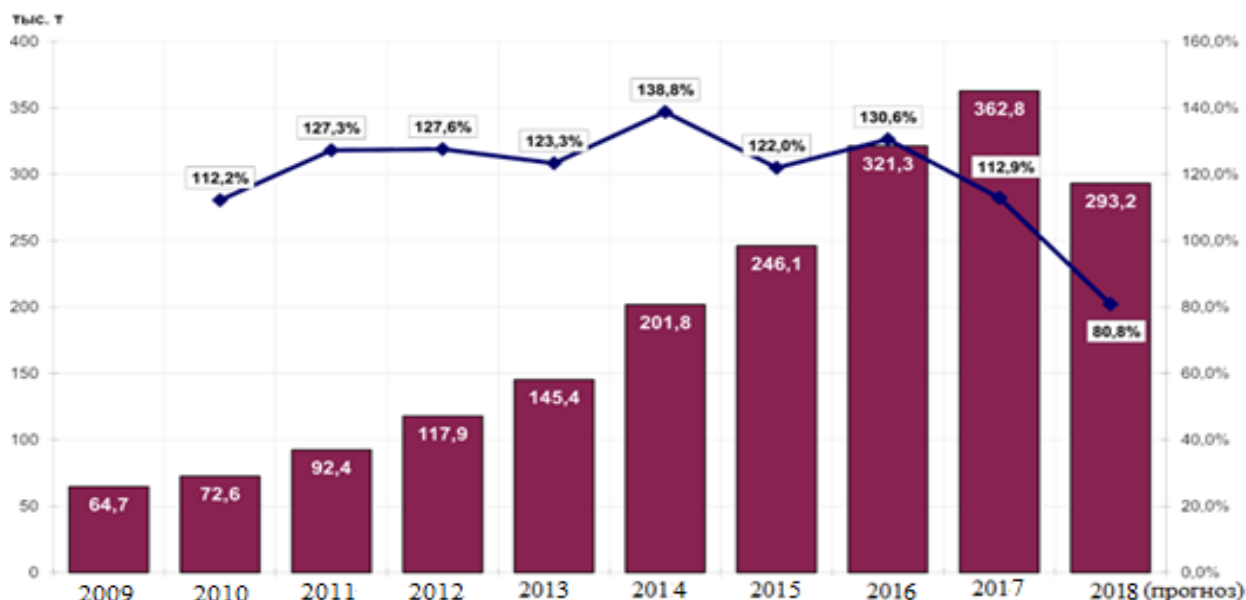


Рис. 2. Доля производства полимерных труб в общем производстве труб за 2017 год

В настоящее время собственное производство значительно превышает импорт и стабильно развивается. Заводы, производящие полимерные трубы в России в основном сосредоточены в европейской части страны, но есть в Сибири и на Дальнем Востоке. [1].

Отрасль по производству полимерных труб — одна из наиболее благополучно развивающихся после 1991 года. В отрасли сохранилось большинство заводов, существовавших в советские годы, и построены новые.

Период с 2000 по 2014 года характеризовался интенсификацией действующих производств, а также созданием и организацией новых предприятий по выпуску полимерных труб. В настоящее время в России насчитывается около 170 предприятий, производящих полимерные трубы из полиэтилена, полипропилена и поливинилхлорида.

На рисунке 3 представлена динамика развития производства полимерных труб за 2009–2018 гг. (рис. 3).



Рис. 3. Динамика и темпы роста производства полимерных труб за 2009–2018 года

Объем выпуска труб из полимеров в период с 2009 по 2018 год стабильно увеличивался. Видно, что период 2009–2013 гг. характеризуется интенсивными темпами роста, в среднем выше 25%. В 2018 год ожидается снижение производства полимерных труб на 19,2% по сравнению с 2016 годом в связи с осложнившейся экономической ситуацией в стране. Из производимых в России труб в 2016 г. около 73,3% приходится на трубы из полиэтилена и 19,7% – на трубы из полипропилена. Более интенсивно развивается производство полиэтиленовых труб. В 2014 году их выпуск составил 201.8 тыс. т. На рисунке 4 представлена видовая структура выпуска труб из полимеров (рис. 4) [2, с. 3].

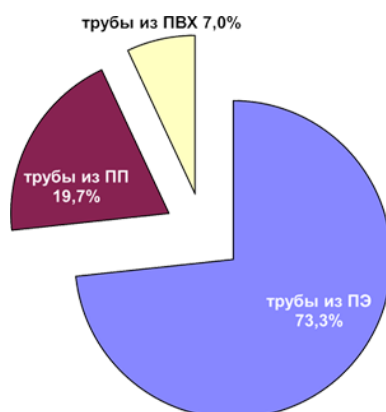


Рис. 4. Видовая структура производства полимерных труб за 2017 год

Самыми крупными производителями труб из ПЭ являются: Группа ПОЛИПЛАСТИК, ОАО «Казаньорсинтез», ЗАО «Техстрой», г. Казань, ОАО «Тверьтрубпласт», ООО «Новомосковский трубный завод», а также введенная в 2008 г. ФТК РОСТР, г. Санкт-Петербург. На их долю приходится около 75% от выпуска полиэтиленовых труб.

Лидером среди российских продуцентов ПЭ труб является Группа ПОЛИПЛАСТИК. Предприятиями холдинга производится широкий ассортимент напорных ПЭ труб для водо- и газоснабжения диаметром до 1200 мм, труб из сшитого полиэтилена (РЕХ) для теплоснабжения и многослойных теплоизолированных труб типа ИЗОПРОФЛЕКС для наружных систем горячего водоснабжения и отопления. Полиэтиленовые трубы в основном производятся из ПЭ 80 отечественного производства и импортного ПЭ 100.

Ведущими производителями полипропиленовых труб являются ОАО «Бородино-пласт», ООО «Синикон», ЗАО «ДКС», ЗАО «Эгопласт», ООО «Политек ПТК» и ЗАО НПО «Стройполимер». Их доля в

общем объеме выпуска полипропиленовых труб составляет 65%.

Лидерами в производстве труб из поливинилхлорида являются ЗАО «Агригазполимер», ЗАО «ДКС», ООО ЦСС «Бизнес-Альянс», ООО «Корунд», на долю которых приходится 62% от выпуска труб из ПВХ. В 2007 г. на российском рынке появился первый производитель труб из ХПВХ – компания «Аделант» [3].

В производстве полимерных труб усиливается тенденция развития инновационных технологий: наблюдается рост инвестиций в производство 2-х и 3-слойных труб, а также высокотехнологичных труб различного назначения.

Российский рынок полимерных труб можно отнести к активно и динамично развивающимся. Ёмкость рынка постоянно растёт, что подтверждает рисунок 5. На рисунке 5 представлена динамика развития потребления полимерных труб (ПЭ, ПП, ПВХ) в России. В настоящее время собственное производство значительно превышает импорт и стабильно развивается. Производство открыто и в Сибири и на Дальнем Востоке (рис. 5).

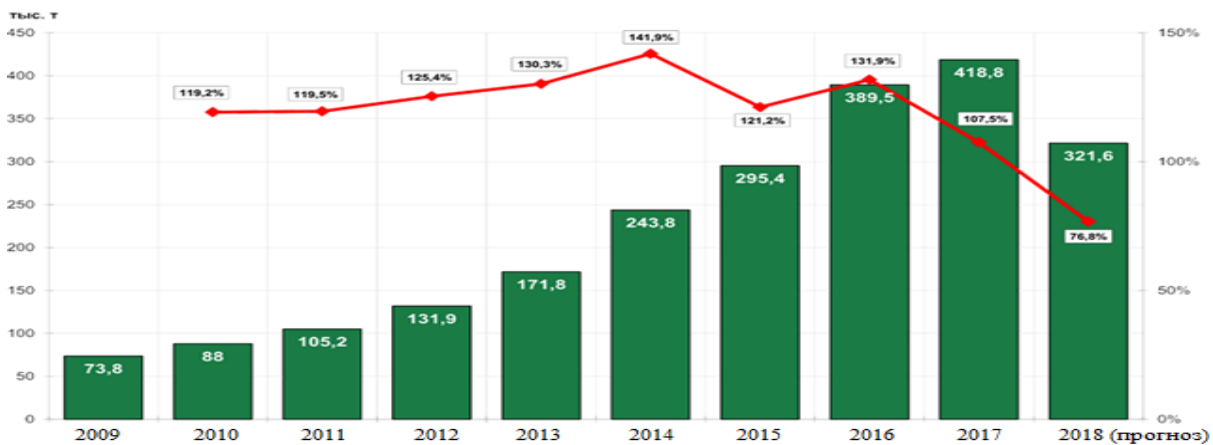


Рис. 5. Динамика темпы роста потребления полимерных труб в России за 2009-2018 годы

Объём потребления полимерных труб в России увеличился с 73,8 тыс. т в 2009 г. до 418,8 тыс. т в 2017 году. В связи с трудной экономической ситуацией в России в 2018 году прогнозируется падение до 321,6 тыс. т из-за снижения спроса в строительстве и в коммунальном хозяйстве, таким образом, потребление полимерных труб в 2018 году по прогнозам упадёт на 23,2% по сравнению с 2017 г. В период с 2009 по 2014 годы объём потребления полиэтиленовых труб в России увеличился в 3,32 раза и составил 243,8 тыс. т. Потребление полипропиленовых труб в 2017 г. относительно 2009 г. выросло в 5,7 раза. Общий объём потребления полипропиленовых труб достиг в 2017 г. – 418,8 тыс. т. Объём потребления труб из ПВХ вырос в 2016 г. по сравнению с 2015 г. в 1,3 раза и составил в 2015 г. 103,1 тыс. т. [4].

Основными стимулирующими факторами развития потребления полимерных труб являются реформа ЖКХ и программа «Жилище». В перспективе российский рынок полимерных труб будет постоянно расширяться. В посткризисные годы развитие рынка будет находиться под воздействием, с одной стороны факторов роста, а с другой – сдерживающих факторов.

Факторы роста: восстановление потребительской активности в строительстве и ЖКХ; наличие ресурса мощностей, их расширение и ввод новых; расширение сырьевой базы трубных марок отечественных полимеров; усиление импортозамещения.

Сдерживающие факторы: высокие кредитные ставки; высокие цены на сырьевые материалы; высокие цены на современное оборудование.

В результате действия вышеперечисленных факторов, как ожидается, на рынке сформируется повышательная тенденция спроса на полимерные трубы. Рост спроса составит 20–25% [5].

Россия уникальна тем, что ни в одной стране мира нет такой протяженности трубопроводов коммунального назначения. По оценке экспертов, в настоящий момент в России протяженность трубопроводов составляет около двух миллионов километров наружных и четырнадцать миллионов километров

внутренних. По этому показателю Россия занимает второе место после США. Состояние коммунальных сетей водоснабжения, водоотведения и теплоснабжения в нашей стране, без преувеличения, находится на грани экологической катастрофы. По разным данным износ составляет от 60 до 80%. Примерно 50 тыс. км труб находятся в критическом состоянии, свыше 5 тыс. км были проложены в конце XIX или начале XX века. Около 40% из общего числа трубопроводов системы ЖКХ нуждаются в капитальном ремонте или замене. Причем на долю трубопроводов из полиэтиленовых материалов приходится не более 30%, в то время как в зарубежных странах их доля составляет более 70%. Рост российского рынка полиэтиленовых труб опережает рост рынков другой полимерной продукции. Спрос на полиэтиленовые трубы в России стабильно увеличивается в течение последних нескольких лет. В первую очередь, из-за смещения потребительских предпочтений с металлических труб на полиэтиленовые [6, с.33].

Основываясь на мировом опыте, можно сделать вывод, что в ближайшее время темпы роста потребления полиэтиленовых труб будут не ниже, чем в последние годы, и тенденция замены металлических труб неметаллическими будет продолжена.

Полимерные трубы в последние годы находят все большее применение в различных отраслях экономики. Около 65% полимерных труб применяется в ЖКХ, в основном при строительстве и ремонте трубопроводов для холодного и горячего водоснабжения, водоотведения, теплоснабжения, прокладки дренажных систем, ливнеотстоков. Причем водоотведение — одна из самых подходящих сфер для применения полимерных труб. Не имеют канализации около 20 российских городов и 95% сельских населенных пунктов, хотя водопроводы имеют 65% сел и деревень.

Около 20% полимерных труб используется в коммунальном газовом хозяйстве, где достаточно успешно осуществляется программа газификации. Без них не обойтись и в «производственной коммуналке», то есть при обустройстве нефтяных месторождений, химических, металлургических заводов, электроэнергетических объектов и предприятий других отраслей, где они также находят применение при строительстве сетей горячего, холодного, хозяйственного водоснабжения, водоотведения, теплофикации.

Россия отстает от развитых стран мира по применению полимерных труб в 3—5 раз, так что потенциально коммунальное хозяйство — огромный резерв для применения полимерных труб. Чтобы усилить позиции в данной отрасли в регионах, необходимо создавать кластерную структуру, состоящую из организаций этой отрасли и смежных предприятий [7,8,9,10,11,12,13,14,15,16,17,18,19,20,21,22, 23,24].

Как итог всему вышесказанному можно отметить, что у рынка полимерных труб хорошие темпы роста, будет продолжаться развитие производства новых видов труб со специальными свойствами, а также фитингов и сварного оборудования. В целом рынок полимерных труб достаточно емкий: около 70% трубопроводов в России изношено, и их замена может дать участникам рынка колоссальный импульс к дальнейшему росту.

Список литературы

- 1 Производители труб из полиэтилена в Российской Федерации [Электронный ресурс] // ProPolyethylene.ru. – Режим доступа: <http://propolyethylene.ru/truby/proizvoditeli.html>
- 2 Хазова Т. Н. Области использования трубопроводной продукции / Т. Н. Хазова. – Информационно-аналитический журнал «Полимерные трубы» № 2 (28). – 3с.
- 3 Рынок инженерных систем демонстрирует высокие темпы роста [Электронный ресурс] // «Эксперт». – Режим доступа: http://expert.ru/ural/2007/40/rynok_inzhenernyh_sistem/
- 4 Свершения и новые вызовы. Обзор российского рынка полимерных труб [Электронный ресурс] // «ИД МедиаПро». – Режим доступа: <http://www.lkmportal.com/articles/cversheniya-i-novye-vyzovy-obzor-rossiyskogo-rynka-polimernyh-trub>
- 5 Российский рынок полимерных труб: динамика развития [Электронный ресурс] // Некоммерческое Партнерство «Содействие развитию качественных полимерных трубопроводных систем». – Режим доступа: <http://www.polyplast-un.ru/www.plastic-pipes.ru/analitika/obzor-rynka/rossiiskii-rynok-polimernykh-trub>

dinamika-razvitiya

6 Бухин В. Е. Полипропиленовые напорные трубопроводы в инженерных системах зданий / В. Е. Бухин. – АВОК-ПРЕСС, 2012. – 33 с.

7 Лебединская Ю.С., Шушакова А.А. Банковский кластер: понятие и специфические черты // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2016. – № 3 (26).

8 Лебединская Ю.С., Яковец О.Н. Медицинский кластер: понятие и специфические черты // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2016. – Т. 5. – № 2 (15). – С. 170-173.

9 Лебединская Ю.С. Принципиальная структура экономического кластера для развития региона // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2014. – № 5-2. – С. 139.

10 Лебединская Ю.С. О политике Приморского края в сфере развития туристского кластера // Известия Дальневосточного федерального университета. Экономика и управление. – 2013. – № 3 (67). – С. 43-47.

11 Воронин А.Г., Лебединская Ю.С. Экономическое содержание понятий регион и региональная политика // Вестник Тихоокеанского государственного университета. – 2014. – № 1 (32). – С. 259-262.

12 Лебединская Ю.С. Роль социальной сферы в экономическом развитии территории // Экономические науки. – 2013. – № 100. – С. 126-127.

13 Петрук Г.В., Балдина Ю.В., Лебединская Ю.С. Государственно-частное предпринимательство как инструмент организационно-экономического взаимодействия в знаниевом кластере // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2016. – Т. 5. – № 4 (17). – С. 307-309

14 Лебединская Ю.С. Теоретическое обоснование формулы индекса состояния регионального туристского кластера // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2016. – Т. 5. – № 3 (16). – С. 147-149.

15 Лебединская Ю.С. Региональные туристские кластеры: управление формированием и развитием: дис. ... канд. экон. наук / Лебединская Юлия Сергеевна. – М., 2015. – 195 с.

16 Лебединская Ю.С., Боуш Г.Д. Региональные туристские кластеры: управление формированием и развитием: монография. – Изд-во: ВГУЭС, 2015. – 185 с.

17 Лебединская Ю.С. Региональный туристский кластер: понятие и специфические черты // Научное обозрение. – 2015. – № 12. – С. 360-364.

18 Лебединская Ю.С. Организационные механизмы использования возможностей социальной сферы для развития туристического кластера Приморья // Экономические науки. – 2014. – № 113. – С. 41-46.

19 Лебединская Ю.С. Организационная модель использования социальной сферы для развития туристического кластера Приморья // Успехи современного естествознания. – 2014. – № 5-2. – С. 141-144.

20 Лебединская Ю.С. Роль инновационного ядра в структуре туристического кластера Приморского края // Вопросы экономики и права. – 2014. – № 70. – С. 79-83.

21 Балдина Ю.В., Петрук Г.В., Лебединская Ю.С. Государственно-частное предпринимательство как инструмент динамичного функционирования туристского кластера в условиях территорий опережающего развития (на примере Приморского края РФ) // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2017. – Т. 10. – № 1 (49). С. 20

22 Лебединская Ю.С. Применение метода гомеостатики в разработке организационно-экономического механизма управления туристским кластером Приморского края // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. 2017. – Т. 1. – №9. С.78-85.

23 Лебединская Ю.С. Роль социальной сферы в экономическом развитии территории // Экономические науки. 2013. – № 100. – С. 126-127.

24 Лебединская Ю.С. Применение метода гомеостатики в проектировании организационной модели туристского кластера Приморского края // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2017. – Т. 6. – № 1 (18). – С. 109-111.

УДК 330.14:65.0 (075.8)

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ В СИСТЕМЕ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

ЕРМИШИНА ЕЛЕНА БОРИСОВНАкандидат экономических наук,
доцент кафедры экономики Южного института менеджмента.**ОРЕЛ ЕЛЕНА ВЛАДИМИРОВНА**

Студент 1 курса очной формы обучения магистратуры направления Экономика, профиль (направленность) Экономическая теория и финансово-кредитные отношения» Южного института менеджмента, г. Краснодар.

Аннотация: Антикризисное управление в хозяйственной практике России имеет особое значение. Это связано с тем, что более трети отечественных организаций, по данным официальной статистики, имеют в настоящий период признаки несостоятельности.

Эффективность антикризисного управления напрямую зависит степени адекватности проведения анализа экономической ситуации, которая сложилась в организации. При этом важным моментом является оценка элементов потенциала организации, не нашедших своего отражения в финансовой отчетности. К ним, в первую очередь, относятся нематериальные ресурсы организации, иными словами, ее интеллектуальный капитал. При реализации антикризисного управления необходимо исследовать интеллектуальный капитал организации и при формировании антикризисной стратегии учитывать полученные результаты.

Таким образом, выявление, оценка и учет интеллектуального капитала в процессах антикризисного управления имеет высокую актуальность для управления организациями в современных условиях развития российской экономики.

Ключевые слова: интеллектуальный капитал организации, антикризисное управление, конкурентная среда, конкурентные преимущества организации, нематериальные ресурсы, постиндустриальная экономика, корпоративная культура

INTELLECTUAL CAPITAL IN THE SYSTEM ANTI-CRISIS MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION

**Ermishina Elena Borisovna,
Orel Elena Vladimirovna**

Abstract: Crisis management in the economic practice of Russia is of particular importance. This is due to the fact that more than a third of domestic organizations, according to official statistics, have signs of insolvency at the moment.

The effectiveness of anti-crisis management directly depends on the degree of adequacy of the analysis of the economic situation that has developed in the organization. At the same time, an important point is the assessment of the elements of the organization's potential that are not reflected in the financial statements. These include, first of all, the organization's intangible resources, in other words, its intellectual capital. When

implementing anti-crisis management, it is necessary to study the intellectual capital of the organization and take into account the results when forming an anti-crisis strategy.

Thus, the identification, evaluation and accounting of intellectual capital in the processes of crisis management is of high relevance to the management of organizations in the current conditions of the Russian economy.

Keywords: intellectual capital of the organization, crisis management, competitive environment, competitive advantages of the organization, intangible resources, post-industrial economy, corporate culture

В современный период важное значение в научных исследованиях отводится проблеме, связанной с функционированием организаций в экономике знаний. Многие научные публикации посвящены вопросам деятельности организаций, которые работают достаточно стабильно и включены в развитые рыночные отношения. Но российская действительность такова, что большинство организаций находятся в иных условиях. В связи с этим возникла необходимость определить возможные точки соприкосновения между реальной ситуацией, в которой действуют кризисные организации, и формирующейся постиндустриальной экономикой. Теория интеллектуального капитала организации предоставляет такую возможность.

Кризисы являются естественным явлением в экономической жизни, потому целью антикризисной политики является не столько борьба с уже наступившим кризисом, сколько создание условий для того, чтобы возможные кризисы были мягче, проходили спокойнее, не вызывали большого риска.

Проблемы антикризисного управления организациями в настоящее время активно изучаются отечественными исследователями. Среди российских специалистов, внесших существенный вклад в исследования по этому направлению, необходимо выделить таких, как Г.А. Александров, Б.Е. Бродский, В.А. Баринов, В.В. Григорьев, А.Г. Грязнова, Е.П. Жарковская, Э.М. Коротков, В.И. Кошкин, А.Б. Крутик, Ю.С. Масленченков, А.И. Муравьев, А.Г. Поршневу, Н.В. Родионова, Г.К. Таль, Ю.Н. Тронин, Э.А. Уткин, Г.Б. Юн и др. Среди зарубежных специалистов особо выделяются Г. Бреннеман, Э.М. Морэн, Н.Р. Огастин, Т.К. Пошан, К. Смит, С. Уэтлауфер, Л. Хилл.

Научные исследования в области развития постиндустриального общества, интеллектуального капитала, нематериальных активов, управления знаниями активно ведутся как в мировой, так и в отечественной науке. Здесь следует отметить таких видных зарубежных и российских специалистов, как Д. Белл, М.Г. Браун, Э. Брукинг, А.Л. Гапоненко, П. Дракер, В.С. Ефремов, В.Л. Иноземцев, Р.С. Каплан, А.Н. Козырев, Б.Б. Леонтьев, В.Л. Макаров, Б.З. Мильнер, Д. Норт, Д.П. Нортон, К. Омае, Т.М. Орлова, К. Свейби, Т. Стюарт, А. Тоффлер, С. Чоудхари и др.

Антикризисное управление в современных условиях представляет собой систему мероприятий, связанных с идентификацией, оценкой, использованием и развитием материальных и нематериальных ресурсов, обеспечивающих способность организации к достижению ее целей в условиях кризиса и через кризисы [2, с. 360].

По оценке Питера Друкера, современный динамичный мир устроен так, что даже успешные организации функционируют в среднем не более 30 лет. Уменьшение срока деятельности организаций вызвано ростом числа банкротств и ликвидаций фирм, а также процессами концентрации, в результате которых множество фирм теряет самостоятельность. В организациях изменяются традиционные формы существования: их пространственные границы растворяются под влиянием таких важных сил и факторов, как политика глобального привлечения ресурсов и интеграции с клиентами, стремление к повышению гибкости в области производственных процессов, а также поощрение мобильности, независимости, самоопределения работников. Снижается зависимость групп влияния от организаций. Поэтому долгосрочное существование организации в современных условиях не является распространенным явлением.

Большую актуальность имеет тезис о том, что в современной конкурентной среде могут выжить те компании, которые способны к совершению прорывов, к постоянным организационным изменениям, к трансформации. Фундаментальная трансформация организаций имеет кризисный характер, причём

кризис не всегда приносит негативные последствия, так как кризисная ситуация – это ситуация неопределенности, в ней возможны как благоприятный, так и неблагоприятный для организации исходы.

Поэтому кризис может быть связан с развитием нового потенциала, с формированием новых возможностей. Кроме того, преодоление кризисных ситуаций часто приводят к более значительным результатам. Компании, успешно и стабильно лидирующие на рынке, как правило, отличаются тем, что правильно используют кризисные явления для выхода на новый уровень развития.

Таким образом, кризисное состояние организации может способствовать достижению поставленных целей, а может привести и к разрушению существующей системы. Поэтому задача антикризисного управления направлена на обеспечение развития организации через кризисные явления.

Антикризисное управление представляет собой систему, состоящую из следующих элементов:

- прогноз кризисной ситуации (банкротства организации);
- профилактические меры для выявления кризисной ситуации;
- кризисная ситуация;
- вывод организации из кризисной ситуации.

Необходимо учитывать, что антикризисное управление является более сложной деятельностью, чем финансовое оздоровление организации. Антикризисное управление организации будет эффективным с точки зрения интересов государства и общества, если соблюдаются некоторые важные предпосылки, которые являются основными критериями эффективного антикризисного управления:

– организация должна продолжать действовать и иметь возможности для выгодного приложения труда и капитала, то есть, должна иметь потенциал для восстановления своих функций как субъекта хозяйственной деятельности и работодателя;

– более предпочтительным результатом эффективного антикризисного управления может быть возникновение сети новых, изначально финансово здоровых организаций малого и среднего предпринимательства на основе и с непосредственным участием рассматриваемой организации.

В последние десятилетия, прежде всего в развитых странах, происходит формирование постиндустриального общества. Это связано с тем, что научный прогресс в области технологий стал серьезным фундаментом для перемен. Одним из важнейших ресурсов в постиндустриальном обществе, источником формирования устойчивых конкурентных преимуществ организаций в новой хозяйственной системе становится интеллектуальный капитал. Под интеллектуальным капиталом понимаются нематериальные ресурсы, без которых компания не может существовать и увеличивать свои конкурентные преимущества [3, с. 297].

В современный период пока не дано конкретное определение интеллектуального капитала, не имеется общего представления о сущности и структуре интеллектуального капитала. Но многие исследователи рассматривают интеллектуальный капитал как совокупность человеческого капитала, рыночного или клиентского (партнерского) капитала и внутреннего структурного капитала организаций.

При формальном подходе анализ финансового состояния организации, неудовлетворительная структура баланса являются основанием для совершения той или иной процедуры банкротства. Но в деятельности организации участвуют не только материальные (физические) активы. Имеют место также и нематериальные ресурсы, которые не менее важны для деятельности организации. Они требуют внимательного анализа, так как именно они имеют возможность стать толчком для оздоровления организации. Однако в большинстве случаев нематериальные активы организации не находят своего отражения в финансовой отчетности организаций [1, с. 152].

Развитие кризисной ситуации обычно является длительным процессом, состоящим из нескольких этапов. Чаще всего финансовые результаты существенно ухудшаются на завершающих этапах. Проблемы в интеллектуальном капитале возникают уже на этапе кризиса стратегии.

На стадии возникновения кризисной ситуации наблюдается потеря важнейших составляющих интеллектуального капитала: постепенно разрываются внешние связи, утрачиваются производственный, технологический ноу-хау, снижается лояльность персонала и клиентов. Эти факторы могут не только свидетельствовать о возникновении кризисной ситуации, но и являться причинами кризиса.

Управление кризисной ситуацией представляет собой процесс целенаправленного устранения причин кризиса и его последствий. Поэтому разрешение кризисной ситуации связано с необходимостью воздействия, вовлечения в процесс оздоровления организации нематериальных ресурсов. Необходимо адекватно оценить стоимость организации, принимать меры по укреплению деловых отношений с партнерами, дать оценку управленческим и организаторским способностям руководства, его качественному потенциалу, пересмотреть и привести организационную структуру в соответствие с принятой антикризисной стратегией, а также активно вовлекать человеческий капитал в разрешение кризисной ситуации.

Интеллектуальный капитал является наиболее «хрупким» ресурсом и при возникновении кризисных ситуаций страдает в первую очередь, но при этом часто руководители организации не сразу замечают эти процессы.

Одним из важных первоначальных этапов антикризисного управления является выяснение причин кризиса в организации. Для восстановления платежеспособности организации необходимы инвестиции. Поэтому вопрос влияния интеллектуального капитала на инвестиционную привлекательность организации также является актуальным. Можно утверждать, что интеллектуальный капитал организации оказывает большое влияние на процессы антикризисного управления.

В практической деятельности нематериальные ресурсы не всегда рассматриваются как активы вообще и часто не учитываются среди возможных факторов управления кризисной ситуацией в организации.

Проблемным вопросом в нашей стране является то, что институт банкротства еще находится в периоде становления. Арбитражные управляющие не стимулируются государством в своей работе на достижение восстановления деятельности организации, не смотря на то, что это является основной целью процедуры банкротства, поэтому со стороны арбитражных управляющих нет заинтересованности в развитии интеллектуального капитала организации.

В связи с этим важным аспектом является изменение системы отбора и обучения антикризисных управляющих, серьезная постановка вопроса о целях, ценностях и миссии их деятельности. При обучении антикризисных управляющих необходимо более широко рассматривать достижения теории организации и использовать эти знания при подготовке программ для конкретных ситуаций санации или ликвидации организаций, при этом надо обязательно учитывать имеющиеся нематериальные ресурсы организаций.

Эффективная система банкротства может осуществляться только при поддержке государства. Поэтому очень важным фактором при решении данной проблемы является государственное регулирование, разработка правовых и законодательных норм, учитывающих интеллектуальный капитал организации как важный актив.

На процесс антикризисного управления существенное влияние также оказывает сфера деятельности организации. Интеллектуальный капитал организации должен тем активнее использоваться, чем более наукоемкая продукция ею выпускается. Роль наукоемких производств в современной российской экономике постоянно возрастает. Поэтому необходимо искать новые методы антикризисного управления, учитывающие интеллектуальный потенциал предприятия.

Важнейшие факторы внутренней среды, оказывающие влияние на процесс антикризисного управления, также связаны с интеллектуальным капиталом предприятия. Одним из таких факторов является качество антикризисной команды. Проблемы реструктуризации предприятия не решаются в одиночку, руководитель не может ориентироваться только на свои силы, поэтому антикризисный (арбитражный) управляющий должен сформировать компетентную и работоспособную антикризисную команду. Для этого он должен иметь хорошие организаторские способности, иметь умения планирования и проектирования, быть способным создать команду и руководить ей [4, с. 384].

Эти качества проявляются также в создании эффективной системы взаимодействий и обмена информацией. Только при создании хорошей команды единомышленников, можно иметь надежду, что сложные задачи выхода из кризиса будут решены. В частности, специфика задач антикризисного управления требует интенсивного диалога между специалистами различного профиля, поиска нестандартных, а иногда и уникальных комплексных подходов к решению множества проблем в условиях не-

определенности и большого дефицита многих ресурсов, в первую очередь, времени, необходимого для разработки, принятия и реализации управленческих решений.

Практика управления показывает, что интеллектуальный капитал является важнейшим фактором антикризисного развития, которое должно стремиться к созданию этого капитала и его рациональному использованию. Качество человеческого капитала существенно влияет на антикризисную деятельность.

Трудности на пути реализации антикризисного управления в значительной мере связаны с уже сложившейся корпоративной культурой. Она влияет на поведение и работу членов организации. Корпоративная культура служит базисом эффективного управления в кризисной ситуации, что доказывает опыт. Но не секрет, что на многих предприятиях сложилась корпоративная культура, которая затрудняет его выход из кризиса. Корпоративная культура может стать важнейшим инструментом антикризисного управления, но на сегодняшний день в большинстве случаев она не способствует развитию интеллектуального капитала организации.

На процесс антикризисного управления большое влияние также оказывают различные ноу-хау предприятия: производственные, управленческие, маркетинговые. Но на основании имеющихся данных, большинство организаций на сегодняшний день либо не имеют уникальных ноу-хау вообще, либо они плохо защищены и не используются.

В итоге можно сделать следующий вывод, связанный с процессом антикризисного управления. В идеале антикризисная работа в организации должна начинаться непосредственно с момента образования организации. В случае своевременного обнаружения сигналов угрозы для конкурентных преимуществ организации, при обнаружении лишь слабых симптомов кризисных ситуаций, организации имеют большой простор свободы маневра, широкий выбор средств и направлений реструктурирования. В такой ситуации комплексная оценка интеллектуального капитала организации будет являться наиболее действенной мерой.

Таким образом, на этапе внешнего управления необходимо максимально проанализировать и оценить имеющийся интеллектуальный капитал организации, в частности тот, который обеспечивает конкурентное преимущество, составляет ключевые компетенции организации. Это может быть и партнерский капитал, и структурный капитал, и интеллектуальная собственность. Конечно, особое внимание необходимо обращать на человеческий капитал: формирование команды, способной вывести предприятие из кризиса, выделение ядра кадрового потенциала организации.

Список литературы

1. Беккер Г., Шульц Т. Интеллектуальный капитал и его роль в формировании конкурентных преимуществ фирмы [Электронный ресурс] / Управление экономическими системами, 2015. № 10. С. 149-158.
2. Брукинг Э. Прогнозная оценка результата интеллектуального капитала компаний // Молодой ученый. 2016. №6. С. 359-372.
3. Леонтьева Л.С. Управление интеллектуальным капиталом: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2016. 295
4. Антикризисное управление [Электронный ресурс]: учебник / И.К. Ларионов [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М.: Дашков и К, 2015. — 380 с.

©Е.Б. Ермишина, Е.В. Орел, 2018

УДК 338.245(470.620)

АНАЛИЗ РАСХОДОВ НА СОДЕРЖАНИЕ ВОЕННО-УЧЕТНЫХ РАБОТНИКОВ РОССИЙСКОЙ АРМИИ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

МАХОВА АННА ВЛАДИМИРОВНА,

канд. экон. наук, доцент,
доцент кафедры истории, обществознания
и педагогических технологий;
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»
филиал в г. Славянск-на-Кубани,
г. Славянск-на-Кубани, РФ

СТЕЦЕНКО АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА,

студент, филиал ФГБОУ ВО «Кубанский
государственный университет»
в г. Славянск-на-Кубани,
г. Славянск-на-Кубани, РФ

Аннотация: Материалы статьи включают в себя основные данные по элементам расходов средств на содержание военно-учетных работников российской армии, как во всех Федеральных округах России, так и отдельно по Южному Федеральному округу. Рассмотрены расходы на оплату труда военно-учетных работников, расходы на материально-техническое обеспечение военно-учетных работников, объем межбюджетного трансферта за 2017-2019 гг., сделаны выводы о динамике средств, выделяемых на российскую армию.

Ключевые слова: Российская армия, военные финансы, расходы на содержание военно-учетных работников.

THE ANALYSIS OF THE EXPENSES ON MAINTAINING MILITARY ACCOUNTING WORKERS IN RUSSIAN ARMY: THE REGIONAL ASPECT

**Makhova Anna Vladimirovna,
Stetsenko Anastasiya Alexandrovna**

Annotation: The materials of this article include the basic data on cost elements of funds for maintaining military accounting workers in Russian army in all Federal districts of Russia and in the Southern district in particular. The expenses reviewed are: the remuneration of military accounting workers, the logistics of military accounting workers, the amount of intergovernmental transfers during the period of 2017-2019. The conclusions on the dynamics of funds allocated for Russian army are drawn.

Keywords: Russian army, military financing, expenses on maintaining military accounting workers.

Введение:

На сегодняшний день не так много показателей финансирования российской армии находятся в доступе. В статье представлен анализ расходов на оплату труда военно-учетных работников, расходов на материально-техническое обеспечение военно-учетных работников, объем межбюджетного трансферта за период 2017 года и прогнозируемые расходы за 2018 и 2019 год.

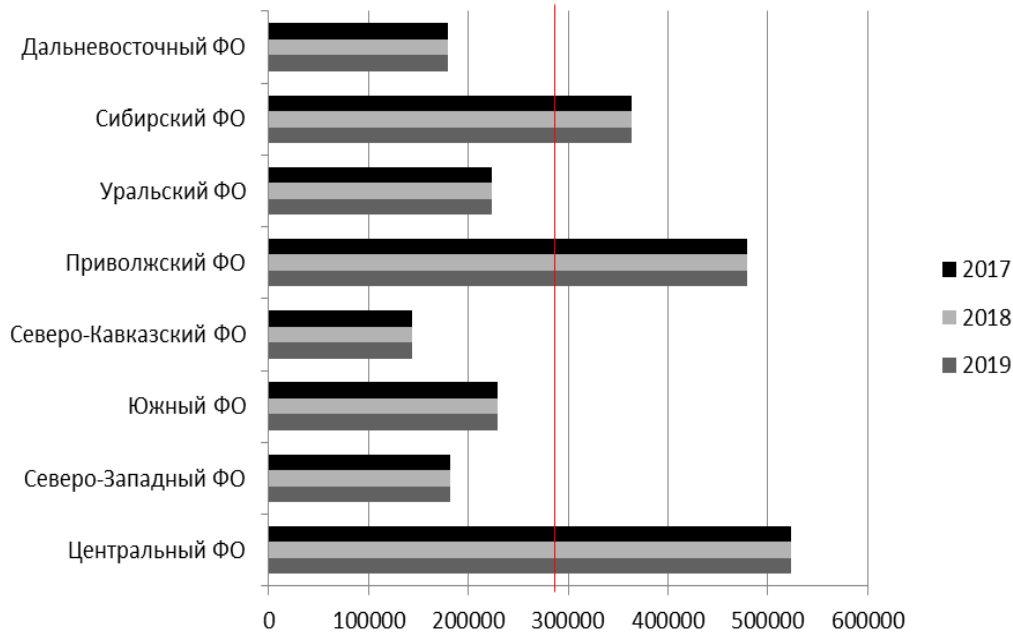


Рис. 1. Расходы на оплату труда военно-учетных работников (тыс. руб.)

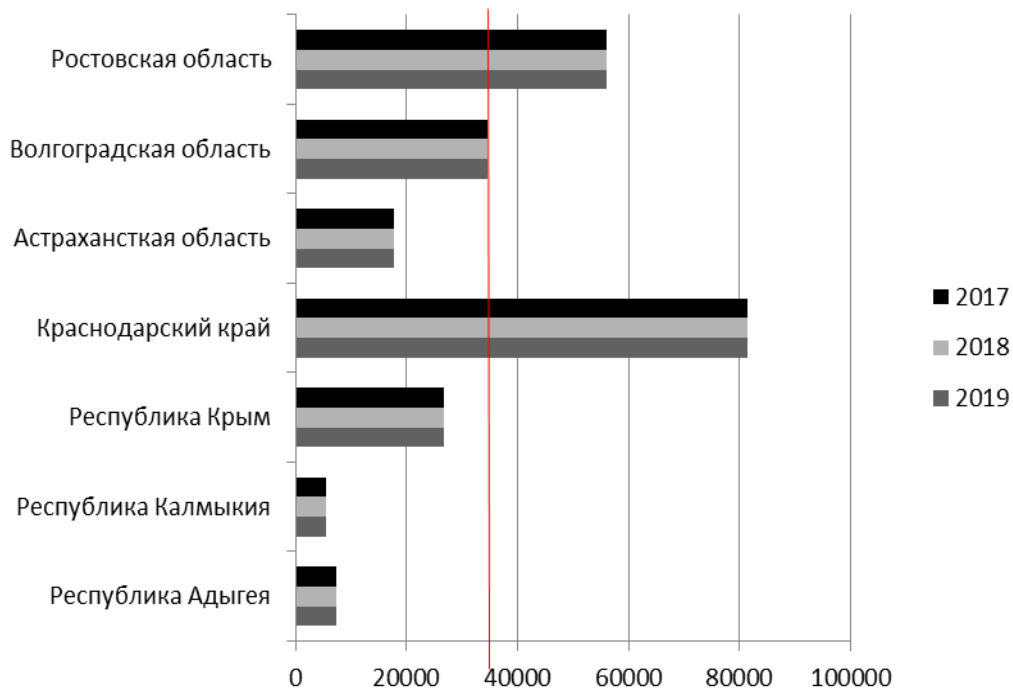


Рис. 2. Расходы на оплату труда военно-учетных работников (тыс. руб.)

Изучив расходы на оплату труда военно-учетных работников по отношению к среднему уровню по России (рис. 1), который составляет 290 475,5 тыс. руб, необходимо отметить, что финансирование Центрального ФО составляет 522 824,5 тыс. руб, что почти в 2 раза превышает средний показатель; на Приволжский ФО выделяют 479 250,5 тыс. руб, что так же почти в 2 раза превышает средний показатель; финансирование Сибирского ФО на 24% больше среднего показателя и составляет 363 065,4 тыс. руб. Финансирование всех остальных федеральных округов России гораздо ниже среднего показателя. На Дальневосточный ФО выделяют 179 586 тыс. руб.– 61% от среднего показателя; в Уральском ФО финансирование составляет 77% от среднего показателя, это 223 872,3 тыс. руб; расходы по Северо-Кавказскому ФО составляют 49% относительно среднего показателя, это 143 467 тыс. руб; в Южном ФО финансирование составило 229 532,8 тыс. руб, это 79% от среднего показателя; на Северо-Западный ФО выделяется 182 140 тыс. руб, - 63% от среднего показателя.

Детализируя данный показатель в рамках Южного ФО (рис. 2), можно сделать следующие выводы: расходы по отношению к среднему уровню по ЮФО который составляет 32 793 тыс. руб, можно увидеть, что расходы на финансирование оплаты труда военно-учетных работников Краснодарского края составляют 81 475 тыс. руб, это в 2,5 раза больше чем средний уровень расходов на оплату труда военно-учетных работников; на Ростовскую область выделяется 56 168,6 тыс. руб, это почти в 2 раза больше среднего показателя; в Волгоградской области финансирование составило 34 587,8 тыс. руб, что на 10% превышает средний уровень. Во всех остальных субъектах финансирование гораздо ниже среднего показателя. На финансирование Астраханской области выделяется 17 740,5 тыс. руб.– 54% от среднего показателя; в Республике Крым финансирование составляет 81% от среднего показателя, это 26 713,7 тыс. руб; расходы на финансирование оплаты труда военно-учетных работников Республики Калмыкии составляют 17% относительно среднего показателя, это 5 425,4 тыс. руб; в Республике Адыгее на финансирование было выделено 7 421,8 тыс. руб, что составило 23% от среднего показателя.

Поскольку всего на оплату труда военно-учетных работников в России выделено 2 323 803,6 тыс. руб, Южному федеральному округу от общей части выделено 229 532,8 тыс. руб. – 9,87% от всего объема финансирования российской армии по данному показателю.

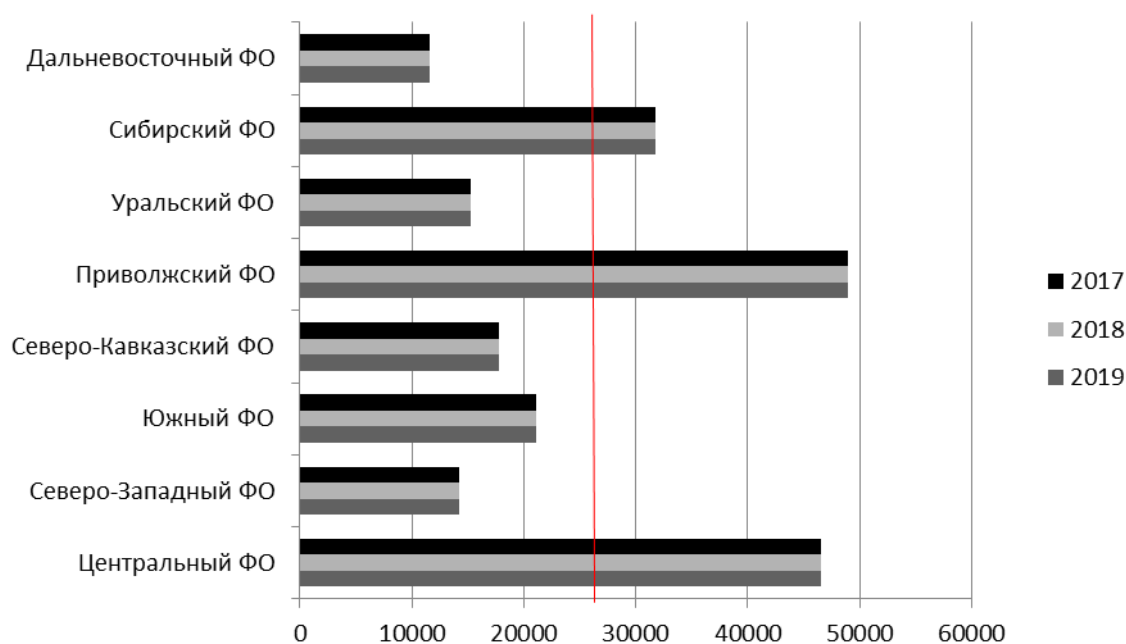


Рис. 3. Расходы на материально-техническое обеспечение военно-учетных работников(тыс. руб.)

Рассмотрев расходы на оплату труда военно-учетных работников по отношению к среднему

уровню по России (рис. 3), который составляет 26 274,3 тыс. руб, можно увидеть, что финансирование Приволжского ФО составляет 48 939 тыс. руб, что 2 раза превышает средний показатель; на Центральный ФО выделяют 46 480,8 тыс. руб, это так же в 2 раза превышает средний показатель по России; финансирование Сибирского ФО составляет 31 812,7 тыс. руб, это 21% превышает средний показатель. Финансирование всех остальных федеральных округов России гораздо ниже среднего показателя. На Дальневосточный ФО выделяют 11 646,9 тыс. руб.– 44% от среднего показателя; в Уральском ФО финансирование составляет 58% от среднего показателя, это 15 289,3 тыс. руб; расходы по Северо-Кавказскому ФО составляют 68% относительно среднего показателя, это 17 773,2 тыс. руб; в Южном ФО финансирование составило 21 062,6 тыс. руб, это 80% от среднего показателя; на Северо-Западный ФО выделяют 14 190 тыс. руб, - 54% от среднего показателя.

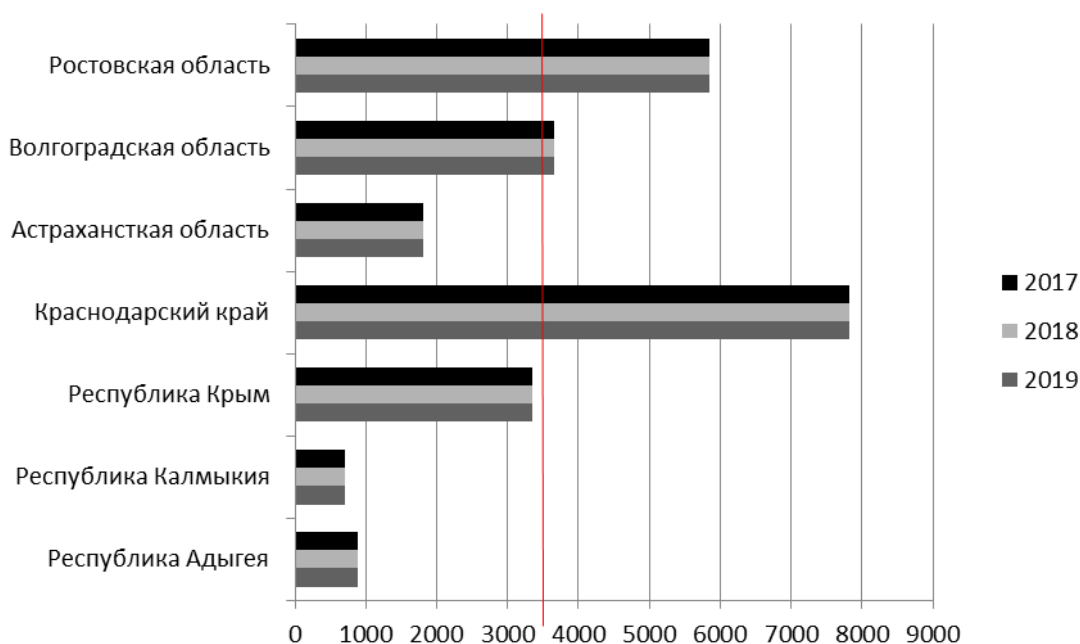


Рис. 4. Расходы на материально-техническое обеспечение военно-учетных работников(тыс. руб.)

Конкретизируя данный показатель в рамках Южного ФО (рис. 4), можно сделать следующие выводы: расходы по отношению к среднему уровню по ЮФО который составляет 3 437,5 тыс. руб, можно увидеть, что расходы на финансирование материально-технического обеспечения военно-учетных работников Ростовской области на 70% превышает средний уровень расходов, что составляет 5 854,6 тыс.руб; в Волгоградской области финансирование составляет 3 650 тыс.руб. – это на 6% превышает средний показатель по ЮФО; расходы на финансирование Краснодарского края составляют 7 822,5 тыс. руб, это в 2,5 раза больше чем средний уровень. Во всех остальных субъектах финансирование гораздо ниже среднего показателя. На финансирование Астраханской области выделяют 1 803 тыс. руб. – 52 % от среднего показателя; в Республике Крым финансирование составляет 97% от среднего показателя, это 3 347,7 тыс. руб; расходы на финансирование материально-технического обеспечения военно-учетных работников Республики Калмыкии составляет 20% относительно среднего показателя, это 700,3 тыс. руб; в Республике Адыгее на финансирование было выделено 884,5 тыс. руб, что составило 26% от среднего показателя.

Всего на материально-техническое обеспечение военно-учетных работников в России выделено 210 194,5 тыс. руб, Южному федеральному округу от общей части выделено 21 062,6 тыс. руб. – 10,02% от всего объема финансирования российской армии по данному показателю.

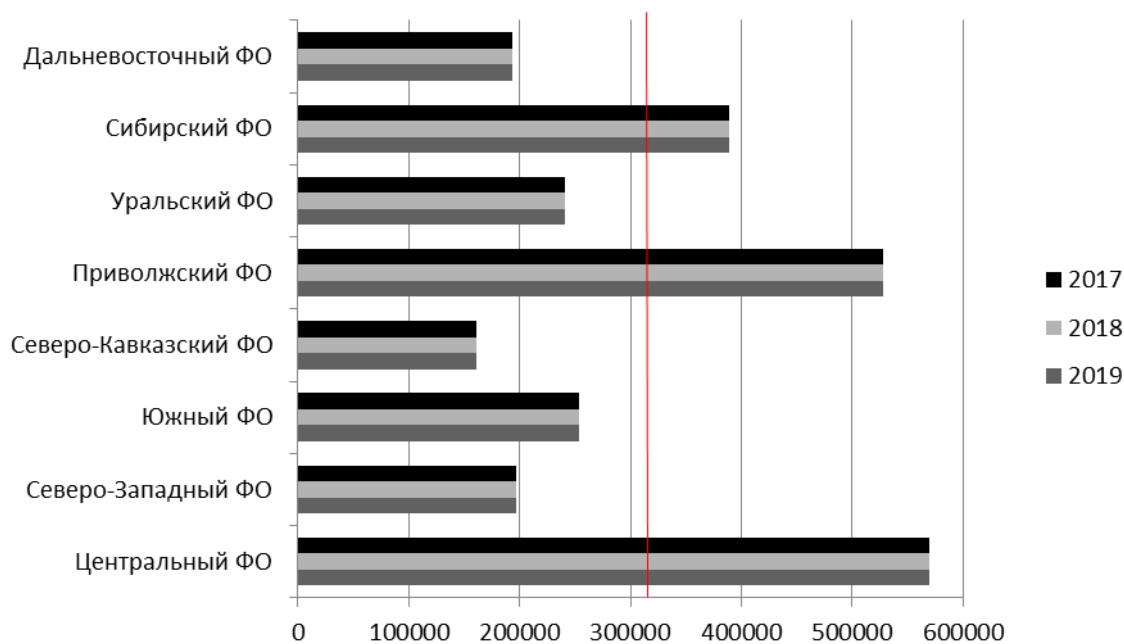


Рис. 5. Объем межбюджетного трансферта по округам РФ (тыс. руб.)

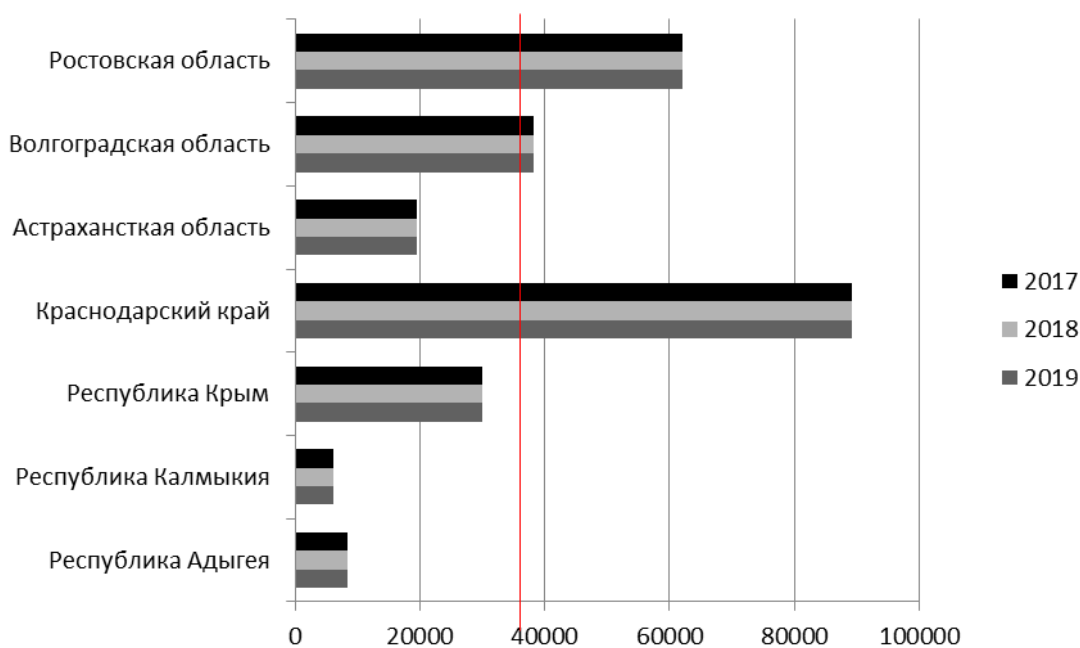


Рис. 6. Объем межбюджетного трансферта по Южному Федеральному округу (тыс. руб.)

Проанализировав расходы по отношению к среднему уровню по России (рис. 5), который составляет 304 173,4 тыс. руб, можно сделать вывод, что финансирование Центрального ФО составляет 569 305,3 тыс. руб, что почти в 2 раза превышает средний показатель; на Приволжский ФО выделяют 528 239,2 тыс. руб, что на 74% превышает средний показатель; финансирование Сибирского ФО на 28% больше среднего показателя и составляет 389 137,5 тыс. руб. Финансирование всех остальных федеральных округов России гораздо ниже среднего показателя. На Дальневосточный ФО выделяют 193 108,6 тыс. руб. – 63% от среднего показателя; в Уральском ФО финансирование составляет 79% от среднего показателя, это 241 208,7 тыс. руб; расходы по Северо-Кавказскому ФО составляют 53% относительно среднего показателя, это 161 285,3 тыс. руб; в Южном ФО финансирование составляет

253 595,4 тыс. руб, это 83% от среднего показателя; на Северо-Западный ФО выделяют 197 507 тыс. руб, - 65% относительно среднего показателя.

Детализируя данный показатель в рамках Южного ФО (рис. 6), можно сделать следующие выводы: расходы по отношению к среднему уровню по ЮФО который составляет 36 228 тыс. руб, можно увидеть, что расходы на финансирование Краснодарского края в 2,5 раза превышают средний показатель, что составляет 89 297,5 тыс. руб; на Ростовскую область выделяют 62 023,2 тыс. руб, это почти в 2 раза больше среднего показателя; в Волгоградской области финансирование составляет 38 237,8 тыс. руб, это на 6% превышает средний уровень объема межбюджетного трансферта. Во всех остальных субъектах финансирование гораздо ниже среднего показателя. Финансирование Астраханской области составляет 19 543,5 тыс. руб, - 54% от среднего показателя; на Республику Крым выделяют 30 061,4 тыс. руб, - 83% относительно среднего показателя; в Республике Адыгее на финансирование выделяется 8 306,3 тыс. руб, что составило 23% от среднего показателя; расходы на финансирование Республики Калмыкии составляют 17% относительно среднего показателя, это 6 125,7 тыс. руб.

Поскольку всего на оплату труда военно-учетных работников в России выделено 2 540 387 тыс. руб, Южному федеральному округу от общей части выделено 253 595,4 тыс. руб. – 9,98% от всего объема финансирования российской армии по данному показателю.

Заключение

Анализируя основные показатели можно сказать, что по всем показателям, приведенным в данной статье, всего на финансирование военно-учетных работников российской армии выделяется 5 074 385,1 тыс. руб, на Центральный ФО – 1 138 610,6 тыс. руб. – 22,43% от всего объема финансирования; на Северо-Западный ФО – 393 837 тыс. руб, - 7,76% относительно всего объема финансирования; в Южном ФО финансирование составляет 504 190,8 тыс. руб – 9,93%; расходы по Северо-Кавказскому ФО составляют 6,35%, это 322 525,6 тыс. руб; на Приволжский ФО выделяют 1 056 428,7 тыс. руб, -20,81% от всего объема финансирования; в Уральском ФО финансирование составляет 9,46%, это 480 370,3 тыс. руб; финансирование Сибирского составляет 784 015,6 тыс. руб. - 15,45%; на Дальневосточный ФО выделяют 384 341,5 тыс. руб. – 7,57% от всего объема финансирования. Расходы на оплату труда военно-учетных работников Центрального ФО и Приволжского ФО значительно превышают остальные, так как в этих районах плотность военных частей значительно больше.

Таким образом, на оплату труда и материально-техническое обеспечение военно-учетных работников в России в 2017-2019 гг. ежегодно выделяется 5 074 385,1 тыс. руб, Южному Федеральному округу – 504 190,8 тыс. руб. – 9,93% от всего объема, Краснодарскому краю – 178 577 тыс. руб, это 3,52% от общего финансирования. Постоянство финансирования говорит, с одной стороны, о стабильном положении и численности военно-учетных работников в армии, но, одновременно, об отсутствии намерений повышения в ближайшее время как оплаты труда данной категории работников, так и существенных сдвигов в улучшении их материально-технического обеспечения.

Источники:

1. Расчет распределения межбюджетного трансферта между субъектами Российской Федерации на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов. [Электронный ресурс].

URL: [http://asozd2.duma.gov.ru/work/dz.nsf/ByID/C72A27BE83294DB74325805B003C9D7A/\\$File/Расчет.pdf?OpenElement](http://asozd2.duma.gov.ru/work/dz.nsf/ByID/C72A27BE83294DB74325805B003C9D7A/$File/Расчет.pdf?OpenElement)

2. Приложение № 29к Методическим указаниям по распределению бюджетных ассигнований федерального бюджета по кодам классификации расходов бюджетов на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов. [Электронный ресурс].

URL: <http://base.garant.ru/71450504/2281fe51a74d68c620c071ee09a34168/>

3. Постановление Правительства Российской Федерации от 29 апреля 2006 г. № 258 «О субвенциях на осуществление полномочий по первичному воинскому учету на территориях, где отсутствуют военные комиссариаты» [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru/189445/>

УДК 629.7

ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ И ЭКОНОМИКА ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ

БЕРГЕР НИКИТА ВЯЧЕСЛАВОВИЧ,
СТАНКОВЕЦ АНАСТАСИЯ ВЯЧЕСЛАВОВНА

Студенты

Научные руководители: Шматков Руслан Николаевич
канд. физ.-мат. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет путей сообщения»

Аннотация: российский авиатранспортный рынок в долгосрочной перспективе остается одним из наиболее динамично развивающихся сегментов мирового рынка. В данной статье рассмотрена гражданская авиация Российской Федерации, ее проблемы, перспективы развития, а также освещена тема, в которой авиапредприятия заинтересованы в получении максимально возможной прибыли, способствующей экономическому развитию авиапредприятия.

Ключевые слова: авиация, экономика, рынок, проблема, перспектива, система.

PROBLEMS, PROSPECTS AND ECONOMY OF CIVIL AVIATION

Berger Nikita Vyacheslavovich,
Stankovets Anastasia Vyacheslavovna

Abstract: the Russian air transport market in the long term remains one of the most dynamically developing segments of the world market. This article discusses the civil aviation of the Russian Federation, its problems, development prospects, as well as the topic in which air enterprises are interested in obtaining the maximum possible profit that contributes to the economic development of the airline.

Keywords: aviation, economy, market, problem, perspective, system.

В силу огромных географических масштабов всего мира роль гражданской авиации с каждым годом возрастает. Проблемы и тенденции развития гражданской авиации являются актуальной темой современного общества, так как такой воздушный транспорт – это самый быстрый и наиболее безопасный вид перевозок.

В условиях хороших макроэкономических тенденций роста экономики в гражданской авиации имеются предпосылки для дальнейшего прогноза спроса на авиаперевозки. Так по прогнозам к 2020 году количество перевезенных пассажиров может возрасти почти в 3 раза. Спрос может составить 290-360 млрд. пкм (пассажиры-километров) в 2020 году, а к 2030 году достигнуть 510-625 млрд. пкм. Такой оптимистический вариант прогноза предполагает сохранение в ближайшие годы высоких темпов роста спроса на авиаперевозки (на уровне 7-10%) [3]. Рассмотрим гражданскую авиацию Российской Федерации. Её развитие зависит от государственной поддержки страны. И без нее в результате перемен в экономике, падения платежеспособного спроса населения авиационная промышленность России может оказаться в непростом положении. Так доля западных авиакомпаний в международных перевозках через российские аэропорты по-прежнему остается существенно ниже 50% (по данным 2010 года). Во

многим это обеспечивается широким использованием российскими авиакомпаниями системы чартерных перевозок [3].

Гражданская авиация во всем мире имеет ряд существенных недостатков. К таким проблемам стоит отнести трудности посадки и взлёта ВС (воздушного судна). Посмотрев статистику современных авиакатастроф, можно убедиться в том, что большинство происшествий связано с заходом ВС на взлёт и на посадку (17 % авиакатастроф связано с взлётом самолета и 51 % с посадкой). Пилотирование – это сложный процесс, требующий долгие месяцы, а то и годы на подготовку [2]. При заходе на посадку самолёт должен идти с определенным курсом и скоростью. Недолёт приводит к повреждению шасси, а перелёт – к невозможности вовремя остановить движение с дальнейшими последствиями. Для обеспечения безопасности полетов были разработаны различные системы, такие, как TAWS (Система предупреждения о приближении к земле) и курсо-глиссадные системы (система инструментального захода самолётов на посадку радиомаячная) [1]. Современные вычислительные системы обладают хорошими характеристиками, а также низким энергопотреблением. Но, не смотря на активное развитие технологий, всё-таки немаловажным обстоятельством удачного полета является человеческий фактор. Тем самым одной из перспектив в развитии авиации нужно считать внедрение систем перехвата управления ВС авиадиспетчерами. Для этого следует применять биометрические устройства для контроля состояния экипажа, так как в состоянии паники или сильной усталости повышается риск авиакатастроф. Также для улучшения работы экипажа будет лучше использование повышения квалификации и обмена опытом специалистов гражданской авиации. С каждым годом динамика пассажирооборота гражданской авиации Российской Федерации растёт, поэтому важно заботиться о безопасности пассажиров на борту самолетов.

Также одной из важных проблем является загрязнение атмосферы. Но в мире, к сожалению, еще не придумали такого топлива для самолётов, чтобы не засорять воздух, которым мы дышим. В последние десятилетия в связи с быстрым развитием автотранспорта существенно увеличилась доля выбросов в атмосферу вредных веществ, что в будущем может привести к различным серьёзным заболеваниям человечества. К одной из перспектив развития стоит отнести внедрения в большем количестве самолётов с более энергоёмким топливом, например водородом. Так 15 апреля 1988 года уникальный самолет Ту-155, работающий на криогенном топливе, совершил свой первый полет. Это была одна из глобальных программ советского времени по замене нефтяного углеводородного альтернативным топливом [4].

Помимо обеспечения безопасности и быстроты полётов перед авиацией встаёт проблема комфортабельности перевозок пассажиров, находящихся на борту самолёта. Такой фактор как питание на борту ВС авиапассажиры часто считают одним из основных, по которому они судят об авиакомпании. Перспективным развитием в сфере авиации является проведение постоянных маркетинговых исследований, проводимых с целью изучения потребностей пассажиров для дальнейшего повышения качества обслуживания. Так был проведен опрос в 2014 году на тему «Лучшие авиакомпании в мире» и первую позицию заняла авиакомпания Asiana Airlines. Она привлекательна тем, что предлагает своим клиентам достаточно дорогие деликатесы. Вторую строчку рейтинга удерживает Singapore Airlines. Здесь можно насладиться комфортабельными сидениями и замечательным сервисом. А компания Qatar Airways (3 место) известна тем, что систематически меняет интерьер и каждый год повышает качество оказываемых ею услуг.

К сожалению, динамика численности аэропортов России оставляет желать лучшего. А недолговечность из-за значительных нагрузок, резкой смены температур и недостаточное количество взлетно-посадочных полос (ВПП) остаётся большой проблемой во всей авиации. Требуется строительство новых, прочных взлетно-посадочных полос и оснащенных аэродромов.

Любое авиапредприятие заинтересованно в получении максимально возможной прибыли, способствующей экономическому развитию авиапредприятия: расширению производства и ассортимента предоставляемых услуг, обновлению и модернизации парка ВС, улучшению качества обслуживания и т.п., что в конечном итоге позволит увеличить конкурентные преимущества авиакомпании на рынке

авиаперевозок. Так, по данным за 2015 год, мировые перевозчики получили рекордную прибыль в 60 млрд. долларов, при общем пассажиропотоке 3,5 млрд. человек.

В заключении хотелось бы отметить, что российский авиатранспортный рынок в долгосрочной перспективе останется одним из наиболее динамично развивающихся сегментов мирового рынка [3]. А также значимость и актуальность темы гражданской авиации присутствовала всегда, и с развитием воздушного транспорта человек не только решил вопрос с быстрым преодолением расстояний, но и получил уникальную возможность путешествовать.

Список литературы

1. Проблемы и перспективы обеспечения безопасности гражданской авиации [Электронный ресурс]. URL: <https://habrahabr.ru/post/228101> (дата обращения: 07.05.2018)
2. Перспективы гражданской авиации в России [Электронный ресурс]. URL: <http://svavia.ru/info/lib/era2.html> (дата обращения: 05.05.2018)
3. Состояние и перспективы развития гражданской авиации России. Авиатранспортное обозрение [Электронный ресурс]. URL: <http://aircraft.jofo.me/514352.html> (дата обращения: 07.05.2018)
4. Пассажирские – Ту-155 [Электронный ресурс]. URL: <http://avia.cybernet.name/plane/model/tu-155.html> (дата обращения: 06.05.2018)

УДК 34

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАДЗОРНОЙ ФУНКЦИИ ФССП ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОЛЛЕКТОРСКИХ АГЕНСТВ

НОСЕНКО ЛИДИЯ ИВАНОВНА,

Кандидат юридических наук, доцент, заведующий кафедрой гражданского права и процесса

ПАШКОВА ЕКАТЕРИНА ПЕТРОВНА,**КОРНЕЙЧУК КОНСТАНТИН ЮРЬЕВИЧ**

Студенты

ФГБОУ «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: авторами данной статьи рассматриваются вопросы, касающиеся коллекторской деятельности и надзора за ее функциями со стороны ФССП. Также говорится об изменении законодательства в этой области и возможностях внесения в реестр данных агентств. Поднимаются проблемы при регулировании данных отношений на законодательном уровне.

Ключевые слова: судебные приставы, коллекторы, взыскания, долговые обязательства.

SOME PROBLEMS OF REALIZATION OF THE SUPERVISORY FUNCTIONS OF THE FEDERAL BAILIFF SERVICE FOR THE ACTIVITIES OF COLLECTION AGENCIES

**Nosenko Lidiya Ivanovna,
Pashkova Ekaterina Petrovna,
Korneychuk Konstantin Yurievich**

Abstract: the authors of this article consider issues related to collection activities and supervision of its functions by the FSSP. It also refers to changes in legislation in this area and the possibility of entering into the register of these agencies. Problems are raised when regulating these relations at the legislative level.

Keywords: bailiffs, collectors, collection, debt obligations.

Регулирование коллекторской деятельности закреплено на законодательном уровне, где устанавливается ряд правил и запретов при взаимодействии с должниками [1].

На ФССП РФ возложена государственная функция по осуществлению надзора за коллекторскими агентствами, выдача лицензий и ведение Государственного реестра юридических лиц, имеющих право осуществлять деятельность по возврату просроченной задолженности. Вся информация имеется в открытом доступе и выкладывается на сайт Федеральной службы судебных приставов.

Согласно данным, предоставленным директором Федеральной службы судебных приставов (ФССП) России Дмитрием Аристовым, на конец 2017 год существовало 158 коллекторских агентств, зарегистрированных надлежащим образом [2].

Согласно ст. 4 ФЗ N 230-ФЗ, коллекторы могут взаимодействовать с должником только с его предварительного согласия, которое должно носить письменный характер. Должник может в любой

момент запретить коллекторам какие-либо контакты с ним, подав соответствующее заявление в агентство или кредитору (банку, МФО) [1]. Ограничения, при этом, не применяются в отношении государственных органов, органов местного самоуправления, а также агентств по страхованию вкладов. Необходимо подчеркнуть, что нормы, ограничивающие права коллекторов были введены еще в 2017 году, однако работать начали только с 1 января 2018 года, что связано с организацией ресурсного и кадрового обеспечения. В силу проверки действий по ограничению коллекторской деятельности в 2018 году предполагается проведение плановых проверок, осуществляемых судебными приставами [4].

По данным ФССП, за первый год контроля за деятельностью коллекторов (с января по август) было возбуждено 442 административных дела по ст. 14.57 КоАП РФ [2]. По результатам их рассмотрения суды назначили штрафы 152 лицам на общую сумму 5,5 млн рублей. За этот период приставы инициировали 17 проверок коллекторских агентств, включенных в госреестр, 10 уже завершены, пяти юридическим лицам выданы предписания об устранении нарушений. Ввиду чего делаем вывод, что коллекторские агентства практикуют нарушение законодательства в своей работе и надзорная деятельность ФССП должна обеспечить ограничение таких нарушений для полноценной защиты прав должников.

Важно также учитывать, что не все организации могут свободно заниматься данной деятельностью, для этого существуют определенные условия: во-первых, согласно статье 333.33 Налогового кодекса РФ, за внесение сведений о юридическом лице в государственный реестр юридических лиц, осуществляющих деятельность по возврату просроченной задолженности в качестве основного вида деятельности вносится госпошлина в размере 100 000 рублей; во-вторых, уставный капитал должен составлять не менее 10 миллионов рублей [5]. Данные факторы позволяют сделать невозможной деятельность большинства небольших компаний, работающих на законных основаниях, и фактически устроят их с рынка. В связи с возложением новых полномочий службе судебных приставов необходимо расширение штата сотрудников или увеличение служебной нагрузки, а также обеспечение их ресурсами для осуществления полноценной трудовой деятельности.

Необходимым регулятором, который носит рекомендательный характер, являются разработанные профессиональными ассоциациями коллекторов правила поведения. Существует Кодекс этики коллектора, который регламентирует принципы и стандарты работы коллекторских контор, правила и нормы их деятельности [6]. По мнению директора "Финансового агентства по сбору платежей" Кирилла Ципривуза, большинство участников рынка сами заинтересованы в существовании единых этических правил. «В руководстве большинства компаний считают, что цивилизованные условия и формы работы помогут им в развитии». Однако, подобные нормы и правила соблюдаются в добровольном порядке. Соглашаясь со мнением Кирилла Ципривуза, считаем возможным принятие данного кодекса этики как носящего обязательный характер, что позволило бы регулировать деятельность данных агентств в полном объеме для наиболее продуктивной и правильной работы в области долговых взысканий. [7].

Сама рыночная сфера диктует агентствам важность пересмотра методов и способов работы, заставляет заботиться о законности собственной деятельности, о недопущении злоупотреблений и неправомочных действий. Агентствами понимается необходимость соблюдения законов для роста уровня доверия и популярности.

Предусмотрено, что в случае наличия жалоб уполномоченный орган, в качестве которого выступает ФССП, должен или выносить предписания об устранении нарушений, или ставить вопрос об исключении из вышеупомянутого реестра. Причём исключение является обязательным в случае, если нарушение является грубым и связано с причинением вреда жизни, здоровью или имуществу должника, или иных лиц» (ст. 16 ФЗ N 230-ФЗ) [1]. Важным является то, что грубость нарушения является оценочной категорией, поэтому предлагаем ввести изменения в формулировку данной статьи.

Если обнаруживаются основания, предусмотренные ст. 16 ФЗ N 230-ФЗ, то уполномоченный орган обязан исключать коллекторское агентство из реестра, а это ведёт к невозможности действия этого агентства в качестве субъекта возврата долгов физических лиц [1]. Таким образом, за любую погрешность агентства сразу же могут исключить из реестра. От данной неточности закона страдают интересы не только коллекторов, но и судебных приставов, которым подконтрольны действия последних и при такой ситуации будет расти служебная нагрузка на данные органы.

Таким образом, выполнение ФССП функции по контролю коллекторов имеет под собой и положительные результаты. Оно благоприятно отражается на работе приставов вместе с коллекторами по взысканию задолженностей. Можно смело говорить о сокращении нарушений законодательства в этой сфере. Взыскание долговых обязательств основано на правовом закреплении, что позитивно действует на интересы всех субъектов данных отношений. Несмотря на то, что существуют не до конца урегулированные вопросы в данной части, считаем, что в дальнейшем такое взаимодействие благоприятно скажется на выполнении функций ФССП и коллекторских агентств по взысканию долговых обязательств. Для восполнения некоторых законодательных неточностей необходима слаженная работы данных структур и наработка практического опыта в этой сфере.

Список литературы

1. Федеральный закон "О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» от 03.07.2016 N 230-ФЗ.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. N 195-ФЗ (КоАП РФ) (с изм. и доп. от 25 апреля, 25 июля, 30, 31 октября, 31 декабря 2002 г., 30 июня, 4 июля, 11 ноября, 8, 23 декабря 2003 г., 9 мая, 26, 28 июля, 20 августа, 25 октября, 28, 30 декабря 2004 г., 21 марта, 22 апреля, 9 мая, 18 июня, 2, 21, 22 июля, 27 сентября, 5, 19, 26, 27, 31 декабря 2005 г., 5 января, 2 февраля, 3, 16 марта 2006 г.) // "Российская газета" от 31 декабря 2001 г.
3. Сведения, содержащиеся в государственном реестре юридических лиц, осуществляющих деятельность по возврату просроченной задолженности в качестве основного вида деятельности // Федеральная служба судебных приставов России: офиц. сайт. URL: http://fssprus.ru/gosreestr_jurlic/ (дата обращения: 16.02.2017).
4. Комментарий к Федеральному закону от 3 июля 2016 года № 230-ФЗ «О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» // Консорциум «Кодекс»: электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. URL: <http://docs.cntd.ru/document/420370505> (Дата обращения: 2.04.2018).
5. Налоговый Кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05 августа 2000 N 117-ФЗ (ред. от 06 декабря 2005) // Собрание законодательства РФ, 07 августа 2000, N 32, ст. 3340.
6. Кодекс этики Национальной Ассоциации Профессиональных Коллекторских Агентств (НАПКА) от 4 июня 2013 г.: офиц. сайт. URL: <http://www.narpsa.ru/> (дата обращения: 16.04.2018).
7. Герасименко А.В. «Частные коллекторы» и Федеральная служба судебных приставов. VI Международная конференция студентов и магистрантов «Организационное, процессуальное и криминалистическое обеспечение уголовного производства», Симферополь, 2017: материалы. Симферополь: Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского, 2017. С. 18–19.
© Л.И. Носенко, Е.П. Пашкова, К.Ю. Корнейчук, 2018

УДК 657.631

ОСОБЕННОСТИ РЕВИЗИИ АВТОТРАНСПОРТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

БАБИЧ АННА АНАТОЛЬЕВНА

к.э.н., доцент

ЧЕРКАСОВА ЯНА СЕРГЕЕВНА

Студент

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные особенности проведения комплекса взаимосвязанных проверок финансово-хозяйственной деятельности организаций, которые осуществляют перевозки автомобильным транспортом, ремонт подвижного состава, хранение и техническое обслуживание, путем осуществления приемов документального и фактического контроля.

Ключевые слова: Автотранспортная организация, анализ, контроль, проверка, ревизия.

FEATURES OF AUDIT OF THE MOTOR TRANSPORTATION ORGANISATIONS

**Babich Anna Anatolyevna,
Cherkasova Yana Sergeevna**

Abstract: this article describes the main features of the complex of interrelated inspections of financial and economic activities of organizations that carry out transportation by road, repair of rolling stock, storage and maintenance, through the implementation of methods of documentary and actual control.

Keywords: motor Transport organization, analysis, control, audit, audit.

Автотранспортные предприятия являются организацией, которая осуществляет перевозки автомобильным транспортом, хранение, техническое обслуживание и ремонт подвижного состава. Основными клиентами автотранспортного предприятия при грузоперевозках являются организации товаропроводящих отраслей, таких как промышленность и строительство. Когда эти отрасли реализуют готовую продукцию, им приходится решать вопросы, которые непосредственно связано с доставкой. Они выбирают вид транспорта, тип транспортных средств и методы организации перевозок.

Автотранспортные средства в соответствии с принятой классификацией (рис.1.) являются основными средствами, поэтому на них распространяются все нормы учёта и ревизии основных средств.

Основной целью ревизии автотранспортных организаций является, в первую очередь, получения необходимых данных для контроля и анализа материальных ресурсов, капитального и текущего ремонта для сокращения затрат и получения прибыли.

В соответствии с целью, задачами являются:

- проверка полноты и качества введения документооборота;
- проверка правильности оформления первичных документов;
- проверка бухгалтерского учета автозапчастей;
- проверка эффективности и правомерности автотранспорта[1, с.122].

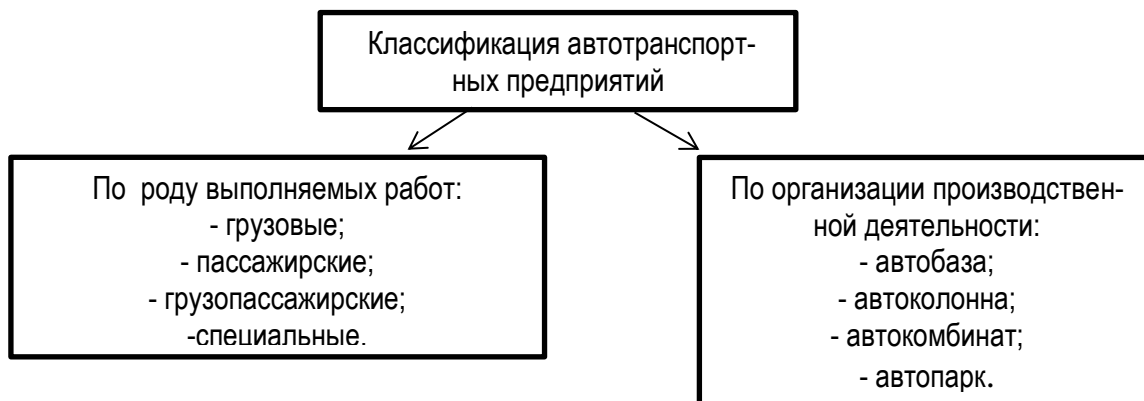


Рис. 1. Классификация автотранспортных предприятий

Источниками ревизии служат первичные документы:

- акт о приеме-передаче объекта основных средств (кроме зданий, сооружений) (форма № ОС-1);
- инвентарная карточка учета объекта основных средств (форма № ОС-6);
- акт о приеме-сдаче отремонтированных, реконструированных и модернизированных объектов основных средств (форма № ОС-3);
- акт о списании автотранспортных средств (форма № ОС-4а);
- журнал-ордер № 13, № 10;
- договора, справки-счета, технические паспорта, путевые листы и т.д.

При проведении ревизии автотранспортных предприятий необходимо провести следующие процедуры:

- осуществить проверку соответствия фактического наличия автомашин данным бухгалтерского учета, имеются ли в наличии на все машины технические паспорта;
- проверить закрепление машин за шоферами и за рабочими по ремонту;
- просмотреть выполняется ли план и соблюдаются ли графики технического обслуживания и ремонта;
- проверить соответствие стоимости ремонта утвержденным сметам и нормам, соблюдается ли порядок отпуска запасных частей;
- просмотреть и проанализировать количество аварий и ДТП, состояние работ по охране труда;
- обследовать состояние учета авторезины на складе, в эксплуатации, в ремонте, а также изношенной резины;
- ревизовать правильность хранения и учета горючего, запасных частей и смазочных материалов [2, с.624].

Следует отметить, что при поступлении автомобилей ревизор осуществляет проверку оформления документов, по которым был получен автомобиль: технические паспорта, договор, справка – счёт. Также ревизор должен проверить инвентарную карточку учёта основных средств форма №ОС-6, акт о приеме – передачи объекта основных средств форма №ОС-1, дату регистрации автомобиля в ГИБДД.

Ревизор проверяет правильность отражения основного средства на счётах учёта. Он обязан осуществить проверку бухгалтерских данных о расчётах, т.е. проверить счета 60 «Расчеты и поставщиками и подрядчиками» и 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами».

Проверка своевременности и полноты оприходования автомобилей осуществляется по первичным учётным документам. Это осуществляется путём сопоставления документов на поступление с данными банка об оплате, а также с данными учёта по инвентарным карточкам.

Ревизор должен уделить особое внимание проверки правильности передачи автомобиля от одного водителя к другому. Он проверяет оформления документов: акт о приеме-сдачи автомобилей, приказ отдела кадров о приеме и увольнение с работы водителей, инвентарные карточки. Если осуществляется покупка автомобиля, то следует довести его до состояния, в котором он будет пригоден к

эксплуатации. При этом осуществляется проверка первичной величины затрат на приобретение автомобиля: сличаются условия договора о цене с товаросопроводительными документами и данными счетов – фактур.

Списание автомобиля организацией происходит в следующих случаях:

- продажи;
- дарения;
- вложения в уставный капитал;
- ликвидации;
- кражи, аварии;
- передачи в совместную деятельность.

Для определения непригодности автомобилей, невозможности дальнейшего использования в организации, неэффективности восстановительного ремонта, а также с целью оформления соответствующей документации на списание подвижного состава в организациях по приказу руководителя создаются специальные комиссии.

Комиссия должна провести полномасштабный технический осмотр каждого намеченного к списанию автомобиля и прицепа с разборкой при необходимости отдельных агрегатов; установить причину списания автомобиля, прицепа; определить возможность использования отдельных узлов, агрегатов, деталей и процент их годности; произвести сверку фактически находящихся на данном автомобиле или прицепе агрегатов, приборов, принадлежностей и т.п. с перечнем, установленным в спецификации завода-изготовителя, и при выявлении недостающих агрегатов и деталей составить акт.

В акте подробно освещаются причины выбытия, описываются состояние основных частей, деталей узлов, конструктивных элементов и возможность их дальнейшего использования. Не допускается разборка на запчасти автотранспортного средства до утверждения акта на списание руководителем организации.

Таким образом, автотранспортные средства являются основными средствами и на них распространяются все нормы учёта и ревизии основных средств. Ревизор осуществляет проверку оформления документов, по которым был получен автомобиль: технические паспорта, договор, справка – счёт. Он проверяет правильность отражения основного средства на счётах учёта. Ревизор должен уделить особое внимание проверке правильности передачи автомобиля от одного водителя к другому.

Список литературы

1. Камышанов П. И. Практическое пособие по аудиту. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 122 с.
2. Подольский В. И. Аудит. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 624 с.

© А.А. Бабич, Я.С. Черкасова, 2018

УДК 330.3

ОСНОВНЫЕ ИСТОЧНИКИ ИНФОРМАЦИИ ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

СОГБАТЯН САРКИС АРАМОВИЧСтудент
Одинцовский филиал МГИМО МИД России

Аннотация: В рамках представленной статьи проанализированы ключевые аспекты, касаемо проблематики основных источников информации для прогнозирования управленческих решений. Рассмотрено использование информационных сводок экономического характера, основные виды деятельности, в которых требуется прогнозирование управленческих решений. Проанализирован, процесс управления в образовательном секторе.

Ключевые слова: источники информации, прогнозирование, планирование, развитие, информационные потоки.

THE MAIN SOURCES OF INFORMATION TO PREDICT FUTURE MANAGEMENT DECISIONS

Sogbatyan Sarkis Aramovich

Abstract: In the framework of presented article analyses key aspects with regards to perspective the main sources of information to predict future management decisions. Examines the use of summary information of an economic nature, principal activities, which require forecasting of management decisions. The management process in the educational sector is analyzed.

Key words: sources of information, forecasting, planning, development, information flows.

В современном мире сделать точный и грамотный анализ управленческого решения становится наиболее сложной и важной задачей для обеспечения грамотного и эффективного процесса управления. Но что лежит в основе продуманного механизма прогнозирования управленческих решений? Прежде всего, проблема состоит в необходимости создавать условия для развития бизнес-стратегии, без которой сегодня невозможно создать качественный и продуманный бизнес. Редкий директор либо топ-менеджер может обойтись без помощи хорошего наставника-осведомителя, ибо, как показывает мировая практика, не каждый собственник бизнеса способен самостоятельно разобраться в теории и сделать грамотный прогноз управленческого решения. Но когда компания не может себе позволить наем высококвалифицированного специалиста в области консультирования, крайне важным является хорошее бизнес-образование самого руководителя и управленческого звена в целом. Чаще всего, к продуманным источникам относят:

1. Специализированные бизнес-издания и брошюры для предпринимательских кадров.
2. Бухгалтерская и налоговая отчетность для бизнеса в любой сфере специализации.
3. Статистические данные и источники из СМИ, специализирующиеся именно на деловом образовании.
4. Курсовые и дипломные работы студентов ведущих вузов, найденные в открытых источниках.

5. Документация в области правового лицензирования деятельности.

6. Телевизионные сводки, специализированные сайты и порталы.

7. Платные консультации экспертов в области делового администрирования и управления менеджментом качества [1, с. 23].

Каждый современный управленец должен быть достаточно грамотным в области финансов и предпринимательства, чтобы содействовать максимальному развитию своей компании и недопущению разного рода сбоев в процессах. Для осуществления этого крайне важно сегодня обладать достаточной теоретической базой для начинания любого выгодного проекта, ибо неподготовленный менеджер не способен в полной мере владеть экономической стратегией и управлять компанией. Без настоящего необходимых предпосылок и солидных знаний в области экономических процессов уже невозможно создать необходимую правовую базу для развития структуры. Именно к всесторонней финансовой и правовой грамотности стремятся сегодня многие начинающие и практикующие предприниматели, которые действительно озабочены управлением своей компании.

Рассмотрим использование информационных сводок экономического характера.

Для проведения грамотного анализа текущей информации, как правило, используют наиболее продуманные методы управления в нашем столь быстро меняющемся мире. Сегодня уже нельзя в полной мере рассчитывать на помощь интернета, когда нет достаточно высокого уровня финансовой грамотности, а ее можно обрести только в специализированных образовательных центрах. Как правило, к ним относят такие вузы, как:

1. Финансовый университет

2. РЭУ имени Плеханова

3. Экономический факультет МГУ

4. Факультет международных экономических отношений МГИМО МИД РФ.

5. Высшая школа бизнеса и делового администрирования при РАНХиГС.

6. Экономический факультет РУДН

7. Многочисленные региональные высшие и средние учебные заведения экономической и финансовой направленности.

Но каким бы первоклассным специалистом не был управленец, он не может обходиться без грамотного консультирования со стороны наиболее компетентных бизнес-консультантов, в обязанности которых входит изучение конъюнктуры международного рынка ценных бумаг, финансовой и денежно-кредитной ликвидности, оборачиваемости крупных капиталов, а также систем грамотного и эффективного администрирования.

Таким образом, основным источником информации для прогнозирования управленческих решений сегодня становится не гугл и яндекс, а именно квалифицированный бизнес-консультант, имеющий высшее финансово-экономическое образование и разбирающийся в специфике данного бизнеса.

Основные виды деятельности, в которых требуется прогнозирование управленческих решений:

1. Страховой бизнес

2. Промышленность

3. Сельскохозяйственный комплекс

4. Система управления информационными технологиями

5. Высокоточные производственные комплексы

6. Банковский сектор

7. Образовательная сфера

8. Сфера услуг

Проанализируем, как происходит процесс управления в образовательном секторе.

Прежде всего, необходимо разобраться в том, насколько выгодно сегодня вкладывать средства в образование, и какие источники информации следует использовать, чтобы сделать точный прогноз.

Как уже сказано выше, ни одна предпринимательская деятельность в наши дни не может осуществляться лишь посредством догадок и низкопробных расчетов. Самое главное, что нужно уяснить, - это то, что даже в образовательной сфере без грамотного консультанта в сфере финансов сегодня

обойтись нельзя. Именно в его функции входит организация учета, прогнозирования и распределения финансовых затрат организации с целью создания необходимых предпосылок для развития образовательного учреждения.

В функции бизнес-консультанта либо аудитора входит:

1. Сбор текущей информации касательно стоимости образовательных услуг в данном конкретном регионе.
2. Создание условий для привлечения большего количества учащихся.
3. Формирование сводки успеваемости и определение цены на использование тех или иных бизнес-процессов.
4. Юридическое сопровождение любых транзакций между всеми участниками сделок для получения качественных образовательных услуг.
5. Подготовка необходимых документов для проверяющих органов в системе управления международными отношениями [2, с 12].

В первую очередь важной функцией специалистов по прогнозированию управленческих решений становится налаживание тех отношений, которые не способен достичь руководитель либо собственник организации. Как правило, даже генеральный директор бизнеса с любой формой деятельности не способен в полной мере разобраться в бухгалтерских и других проводках, которые необходимы для успешного ведения бизнес-процесса. Это связано со значительным уровнем сложности и неоднозначности финансовой системы образовательного и любого другого учреждения, в том числе частые проблемы возникают в связи с неоднозначной налоговой системой РФ и других стран. В такой ситуации основными источниками информации для предпринимателя и генерального директора становятся сводки из финансовых документов, юридических и правовых справочников, а также на основе советов и разъяснений личного консультанта. Подобное положение дел характерно не только для РФ, но также для всех развитых и развивающихся экономик мира, в которых преобладают системные показатели и сложная бюрократическая процедура. Через это еще несколько десятилетий назад прошли такие страны, как: 1.Франция, 2.Финляндия, 3.Швеция, 4.Голландия, 5.Германия, 6.Италия, 7.Испания, 8.Кипр, 9.США и другие.

Сегодня сложный юридический и финансовый анализ необходимо понимать даже в России и странах СНГ, при этом опираться на основные источники информации для прогнозирования правильных управленческих решений.

Последствия неприятия прогнозирования решений в области управления проанализированы далее.

Всякий раз, когда предприниматель сталкивается с теми или иными проблемами управленческого характера, возникает необходимость обращения к проверенным источникам и специалистам именно в данном секторе. В противном случае высока вероятность потери финансовых активов, что может привести к банкротству и ликвидации бизнес-структуры любой формы собственности и управления [3, с. 34]

В такой ситуации именно основные источники информации дают возможность сделать по настоящему грамотный и точный прогноз относительно решения в системе управления. По этой причине руководство компании не должно пренебрегать системой самообразования хотя бы для простого понимания текущей ситуации, в противном случае, понимание бизнес-консультанта будет затруднено, особенно, если он оперирует в основном деловой и юридической лексикой, которая малопонятна неподготовленному бизнесмену.

Таким образом, в современных капиталистических реалиях нашей страны крайне важным становится прогнозирование управленческих решений на основе долгосрочного планирования в системе управленческих стратегий и новаций в обучающем процессе.

Список литературы

1. Вайс Г. От хаоса к теории хаоса // Бизнес Уик. - 2013. - № 5. - С. 32-35.
2. Гурнович Т.Г., Торопцев Е.Л., Сергиенко В.С., Агаркова Л.В., Агарков А.В. Развитие предпринимательства на региональном рынке плодоовощной продукции : монография - Ставрополь : Ставро-

лит, 2012. - 172 с.

3. Митропольская-Родионова Н.В. Глава 5. Бизнес-планирование в условиях глобализации малого предпринимательства / Н.В. Митропольская-Родионова // Экономическая политика: Инновации, инвестиции, конкурентоспособность. – 2017. – С. 47 – 54.

4. Митропольская-Родионова Н.В. Роль образования в вопросах предпринимательства в системе международных социально-экономических отношений / Н. В. Митропольская-Родионова, М. В. Андриянова // Педагогическое образование и наука. 2017. №4. С. 136 – 139.

5. Митропольская-Родионова Н.В. Роль современного образования в подготовке рационального субъекта. / Н. В. Митропольская-Родионова, А. Б. Конобеева // Педагогическое образование и наука. 2017. №4. С. 145 – 147.

6. Рудакова Н.В. Показатели и методы оценки эффективности управленческих решений. // Вестник университета (Государственный университет управления). 2010. №7. с. 164

7. Рудакова Н.В. Разработка инструментария обеспечения конкурентоспособности социально-экономических систем при реализации стратегий инновационного развития. Часть 2. // Коллективная монография под ред. д.э.н., проф. Т.О.Толстых. - Воронеж: 2012.

8. Шереметьева Е.Н. Инвестиционная стратегия проектного маркетинга организации рекреационных услуг / Е.Н. Шереметьева, Н.В. Митропольская-Родионова // Региональный маркетинг сборник научных статей IV Международного конгресса по маркетингу. Под общ. ред. М.В. Макаровой; РЭУ им. Г.В. Плеханова ; Ярославский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова. – 2015. – С. 171 – 176.

9. Шмален Г. Основы и проблемы экономики предприятия. - М. : Финансы и статистика, 2010- С. 95.

УДК 330.1

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ВЕЛИЧИНУ ПРИБЫЛИ КОМПАНИИ

МАЛЮКОВА ЕЛИЗАВЕТА СЕРГЕЕВНА

магистр

Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Аннотация: в данной статье рассмотрены внешние и внутренние факторы, которые оказывают влияние на прибыль компании, а также экстенсивные и интенсивные факторы. В статье приведены значимые факторами, которые влияют на финансовый результат от продажи продукции, услуг и работ.

Ключевые слова: прибыль, валовые расходы, факторный анализ, выручка, себестоимость, затраты, валовый доход

FACTORS AFFECTING THE PROFIT OF THE COMPANY

Malyukova Elizaveta Sergeevna

Abstract: This article examines the external and internal factors that affect the company's profits, as well as extensive and intensive factors. The article shows significant factors that affect the financial result from the sale of products, services and works.

Keywords: profit, gross expenses, factor analysis, revenue, cost, expenses, gross income

Формирование прибыли происходит под влиянием множества факторов, которые взаимосвязаны между собой. Эти факторы воздействуют на результат деятельности компании по-разному, то есть некоторые оказывают положительное влияние, некоторые – отрицательное. Влияние отрицательных факторов может неблагоприятно сказаться на финансовом результате компании, так как оно может ослабить, либо же полностью свести к нулю положительное воздействие иных факторов.

Разнообразие факторов не дает возможности их отчетливому ограничению и детерминирует их классификацию. Если принять во внимание специфику компании, а именно то, что она одновременно может быть субъектом и объектом экономических отношений, то можно различного рода факторы разделить на внутренние и внешние (см. рис.1) [1, с. 174].



Рис. 1. Факторы, влияющие на величину прибыли компании

Классификация факторов, влияющих на прибыль, играет важную роль в определении главных направлений роста эффективности поиска резервов хозяйствования.

К внешним факторам относятся факторы, не зависящие от деятельности компании. Однако, есть такие факторы, оказывающие значительное воздействие на темпы роста рентабельности производства и прибыли. К внешним факторам относят:

- конъюнктуру рынка;
- нормы амортизации;
- темпы инфляции;
- система налогообложения;
- социальные условия;
- развитие внешнеэкономических связей и др. [1, с. 175]

В современных условиях данные факторы играют первостепенное значение. В большей мере внешняя группа факторов определяет область функционирования компании, а также решение о продолжении функционирования деятельности компании, или же ее прекращении.

Внутренние факторы зависят от деятельности компании и описывают различные аспекты работы всего коллектива. К ним относятся:

- политика цен в компании;
- качество и объем реализованной продукции;
- качество управления на разных уровнях хозяйствования;
- уровень издержек;
- степень квалификации штатных единиц;
- система организации производства и труда;
- творческая деятельность кадров;
- организационные нарушения;
- технический уровень производственных фондов;
- экономический интерес кадров и др. [1, с.178].

Согласно рис. 1 внутренняя группа факторов делится на производственный и внепроизводственные. В свою очередь, производственная группа факторов представляет собой наличие и использование важных элементов процесса производства, которые, в свою очередь, участвуют в формировании прибыли. К ним относятся труд, предметы труда, а также средства труда. Группа внепроизводственных факторов в основном связана с претензионной, природоохранной, коммерческой и другими подобного рода сферами деятельности компании.

Составляющим звеном производственной группы являются интенсивные и экстенсивные факторы. Факторы, которые отражают эффект от использования ресурсов или факторы, которые способствуют эффективности их использования (к примеру, внедрение новейших технологий, повышение уровня квалификации кадров) относятся к интенсивным.

К экстенсивным относят факторы, отражающие величину производственных ресурсов (к примеру, стоимость основных фондов, динамика численности кадров) и их эксплуатацию по времени (например, коэффициент интегрального использования оборудования, изменение средней продолжительности рабочего дня), а также непроизводительное применение ресурсов, а именно издержки на брак, ущерб из-за отходов и т.д. [2, дата обращения 20.04.2018].

В ходе реализации производственной деятельности компании, которая связана с изготовлением, сбытом продукции и получением прибыли, вышеперечисленные факторы играют важную роль и находятся в тесной взаимозависимости.

Далее наиболее подробно рассмотрим внутренние, основные факторы, которые влияют на величину дохода, как абсолютного показателя эффективности управления компании.

Главным источником финансовых накоплений компании является ее прибыль от продажи товаров, а именно часть, оставшаяся за вычетом расходов на трудовые, материальные и иные финансовые затраты, которые связаны с производством и продажей.

В современных условиях радикального изменения регулирования экономикой, критерий выручка

от продажи товаров является одним из важных показателей функционирования компании. Этот критерий формирует заинтересованность у трудовых коллективов не только в увеличении объема выпускаемого продукта, а также в росте объема проданного товара.

Это говорит о том, что выпускать необходимо такие продукты, которые в полной мере отвечают всем требованиям будущих потребителей и будут пользоваться спросом на рынке.

Для этого нужно изучить рыночные условия хозяйствования и возможности внедрения выпускаемого товара на рынок, за счет увеличения объемов его продажи. С развитием бизнеса и увеличением конкуренции, повышается ответственность компаний за исполнение принятых обязательств.

Показатель прибыли от продажи товаров отвечает всем требованиям коммерческого расчета и помогает развивать производственно-хозяйственную деятельность.

Заинтересованность компаний в выпуске и продаже качественного товара, который пользуется спросом на рынке, отражается на величине дохода, который при иных равных условиях располагается в непосредственной зависимости от уровня реализации данной продукции.

В расходы на выпуск и продажу товара, которые определяют себестоимость, входят сырье, энергия, топливо, стоимость применяемых в производстве товаров природных ресурсов, основные и вспомогательные материалы, основные фонды, трудовые ресурсы и иные производственные расходы, а также непроизводственные затраты.

Структура и состав затрат обусловлены условиями и характером производства при различной форме собственности, соотношением трудовых, материальных затрат и иных факторов.

Таким образом, прибыль, являясь основной формой денежных накоплений, зависит, главным образом, от сокращения затрат на производство и обращения товаров, а также от роста объема продаж. Так же прибыль, являясь конечным финансовым результатом компании, обусловлена объемом валового дохода компании.

Размер валового дохода компании и прибыли обусловлены не только качеством и количеством выпускаемого и реализованного товара (исполненных работ, предоставленных услуг), но и уровнем используемых цен.

Значимыми факторами, которые влияют на финансовый результат от продажи продукции, услуг и работ, являются [3, с.117]:

- трансформация объема продажи продукции. Рост уровня реализации рентабельного товара приводит к росту выручки и подъему финансового положения компании. Увеличение уровня продаж убыточного товара оказывает влияние на снижение суммы прибыли;

- изменение в структуре ассортимента проданного товара. Повышение уровня наиболее рентабельных видов товаров в общем объеме продаж приводит к росту финансового результата компании. Повышение удельного веса низкорентабельного или вовсе убыточного товара оказывает влияние на снижение прибыли;

- модифицирование себестоимости товаров. Уменьшение себестоимости приводит к увеличению дохода, и наоборот. Данная зависимость применима для управленческих и коммерческих расходов;

- изменение цены продажи товаров. При снижении доли цен, сумма прибыли уменьшится, и наоборот.

В конечном счете, виды и уровень используемых цен, показывают объем валового дохода компании, а значит, и прибыли.

Немаловажным фактором, влияющим на прибыль компании, является стратегия управления и эффективность работы руководителя. Чистая прибыль компании может значительно различаться в одной и той же компании. Это, как раз, напрямую зависит от стратегии, которую выбирает компания и от склонностей к риску лица, который принимает решения. Соответственно, чем ниже риск, тем финансовый результат компании меньше, и наоборот. Таким образом, прибыль компании обусловлена принятием стратегических, управленческих решений менеджеров.

Так же высокий уровень компетентности органов, которые участвуют в управлении прибыли компании, снижает недостатки менеджмента.

В системе рыночных отношений центральное место занимает проблема ценообразования. За

счет высоких цен, компания возмещает любые производственные затраты, а это не будет содействовать увеличению качества товара и эффективности производства в целом [4, с.84].

При факторном анализе прибыли от продаж, его результаты оценивают резервы по повышению эффективности работы производства и позволяют принять аргументированные управленческие решения.

Помимо этого, на показатель прибыли будет влиять амортизация нематериальных активов и основных фондов. Сумма амортизационных отчислений формируется на основе имеющихся норм амортизации и амортизации нематериальных активов, балансовой стоимости основных фондов, учитывая период полезного применения этих активов, причем не больше десяти лет постоянной эксплуатации.

Так же следует учитывать ускоренную амортизацию активной части основных производственных фондов, которая выражается в законодательно установленной наиболее высокой норме амортизации на основные фонды.

Отсюда следует, что итоговый финансовый результат компании создается под воздействием таких факторов, как: валовый доход компании, доход компании от реализации товаров, уровень амортизационных отчислений, валовые расходы компании, уровень действующих цен на реализуемые товары.

Среди вышеперечисленных факторов, главным выступает величина валовых расходов. Количество расходов занимают довольно большой удельный вес, поэтому уменьшение расходов существенно скажется на росте финансового результата компании, при иных условиях равнозначности.

Оценка указанных факторов возможна с применением метода факторного анализа. При выполнении внешнего анализа за источник данных принимается бухгалтерская отчетность «Отчет о прибылях и убытках» (форма №2).

Факторным называется анализ влияния некоторых показателей на результативный фактор, за счет стохастических или детерминированных приемов (см. рис. 2) [5, с.28].

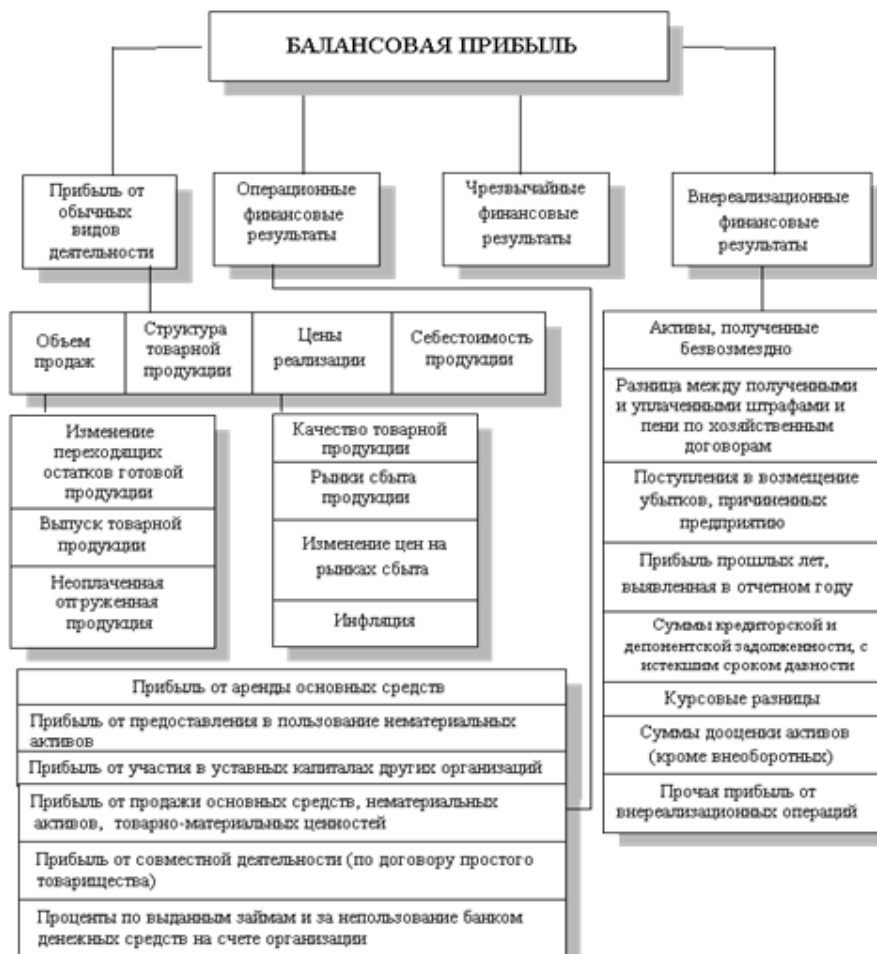


Рис. 2. Схема факторного анализа балансовой прибыли

В анализе данных факторов, которые влияют на конечный финансовый результат компании, лежат резервы повышения прибыли компании, главными из которых являются:

1. Выполнение роста объема производства товаров, за счет технического обновления и увеличения эффективности в производстве.
2. Повышение качества условий реализации товаров, посредством усовершенствования расчетно-платежных отношений между компаниями.
3. Модификация структуры выпускаемого и продаваемого товара, посредством повышения доли наиболее рентабельной продукции.
4. Уменьшение валовых расходов на производство и обращение товаров.
5. Модификация структуры выпускаемого и продаваемого товара, посредством повышения доли наиболее рентабельной продукции.
6. Уменьшение валовых расходов на производство и обращение товаров.
7. Выявление реальной зависимости уровня цен, от качества выпускаемого товара, ее конкурентности, спроса и предложения похожего товара иными производителями.
8. Повышение качества условий реализации товаров, посредством усовершенствования расчетно-платежных отношений между компаниями.
9. Модификация структуры выпускаемого и продаваемого товара, посредством повышения доли наиболее рентабельной продукции.
10. Уменьшение валовых расходов на производство и обращение товаров.
11. Модификация структуры выпускаемого и продаваемого товара, посредством повышения доли наиболее рентабельной продукции.
12. Уменьшение валовых расходов на производство и обращение товаров.
13. Выявление реальной зависимости уровня цен, от качества выпускаемого товара, ее конкурентности, спроса и предложения похожего товара иными производителями.
14. Повышение финансового результата от иной деятельности компании (от реализации основных фондов, другого имущества компании, ценных бумаг, валютных ценностей и т.п.).

В итоге, рассмотрев факторы, которые влияют на прибыль компании, стоит отметить, что внутренняя и внешняя группа факторов взаимообусловлены и взаимозависимы. Для того чтобы выработать определенную политику управления прибылью в компании, необходим постоянный учет и контроль этих факторов. Количество факторов предопределено индивидуальными особенностями каждой компании, следовательно, их нельзя ограничить.

Список литературы

1. Экономика фирмы: учебное пособие / Волгоградский филиал ФГБОУ ВО «Российский университет им. Г.В. Плеханова»: Н.Е. Булетова, С.А. Коробинцева, С.И. Копылов и др. – Волгоград: Сфера, 2016. – 236 с.
2. Хайдукова Д.А. Классификация факторов, влияющих на прибыль предприятия // Молодой ученый [Электронный ресурс]. – 2016. – №21. – с.519-521. URL: <http://moluch.ru/archive/125/34745/> (дата обращения 20.04.2018).
3. Финансовый менеджмент: Учебное пособие / Чараева М.В., – 2-е изд. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 240 с.
4. Ценообразование: учебник и практикум / Г.А. Маховикова [и др.]. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2017. – 463 с.
5. Финансовый анализ: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / под общ. ред. И. Ю. Евстафьевой, В.А. Черненко. – М.: Юрайт, 2017. – 337 с.

УДК 347.214.23

МЕХАНИЗМ РЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА ЗЕМЕЛЬНЫЕ ДОЛИ И ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ

ПОГРЕБНАЯ ОЛЬГА ВИКТОРОВНА,

к. б. н., доцент

ОКИШЕВА ОЛЬГА АЛЕКСАНДРОВНА,

Студент, 3-IV-1

Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской ГАУ

Аннотация: в статье говорится об особенностях регистрации прав на земельные доли и земельные участки сельскохозяйственного назначения. Процедура регистрации возможна в Управлении Росреестра, а также с 2017 года в многофункциональных центрах. Тенденция динамики регистрации прав на земельные участки по данным ЕГРП положительна. Об этом говорит то, что с 2014 года количество данных зарегистрированных в реестре увеличилось на 25,5%.

Ключевые слова: земли сельскохозяйственного назначения, регистрация прав, земельный участок, земельная доля, Земельный кодекс РФ, закон.

THE MECHANISM OF REGISTRATION OF RIGHTS TO LAND SHARES AND LAND PLOTS OF AGRICULTURAL PURPOSE

Pogrebnaya Olga Viktorovna,
Okisheva Olga Aleksandrovna

Abstract: the article deals with the peculiarities of registration of rights to land shares and agricultural land plots. The registration procedure is possible in the management of Rosreestr, as well as in 2017 in multifunctional centers. The trend of the dynamics of registration of rights to land plots according to the usrp is positive. This is evidenced by the fact that since 2014 the number of data registered in the register has increased by 25.5%.

Key words: agricultural land, registration of rights, land, land share, the Land code of the Russian Federation, the law.

Земля – богатый природный ресурс, который на сегодняшний день выступает объектом социально-экономических отношений и принимает значение средства производства. Также необходимо понимать, что земля несет в себе весомое свойство – быть средой жизни человека. Трезво оценивая землю как ресурс, мы понимаем, что его возможности могут исчерпаться однажды. Поэтому очень важно понимать для чего земля предназначена и как правильно ее использовать [1].

В соответствии со ст. 7 Земельного Кодекса РФ по целевому назначению территория Российской Федерации подразделяется на следующие категории:

- 1) земли сельскохозяйственного назначения;
- 2) земли населенных пунктов;

3) земли промышленности, энергетики, транспорта, связи, радиовещания, телевидения, информатики, земли для обеспечения космической деятельности, земли обороны, безопасности и земли иного специального назначения;

4) земли особо охраняемых территорий и объектов;

5) земли лесного фонда;

6) земли водного фонда;

7) земли запаса.

Наиболее весомое значение имеет категория земель сельскохозяйственного назначения. Согласно ст. 14 Земельного Кодекса РФ землями данной категории признаются земли, находящиеся за границами населенного пункта и предоставленные для нужд сельского хозяйства, а также предназначенные для этих целей.

Земли сельскохозяйственного назначения могут использоваться для ведения сельского хозяйства как гражданами, в том числе ведущими крестьянские (фермерские) хозяйства, так и сельскохозяйственными предприятиями, производственными кооперативами и другими организациями [2].

Ввиду этого возникает необходимость в регистрации прав гражданами и юридическими лицами на земельные участки относящиеся к данной категории земель. Данная процедура представляет собой юридическое подтверждение и признание государством возникновения, обременения, перехода либо же прекращения права владения и пользования земельным участком.

Регистрация прав на земельный участок – однозначное доказательство существования права, что было зарегистрировано. Оспорить право на земельный участок можно исключительно в судебном порядке [3].

Говоря о собственниках земельных участков относящихся к категории земель сельскохозяйственного назначения, важно упомянуть, что в основном это собственники земельных долей сельскохозяйственных предприятий, реорганизованных по различным причинам [4].

Государственная регистрация прав на земельную долю, земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения имеет ряд особенностей, которые определены ст. 47 Земельного Кодекса РФ:

1) Регистрация права на земельную долю либо участок происходит после подачи заявления участником долевой собственности или его представителем;

2) При переходе права собственности на земельную долю или участок в результате продажи или внесения в уставный капитал одновременно с документами, представляемыми на государственную регистрацию прав, необходимо предоставить документы, подтверждающие возможность вышеупомянутых процедур;

3) Договор аренды земельного участка, заключенный в его отношении, не является препятствием для проведения государственной регистрации права собственности на земельную долю в составе данного земельного участка;

4) Основаниями для государственной регистрации прав на земельный участок, образуемый при выделе в его пользу земельной доли или долей, являются документы, которые подтверждают право собственности на земельную долю или доли. К ним необходимо приложить:

- заверенную уполномоченным лицом копию протокола общего собрания участников долевой собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения об утверждении проекта межевания земельных участков, непосредственно утвержденный проект межевания земельного участка;

- проект межевания земельного участка, утвержденный решением собственника земельной доли или земельных долей, и заключение об отсутствии возражений относительно размера и местоположения границ выделяемого в счет земельной доли или земельных долей земельного участка;

- соглашение об образовании общей долевой собственности на такой земельный участок или соглашение об образовании общей совместной собственности на такой земельный участок в случае, если подано заявление о государственной регистрации права общей собственности на образуемый земельный участок.

5) Размер земельной доли можно определить как простую правильную дробь или в ином виде, который не противоречит положениям Федерального закона от 24 июля 2002 года №101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения»;

6) Государственная регистрация права собственности на долю в праве общей собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения допускается в случае, если в Едином государственном реестре недвижимости в отношении такого земельного участка отсутствуют сведения о координатах характерных точек границ такого земельного участка или одна из границ такого земельного участка пересекает одну из границ другого земельного участка в соответствии с внесенными в Единый государственный реестр недвижимости сведениями о последнем [2].

На сегодняшний день регистрацию прав на земельную долю либо земельный участок можно оформить в Росреестре. Но также данная услуга появилась в МФЦ в 2017 году.

Для регистрации прав на земельную долю или земельный участок в МФЦ определен перечень необходимых документов (табл. 1) [5].

Таблица 1

Документы необходимые для регистрации прав на земельную долю или земельный участок

Купля-продажа	Вступление в наследство	Приватизация
<ul style="list-style-type: none"> • удостоверение личности (паспорт гражданина); • заявление, которое можно заполнить непосредственно в офисе Росреестра или МФЦ; • квитанция об оплате государственной пошлины; • выписка из Росреестра об участке; • договор, по которому приобретались права на землю; • удостоверение личности продавца и документы, на основании которых он владел земельным участком. 	<ul style="list-style-type: none"> • документы, которые подтвердят личность заявителя; • заявление; • свидетельство, выданное в нотариальной конторе; • документ, подтверждающий кончину наследодателя; • кадастровый паспорт на унаследованное имущество. 	<ul style="list-style-type: none"> • заявление; • паспорт; • решение муниципалитета или договор; • выписку из кадастрового плана.

Для прохождения процедуры регистрации необходимо оплатить государственную пошлину (табл. 2) [6].

Таблица 2

Размер государственной пошлины при оформлении прав 2017-2018 гг.

Физические лица	Юридические лица/Организации
Земельные участки рядом с жилым домом (долевая) – 100 р., земля для сельхозугодий – 50 р., земли для дальнейшей постройки на ней зданий – 350 р.	Земля – 15 тысяч рублей

Стандартно МФЦ определяет срок выполнения процедуры регистрации права собственности – 10 календарных дней.

Итогом завершения процедуры регистрации права собственности является получение выписки из Единого государственного реестра недвижимости из Росреестра. Данная выписка выдается вместо

свидетельства и имеет такую же юридическую силу. Нововведение по выдаче выписок вступило в силу с января 2017 года [6].

За последние 4 года внесение сведений о земельных участках, права на которые зарегистрированы в ЕГРП, имеет положительную динамику (рис. 1). Если в 2014 году в ЕГРП было зарегистрировано 28462716 прав на земельные участки, то в 2017 году это число составило 35741816. Это свидетельствует о том, что земельный оборот имеет свое место в социально-экономических отношениях и совершаются различные сделки касательно земли, которые требуют юридической констатации [7].

В итоге можем резюмировать, что регистрация прав на земельные доли и земельные участки сельскохозяйственного назначения имеет обязательный характер. Пройти данную процедуру могут физические лица (граждане) и юридические лица (организации). В 2017 году зарегистрировано наибольшее количество внесения данных в ЕГРП за последние 4 года. Это означает, что уровень налогообложения в РФ повысился. Также недавнего времени регистрацию прав можно произвести в МФЦ по всей России. Это позволяет равномерно распределить рабочую нагрузку на органы, которые совершают данную процедуру (Росреестр).

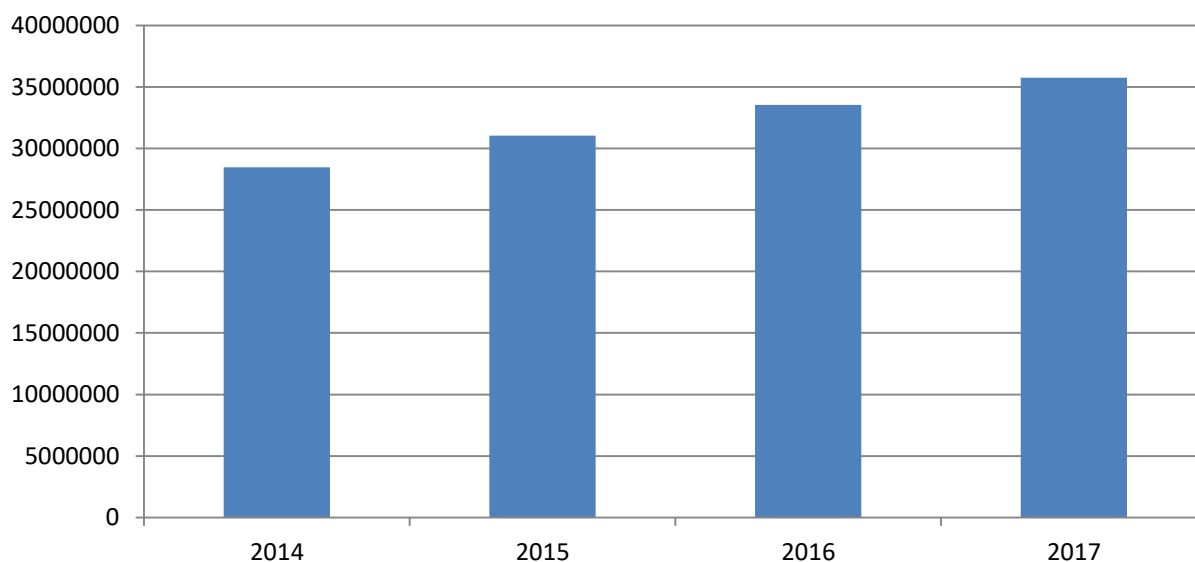


Рис. 1. Динамика внесения сведений о земельных участках, права на которые зарегистрированы в ЕГРП

Список литературы

1. Категории земель и виды разрешенного использования [Электронный ресурс] / Земельный Барон. – Режим доступа: <https://zembaron.ru/raznoe/kategoriya-zemel-i-vid-razreshennogo-ispolzovaniya/>, доступ свободный (дата обращения 28.04.2018 г.).

2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 г. № 136-ФЗ (ред. ред. от 31.12.2017) [Электронный ресурс] / СПС «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/, доступ свободный (дата обращения 28.04.2018 г.).

3. Государственная регистрация прав на земельный участок [Электронный ресурс] / pravoross.jimdo.com. – Режим доступа: <https://pravoross.jimdo.com/вопрос-юристу/земельное-право/государственная-регистрация-прав-на-земельный-участок/>, доступ свободный (дата обращения 28.04.2018 г.).

4. Особенности государственной регистрации прав на земельную долю, земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения [Электронный ресурс] / золотухинская-жизнь.рф. – Режим доступа: <http://xn----7sbtbdcdmhvgcb8bmq8a0k2b.xn--p1ai/sprashivali-otvechaem/4880-osobennosti->

gosudarstvennoj-registratsii-prav-na-zemelnyyu-dolyu-zemelnyj-uchastok-iz-zemel-selskokhozyajstvennogo-naznacheniya.html, доступ свободный (дата обращения 28.04.2018 г.).

5. Как оформить земельный участок в МФЦ [Электронный ресурс] / mfc-list.info. – Режим доступа: <https://mfc-list.info/kak-oformit-zemelnyj-uchastok.html>, доступ свободный (дата обращения 28.04.2018 г.).

6. Регистрация и оформление права собственности в МФЦ [Электронный ресурс] / mfc-list.info. – Режим доступа: <https://mfc-list.info/registracija-prava-sobstvennosti-cher.html>, доступ свободный (дата обращения 28.04.2018 г.).

7. Реестр подводит итоги [Электронный ресурс] / rosreestr.ru. – Режим доступа: <https://rosreestr.ru/site/press/news/rosreestr-podvodit-itogi-za-2016-god-po-registratsii-prav-i-kadaastrovom-uchetu-nedvizhimosti/>, доступ свободный (дата обращения 28.04.2018 г.).

© О.В. Погребная, О.А. Окишева

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 340.15

ЗАРОЖДЕНИЕ И ЭВОЛЮЦИЯ МЕДИКО-ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ РФ В УСЛОВИЯХ ОПТИМИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В XXI ВЕКЕ

ЛАТФУЛЛИНА РАИНА РАДИКОВНА

студент
ФГБОУ ВО «Казанский ГМУ» МЗ РФ
ФГАОУ ВО Казанский (Приволжский) Федеральный Университет

Аннотация: В статье проведен сравнительный историко-правой анализ условий и факторов зарождения медико-правовой культуры в России. Раскрыты основные принципы системы здравоохранения как в советском, так и в современном периоде развития.

Ключевые слова: здравоохранение, медицинское право, медико-правовая культура, медицинская деятельность, законодательство.

ORIGIN AND EVOLUTION OF MEDICO-LEGAL CULTURE OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE CONDITIONS OF OPTIMIZATION OF HEALTH CARE IN THE 21ST CENTURY

Latfullina Raina Radikovna

Abstract: In article the analysis of conditions and factors of origin of medico-legal culture in Russia is carried out comparative historical-right. The basic principles of a health care system in Soviet and in the modern period of development are disclosed.

Key words: health care, medical right, medico-legal culture, medical activity, legal system.

В XXI столетии мы обращаемся к праву как к общепринятой модели поведения в социуме и государстве. При этом, оказываясь под воздействием субъективных взглядов на общество, страну, свое положение в их жизни, забываем о том, что право идет нога в ногу с нашей жизнью. Медицина в лице врача сопровождает человека всю его жизнь - вне зависимости от того болен он или нет. Как писал А.Ф. Билибин – «Медицина - самое живое и всегда новое дело, потому что врач всегда с человеком». В мире нет цивилизации, в которой не существовало бы врача. Этот вид социальных отношений всегда нес в себе большое значение, ведь на их алтаре лежат жизнь, здоровье и благополучие человека.

Богатейшая история становления законодательства в сфере здравоохранения в России насчитывает не одну сотню лет, является многоплановой и многообразной. Закономерно, что опыт России в сфере нормативной регламентации данной сферы требует тщательного изучения, осмысления и поиска путей ее совершенствования.

В начале XX века был заложен фундамент становления современной медицинской культуры. В частности, Великая Русская Революция оказала решающее влияние на всемирную и отечественную историю XX века и детерминировала ее дальнейшее течение вплоть до наших дней. Революция 1917

года характеризовалась созданием нового социалистического общественно-политического строя, что привело к переменам, затрагивающим почти все сферы жизни российского народа, в том числе и здравоохранения. Это потребовало разработку новых и усовершенствования уже существующих законодательных и иных нормативно-правовых актов в сфере охраны здоровья населения страны.

На сегодняшний день Статья 41 Конституции РФ регламентирует, что жизнь и здоровье граждан являются высшей ценностью правового государства, а также закрепляет за гражданами право на охрану здоровья и медицинскую помощь [1, с. 13]. В рамках гражданского и уголовного судопроизводства в Российской Федерации наблюдается стойкий рост количества «врачебных дел», возбужденных по факту неблагоприятного исхода при оказании (неоказании) медицинской помощи. По данным Следственного комитета России, число дел, связанных с врачебными ошибками, продолжает стабильно расти: если в 2012 году по результатам 2100 обращений граждан завели 311 уголовных дел, то в 2017 году число обращений в СК увеличилось до 6050, а количество дел - до 1791 [2]. В настоящее время медицинское право находится в процессе развития и остается много неурегулированных вопросов, требующих соответствующего разрешения.

Целью работы стал историко-правовой анализ основных закономерностей и специфики процесса зарождения и становления медико-правовой культуры и системы регулирования сферы здравоохранения в России, обусловленных построением системы медицинской помощи в уникальной для мирового опыта обстановке, медицинской культуры XXI столетия; сравнительный анализ международных и внутригосударственных аспектов правовой культуры медицинских работников.

Были изучены: нормативные документы органов исполнительной власти Императорской России, Временного Правительства, Наркомздрава, действующая нормативно-правовая база Российской Федерации, данные Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), а также отечественные научные работы, диссертации по данной тематике.

При написании статьи использовался ряд методов и принципов исследования. Среди них общенаучные методы (анализ и синтез, индукция, дедукция, аналогия, абстрагирование, сравнение и т.д.), принципы объективности, системности, историзма; специальные методы общественных наук (описательный, конкретно-социологический, статистический); частные методы (формально-юридический, сравнительно-правовой, методы толкования норм права и др.).

Здравоохранение – это система социально-экономических и медицинских мероприятий, цель которых сохранить и повысить уровень здоровья каждого отдельного человека и населения в целом [3, с. 480]. Здравоохранение является сложной социально-экономической системой и специфической отраслью народного хозяйства и призвано обеспечивать реализацию важнейшего принципа – сохранения и улучшения здоровья граждан.

Под «правовым регулированием в сфере здравоохранения» подразумевается результативное воздействие на общественную подсистему здравоохранения с помощью правовых норм различной юридической силы, осуществляемое правовыми актами органов государственной власти.

Система здравоохранения является одной из основополагающих сфер жизни социума. И играет важную роль в его развитии и функционировании. Данный подход был сформирован лишь в XX столетии, ранее эта проблема была наиболее актуальна для лишь для военных событий и мало интересовала государственные власти. Вполне закономерно, что здравоохранение не воспринималось в качестве компонента социальной системы. Оно не удовлетворяло жизненно необходимых потребностей жителей России, не проводило профилактических и лечебно-диагностических мероприятий среди широких слоев населения.

В 1918 г. Положением о Народном комиссариате здравоохранения было основано первое в мире министерство здравоохранения – Наркомздрав. Было создана единая государственная система здравоохранения, включившая в себя все формы и подсистемы медицины России. Она выполняла законотворческую функцию – издавала приказы, инструкции и проверяла их реализацию. В 1946 г. был учрежден Минздрав СССР Постановлением Совета Министров СССР. Данная вертикальная линия управления отраслью продемонстрировала эффективность руководства, но была недостаточно гибкой. Доминировала «командно-административная» модель регулирования здравоохранением России.

Образование Министерства здравоохранения было вызвано рядом причин, среди которых идея создания примата государственной системы охраны здоровья при господстве плановой экономики. Предполагалось, что самостоятельный Наркомат будет вести единую политику, регуляцию, в том числе и ресурсов. Также это диктовалось состоянием здоровья населения страны, а именно: понижением уровня жизни, повышением смертности и эпидемиологической заболеваемостью в России.

Нормативные акты, регламентирующие здравоохранение в советский период: в первую очередь, Конституции СССР, РСФСР и союзных республик, Декрет «О страховании на случай болезни» от 22.12.1918, Декрет ВЦИК и СНК РСФСР от 1.12.1924 года «О профессиональной работе и правах медицинских работников» и др.

Согласно данным, в 1988 году общее число нормативных документов в сфере охраны здоровья населения достигло пятит тысяч. В конце 80-х гг. начался процесс отмены большого числа нормативных документов в сфере здравоохранения.

Важную роль в становлении и формировании медико-правой культуры сыграли следующие факторы: систематизация лечебных учреждений, введение страховой медицины, независимость качества медицинской помощи от материального, социального и иного статуса пациента, оказание бесплатной врачебной помощи и наиболее значимым стала - доступность медицинской помощи широким слоям, включая сельское население страны. Значительную роль в развитии медицинской культуры сыграл тот факт, что вопросы регулирования сферы здравоохранения решались как с большевиками, так и с медицинским сообществом.

Правовое регулирование в сфере здравоохранения России имело тенденции устойчивого развития и совершенствование централизованного государственного управления. Развитие медико-правовой культуры осуществлялось в тех же направлениях, что были характерны для стран запада Европы. Преобладание государственной формой оказания медицинской помощи над частной явилось положительным фактором в развитии отечественного здравоохранения. Следует отметить ориентированность на государственные интересы в регулировании сферы здравоохранения с ущемлением гражданских прав пациентов. Практика социально-классовой направленности оказания медицинской помощи противоречила идеям гуманизма и основным постулатам медицины.

Новая система здравоохранения строилась на базе принципов плановости, общедоступности и бесплатности. Актуальными остаются принципы, сформулированные еще Н.А. Семашко – государственная ответственность за охрану и укрепление здоровья населения страны, участие населения в здравоохранении.

На законодательном уровне закрепился механизм управления системой охраны здоровья – перед государственными и местными органами власти ставились задачи и пути их реализации. Были зафиксированы основные направления лечебно-профилактических учреждений, их правовой статус, а также приняты нормы оказания медицинской помощи населению в нормативно правовых документах. Все эти события логически привели к тому, что на сегодняшний день право на охрану здоровья рассматривается как фундаментальное право каждого гражданина России.

В 1990 году произошли радикальные изменения государства и его населения. Они не могли обойти стороной и систему здравоохранения. С 1990 по 1995 г. была проведена масштабная реформа системы охраны здоровья, в ходе которой было принято 12 Федеральных законов. Следует отметить, что формирование законодательной основы здравоохранения не завершено. Согласно мнению современных ученых, было бы целесообразным создание единого Медицинского кодекса, которое бы скомбинировало в себе вопросы охраны здоровья населения страны. В период с 1998 по 2004 гг. было принято и вступило в силу 34 ФЗ, а в программу Государственной Думы было внесено более 50 законопроектов в сфере здравоохранения.

Вся система законодательства в отрасли охраны здоровья формирует 3 блока. Первый блок состоит из нормативных документов, закрепляющих правовые основы жизни граждан РФ, основополагающей из которых считается Конституция РФ. Второй блок формируют законы, регламентирующие правовые основы охраны здоровья граждан. Основную позицию занимает Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 N 323-ФЗ. В свою очередь, тре-

тий блок здравоохранительного законодательства составляют законы и подзаконные акты, регламентирующие уставы, лицензии, аккредитации лечебно-профилактических учреждений страны. Нормативно-правовые документы, регулирующие вопросы медицинского страхования, защиты прав пациентов и медицинских работников играют особую роль в здравоохранении. Таким образом, можно резюмировать, что достаточно большой объем нормативно-правовых документов регламентирует медицинскую деятельность в РФ. Они применяются ежедневно, но не всегда находят верное применение. [5, с. 27].

Медико-юридическая практика последних лет продемонстрировала, что конфликты, возникающие между медицинскими работниками и пациентами, связаны именно с низким уровнем медико-правовой культуры как среди врачей, так и пациентов. Любопытный факт – данный феномен распространен не только среди молодых врачей, но и старшего поколения. Это связано с тем, что более взрослый медицинский персонал обучался в ВУЗах еще в то время, когда законодательство в сфере здравоохранения было весьма скромным. На сегодняшний день профессия врача стала объектом постоянного юридического контроля и возросло количество как гражданских, так и уголовных «врачебных дел».

В связи с этим, в 90-х гг. прошлого века стала формироваться новая отрасль российского права – медицинское право. В 1995 г. Московская медицинская академия им. И.М. Сеченова впервые распахнула двери первой в Российской Федерации кафедры медицинского права. Ученые юристы и врачи разработали темы фундаментальных и прикладных исследований в рамках медицинского права России. Основателем медицинского права России, как отрасли права, науки и учебной дисциплины, является член-корреспондент РАМН, Заслуженный юрист РФ, доктор медицинских наук, профессор Юрий Дмитриевич Сергеев. [6, с. 8-9].

При изучении случаев неблагоприятного исхода оказания (неоказания) медицинской помощи врачами и юристами используется ряд терминологических конструкций, не имеющих единой трактовки и законодательного закрепления. Полагаем, что необходимо создание единого терминологического аппарата, удовлетворяющего современным требованиям медицинского и юридического сообществ. При разработке данных конструкции важным аспектом является участие ученых – медиков и юристов.

Модернизация системы национального здравоохранения привела к актуализации проблемы обоснования механизмов административно-правового регулирования вышеуказанной отрасли. Этому способствуют: спорность толкования и использования правовых норм; потребность в системном анализе данного вопроса. Изучением вышеописанной проблемы занимались: А.С. Пиголкин, Ю.А. Тихомирнов, В.С. Афанасьев и другие.

По мнению, А.С. Пиголкина основополагающую роль в формировании правового регулирования сферы здравоохранения играют следующие факторы: экономические, политические, социальные, национальные, внешнеполитические, идеологические, организационно-волевые. [7, с. 310].

В свою очередь, Ю.А. Тихомирнов делит факторы на два крупных блока по характеру влияния: «факторы, находящиеся вне правовой системы, и факторы, находящиеся внутри правовой системы» [8, с. 401].

Также факторы могут носить объективный/субъективный характер, влиять непосредственно/косвенно. Нельзя не отметить динамический характер влияния вышеприведенных факторов.

Следует отметить, что нормы права не могут и не обязаны регулировать абсолютно все социальные отношения, и все общественные отношения между людьми. В связи с этим, сама сфера правового регулирования должна быть достаточно конкретно определена. [9, с. 15].

Анализ сложившейся ситуации в стране продемонстрировал, что ошибки зародившиеся в системе обеспечения ресурсов, привели к накоплению ошибок в сфере государственного регулирования здравоохранения, ввиду отсутствия необходимого финансового и материального обеспечения как государственные органы СССР, так и РФ не могут своевременно вносить требуемые изменения.

Проанализировав большое количество правовых памятников и действующую нормативно правовую базу РФ можно отметить достаточно мощную роль государства в вопросах регламентации права в сфере здравоохранения в России.

Резюмируя вышенаписанное, можно прийти к заключению о том, что практика как медицинских работников, так и юристов подтверждают гипотезу о том, что чем выше правовая культура врачей и

пациентов, тем выше качество и эффективность медицинской помощи. А это приводит к наиболее результативной реализации обеспечения прав и законных интересов как пациентов, так и медицинских работников.

Список литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Из доклада А.И. Бастрыкина на конференции «Медицинская помощь и медицинская услуга: правовые аспекты» от 6.04.2018 г. Москва UPL:<https://vademec.ru/news/2018/04/06/natsmedpalata-i-sledstvennyy-komitet-obyavili-o-sotrudnichestve/> (дата обращения: 20.04.2018).
3. Краткая медицинская энциклопедия: В 3 Т., АМН СССР/ Гл. ред. Б.В. Петровский. — М., 1986. - С.480.
4. Положение и Народном комиссариате здравоохранения от 18 июля 1918г. // Собр. Узаконений и распоряжений РКП. 1918.№52. Ст. 590.
5. Караваева Е.И. Законодательство Российской Федерации о здравоохранении: история, современное состояние, тенденция развития // Сибирский юридический вестник. – 2004. №2. – С. 22-28.
6. Основы медицинского права России: Учеб. пособие/ Под ред. чл.-корр. РАМН, проф. Ю.Д. Сергеева. – М.: ООО «Медицинское информационное агентство», 2011. – 360 с.
7. Пиголкин А.С. Правотворчество: проблемы теории государства и права: ред. В.С. Нерсеянц. – М., 2000. С. 309-310.
8. Тихомирнов Ю.А. Курс административного права и процесса. – М., 2003. С.400-401.
9. Чех О.И. Факторный анализ административно-правового регулирования отношений в сфере здравоохранения// Правопорядок: история, теория, практика. 2014. №1(2). – С. 14-18.

УДК 4414

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ДУХ ЛИДИРУЮЩИХ СТРАН: США И РОССИИ В РАЗВИТИИ ФРАНЧАЙЗИНГА

ГОНЧАРОВА ОЛЬГА ДМИТРИЕВНАстудент
Пензенского государственного университета

Аннотация: В данной статье проанализировала договор франчайзинг и за основу были взяты два лидирующих государства: США и Россия. В статье постарались отразить особенности каждого государства, позволяющие успешному развитию бизнеса.

Так как мы живем в России отразила одну из главенствующих причин торможения развития франчайзинга в нашей стране.

Ключевые слова: Франчайзинг, франшиза, бизнес, договор франчайзинга.

COMPARATIVE ANALYSIS OF TWO LEADING COUNTRIES: THE UNITED STATES AND RUSSIA IN THE DEVELOPMENT OF FRANCHISING

Goncharova Ol'ga Dmitrievna

Abstract: In this article analyzed the franchise agreement and the basis was taken by two leading States: the United States and Russia. The article tried to reflect the peculiarities of each state, allowing the successful development of business.

Since we live in Russia reflected one of the main reasons for the slowdown in the development of franchising in our country.

Key words: Franchising, franchise, business, franchise agreement.

Франчайзинг на сегодняшний день представляет собой один из немногих инструментов развития бизнеса, (Бизнес - (англ. business - дело, предпринимательство) - инициативная экономическая деятельность, осуществляемая за счет собственных или заемных средств на свой риск и под свою ответственность, ставящая главными целями получение прибыли и развитие собственного дела (Юридический словарь)) который давно и эффективно «работает» в мире, в том числе и в России.

В России франчайзинг появился относительно недавно и ещё не получил должного развития, поскольку в нашей стране он начал зарождаться в 90-х годах прошлого века. [1, с.10]

Однако, за последние годы франчайзинг, как бизнес-модель, получил большое распространение. И как показывает практика начала набирать обороты. [2]

Это связано с тем, что из-за сложившегося дефицита финансирования как основного, так и оборотного капитала предприятий в России именно франчайзинг позволяет создавать достаточно быстро растущий бизнес на довольно выгодных условиях как для франчайзинговой компании, так и для приобретателей франшизы. [3, с. 154]

Проанализировав динамику франчайзинга в нашей стране, можно заметить, что его резкая популяризация наблюдается в период с 2007 по 2013 года.

Большинство франчайзинговых проектов сосредоточены в Москве, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Екатеринбурге, поскольку в крупных мегаполисах крутится больше денег, и имеются квалифицированные специалисты в этой области. Однако франчайзинг в России постепенно приходит и в небольшие, моногорода, с развитием его рынка точки начали появляться и в городах с 300-тысячным населением.

В силу стремительного развития и распространения его не только в мегаполисах, но и в маленьких городах, следует задуматься о принятии закона «О франчайзинге». [4]

Так 21.04.2014 года был предложен закон «О франчайзинге» (законопроект № 503845-6), в котором дается определение этому термину и основных понятий, устанавливаются обязанности и права франчайзора (к примеру, компания обязывается предоставить франчайзи информацию и своевременно огласить внесенные в основной договор изменения). В обязанности и права франчайзора также вменяется требование вести бизнес по определенной схеме. В числе прав франчайзи выделено отдельным пунктом принятие участия в обсуждении стандартов бизнеса, и он должен их соблюдать.

Эксперты утверждают, что без фундаментальной нормативно-правовой базы в России возможностей для развития бизнеса крайне мало. Для создания нормативного материала, который бы смог формировать отношения по франчайзингу, необходимо:

1. введение в оборот ключевых определений: «товара», «субъектов и объекта франчайзинга», «паушального взноса», «роялти», «франшизы», «форм франчайзинга», «договора франчайзинга»;
2. установление порядка уступок авторских прав, лицензий, патентов;
3. законодательное закрепление характерных отличий работы по разным видам франчайзинга;
4. регламентация действий для создания франчайзинговой системы, в т. ч. образцов договоров и перечня документации в разных видах франчайзинга. [5]

На мой взгляд, с этим нельзя не согласиться и законодательное закрепление необходимо.

Однако, на сегодняшний день данный законопроект так и не был принят.

Так же следует отметить, что официально перечень представленных потребителям франшиз не формируется, нет сформированного списка, т.к. в законодательстве России франчайзинг не определяется как обособленный вид коммерческой деятельности и, соответственно, не существует методических предпосылок для статистического учета действий на рынке франшиз. По этой причине количественные данные рынка франшиз базируются на ориентировочных оценках разрозненных специалистов, ассоциаций предпринимателей, данных из каталогов франшиз, а также Российской ассоциации франчайзинга (РАФ) и др. В связи с наличием такого значительного числа источников информации, существующие данные порой имеют значительные расхождения.

Однако, не смотря на весь негатив, франчайзинг как модель предпринимательской деятельности не собирается останавливаться на достигнутом и для этого следует принять меры, чтобы помочь раскрыть весь его потенциал. [6]

Исходя из выше сказанного, Россия считается страной, где только еще зарождается активная деятельность франчайзинга, тогда как Америку можно по праву назвать лидером в ее развитии.

Касаясь немного исторического аспекта, родоначальником современного франчайзинга многие исследователи считают Исаака Зингера основателя всемирно известной компании - производителя швейных машин. С 1851 года его фирма заключала с дистрибьюторами товара письменный договор на передачу франшизы таким образом можно сказать он создал прообраз современного франчайзинга.

Однако все же этап современного франчайзинга в США относят к концу 50-началу 60-х годов прошлого века. По мнению американских специалистов, франчайзинг стимулирует национальную экономику и увеличивает возможность выхода и развития на территории других государств. С точки зрения интересов национальной экономики — это возможность «покупки рабочего места» для населения и предсказуемость развития бизнеса, с точки зрения выхода за пределы страны — это репутация американского бизнеса, возврат денежных средств в страну, дополнительные коммерческие возможности для бизнеса, дополнительные политические рычаги для государства.

На сегодняшний день франчайзинговая система в США является крупнейшей в мире. По данным The International Franchise Association, в настоящее время в стране по системе франчайзинга работает

801153 франчайзинговых бизнес-заведений, на которых занято свыше 8,9 млн человек, или 5,6 % частной рабочей силы США в 2016 году. Франчайзинговые компании предоставили ежегодную зарплату в размере 351,1 млрд долл. США, или 3,8 % всех рабочих мест. Валовой внутренний продукт (ВВП) франчайзинговых предприятий составил 3,4 % от всего частного ВВП в Соединенных Штатах в 2016 году. Наиболее активно франшизы компаний США реализуются в Великобритании и Канаде, что, по всей видимости, объясняется отсутствием языкового барьера. Однако, как показывает статистика, все большую популярность для расширения франчайзингового рынка США приобретает Китай, считающийся в этом плане наиболее перспективным. В самих же США свыше половины всех франшизных систем сосредоточено в сфере услуг, где использование этой формы бизнеса наиболее эффективно. Вероятно, такое доминирующее положение сферы услуг во франчайзинговом бизнесе связано с тем, что первоначальный (паушальный) платеж в данном секторе относительно невелик. [7]

Из выше сказанного следует, что Американское правительство рассматривает франчайзинг как одну из предпочтительных форм международной активности и поддерживает выход франчайзеров на территорию других государств. По мнению Американского министерства торговли, из всех возможных способов выхода на зарубежные рынки «наиболее популярный, самый дешевый и самый быстрый метод- техника «франшизы». Международный франчайзинг рассматривают в США как быстрое средство получения иностранной валюты с относительно маленькими финансовыми инвестициями за границей.» Основными причинами преимущества франчайзинга относительно других форм межнационального расширения называют меньшие затраты на исследования, продвижение и развитие инфраструктуры поддержание развития и управление. Возможности глобальной активности увеличиваются, появляются новые государства для выхода. Привлекательность американских франшиз во многом определяется проработанностью и четкостью концепций, а также качеством менеджмента.

Так же следует отметить, что в США действуют законы, защищающие потенциальных франчайзи от мошенников. Такое внимание франчайзингу уделяется по той причине, что в США он воспринимается как главный стимул национальной экономики и как возможность обогнать другие страны по уровню развития. Кроме того, американское правительство поддерживает выход франчайзеров за пределы страны, так как считает франчайзинг одной из предпочтительных форм международного расширения. Около 52% компаний-франчайзеров, основанных в США, имеют франчайзи на территории других государств. Одна, из которых является Россия. [8, с.23]

Изучив динамику развития франчайзинга в США, делаем вывод о том, что исторически франчайзинг здесь является одним из самых развитых и успешных форм организации и развития предпринимательской деятельности. Вековой опыт существования франчайзинга в США доказал его устойчивость и обеспечил популярность.

Россию так же можно считать успешной в этой области, поскольку за столь короткий срок сумела достигла значительных высот несмотря на то, что у нас данное направление предпринимательской деятельности зародилось относительно недавно, все же нам есть к чему стремиться и что совершенствовать. Возможно даже с помощью заимствования некоторых особенностей по ведению бизнеса у Америки (с учетом российского менталитета), чтобы в дальнейшем возможно было избежать трудностей в этом деле.

Список литературы

1. Мхитарян А.К., руководитель Шихалиева Д. С. Франчайзинг: мировой опыт и его внедрение в России. СКФ МГЭИ Минеральные Воды, Россия 10с.
2. Попович А.А. Стратегия перехода от франчайзинга к независимому бизнесу // Экономика и менеджмент инновационных технологий. -2015.- № 11
3. Семичева В.О. Франчайзинг как перспективный вид бизнеса//Международный научный журнал «Символ науки». - 2016. -№3 -154с.
4. Проект Федерального закона N 503845-6 "О франчайзинге" (ред., внесенная в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 21.04.2014)

5. Батраченко Д.К. Анализ преимуществ и недостатков франчайзинга // Международный Научный Институт "Educatio" VII, 2014. –6 с.

6. Устюжанин, А.А. Зарубежный опыт и российская практика развития франчайзинга // Автореферат. - М.: -2010г. -26 с.

7. Алиев О.М. Развитие франчайзинга в зарубежных странах // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. - 2017. - №9

8. Международный опыт развития франчайзинга « - » Информационная поддержка Национальной Палаты Предпринимателей Республики Казахстан Данный отчет подготовлен USAID MEP в соответствии с утвержденным Дополнительным Планом Мероприятий по реализации подкомпонента 2.2 «Дорожная карта бизнеса 2020» на 2014 год Программа USAID MEP осуществляется компанией Deloitte 23с.

© О.Д. Гончарова, 2018

УДК 34

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ МИРОВЫХ СУДЕЙ ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ ГРАЖДАН

ГОЛОВАЧ НАТАЛИЯ ВИКТОРОВНАстудент-магистр 2 курса юридического факультета
Санкт-Петербургского Университета технологий управления и экономики

Аннотация: В данной статье рассматриваются правовые основы деятельности мировых судей по защите нарушенных прав граждан. Исследуются вопросы организационного обеспечения деятельности мировых судей, дан анализ некоторых аспектов деятельности судов для повышения эффективности осуществления правосудия. Также комплексно рассмотрен статус мирового судьи и его компетенция.

Ключевые слова: закон; право; судебная практика; мировой суд; компетенция; правовой статус; защита прав граждан.

MAGISTRATES' PRACTICE OF THE CITIZENS' RIGHTS PROTECTION

Golovach Natalia Viktorovna

Abstract: This article examines the legal basis of the magistrates' practice of the citizens' rights protection and its violation. The analyzed problems include management and organization matters of the magistrates' work and ways of improving the efficiency of the administration of justice. As well status of a magistrate and his competence are considered in a comprehensive manner.

Key words: law; right; jurisprudence; case law; magistrate's court; competence; legal status; protection of the rights of citizens.

Российская Федерация, как и большинство цивилизованных государств, рассматривает большое количество судебных споров на уровне мировых судов. Это связано с общим возрастанием правосознания граждан РФ, которые всё чаще и чаще обращаются за разрешением своих споров и защитой нарушенных прав и интересов в суд; увеличивается роль и требования к суду. Институт мировых судей действует в таких странах как Россия, США, Англия, Швейцария, Греция, Италия, Испания и другие.

Как известно, в России мировые судьи впервые появились в результате судебной реформы 1864 г. - на основании Учреждения судебных установлений от 20 ноября 1864 г., а также уставов гражданского и уголовного судопроизводства. 150-летие этой реформы отмечалось в 2014 году и сопровождалось многочисленными научными конференциями и исследованиями, в том числе в сфере мировой юстиции [1, с. 68].

Двойственная правовая природа мировых судей как судов общей юрисдикции, составляющих звено этой системы, и одновременно судей субъектов Российской Федерации предопределяет особенности организации их деятельности [2, с. 5].

Для повышения качества и эффективности осуществления правосудия необходима правильная организация деятельности судов. Это поможет в решении задач по защите прав и свобод граждан. Для этого необходим качественный анализ многих аспектов деятельности самих судов, а именно: организация делопроизводства и обеспечение деятельности судов, доступность и прозрачность правосудия, обобщение судебной практики, обеспечение безопасности граждан в здании суда, доступность информации, а также организация работы по обращению к исполнению судебных решений.

Закон определяет «организационное обеспечение деятельности судов» как «мероприятия кадрового, финансового, материально-технического и иного характера, направленные на создание условий для полного и независимого осуществления правосудия» [3].

В Российской Федерации мировые судьи являются судьями общей юрисдикции субъектов РФ и входят в единую судебную систему России. Полномочия, порядок деятельности мировых судей и порядок создания должностей мировых судей устанавливаются Конституцией Российской Федерации, ФКЗ «О судебной системе РФ», иными ФКЗ, ФЗ «О мировых судьях в РФ» и другими федеральными законами, а порядок назначения (избрания) и деятельности мировых судей устанавливается также законами субъектов Российской Федерации [4].

Органы исполнительной власти соответствующего субъекта РФ осуществляют материально-техническое обеспечение деятельности мировых судей.

Согласно ст. 3 ФЗ «О мировых судьях в РФ» [4], мировой судья рассматривает в первой инстанции следующие категории дел:

1) уголовные дела о преступлениях, за совершение которых максимальное наказание не превышает трех лет лишения свободы, подсудные ему в соответствии с частью первой статьи 31 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации;

2) дела о выдаче судебного приказа;

3) дела о расторжении брака, если между супругами отсутствует спор о детях;

4) дела о разделе между супругами совместно нажитого имущества при цене иска, не превышающей пятидесяти тысяч рублей;

5) иные возникающие из семейно-правовых отношений дела, за исключением дел об оспаривании отцовства (материнства), об установлении отцовства, о лишении родительских прав, об ограничении родительских прав, об усыновлении (удочерении) ребенка, других дел по спорам о детях и дел о признании брака недействительным;

6) дела по имущественным спорам, за исключением дел о наследовании имущества и дел, возникающих из отношений по созданию и использованию результатов интеллектуальной деятельности, при цене иска, не превышающей пятидесяти тысяч рублей;

7) дела об определении порядка пользования имуществом;

8) дела об административных правонарушениях, отнесенные к компетенции мирового судьи Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях и законами субъектов России и другие.

Иными словами, в современной России мировой суд - это местный (локальный) судебный государственный орган ограниченной юрисдикции, рассматривающий и разрешающий малозначительные дела по упрощенной процедуре.

Однако необходимо понимать, что мировые судьи, на которых лежит основная нагрузка по обеспечению судебной защиты прав и охраняемых законом интересов граждан, должны являться одним из самых приближенных к населению институтов публичной власти [5].

Таким образом, практика функционирования института мировой юстиции в современной России позволяет сделать однозначный вывод о том, что введение института мировых судей стало составной частью процесса формирования реальной и эффективной судебной власти, на которую возлагается функция разрешения общественных противоречий, достижения социального компромисса на основе права [6].

Список литературы

1. Великая реформа: к 150-летию Судебных уставов: В 2 т. / Под ред. Е.А. Борисовой, Л.В. Головки. М., 2014.

2. Гарифуллина, А.Р. Некоторые аспекты организационного обеспечения деятельности мировых судей. / А.Р. Гарифуллина // Российский судья. — 2012. — № 6. — С. 5–10.

3. Федеральный закон от 8 января 1998 г. N 7-ФЗ "О Судебном департаменте при Верховном Суде Российской Федерации" // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. N 2. Ст. 223.
4. Федеральный закон от 17.12.1998 N 188-ФЗ "О мировых судьях в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ, 21.12.1998, N 51, ст. 6270
5. Локтев С.В. Проблемы организации деятельности мировых судей // Мировой судья. 2015. N 12.
6. Анишина В.И. Функции судов как самостоятельной ветви государственной власти в Российской Федерации // Российский судья. 2006. N 10.

УДК 34

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЗАЩИТЫ СВИДЕТЕЛЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

КАРАЕВА АНЖЕЛА АНАТОЛЬЕВНА,кандидат юридических наук,
доцент кафедры уголовного процесса и криминалистики**ПАШКОВА ЕКАТЕРИНА ПЕТРОВНА,****САМАРЦЕВА АНАСТАСИЯ ЕВГЕНЬЕВНА,**Студенты
ФГБОУ «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: в данной статье рассматриваются законодательные основы защиты свидетелей в России, а также уделяется внимание зарубежному опыту в данном вопросе; поднимаются проблемы эффективности защиты и необходимости и значимости контрольных действий.

Ключевые слова: программа защиты свидетелей, зарубежный опыт, защита, уголовное судопроизводство, свидетель

ACTUAL PROBLEMS OF STATE PROTECTION OF WITNESSES IN THE RUSSIAN FEDERATION

**Karaeva Angela Anatolievna,
Pashkova Ekaterina Petrovna,
Samartseva Anastasia Evgenievna**

Abstract: this article discusses the legal basis of witness protection in Russia, as well as foreign experience in this matter; raises the problem of the effectiveness of protection and the need and importance of control actions.

Keywords: witness protection program, foreign experience, defense, criminal proceedings, witness

В соответствии со ст. 1 Федерального закона "О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства", под государственной защитой потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства понимается осуществление предусмотренных законодательством мер безопасности, направленных на защиту жизни, здоровья и имущества данных лиц, а также мер их социальной поддержки. Показания свидетелей важны для установления обстоятельств, подлежащих доказыванию. От своевременной дачи показаний свидетелем, зависит объективное и всестороннее рассмотрение уголовного дела [1].

Как показывает практика, защита свидетелей применяется при разбирательстве дел, связанных с организованной преступностью. Защита свидетелей может быть разных видов. В первую очередь физическая, направленная на предотвращения давления на участников процесса, она может включать в себя изменение внешности и смену места жительства. Кроме того, защита свидетелей может вклю-

чать защиту не только самих участников делопроизводства, но также их родственников

Согласно ст. 56 УПК РФ, свидетелем является лицо, которому могут быть известны какие-либо обстоятельства, имеющие значение для расследования и разрешения уголовного дела, и которое вызвано для дачи показаний. Дача показания в качестве свидетеля — это гражданский долг любого, кто осведомлен о каких-либо фактах, которые могут пролить свет на расследование уголовного дела или на его рассмотрение в суде [1].

Впервые в России программа защиты свидетелей была применена в конце 90-х годов в ходе расследования организованной преступной группы «Хади Такташ». В данной операции свидетелям применялись такие меры защиты как надевание масок, изменение голоса и фигуры.

На сегодняшний день на территории РФ действует Постановление Правительства РФ от 13 июля 2013 г. № 586 «Об утверждении Государственной программы «Обеспечение безопасности потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства на 2014-2018 годы», которая определяет финансовое и материально-техническое обеспечение мер безопасности и социальной поддержки защищаемых лиц [3]. Процесс реализации данной программы в России возложен на несколько ведомств, таких как МВД РФ, ФСБ РФ и ФСИН РФ.

Во исполнение законодательства по государственной защите в Российской Федерации принимаются меры по обеспечению такой защиты, а также созданию функционирующих систем, способствующих охране и защите лиц, содействующих уголовному судопроизводству. Так, в 2008 году в системе МВД было сформировано Управление по обеспечению безопасности лиц, подлежащих государственной защите. Подразделения данного Управления есть во всех субъектах Российской Федерации. Сведения о лицах, находящихся под государственной защитой приравниваются к государственной тайне. Органы государственной власти применяют различные меры для защиты лиц, которые содействуют в уголовном судопроизводстве. К ним относятся: смена работы или учебы, переселение за счет государства на новое место жительства, изменение внешности посредством применения косметических и иных средств.

Законом также предусматривается проведение пластических операций, которые, несмотря на закреплённость на практике не используются. Наиболее востребованными мерами безопасности является представление личной охраны, охраны имущества и иные средства индивидуальной защиты

Хочется отметить, что сотрудники подразделений государственной защиты ежегодно выявляют преступления, которые связаны с угрозой лицам под защитой. Только в 2014 году почти 5 тысяч человек воспользовались программой государственной защиты. При этом 83% от числа защищаемых лиц участвуют в процессах о тяжких и особо тяжких преступлениях. В отношении данных лиц были применены разные меры безопасности, к которым относятся применение телохранителей, бронированных автомобилей, тайных убежищ, а также изменение внешности и места жительства. Но на практике данные меры не всегда обеспечивают достаточную степень защищенности свидетелей и потерпевших [4]. В зарубежных странах за угрозы в адрес свидетелей или за принуждение к даче ложных показаний предусмотрены более серьезные наказания, чем в России. Действующее французское законодательство предусматривает уголовную ответственность и строгое наказание за всякое неправомерное воздействие на потерпевших, свидетелей преступления и других участников уголовного процесса в форме угроз, психологического давления, незаконных обещаний, направленных на принуждение потерпевших или свидетелей преступления к даче ложных показаний или отказу от дачи показания [4].

Для анализа государственной программы защиты свидетелей в России, хочется обратиться к такой программе в США, действующей с 1971 года. На сегодняшний день по этой программе предоставляется защита более чем 8600 свидетелям и 9900 членам их семей, которые за это время получили 24-х часовую охрану, новые документы, сменили место жительства и получили всю необходимую медицинскую помощь, вплоть до проведения пластических операций. Вопрос безопасности свидетелей и потерпевших в США находится под юрисдикцией Службы маршалов США, которые насчитывают десятки региональных представительств и офисов в каждом городе. Решение о необходимости принятия мер безопасности лежит на Генеральном прокуроре. На наш взгляд, такая компетенция Службы мар-

шалов в США позволяет выработать чёткий механизм реализации защиты свидетелей и других участников уголовного судопроизводства, соблюдая Свод Законов США. [5]

Обращаясь к государственной программе защиты свидетелей в России, хочется отметить её недостатки. В первую очередь – это финансирование. Общий объем ассигнований федерального бюджета, согласно данной программе, составил 1405,55 млн. рублей. Лишь на 2017-2018 годы правительство выделило 280 млн. рублей на каждый год для обеспечения безопасности потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства. Данная проблема говорит о том, что затраты программы зачастую невыполнимы, потому что сильно высоки [4].

Необходимо подчеркнуть, что все меры безопасности, перечисленные в законе, носят разовый характер, то есть к участникам уголовного судопроизводства, в частности к свидетелям, они применяются только один раз, и только тогда, когда это необходимо для следователей, суда и прокуратуры. Каждая мера безопасности требует большие усилия и денежные затраты от органов, осуществляющих государственную защиту. Это, по нашему мнению, является главной проблемой реализации государственной политики в области защиты участников уголовного судопроизводства. К тому же, отсутствует четкий механизм переселения свидетелей в безопасное для их жизни место жительства, а возможность изменения внешнего вида — это только вымысел, который применяется в России только в редких случаях [6].

Высокая степень значимости данной программы, определяет её дальнейшее совершенствование. Желание свидетелей принять участие в программе позволяет следственным органам осуществлять свою деятельность в короткие сроки. Свидетели с большим желанием принимают участие в уголовном судопроизводстве, будучи уверенными в государственной защите.

Помимо этого, хочется отметить, что безопасность участников уголовного судопроизводства, в том числе свидетелей, зависит от контрольной деятельности ведения производства по уголовному делу. К ней относится прокурорский надзор, ведомственный и судебный контроль.

Ведомственный контроль со стороны руководителя следственного органа, органа дознания эффективен в связи с наличием широких полномочий руководителей следственного органа и органа дознания по отношению к решениям и действиям ведущего производство по делу следователя, дознавателя. Прокурорский надзор имеет собственную инициативу начала проверки и постоянство такого надзора. Судебный контроль более независим и объективен, так как не связан с реализацией функции обвинения, к которому тяготеют ведомственный контроль и прокурорский надзор. Каждый из данных видов контроля имеет свои преимущества, недостатки в реализации и правовом регулировании [6]. Как показывает правоприменительная практика, могут возникать конфликты и противоречия внутри государственных органов, осуществляющих функцию обвинения. На наш взгляд, при регулировании конфликта между органами расследования и надзирающим прокурором, окончательное решение о безопасности защищаемого лица должен принимать суд как независимый орган в закрытом судебном заседании.

По нашему мнению, проблемы, связанные с высоким финансированием данной программы, а также реализацией определённых мер безопасности нужно решать и совершенствовать для полной эффективности программы. Представляется, что в государственной программе нужно чётко закрепить механизм переселения свидетеля в новое место жительства, а также изменения внешнего вида для обеспечения его безопасности.

Таким образом, можно сделать вывод, что предусмотренные законом меры безопасности, применяемые к участникам уголовного судопроизводства, оказывают положительную динамику в борьбе с преступностью. Однако, в законодательстве, существуют пробелы, которые препятствуют их реальному применению к нуждающимся лицам. Когда органы предварительного расследования и суд указывают свидетелю говорить правду и ничего не бояться, но сами при этом не могут гарантировать ему полную безопасность, снижает доверие участников уголовного судопроизводства к органам правосудия. Следовательно, указанные меры безопасности являются не только одним из способов осуществления государством своей конституционной обязанности по защите прав и свобод человека и гражданина, но и средством более эффективного осуществления самого уголовного судопроизводства.

Список литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: офиц. текст: по состоянию на 19 февраля 2018 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2018. - № 10-ФЗ. – 1162 с.
2. О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства: Федер. закон от 20 августа 2004г. № 119-ФЗ.
3. Постановление Правительства РФ от 13.07.2013 N 586 (ред. от 29.06.2017) "Об утверждении Государственной программы "Обеспечение безопасности потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства на 2014 - 2018 годы" // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2018. - № 586-ФЗ. – 76 с.
4. Брусницын Л.В. Государственная защита лиц, содействующих уголовному правосудию: состояние и вопросы развития законодательства // Гос. и право. 2010. № 5. С. 53, 54.
5. Калиновский К.Б. Уголовный процесс современных зарубежных государств: уч. пос. Петрозаводск: Изд-во ПетрГУ, 2000.
6. Шевченко К.Д. Процессуальные аспекты государственной защиты потерпевших, свидетелей и других лиц, содействующих уголовному судопроизводству. Дисс. ...канд. юрид. наук. М., 2004.

© А.А. Караева, Е.П. Пашкова, А.Е. Самарцева, 2018

УДК 340

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В РОССИИ

ЗОЛОЕВА ЗАРИНА ТАМЕРЛАНОВНА,старший преподаватель кафедры
Теории и истории государства и права**ОВАСАПОВА ДИАНА АЛЕКСАНДРОВНА,****ГАСИЕВА САИДИ РАДИЕВНА**

студенты

Северо-Кавказский горно-металлургический институт
(государственный технологический университет)

Аннотация: Цель данной статьи состоит в анализе проблем гражданского общества в Российской Федерации, а также в рассмотрении особенностей его формирования в современных условиях. Главный интерес статьи связан с осмыслением существенных проблем формирующегося гражданского общества.

Ключевые слова: гражданское общество, государство, право, Конституция РФ, правовое государство.

The purpose of this article is to analyze the problems of civil society in the Russian Federation, as well as to consider the features of its formation in modern conditions. The main interest of the article is connected with the understanding of the significant problems of the emerging civil society.

Keywords: civil society, state, law, Constitution of the Russian Federation.

Формирование и становление гражданского общества – это сложный, многогранный исторический процесс, который протекает на протяжении нескольких столетий и неизменно привлекает к себе представителей различных научных направлений (философов, социологов, политологов, юристов). На сегодняшний день проблематика гражданского общества приобрела особую актуальность в связи с тем, что многие общества становятся на путь формирования правовой государственности, что предполагает одновременно формирование и становление гражданского общества.

Гражданское общество имеет относительную независимость от государства. Гражданское общество объединяет и выражает интересы всех граждан, а не волю правящих элит, государственного аппарата. Если гражданское общество отсутствует, то государство приобретает деспотический характер. «Гражданское общество существует и функционирует в диалектическом противоречивом единстве с государством. При демократическом режиме оно тесно соприкасается и взаимодействует с государством, при авторитарном и тоталитарном режимах пребывает в пассивной или активной оппозиции к государству» [1, с. 46].

Существует мнение, что гражданское общество является, с одной стороны – идеальным образованием, с другой – реальным явлением. Как идеальная модель оно представлено совокупностью идей, представлений, ценностей, интересов, сформировавшихся в недрах того или иного общества, на которые оно должно ориентироваться. Будучи реальным феноменом, гражданское общество – закономерный результат развития цивилизованного общества [2, с. 137], система «разгосударствленных» отноше-

ний, возникающих в определенных исторических условиях в процессе и в результате отделения государства от иных социальных структур[3, с.177].

Что касается формирования гражданского общества в РФ, то в России сформирована прочная конституционная основа гражданского общества. Правовые нормы, взятые в своей совокупности, дают довольно полное представление об устоях гражданского общества, его структуре и механизме функционирования. Проблема состоит в том, что в России не сложились основы гражданского общества, вследствие чего конституционные нормы остались благими пожеланиями, носят программный, разъяснительный характер, так же формирование гражданского общества сопровождается рядом проблем, среди которых особое внимание требуют следующие:

- сложившаяся в стране корпоративно-бюрократическая государственность;
- систематические нарушения принципов правового государства. И прежде всего принципа «равенства всех перед законом».
- игнорирование политической элитой страны человека как объекта, цели и конечного результата проводимых в стране реформ;
- ставка в развитии бизнеса не на формирование реального «среднего класса», не на создание условий равных возможностей, а на чиновничий протекционизм, порождающий язву коррупции;
- видимость борьбы с коррупцией, и выборочный принцип подхода к борьбе с ней;
- дефицит нравственности у власти и общества и понимания политическим классом исторической ответственности перед страной;
- отсутствие целостной системы гражданских структур;
- слабый уровень правовой защиты граждан и ассоциаций и др.

Следует так же подчеркнуть, что формированию гражданского общества в Российской Федерации препятствует отсутствие реализации интересов гражданского общества правовым государством. Как отмечал Р.Ф. Туоровский: «Для формирования гражданского общества требуется обеспечение общественного обсуждения проблем внутренней и внешней политики государства»[4, с.68] - с чем нельзя не согласиться.

Хотя в настоящее время Российское государство дает возможность создавать организации по инициативе граждан, но у общества с этими полномочиями возникает множество проблем, так как идеи гражданского общества не могут быть реализованы в политических границах закрытого национально государства.

По этому поводу справедливо выразился Л.М. Романенко, считая, что для формирования гражданского общества в России необходима глобальная перестройка в сфере общественно-политической системы, так как длительное подавление государством элементов гражданского общества определило неуправляемый характер, что в итоге в условиях не сформированного гражданского общества приводит к хаосу[5, с.93].

Во многом формирование гражданского общества связано с функционированием правовых механизмов влияния общества на государство и всю политическую систему России. Развитые отношения государства и гражданского общества требуют юридического признания высокого статуса институтов гражданского общества, экономического, политического, социального плюрализма, обеспечения безопасности граждан, защиты прав и свобод. Российское государство до сих пор не несло никакой ответственности перед обществом. Однако, в условиях правового государства это недопустимо. В связи с этим, по нашему мнению, назрела необходимость в проведении судебной и правовой реформ, изменении законов о налогах, частной собственности на землю, о политических партиях и др.

В сложившихся условиях в России отсутствуют объективные предпосылки для формирования среднего класса, класса свободных собственников. В странах Западной Европы с развитым гражданским обществом он составляет не менее 60-70% от общей численности населения. В России его численность не превышает 20-25% от численности городских слоев населения, поскольку сельские жители стали менее благополучными социальными слоями.

Следует отметить, что ключевая роль в жизни гражданского общества отводится семье [6, с. 136]. Однако в настоящее время, в современной России институт семьи переживает кризис. Несмотря

на то, что наша страна многонациональная и поликонфессиональна, нельзя отрицать роль Русской Православной Церкви в возрождении постсоветской России. Русская Православная Церковь имеет потенциал сдерживания конфликтов между гражданами одной страны, принадлежащих к разным конфессиям, при учете уважения свободы вероисповедания. Говоря о становлении правового государства и гражданского общества в России, необходимо учитывать специфику российского менталитета [7, с.75].

Заключительной проблемой следует выделить, что России не существуют независимые средства массовой информации. В обществе имеются государственные, партийные и частные СМИ. Но они обеспечивают общество официальной, узко партийной и коммерческой информацией. Вместе с тем, между различными по своей принадлежности СМИ должна быть налажена такая же система сдержек и противовесов, что и в механизме осуществления государственной власти. Общество нуждается в информации о деятельности государственных органов и должностных лиц. Информированность дает ему реальную возможность адекватно изменять поведение в различных политических ситуациях, принимать правильные и взвешенные политические решения в период проведения выборов, массовых митингах и т.д.

Таким образом, можно сделать вывод, что, не смотря на то, что гражданское общество в Российской Федерации находится в стадии формирования, оно имеет крепкую основу. Между тем его развитие происходит в сложных экономических условиях и сопровождается рядом проблем. Решить которые возможно только при проведении грамотной государственной политики, направленной на повышение уровня жизни граждан, уровня правовой культуры, а так же обеспечения доверия граждан к государству.

Список литературы

1. Ирхин Ю.В. Анализ взаимодействия гражданского общества и государства в Российской Федерации // «Научный эксперт». - №3. - 2008. - С. 44-61.
2. Семенова О. В. Гражданское общество и государство: специфика взаимосвязи и взаимодействия // Государство и право: эволюция, современное состояние, перспективы развития (навстречу 300-летию российской полиции): Материалы международной научно-теоретической конференции. Санкт-Петербург, 28 апреля 2016 г. / Под ред. Н. С. Нижник: В 2. т. Т. 1. -СПб., 2016. -С. 136–137.
3. Демидов А. В. Гражданское общество как признак правового государства // Инновационная наука. -2016. -№ 2. -С. 177–179.
4. Туровский Р.Ф. Местное самоуправление: к организации эффективной власти // Общественные науки и современность. -2005. -№ 6. -С. 68-79
5. Романенко Л.М. Гражданское общество в России. -М., 2005. -С. 93.
6. Струсь К.А., Аракелян Э.Р. Элементы гражданского общества // Вопросы современной юриспруденции: материалы XXVII международной заочной научно-практической конференции (31 июля 2013 г.). - Новосибирск: СибАК, 2013. - С. 136- 139.
7. Колосова В.А. Понятие национальной безопасности: ретроспективный анализ // Приволжский научный вестник. - 2017. - № 12-2 (52). - С.75-79.

УДК 346

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ «ЗЕЛЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ» В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

ШВЕДОВА ОЛЬГА АЛЕКСАНДРОВНА,
БОРМОТОВА ТАТЬЯНА АЛЕКСАНДРОВНА

Студенты,

Научный руководитель:
Аверичева Наталья Вячеславовна
Старший преподаватель кафедры гражданского права
ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

Аннотация: сельскохозяйственное производство в РФ – центральное звено аграрно-промышленного комплекса страны. Это и особая сфера экономики, предполагающая использование земли в качестве главного средства производства. Рациональное использование этого и других природных ресурсов необходимо, т.к. многие из них – невозобновляемые, а значит есть реальная опасность экологической катастрофы. Поэтому требуется комплексный подход при решении задач в сельском хозяйстве, сочетающий научные знания и правовое регулирование.

Ключевые слова: зеленые технологии, органическое сельское хозяйство, инновационное производство, модернизация, биотехнологии.

LEGAL REGULATION OF «GREEN TECHNOLOGIES» IN AGRICULTURAL PRODUCTION

Shvedova Olga Aleksandrovna,
Bormotova Tatyana Aleksandrovna

Summary: agricultural production in the Russian Federation – the central link of an agrarian and industrial complex of the country. It and the special sphere of economy assuming use of the earth as the main means of production. Rational use of it and other natural resources is necessary since many of them – non-renewable, so are the real risk of environmental disaster. Therefore the integrated approach at the solution of tasks in agriculture combining scientific knowledge and legal regulation is required.

Keywords: green technologies, organic agriculture, innovative production, modernization, biotechnologies.

Под «зелеными технологиями» следует понимать инновационные решения в сфере экологии и бережного отношения к природным ресурсам, альтернативные источники энергии и ресурсосберегающие технологии, вторичное использование и переработка различных отходов [4, с. 12]. В современном мире, в котором происходят процессы уменьшения на планете питьевой воды, плодородной земли, чистого воздуха и ресурсов, истощения запасов природных ископаемых в недрах земли, применение «зеленых технологий» становится все более необходимым. «Зеленые технологии» есть способ сохранения природы и предотвращения вреда, который человечество наносит своей собственной среде

обитания.

Для успешного внедрения и применения «зеленых технологий» в России необходимо не только их научное обоснование и материально техническое обеспечение, но нормативно-правовое регулирование. В настоящее время перед государством стоит задача совершенствования законодательства в сфере сельскохозяйственного производства.

Так, согласно ФЗ от 29.12.2006 № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства» [3] в РФ действует аграрная политика, направленная на устойчивое развитие сельского хозяйства. Данная политика включает в себя различные меры реализации и направления деятельности: кредитование (ст.11), сельскохозяйственное страхование (ст.12), поддержка мероприятий по повышению плодородия земель, охране сельскохозяйственных земель (ст.13), регулирования рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия (ст.14) и т.д.

Для того чтобы внедрить «зеленые технологии» в сельскохозяйственное производство и при этом сохранить благоприятное состояние окружающей среды, необходимо вмешательство со стороны государства на всех стадиях этого процесса [5, с. 262].

Минсельхозом России в 2012 г. на рассмотрение в Государственную Думу был внесен проект Федерального закона «Об органическом сельском хозяйстве» [7, с. 10]. 3 апреля 2018 г. в Государственной Думе РФ состоялось первое чтение законопроекта. Этого события российские производители экологически чистой продукции ждали более 12 лет. Предполагается, что закон поможет сформировать основы государственной политики в данной сфере, создать благоприятные условия для органического земледелия, развития внутреннего рынка экологически чистой продукции, охраны здоровья населения, а также защиты окружающей среды [6, с. 301].

В связи с возможными изменениями в сфере правового регулирования «зеленых технологий» необходимым является пересмотр поддержки органического сельского хозяйства на государственном уровне, создание единой системы маркировки, которая гарантировала бы качество продукции. Перечисленные выше меры позволят поддерживать конкурентоспособность на международном рынке, а также обеспечить продовольствием население.

В качестве еще одной меры государства по внедрению и регулированию «зеленых технологий» следует назвать Комплексную программу развития биотехнологий в Российской Федерации на период до 2020 года [2]. Она была принята в 2011 году по решению Правительственной комиссии по высоким технологиям и инновациям. Основными целями, согласно этому документу, являются: создание условий для проведения модернизации технологической базы отраслей промышленности за счет массового внедрения в производство методов и продуктов биотехнологий; интеграция научно-технологического сектора России в международную систему производства знаний с выходом на опережающее развитие научного потенциала, ориентированного на создание знаний и технологий, способных наряду с нанотехнологиями и информационными технологиями обеспечить модернизацию промышленного сектора.

Также планируется к 2020 г. повышение удельного веса российских продовольственных товаров: зерна — до 99 %, свекловичного сахара — до 93 %, растительного масла — до 87 %, картофеля — до 98 %, мяса и мясопродуктов — до 91 %, молока и молокопродуктов — до 90 % [8]. Если названные выше примерные показатели будут достигнуты, то хороший старт в развитии биотехнологий будет дан.

На основании изученного материала можно сделать вывод, что внедрение «зеленых технологий» необходимо в сфере сельскохозяйственного производства, так как это центральное звено аграрно-промышленного комплекса страны. Ресурсосберегающие технологии повысят экономическую эффективность аграрного сектора. С этой целью представляется правильным применять научный подход к выбору методов и способов в сельском хозяйстве.

Главное средство производства в сельскохозяйственной деятельности – земля. Широкое внедрение органики в отечественный аграрно-промышленный комплекс позволит не только обеспечить население страны качественными продуктами, но и занять нашей стране достойное место на мировом рынке.

На данный момент у России есть совместные проекты с зарубежными партнерами, опыт и практика которых демонстрирует несомненные плюсы использования «зеленых технологий». Однако нужно

учитывать индивидуальные возможности нашей страны. Увеличение численности зарубежных партнеров поможет решить проблему отсутствия рынков сбыта продукции, которая препятствует развитию рынка органической продукции. Параллельно страна сможет решить и проблемы высокой оплаты за продукцию.

Но решая проблему сбыта, нельзя забывать о качестве продукции. Именно поэтому необходимо введение единой системы маркировки в России.

Относительно перспектив правового регулирования «зеленых технологий» в РФ отметим следующее: на законодательном уровне есть определенные наработки по регулированию «зеленых технологий» и планируется принятие дополнительных нормативных актов, которые затронут данную сферу.

Список литературы

1. ГОСТ Р 56508–2015 «ПРОДУКЦИЯ ОРГАНИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА. Правила производства, хранения, транспортирования» // http://sozrf.ru/wp-content/uploads/2015/07/gost_r_56508organic.pdf
2. Комплексная программа развития биотехнологий в Российской Федерации на период до 2020 года (утв. Правительством РФ от 24 апреля 2012 г. № 1853п-П8) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_130043/
3. Федеральный закон от 29.12.2006 г. № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства» (в актуальной редакции) // Собрание законодательства РФ. 2007 г. №1. Ст. 27.
4. Агапова Е.В., Липина С.А., Липина А.В. Зеленая экономика. Глобальное развитие. – М.: Изд-во Проспект, 2016. – с. 234.
5. Афанасьев А. А. Правовое регулирование сельской жизни на федеральном уровне // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2014. №3. – С. 260-266.
6. Егорова М. С. Технологические изменения как необходимое условие перехода к «зеленой экономике» // Креативная экономика. 2015. №3. – С. 297-312.
7. Лыжин Д.Н. Органическое сельское хозяйство в контексте стратегии зеленого роста // Биоэкономика и экобиополитика. – 2016. №1. – С. 9-16.
8. «Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144190/4af401fca8c21d43e46e67fb03e3c4374aef9da1/.
9. «Информация по отраслям экономики с учетом их национальных особенностей, включая государственные программы развития отраслей: Сельское хозяйство и пищевая промышленность» // <http://91.206.121.217/ТрАпи/Upload/962559ac-ee79-4612-b07ec5e8a513c75c/Economic%20Netherlands%202016.pdf>

УДК 340

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНЫХ СУДЕБНЫХ ЗАСЕДАНИЙ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

ДОРДЖИЕВ РОМАН ОКАЕВИЧ,

студент 3 курса юридического факультета, РГГУ, г. Москва

Научный руководитель:

Жданова Яна Владимировна,

кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовного права и процесса, Российский государственный гуманитарный университет, г. Москва

Аннотация: В данной работе современные тенденции обозначены через исторический анализ теории и практики выездных судебных заседаний по уголовным делам в России и за рубежом. Автор представил исторические, и современные теоретические и практические материалы, связанные с правовым регулированием порядков выездных судебных заседаний в уголовном процессе России, Англии, США, Белоруссии, Казахстана и Украины. Кроме этого, исследователь представил свою позицию по поводу целесообразности выездных судебных заседаний по уголовным делам в РФ, с учетом положений государственной концепции федеральной целевой программы "Развитие судебной системы России на 2013 - 2020 годы», направленной на активное проведение выездных судебных заседаний и опыта зарубежных стран.

Ключевые слова: Выездные судебные заседания, судебная сессия, территориальная подсудность, воспитательная задача, общественное значение, уголовный процесс.

CURRENT TRENDS OF MOBILE COURT HEARINGS IN THE CRIMINAL PROCESS OF RUSSIA AND ABROAD: THEORY AND PRACTICE

Dorje Roman Okaevich

Annotation: In this paper, modern trends are identified through a historical analysis of the theory and practice of mobile court hearings in criminal cases in Russia and abroad. The author presents historical and modern theoretical and practical materials related to the legal regulation of visiting court proceedings in the criminal process in Russia, England, the United States, Belarus, Kazakhstan and Ukraine. In addition, the researcher presented his position on the expediency of offsite court sessions on criminal cases in the Russian Federation, taking into account the provisions of the state concept of the Federal target program "development of the judicial system of Russia for 2013-20", aimed at the active conduct of offsite court sessions and the experience of foreign countries.

Key word: The courts of assize, court session, venue, educational problem, social significance of, criminal proceedings.

Определение современных тенденций какого-либо явления невозможно без проведения ретроспективного анализа его становления и развития. История института выездных судебных заседаний берет начало в далеком прошлом. Так, первое упоминание о нем встречается в правовых документах Новгородской вечевой республики. В Новгородской судной грамоте говорится об организации выездных заседаний по новгородским городам.

В пореформенной судебной практике Российской империи выездные сессии окружных судов были распространенным явлением. Их необходимость объяснялась огромными пространствами судебного округа, нахождением на местах свидетелей и сложностью возникающих дел. В результате осуществления практики выездных сессий выявился недостаток личного состава судебной палаты и окружных судов.

Из-за временного отсутствия специалистов в самих окружных центрах составы присутствия пополнялись неподготовленными людьми.

Однако увеличить штаты окружных судов и окружной палаты для решения проблемы, возможности не было [1]. В 12 из 20 губерний Петербургского, Московского, Харьковского, Одесского, Казанского, Саратовского и Киевского судебных округов в 1883 г. половина присяжных была неграмотна. Во время выездных сессий окружных судов в отдаленных уездах требовалась повторная жеребьевка, так как 12 членов жюри не могли читать и писать, а старшина присяжных по закону должен был быть грамотным [2]. Абсентеизм лиц образованных сословий от участия в сессиях с присяжными заседателями объяснялся продолжительностью сессии в большей части окружных судов и неудовлетворительным состоянием помещений для присяжных заседателей в местах выездов суда.

В 1920-е гг. во время поиска форм отправления правосудия, отвечавших задачам власти большевиков, значительное применение получил институт выездных судебных заседаний. Выездные сессии соответствовали партийным установкам о приближении суда к населению. Трудящиеся вовлекались в участие в судебном процессе, что помогало усвоению ими на практике законов. В период сплошной коллективизации суды привлекаются для решения партийно-политических задач в период посевных и уборочных кампаний. К примеру, 1 января-15 марта 1930 г. в ходе весеннего сева работники суда и прокуратуры Центрально-Черноземной области совершили 347 выездов на село и приговорили к уголовным наказаниям за террор 51 человека, за контрреволюционную агитацию - 117, за убийство скота - 1 544, за невыполнение плана посевной - 2 115, за халатность - 753.

Практика выездных сессий в 1920-е гг. апробировала механизм организации политических процессов эпохи Большого террора, когда суды стали заложниками чрезвычайных органов. Как следует из доклада председателя Военной коллегии Верховного Суда СССР В. В. Ульриха Л. П. Берии, с 1 октября 1936 г. по 30 сентября 1938 г. Военной коллегией и ее выездными сессиями в 60 городах приговорено к тюремному заключению - 5 643 человека, к расстрелу - 30 514 [3].

В годы Великой Отечественной войны на Западную Украину, в Белоруссии и Прибалтику направлялись специальные выездные сессии Военной коллегии Верховного Суда СССР, в ускоренном порядке рассматривавшие дела участников антисоветских бандгрупп. Согласно Постановлению Президиума Верховного Совета СССР от 5 декабря 1944 г. две выездные сессии Военной коллегии Верховного Суда СССР, откомандированные для рассмотрения уголовных дел арестованных "оуновцев" в западные области УССР, получили права военно-полевого суда [4].

Во время хрущевской "оттепели", брежневский "застойный" период и в годы перестройки на выездах рассматривалось примерно 25% всех уголовных дел, поступивших в суды с обвинительным заключением, и 7-9% гражданских дел искового производства. С учётом актуальности и общественной значимости дел, воспитательного и предупредительного воздействия, которое могут оказать результаты их рассмотрения в выездном заседании, Верховный суд СССР указывал нижестоящим судам на необходимость шире применять проведение выездных судебных заседаний [5]. Составы судов осуществляли выезд в районы краёв и областей, в помещения, где работали участники процессов, клубы, дворцы культуры и подобные им здания, предназначенные для проведения массовых мероприятий. Такие выездные заседания посещало много граждан. Они получали представление, как работает советский суд, осуждает виновных, проявляет гуманность там, где есть основания для снижения строго-

сти наказаний. Выездные процессы достигали предупредительного эффекта при рассмотрении дела о подростке, так как воспитательное воздействие одновременно оказывалось на значительную аудиторию. Это налагало на судью обязанность анализа воспитательного значения процесса [6]. В целом эксперты положительно оценивали практику выездных судов в этот период [7].

В эпоху становления новой России количество выездных сессий существенно сократилось. В профессиональном сообществе сформировались два подхода к выездным судебным сессиям. Призывы к возобновлению выездных процессов для рассмотрения уголовных дел как важной превентивной меры появились в ряде публикаций [8]. Вместе с тем, сложилось и антагонистическое мнение о том, что профилактическое значение выездных судебных заседаний невелико, и их проведение должно носить исключительный характер (к примеру, когда суд не имеет возможности обеспечить явку в процесс вызываемых лиц, если они отбывают наказание в местах лишения свободы) [9]. Срывы выездных заседаний по причине плохой подготовки наносили в 1990-е гг. урон авторитету правосудия. Зачастую судьи при решении вопроса о рассмотрении дела в выездном заседании не принимали во внимание общественную значимость и актуальность данного дела. Руководители вышестоящих судов при выездах на места редко присутствовали на судебных заседаниях. На эти недостатки, а также на необходимость совершенствования организации и проведения выездных процессов обращалось внимание в обновленной редакции Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации «Об

В соответствии с принятыми изменениями в федеральный закон «О судах общей юрисдикции в Российской Федерации», были расширены территориальные пределы проведения выездных судебных сессий. Районные суды получили полномочия по проведению заседаний в других населенных пунктах за пределами своей территориальной подсудности [11]. Подобные случаи относились и относятся к причинам процессуальной необходимости.

Практика показывает, что выездные судебные заседания могут быть проведены по месту работы и проживания обвиняемого, потерпевшего, по месту проживания большинства свидетелей и т.п. Так, например, после четырехкратной неявки подсудимой по болезни, из-за чего рассмотрение дела о даче свидетелем заведомо ложных показаний откладывалось 10 раз, Выборгский районный суд Санкт-Петербурга в 2011 г. назначил заседание в помещении больницы. Там был допрошен свидетель обвинения и специалист, исследованы письменные доказательства, а также истребованы медицинские документы, подтвердившие способность фигуранта по состоянию здоровья участвовать в судебном слушании. На следующий день судебное заседание с участием подсудимой состоялось в помещении районного суда [12]. Здесь имеет место процессуальная необходимость выездного судебного заседания. Вспомним трагедию 2010 года на Азовском море, когда в летнем лагере на его побережье утонули дети и воспитатель, приехавшие на каникулы из Москвы. Потерпевшими были признаны больше сотни человек, проживающих в столице (все погибшие - учащиеся московской школы № 1065).

Правительство РФ в 2012 году приняло решение о проведении судебной реформы в отношении доступности и открытости судебных заседаний. Так, к числу мероприятий отнесли создание передвижных офисов судей, которые будут проводить заседания в географически удаленных населенных пунктах России, в рамках концепции федеральной целевой программы "Развитие судебной системы России на 2013 - 2020 годы" [13]. В распоряжение судей будет предоставлен пассажирский микроавтобус с широкими функциональными возможностями, к примеру, с помощью конференц - связи.

Думается, что при решении вопроса о проведении выездной сессии суд должен принимать во внимание не только процессуальную необходимость, но характер и степень деяния, распространённость преступлений данного вида, но и мотивы, и обстановку его совершения, личность правонарушителя, наличие в деле обстоятельств, требующих широкого общественного осуждения.

Воспитательный эффект выездных заседаний должен сохранить свою природу и в настоящее время, как было в советские времена России. Примечательным примером в этом отношении выступает Республика Беларусь, где выездные судебные заседания по рассмотрению и разрешению уголовных дел проводятся регулярно и прежде всего в воспитательных целях.

Практика выездной сессии суда присуща правовой системе Англии, Франции, США, Австралии. Ассизы (выездные суды, рассматривающие дела с участием присяжных) в современной Франции от-

крываются в каждом департаменте, для упрощения вызова свидетелей и разрешения дела в том месте, где преступление совершено. Ассизы заседают в главном городе каждого департамента; но апелляционный суд имеет право назначить их в другом месте. Суды выездных сессий в Великобритании относятся к центральным судам [14]. В США также существует практика выездных сессий: там, где судебные округа включают в себя многочисленные поселения, судьи окружных судов проводят постоянные выездные сессии [15]. В Австралии судьи верховных судов штатов и территорий регулярно осуществляют выездные сессии в отдаленные местности.

Практика применения выездных судебных заседаний широко используется на постсоветском пространстве: в Белоруссии, Казахстане, на Украине. К примеру, в Белоруссии, где принимается во внимание воспитательное и превентивное значение выездных процессов, двух парней-уклонистов показательно судили перед другими призывниками в военном комиссариате Фрунзенского района города Минска. Выездной суд рассмотрел два уголовных дела по ст. 435 УК РБ об уклонении от призыва в армию. На процессе присутствовали в качестве слушателей подростки, не достигшие 16 лет и состоящие на учете в инспекции ИДН, и другие призывники Фрунзенского района.

Позиция Казахстана в отношении выездных судебных сессий схожа с концепцией применимой в Российской Федерации: основной их задачей является обеспечение обязательного присутствия лица на судебном заседании, то есть как процессуальной необходимости. Ряд казахских юристов считает, что нужно законодательно закрепить обязательность выездных судебных заседаний и показательных судебных процессов. Такое мнение высказал сенатор Б.А. Бекназаров, председатель Верховного суда РК в 2011-2013 гг., председатель Высшего судебного совета при Президенте РК в 2013-2014 гг., выступая на международной конференции «20 лет Конституции: институты правового государства и законотворческий процесс». Он полагает, что для повышения уровня доверия граждан к органам правосудия следует вернуться к выездным судебным заседаниям [16].

Завершая обзор практики выездных сессий, заметим, что количество заседаний с выездом на место в общем объеме процессов сегодня очень незначительно. Однако следует отличать выездные судебные заседания по уголовным делам для разрешения промежуточных процессуальных вопросов от судебных заседаний по рассмотрению и разрешению уголовных дел. Первый вариант проходит чаще, и судебные заседания имеют место быть по месту содержания подозреваемых и обвиняемых для избрания, продления меры пресечения в виде заключения под стражу, а так же их нахождения в психиатрическом стационаре для продления принудительной меры медицинского характера. Думается, что они должны иметь место чаще и не только по причине процессуальной необходимости в случаях, когда явка подсудимого, потерпевшего и свидетелей должна быть обязательной, а их явка невозможна по медицинским причинам.

Таким образом, выездные судебные заседания не чужды уголовному процессу России, о чем свидетельствует его история и современность.

Считаем, что на уровне действующего Уголовно-процессуального кодекса необходимо прямо закрепить положения о возможности судьи принимать решения о назначении и проведении судебных выездных заседаний по уголовным делам по собственной инициативе, по представлению прокурора, по ходатайству общественных организаций, в том числе образовательных учреждений, а так же участников уголовного процесса в процессуальных, предупредительно-воспитательных и учебных целях.

Список литературы

1. Астахов А.В. Выездные сессии судебных учреждений округа Омской судебной палаты в 1899-1917 гг.: практика правоприменения // Омский научный вестник - № 4 (58) 2007. - С. 19-22; Курас Т.Л. Иркутская судебная палата: история создания и общая характеристика (1897 г. – февраль 1917 г.) // Известия Иркутского государственного университета. Серия «История» 2016. Т. 16. С. 151–161.
2. Афанасьев А. Суд присяжных в России // Отечественные записки. - № 2 (11). - 2003.
3. Пашин С. Краткий очерк судебных реформ и революций в России // Отечественные записки. - № 2 (11)- 2003.

4. Петухов Н.А. История военных судов в России. - М. : Норма, 2003. - С. 111.
5. Добровольская Т.Н. Выездная сессия суда // Большая советская энциклопедия. — М.: Советская энциклопедия. 1969—1978; Постановления Пленума Верховного суда СССР от 19 декабря 1959 г., от 14 мая 1962 г., от 22 декабря 1964 г., от 25 февраля 1967 г.
6. Алексеев В. Б., Ароцкер Л. Е. и др. Настольная книга судьи (рассмотрение уголовных дел в суде первой инстанции). - М.: Изд-во "Юридическая литература", 1972.
7. Жуков А., Нагайцев Н. О выездных судебных заседаниях // Советская юстиция. - М.: Юридическая литература, 1988. - № 19 - С. 15.
8. Ширинский С. О выездных судебных заседаниях // Российская юстиция, 1996. №4. С. 41; Вениаминов А. Наглядность и при наказании помогает // Красная звезда. - 10 февраля 1996 г.
9. Бозров В. Выездные процессы? Я – против! // Российская юстиция. – 1997. – № 5. – С. 41.
10. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.10.96 № 10.
11. Федеральный конституционный закон от 07.02.2011 № 1-ФКЗ "О судах общей юрисдикции в Российской Федерации" // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_110271/
12. Судебная практика выездных судебных заседаний по уголовным делам - <http://www.zakonia.ru/news/56/92148>
13. Российская газета . - 24 сентября 2012 г.
14. Европейская теория и практика выездных судебных заседаний по уголовным делам- <http://uk-history.ru/books/item/f00/s00/z0000001/st012.shtml>
15. Хабибуллина Г.Р. Зарубежный опыт федерализма / Организация судебной власти в США (на примере штатов Мичиган, Род-Айленд и Теннесси, США) // «Казанский федералист. -2002. - № 3.
16. Данные о международной конференции, проведенной в Казахстане «20 лет Конституции: институты правового государства и законотворческий процесс» <http://inform.kz:8080/arb/article/2766789>.

УДК 347.51

ОСОБЕННОСТИ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

КОВАЛЕВА ОЛЬГА АЛЕКСАНДРОВНА

к. ю. н., доцент

АМИНОВА АМИНА АЛЕМОВНА,
ЛУКЬЯНЕНКО АЛЕНА СЕРГЕЕВНА

Студенты

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В данной статье рассматриваются наиболее актуальные вопросы компенсации морального вреда, как способа защиты гражданских прав. Названы несколько формулировок понятия моральный вред, большое внимание уделено проблематике определения данного понятия, условий ответственности за причинение вреда.

Ключевые слова: вред; моральный вред; компенсация морального вреда; причинения вреда; условия ответственности за причинение вреда.

FEATURES OF COMPENSATION OF MORAL HARM IN CIVIL LAW

Kovaleva Olga Aleksandrovna,
Aminova Amina Alimovna,
Lukyanenko Alena Sergeevna

Abstract: This article discusses the most pressing issues of compensation for moral damage as a way to protect civil rights. There are several formulations of the concept of moral harm, much attention is paid to the problem of determining the concept, the conditions of liability for harm.

Keywords: damage; moral damage; compensation for moral harm; harm; conditions of liability for harm.

В теории гражданского права вред представляет собой неблагоприятные изменения в охраняемом законом благе. Актуальность темы данной статьи определена тем, что возможность требовать компенсацию морального вреда является неотъемлемым правом каждого гражданина, которым нас наделяет Конституция РФ. Само становление и развитие института компенсации морального вреда, как способа защиты гражданских прав в гражданском законодательстве, порождает многочисленные вопросы, проблемы как теоретического, так и правоприменительного характера.

При этом следует различать имущественный и неимущественный вред. Но это не означает, что причинение имущественного вреда не влечет за собой переживаний или страданий потерпевшего, и в этом аспекте указанные понятия по своим последствиям в определенном смысле взаимосвязаны и взаимозависимы.

Необходимо отметить, что в результате умаления чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан им причиняется моральный вред, подлежащий компенсации [1]. То есть, моральный вред предполагает, прежде всего, различные нравственные, эмоциональные переживания, причиняемые правонарушением. Моральный вред означает, в частности, нарушение психического благополу-

чия, душевного равновесия личности.

Постановление Пленума Верховного суда РФ от 20 декабря 1994 года №10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда» дает наиболее развернутое определение понятия «моральный вред» [2]. Так, в данном постановлении говорится, что под моральным вредом понимаются «нравственные или физические страдания, причиненные действиями (бездействием), посягающим на принадлежащие гражданину от рождения или в силу закона нематериальные блага (жизнь, здоровье, достоинство личности, деловая репутация, неприкосновенность частной жизни, личная и семейная тайна и т.п.), или нарушающими его личные неимущественные права (право на пользование своим именем, право авторства и другие неимущественные права), либо нарушающие имущественные права гражданина» [2].

Анализ института компенсации морального вреда позволяет сделать вывод о том, что при конструировании норм данного института, в абсолютном большинстве случаев используются оценочные понятия, такие как нравственные страдания, физические страдания, степень причиненных потерпевшему физических и нравственных страданий, фактические обстоятельства причиненного морального вреда, индивидуальные особенности потерпевшего, иные заслуживающие внимания обстоятельства.

Мы хотели бы отметить, что некоторые авторы предлагают использовать в законодательстве вместо понятия «моральный вред» другие термины. К примеру, А.В. Жаглин предлагает заменить термин «моральный вред» понятием вреда неимущественного [3]. Свою точку зрения он обосновывает тем, что термин «моральный вред» не точен: под ним понимают как собственно моральный вред, причиненный в области нравственных чувств, так и всякий иной вред, который хотя выходит за рамки морального, также не является имущественным.

Так и есть, понятие «неимущественный вред» имеет более широкое содержание в сравнении с понятием «моральный вред», которое в буквальном смысле может означать лишь умаление моральных благ. Но нельзя не согласиться с мнением А.С. Батырова, который считает более целесообразным использовать тот термин, который закреплен в действующем законодательстве, «что позволяет избежать дополнительных трудностей в правоприменительной деятельности и судебной практике».

Как отмечено в Постановлении Пленума Верховного суда РФ №10, моральный вред, в частности, может заключаться в:

- нравственных переживаниях в связи с утратой родственников;
- невозможностью продолжать активную общественную жизнь;
- потерей работы;
- раскрытием семейной, врачебной тайны;
- распространением не соответствующих действительности сведений, порочащих честь, достоинство или деловую репутацию гражданина;
- временным ограничением или лишением каких-либо прав;
- физической болью, связанной с причиненным увечьем и др. [2].

На данный момент суд не дает общего определения физических или нравственных страданий, хотя, безусловно, попытался раскрыть содержание одного из видов морального вреда - нравственных страданий, понимая под ними переживания.

Следует отметить, что некоторые авторы, например А.М. Эрделевский, считают употребление термина «нравственные переживания» при характеристике физических и нравственных страданий неудачным, предлагая определять их как «негативные психические реакции человека, выражающиеся в ощущениях и представлениях» [4]. В дальнейшем он же указывал, что в рассмотрении содержательной стороны физических и нравственных страданий нет особого смысла, поскольку «... не представляется возможным и целесообразным ни теоретически, ни практически ввести какое-либо объективное соотношение между тошнотой и удушьем, зудом и головокружением, страхом и горем, стыдом и унижением» [4].

Таким образом, в данном случае можно пронаблюдать наличие абсолютно неопределенных оценочных понятий, которые содержат размытый объем и содержание. Решение данной проблемы возможно двумя способами, либо заменить данные абстрактные понятия на конкретные термины, либо,

при отсутствии такой возможности, предлагается дефинировать оценочные понятия.

Также мы придерживаемся мнения, что четкое определение понятий «нравственные» и «физические» страдания является необходимым, так как будет способствовать устранению трудностей, возникающих в правоприменительной практике, поскольку размер компенсации морального вреда напрямую связан с характером нравственных и физических страданий потерпевшего.

Обязанность правонарушителя компенсировать причиненный им нравственный (моральный) ущерб является мерой определенной ответственности, имеющей превентивное значение в охране прав личности, не позволяющей безнаказанно умалять ее честь, достоинство, деловую репутацию. Согласно ст. 12 ГК РФ, компенсация морального вреда является, в свою очередь, одним из способов защиты гражданских прав [1].

Согласно ст. 56 ГК РФ наличие морального вреда, т.е. наличие переживаний, их характер должен доказать сам потерпевший, поскольку в современном гражданском законодательстве презумпция морального вреда не закреплена [1]. Поэтому обычно в качестве доказательств в подобных судебных процессах используются, например, различного вида медицинские документы, показания свидетелей, контактировавших с пострадавшим.

Очевидным является то обстоятельство, что наличие морального вреда реально доказать только в случае, когда нравственные и физические страдания потерпевшего имеют каких-либо внешние проявления, в качестве которых чаще всего выступают ухудшение здоровья. Однако душевные переживания лица не всегда могут влечь столь явные последствия, которые будут видны другим лицам, в связи с чем доказывание факта причинения морального вреда в некоторых случаях довольно проблематично.

В целях решения данной проблемы А.М. Эрделевский предлагает ввести правило презюмирования морального вреда [6]. Отмеченная концепция будет способствовать упрощению доказательственной деятельности в суде и устранению противоречий между сложившейся судебной практикой и действующим законодательством.

Обзор практики российских судов по вопросам защиты чести, достоинства и деловой репутации свидетельствует о том, что суды и сегодня фактически применяют презумпцию морального вреда. При установлении факта неправомерного действия они автоматически считают моральный вред причиненным и далее решают вопрос лишь о размере его компенсации.

Следует обратить внимание на то, что впервые в отношении размера компенсации морального вреда законодатель установил, что при его определении должны учитываться требования «разумности и справедливости».

На требования о компенсации морального вреда исковая давность не распространяется, так как они вытекают из нарушения личных неимущественных прав и других нематериальных благ [1].

Невозможность точного определения денежного или иного имущественного эквивалента не должна сдерживать суды в вынесении решений по возмещению морального вреда, в частности, в виде денежной компенсации. Согласно законодательству потерпевший сам субъективно оценивает тяжесть причиненного ему морального вреда и в иске указывает определенную сумму.

В научной литературе встречается мнение о необходимости исключения вины из обязательных оснований компенсации морального вреда. Так, в частности, указывается, что гражданин, испытывая одни и те же последствия от виновного и невиновного поведения нарушителя его личных неимущественных прав, в последнем случае, по общему правилу, лишается права на получение денежной компенсации за пережитые им физические и (или) нравственные страдания, что несправедливо.

По нашему мнению, решение вопроса о возможности компенсации морального вреда при безвиновном поведении причинителя зависит от того, какие функции в гражданском праве должен выполнять институт компенсации морального вреда: функцию защиты интересов обладателя нематериальных благ или функцию ответственности.

Таким образом, для компенсации морального вреда, причиненного распространением сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию, достаточно лишь трех условий: наличия самого морального вреда; противоправности поведения причинителя вреда; причинной связи между противоправным деянием и наступившим вредом.

На основании выше изложенного материала, можно сделать вывод о том, что сегодня институт компенсации морального вреда является довольно актуальным предметом дальнейшего реформирования и совершенствования гражданского законодательства, при этом речь идет не только о физических, но и о юридических лицах. В процессе дальнейшего совершенствования системы компенсации морального вреда стоит не только исходить из оценочных критериев, которые сегодня представлены в законодательстве, но и закрепить правила определения размера компенсации, сформировать дополнительные критерии, которые будут способствовать справедливой оценке размера и способов компенсации морального вреда.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ с последующими изменениями.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 N 10 (ред. от 06.02.2007) "Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда"
3. Жаглин А.В. Некоторые проблемы института компенсации морального вреда // Вестн. Воронеж. ин-та МВД России. 2010. N 1. С. 65.
4. Эрделевский А.М. Компенсация морального вреда: анализ и комментарий законодательства и судебной практики. М., 2004. С. 98-103.
5. Карномазов А.И. Компенсация морального вреда: предложения по совершенствованию законодательства // Известия Самарского научного центра Российской академии наук. Специальный выпуск «Философия, история, социология, педагогика, право и экономика», 2006.
6. Эрделевский А.М.. Критерии и метод оценки компенсации морального вреда // Государство и право № 4 1997.
7. Назинцева А. Ю. Проблемы доказывания и определения размера компенсации морального вреда [Текст] // Актуальные проблемы права: материалы II междунар. науч. конф.— М.: Буки-Веди. 2013. — С. 42-45.
8. Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20 декабря 1994 года // Бюллетень Верховного Суда РФ. — 1995. — № 3.
9. Сабанин С.Н., Гришин Д.А. Применение судом института деятельного раскаяния // Уголовное право. -2015. - № 2. - С. 52-56.

© О.А. Ковалева, А.А. Аминова, А.С. Лукьяненко, 2018

УДК 342.95

К ВОПРОСУ О СОЗДАНИИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ЮСТИЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДОСЕЕВ РОМАН ВАСИЛЬЕВИЧ,

д.и.н., доцент

ВОРОНКОВА ДИАНА ВЛАДИСЛАВОВНА

Студент

Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России)

Аннотация: В данной статье авторы анализируют различные подходы к пониманию административной юстиции и необходимости её формирования в Российской Федерации. Также рассматриваются специфика данного института и условия, в которых его функционирование является наиболее действенным.

Ключевые слова: административная юстиция, административные суды, государство, механизм, концепция

TO THE QUESTION OF THE ESTABLISHMENT OF ADMINISTRATIVE JUSTICE IN THE RUSSIAN FEDERATION

**Fedoseev Roman Vasilyevich,
Voronkova Diana Vladislavovna**

Abstract: In this article the authors analyze different approaches to understanding of administrative justice and the need for its formation in the Russian Federation. The specificity of this Institute and the conditions in which its functioning is most effective are also considered.

Key words: administrative justice, administrative courts, state, mechanism, concept

Статья 1 Конституции Российской Федерации провозглашает наше государство правовым [1, ст.1]. Это означает то, что с момента принятия новой Конституции и, конечно, в настоящее время, складывающиеся общественно-правовые отношения, которые регулируются административным правом, являются основным показателем уровня развития правового государства. В этом аспекте административная юстиция выступает в роли «каркаса» и механизма обеспечения должного функционирования современного правового государства.

Стоит сказать, что вопросом о необходимости формирования в России административной юстиции задались уже сравнительно давно, однако дискуссии по этому поводу до сих пор не потеряли своей актуальности. Российскими правоведами и исследователями административная юстиция рассматривается с различных сторон (исторической, юридически-содержательной, сравнительно-правовой) [2, с. 102]. Объясняется это тем, что сам термин «административная юстиция» употребляется свободно, то есть, в теории права нет единого определения данного понятия, и в связи с этим в юридической литературе его признаки и особенности также зачастую трактуются весьма субъективно.

Здесь необходимо обратиться к существующим подходам, которые касаются обоснования специфики административной юстиции:

– негативный процесс (включает в себя деятельность по применению мер административного принуждения);

– позитивный процесс (заключается в исследовании административной деятельности сквозь призму управленческой компетенции);

– смешанный процесс (согласно данной концепции, административный процесс касается только административной юстиции, административного судопроизводства) [3, с. 8-13].

Большая часть отечественных ученых современности придерживается следующей позиции: «появление административных судов создаст дополнительные гарантии защиты прав и свобод граждан и повысит эффективность правосудия» [4]. Как видим, такие предположения основываются на понимании того, что административная юстиция представляет собой элемент самостоятельной, отдельной ветви правосудия, а именно, административных судов. Однако представляется, что создание административных судов является, безусловно, важным, но не первостепенным шагом, поскольку совершенствование процессуальных форм реализации административной ответственности позволит только обеспечить структурирование реализации материальных норм, не решив задачу по выработке последовательности принятия важных нормативных правовых актов по формированию административного судопроизводства. Иными словами, здесь необходимо отталкиваться от того, что создание административных судов связано, прежде всего, с необходимостью кодификации норм об административной ответственности. К слову, огромный шаг вперед в этом плане уже совершен: 20 февраля 2015 года в силу вступил Кодекс административного судопроизводства.

Так, большинство российских исследователей придерживаются мнения о необходимости создания административных судов, но факт остается фактом: в России в настоящее время до сих пор не создано самостоятельной системы специальных органов административной юстиции. На расширенном заседании Комитета Совета Федерации по конституционному законодательству 22 января 2010 г. на тему «Законодательное обеспечение состязательности в административном производстве» говорилось о том, что совершенствование административной юстиции невозможно только путем правового регулирования субъектов или производства, или организационных вопросов, должен быть принят единый консолидированный нормативный акт об административной юстиции, где все эти вопросы должны решаться [5, с. 21].

Попытки обосновать необходимость создания административной юстиции различны. Большинство, конечно, оставили за собой статус «теоретических предпосылок», но их определенная часть подкрепила практическим изучением специфики рассмотрения дел административными судами, а некоторые были трансформированы в законопроекты. Так, в сентябре 2000 года Верховным Судом РФ в Государственную Думу был внесен проект ФКЗ «О федеральных административных судах», которым предусматривалось создание системы самостоятельных административных судов (аналогия проводилась с системой арбитражных судов). В свое время В.М. Лебедев высказывался о том, что «в создании административных судов предлагается несовпадение судебных округов с административно-территориальным делением, что является одним из гарантированных условий для объективного рассмотрения дел» [4, с. 20]. Собственно, на этом и основывалась идея законопроекта. По нашему мнению, решение Государственной Думы Российской Федерации о прекращении рассмотрения законопроекта «О федеральных административных судах» было вполне оправданным, так как в процессе его разработки не было учтено, что желание наделить административные суды независимостью от территориальных органов власти могло повлечь за собой проблемы доступности правосудия именно из-за территориального масштаба государства. А, быть может, потребность граждан России в таких судах в принципе является невысокой.

В.В. Бойцова и В.Я. Бойцов характеризовали административную юстицию наличием специальных административных судов, которые были бы отделены от общих судов гражданской и уголовной юрисдикции, а также подчеркивали, что «главной характерной чертой административной юстиции является то, что она представляет собой правосудие, судебную ветвь власти, а не исполнительную власть. В то же время это особая, отдельная, административная ветвь правосудия» [6]. Возможно, именно в нашем государстве данное положение было бы и применимо, к примеру, в ходе совершенствования судебной си-

стемы. В этом случае судебная власть получила бы дополнительный рычаг воздействия на органы государственной власти, что очень важно, так как с каждым годом всё более актуальными становятся вопросы признания незаконными нормативных правовых актов органов государственной власти в сфере государственного управления. И уже в этой плоскости становится очевидным, что система административной юстиции напрямую связана с системой органов исполнительной власти, а отсюда вытекает уже второе обстоятельство – реформа системы и структуры органов исполнительной власти сквозь призму административной реформы.

Характер проблемы создания в России административной юстиции носит, безусловно, комплексный характер. Поэтому крайне важным является то, чтобы административная юстиция рассматривалась не только с позиции введения административных судов, но и с некоторых других сторон, поскольку исследование административной юстиции должно основываться на следующем:

- споры какого характера она правомочна рассматривать;
- в каком порядке необходимо рассматривать эти споры;
- какие органы наилучшим образом будут способны данные споры разрешить (специализированные административные суды, суды общей юрисдикции или же какие-либо квазисудебные органы).

Итак, мы приходим к тому, что в целом идея создания административной юстиции в России ознаменована тем, чтобы «разгрузить» нашу судебную систему, поскольку количество обращений в данной сфере не сокращается, а, напротив, возрастает. Возможно, в этом аспекте формирование административных судов повысило бы качество рассмотрения административных дел, и, как следствие, сократило бы сроки их разрешения. Систематизация административного права до недавнего времени «хромала», но в 2015 году был принят КАС РФ, что повысило степень ее правового регулирования.

Таким образом, ознакомившись со всем многообразием точек зрения по созданию в России административной юстиции, мы пришли к тому, что отсутствует сама её концепция, так как подходы к её обоснованию очень субъективны. Безусловно, на современном этапе подготовка к созданию административных судов является целесообразной. Кодекс административного судопроизводства может дать некий импульс к созданию специализированных административных судов. Это может произойти как путем проведения судебной реформы, так и в условиях действующей судебной системы посредством увеличения штатов судов общей юрисдикции по рассмотрению споров между гражданами и государством. Мы же, в свою очередь, придерживаемся такой позиции, что логичнее было бы всё же создание административных специализированных судов.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2009. № 4. Ст. 445.
2. Чиринов А.М. Некоторые проблемы создания административных судов в Российской Федерации // Политика, государство и право. № 5. 2012. URL: <http://politiks.snauka.ru/2012/05/325>
3. Зеленцов А.Б., Радченко В.И. Административная юстиция в России (история и современность): Учебное пособие для судей. М., 2002. 119 с.
4. Руднев В.Н. Административные суды: быть или не быть? // Рос.юстиция. 2002. № 9. С. 18-20.
5. Старостин С.А. Административная юстиция в России: проблемы совершенствования // Вестник Омской юридической академии № 2 (21) 2013. С. 20-24.
6. Бойцова В.В., Бойцов В.Я. Административная юстиция: к продолжению дискуссии о содержании и значении // Государство и право. 1994. № 5. С. 42-53.
7. Федосеев Р.В., Пальчикова М.В., Качалов П.Н., Курлевский И.В. Административное право : практикум. Саранск, 2017. 72 с.
8. Административная ответственность: практикум / Качалов П.Н., Огрина Г.В., Пальчикова М.В., Федосеев Р.В. Саранск, 2017. 68 с.

© Р.В. Федосеев, Д.В. Воронкова, 2018

УДК 347.91/.95

ИНСТИТУТ ОБЪЯВЛЕНИЯ ГРАЖДАНИНА УМЕРШИМ И ПРИЗНАНИЯ БЕЗВЕСТНО ОТСУТСТВУЮЩИМ

НОСЕНКО ЛИДИЯ ИВАНОВНА,

к. ю. н., доцент

АМИНОВА АМИНА АЛЕМОВНА,**САМАРЦЕВА АНАСТАСИЯ ЕВГЕНЬЕВНА**

Студенты

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

Аннотация: В статье рассматриваются актуальные проблемы производства по делам, связанные с признанием гражданина безвестно отсутствующим и объявления его умершим. Указаны основные отличительные особенности данных институтов. В данной статье рассматривается порядок наследования и содержания имущества данных граждан, а также вопросы алиментных обязательств.

Ключевые слова: гражданин, объявление умершим, признание безвестно отсутствующим, наследование, имущество, алиментные обязательства.

INSTITUTE DECLARING THE CITIZEN DEAD AND RECOGNITION OF MISSING

Nosenko Lidiya Ivanovna,

Aminova Amina Alimovna,

Samartseva Anastasia Evgenevna

Abstract: the article deals with the topical problems of the proceedings related to the recognition of a citizen as missing and declaring him dead. The main distinctive features of these institutes are specified. This article discusses the order of inheritance and maintenance of property of these citizens, as well as issues of alimony obligations.

Keywords: citizen, Declaration of deceased, recognition as missing, inheritance, property, alimony obligations.

«Ушел из дома не вернулся...». Так в нашей стране начинаются объявления о розыске пропавших людей. Кроме горя утраты близкого, исчезновение человека влечет и проблемы правового характера, к которым, в частности, могут быть отнесены проблемы имущественного характера такого лица. Для решения данной проблемы гражданское право закрепило институт объявления гражданина умершим или признания безвестно отсутствующим

Суд осуществляет процедуру признания гражданина безвестно отсутствующим или умершим в порядке особого производства с участием прокурора. Сначала суд устанавливает место пребывания гражданина и выясняет, когда были получены последние сведения о нем [1, с. 15].

Согласно ст. 45 Гражданского кодекса РФ основаниями для объявления гражданина умершим

являются:

- отсутствие сведений в месте жительства о месте его постоянного пребывания в течение пяти лет;
- отсутствие сведений в месте жительства о месте его постоянного пребывания в течение шести месяцев. При этом такое отсутствие признаётся тогда, когда существуют обстоятельства, которые угрожают смертью данного лица.

- истечение двух лет после окончания военных действий для граждан, которые пропали без вести, осуществляя, военные обязанности, при условии истечения одного из вышеуказанных сроков [2, с. 45].

Правовые последствия объявления гражданина умершим такие же, как и при естественной смерти гражданина: открывается наследство, органами загса производится запись в книге регистрации актов гражданского состояния, брак считается прекращённым [3, с. 15].

Днем смерти гражданина, объявленного умершим, считается день вступления в законную силу решения суда об объявлении его умершим. Суд может признать днём смерти гражданина день его предполагаемой гибели, в случае объявления умершим гражданина, пропавшего без вести при обстоятельствах, угрожавших смертью или предполагающих его гибель от определенного несчастного случая. Явка или обнаружение места пребывания такого гражданина, служит основанием для отмены судом по заявлению этого гражданина или других заинтересованных лиц ранее вынесенного решения об объявлении его умершим. На основании такого решения в книге регистрации актов гражданского состояния аннулируется запись о смерти гражданина.

В свою очередь, правовыми последствиями признания гражданина безвестно отсутствующим являются следующие:

- передача имущества гражданина, который находится в неизвестном местонахождении, при необходимости постоянного управления им на основании решения суда;

- выдача содержания из этого имущества гражданам, которых данный гражданин обязан содержать;

- погашение задолженности по другим обязательствам безвестно отсутствующего за счет его имущества.

Порядок наследования и содержания имущества лиц данной категории дел регулируется нормами Гражданского кодекса РФ. В соответствии со ст. 1113 ГК РФ наследство открывается со смертью гражданина. Свидетельство о смерти выдается органами загса на основании медицинского заключения. Согласно ч. 3 ст. 45 ГК РФ суд может признать днём смерти гражданина объявленного умершим, пропавшего без вести при обстоятельствах, угрожавших смертью, день его предполагаемой гибели и указать момент его предполагаемой гибели. Ст. 1153 ГК РФ предусматривает, что наследство может быть принято представителем наследника, уполномоченным в доверенности, а также законным представителем. При принятии наследства изъявление личной воли не требуется [2, с. 345].

В настоящее время, согласно ч. 1 ст. 43 ГК РФ, органы опеки и попечительства обязаны осуществлять заботу имущества лица признанного безвестно отсутствующим. В законодательстве момент заключения договора доверительного управления имуществом безвестно отсутствующего лица строго не определен. При этом в соответствии с ч. 2 ст. 278 ГК РФ суд после принятия заявления о признании гражданина безвестно отсутствующим или об объявлении гражданина умершим судья может предложить органу опеки и попечительства назначить доверительного управляющего имуществом такого гражданина [6, с. 145].

Таким образом, объявление гражданина умершим порождает те же правовые последствия, что и фактическая смерть гражданина. Такое объявление возможно только в судебном порядке в судах общей юрисдикции.

Вопросы теоретического и правового характера, данных дел являются актуальными, имеют важное теоретическое и практическое значение. Помимо порядка наследования граждан объявленных умершими и признанных безвестно отсутствующими большой интерес вызывают вопросы алиментных обязательств данных граждан. На сегодняшний день Президентом РФ был подписан закон, касающийся признания должников по алиментным выплатам безвестно отсутствующими, с назначением социальной пенсии по потери кормильца вместо алиментов. После принятия данного документа «О внесении изменений в ст. 278 Гражданского процессуального Кодекса РФ и Федеральный Закон «Об испол-

нительном производстве» статья 278 ГПК РФ была дополнена положением, согласно которому судья имеет право запрашивать сведения о разыскиваемом неплательщике алиментов у судебного пристава, который ведёт исполнительное алиментное производство. Кроме того, в ст. 65 ФЗ «Об исполнительном производстве» закреплено, что судебный пристав-исполнитель обязан уведомить взыскателя и разъяснить ему порядок подачи заявления о признании лица, безвестно отсутствующим спустя 1 год безрезультатных розыскных мероприятия этого лица [8, с. 47].

В соответствии со ст. 3 ч. 1 ст. 262 ГПК РФ данные категории дел решаются в порядке особого производства. Согласно Главе 30 ГПК РФ, производство по делу о признании гражданина безвестно отсутствующим или умершим в суде возбуждается заявителем [6, с. 145]. Но, заявителем может быть не любое лицо, а только то, которое имеет заинтересованность в изменении правового статуса такого гражданина. При подготовке дела к судебному разбирательству, судья запрашивает по последнему известному месту жительства гражданина соответствующие организации, по месту его работы, воинские части, органы внутренних дел, об имеющихся о нём сведениях. После принятия заявления, судья может сделать предложение органу опеки и попечительства назначить доверительного управляющего имуществом этого гражданина [4, с. 45].

В гражданском судопроизводстве существуют определённые проблемы таких дел. Одной из актуальных проблем производства по делам, которые связаны с признанием гражданина безвестно отсутствующим и признанием его умершим является недобросовестность заявителей. Данная категория лиц пытаются получить блага и материальные выгоды, обманным путём, говоря о пропаже своего родственника. Одним из факторов необоснованного получения материальных выгод является односторонность таких дел. В гражданских делах, связанных с признанием гражданина безвестно отсутствующим и объявление его умершим отсутствует ответчик, поэтому заявитель может, бесконтрольно утверждать свою правоту не встречаясь, с другой стороной [5, с. 67].

Хочется отметить, что доказательства по данному вопросу образуются за счёт деятельности суда, который наблюдает за определёнными событиями и явлениями. Так, согласно ст. 280 ГПК РФ в случае явки или обнаружения места пребывания гражданина, признанного безвестно отсутствующим или объявленного умершим, суд новым решением отменяет своё ранее принятое решение [6, с. 156].

Кроме того, в правоприменительной практике происходят случаи, когда близкие родственники и родственники, не подавали заявление в суд об объявлении гражданина безвестно отсутствующим и совершенно законно ждали пять лет, и по их истечению обращались в суд уже с заявлением о признании гражданина умершим [4, с. 78]. А на протяжении всего времени пользовались, владели и распоряжались его имуществом, чем самым могли нарушить имущественные права и пропавшего гражданина, и его наследников. Исходя из таких случаев, законодатель в ст. 277 ГПК РФ определяет, что заявителем могут быть не только родственники, но и любые заинтересованные лица, даже юридические, которые разъяснят, чем мотивированно данное заявление и какие есть обстоятельства, позволяющие подтвердить безвестное отсутствие гражданина [6, с. 167]. Но законодатель точно не определяет, кто может быть «заинтересованным лицом» чем и объясняется различное толкование судом данного понятия. На наш взгляд, нужно шире раскрыть понятие «заинтересованных лиц» и закрепить в законе чёткий перечень этих лиц для недопонимания в законодательстве.

На основе вышесказанного хочется сказать, что порядок признания гражданина безвестно отсутствующим либо умершим, закрепленный в гражданском процессуальном законодательстве нуждается в дальнейшем совершенствовании. Возникающие при разрешении дела пробелы и коллизии требуют осмысления и совершенствования в дальнейшем нормативной базы для законного и обоснованного применения норм закона в данных делах особой категории.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в ред. от 29.12.2017) // СЗ РФ. - 2018. - № 32. - С. 3301.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ

(ред. от 03.04.2018) // СЗ РФ. - 2018. - № 46. - С. 4532.

3. О внесении изменений в статью 278 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации и Федеральный закон «Об исполнительном производстве» от 07.03.2018 № 48-ФЗ (ред. от 22.02.2018) // СЗ РФ. - 2018. - № 46. - С. 4532.

4. Коваленко А. Г. Гражданский процесс: учебник. – Москва: Инфра-М, -2008. – 448 с.

5. Небратенко О. О. Механизмы защиты прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации: монография. – Москва: Юрайт, 2015. – 27 с.

6. Попова Ю. А. Признание гражданина безвестно отсутствующим или объявление гражданина умершим : учебное пособие. – Москва: Юрайт, - 2015. – 34 с.

7. Прянишников Е. А. О безвестном отсутствии и признании умершим// Правоведение. – 2010. - № 1. – С. 45.

8. Щукин А. И. Признание лица безвестно отсутствующим: вопрос международной подсудности в российском законодательстве и судебной практике // Закон. - 2011. - № 2. - С. 177–182.

© Л.И. Носенко, А.А. Аминова, А.Е. Самарцева, 2018

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 336.226

ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ СОЦИАЛЬНО-ОДАРЁННОГО РЕБЁНКА 7-8 ЛЕТ

ГРИШКО ИРИНА ВИЛЬЯМОВНА,

научный руководитель, старший преподаватель

БАКУНОВИЧ СВЕТЛАНА ЮРЬЕВНА,

студентка

ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского» (ф) в г. Ялте

Аннотация: в статье содержательно охарактеризованы психолого-педагогические особенности социально-одаренного ребенка.

Ключевые слова: одаренность, социальная одаренность, психолого-педагогический портрет.

PSYCHO-PEDAGOGICAL PORTRAIT OF THE SOCIALLY-GIFTED CHILD 7-8 YEARS

Grishko Irina Vilamoura,**Bakunovich Svetlana Jur`evna**

Abstract: the article is characterized by substantial psychological and pedagogical features of the socially-gifted child.

Key words: giftedness, social giftedness, and psychological portrait.

В настоящее время проблема социальной (лидерской) одарённости приобрела особую актуальность. Социальная одаренность – это интегральное качество личности, основанное на способности устанавливать и поддерживать зрелые, конструктивные, характеризующиеся глубиной и продуктивностью взаимоотношения с другими людьми, сформированные на уважении к ним, их внутреннему состоянию, особенностям характера и жизненной ситуации [8].

Учитывая современную тенденцию к разобщенности, возрастающей популярности виртуального общения, уменьшению межличностного взаимодействия и развитию информационных технологий, стремление человека к удобному состоянию быть одному и не тратить усилия для принятия ближнего, общество, и государство нуждается в социально- одаренных людях, поскольку они могут своими инновационными идеями изменить социум в лучшую сторону.

В Российской Федерации реализуется комплекс стратегических задач, направленных на развитие образования, одной из важных задач которого является формирование профессиональной элиты, путём выявления и поддержания наиболее одарённых, талантливых детей и молодёжи. Согласно статье 77 Федерального закона от №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», в нашем государстве «осуществляются выявление и поддержка лиц, проявивших выдающиеся способности, а также оказывается содействие в получении такими лицами образования» [11; с. 2]. В связи с невозможностью собрать всех детей, имеющих признаки одарённости в специализированные учебные заведения, необходимо создавать условия для выявления и сопровождения одарённых детей в массовых образовательных учреждениях [11]. Все вышеизложенное обусловило актуализацию вопросов, связанных с определением содержания психолого-педагогической поддержки одарённых детей, теоретическое обоснование которых невозможно без выделения психолого-педагогических характеристик социально-

одарённого ребёнка.

Рассмотрению психолого-педагогических особенностей ребенка в разных возрастных периодах, в том числе и в контексте социальной одаренности, уделяется внимание в трудах отечественных и зарубежных исследователей. Среди них можно назвать Басса Б. [1], Выготского Л. С. [3], Леонтьева А. Н. [5], Лейтеса Н. С. [6], Эльконина Д. Б. [12]. По мнению большинства из указанных авторов, социальная одаренность проявляется как системное, развивающееся в течение жизни качество психики, которое определяет возможность человека достигать более высоких результатов в одном или нескольких видах деятельности по сравнению с другими людьми.

В ряду исследований, связанных с социальным опытом, Эльконин Д. Б. [12; 13] определяет разные периоды развития ребенка с ведущими видами деятельности. «Ведущим видом деятельности 7-8-летнего ребенка является учебная деятельность, в которой дети взаимодействуют друг с другом, участвуя в взаимопомощи. Именно в этом возрасте дети начинают учиться понимать и принимать друг друга такими, какие они есть. Благодаря особым учебным приемам, к числу которых относятся: принятие на себя роли взрослого, обобщенный характер воспроизведения учебных действий, использования наглядного опыта взаимоотношений между людьми, ребенок транслирует их в процессе обучения, а конкретно в моменты межличностных взаимоотношений» [12; с. 360]. Следовательно, учебная деятельность, объединяя общение и процесс усвоения знаний, обеспечивает их совместное влияние на развитие ребенка. Таким образом, у ребенка формируется потребность занять новую социальную позицию, и к концу этого периода появляется стремление чему-то научиться, получить результат своей деятельности в качестве оценки.

Кроме этого, в этот период возникает потребность в общественной деятельности, стремление быть полезным, сотрудничать, то есть быть социально активным и социально значимым. Поэтому, возрастной этап 7-8 лет является наиболее подходящим для развития социальной одаренности у ребенка.

Согласно, мнению выдающегося отечественного психолога Выготского Л. С. [3], признаки одаренности проявляются в реальной деятельности ребенка и могут быть выявлены на уровне наблюдения за характером его действий. Ученый считает, что явная социальная одаренность характеризуется высоким уровнем выполнения общественной деятельности: быстрое реагирование на поставленные задачи, умение взаимодействовать с членами коллектива, если деятельность происходит в команде. Ребенок стремится к познанию новой информации, к межличностному взаимодействию и проявляет желание выполнять поставленные задачи, имеет потребность общаться с окружающим миром, открыт ему. Выготский Л. С. утверждал, что ведущим видом деятельности этого периода является учеба, и именно этот возрастной период наиболее благоприятный для перехода от моделирующей игры к насущному взаимодействию между детьми, и к тому же очень важен для привития ребенку социальных навыков и норм поведения.

Следует отметить, что Выготский Л. С. указывал на то, что у ребенка на протяжении 7-8 лет развивается регулятивный аспект обучения – регуляция ребенком других и себя посредством обучающей ситуации. При этом ребенок овладевает регулятивной социальной активностью – сначала внешней, а затем и внутренней. Таким образом, ведущий вид деятельности в младшем школьном возрасте – это совокупность деятельностей, включающих регулятивную активность по созданию (преобразованию) социальных ситуаций, и по их использованию в качестве средства регуляции поведения [3].

Основываясь на теории сензитивности, Лейтес Н. С. [6] утверждает, что «Изменение с возрастом уровня и направленности возрастной чувствительности и, соответственно, активности социально-одаренных детей приводит к тому, что у растущего человека наступают и сменяют друг друга так называемые сензитивные периоды. Этот вид одаренности проявляется в особой восприимчивости ребенка к некоторым воздействиям, в большей чуткости к отдельным сторонам действительности. Тем самым в ходе возрастных изменений возникают на какое-то время благоприятные условия для усиления и становления определенных социальных качеств. Другими словами, с наступлением данного возрастного периода ребенок оказывается расположенным – именно в данную пору жизни, а не в какую-нибудь другую – к умственному росту в тех или иных направлениях. Годы возрастного созревания — это определенная последовательность сензитивных периодов» [6; с. 278].

Исследуя возрастные особенности проявления социальной одаренности, Хрусталева Т. М. [10] отмечает, что структура исследуемого явления включает познавательную-педагогическую творческую активность и способности к социальному воздействию, организации процесса взаимодействия. В связи с тем, что ведущим типом деятельности детей 7-8 лет является обучение, предполагающее социальную коммуникацию, возрастной характеристикой структуры социальной одаренности детей является выделение коммуникативной чувствительности, то есть эмпатии.

Опираясь на структуру и функции эмпатии младших школьников, можно заключить, что эмпатия предполагает высокий уровень понимания. «Сопереживание и сочувствие вызывают импульс к содействию другому, который побуждает ребенка к конкретным поступкам» [4; с. 465].

Наличие эмпатии у социально одаренного ребенка является основным качеством, так как именно способность к сочувствию, сопереживанию помогают построить продуктивную деятельность.

Рассматривая основные аспекты детской одаренности, Блинова В. Л. [2] акцентирует внимание на трех основных характеристиках успешности выполнения деятельности, среди которых: быстрое освоение и высокое качество деятельности; использование и изобретение новых способов деятельности в условиях поиска решения в заданной ситуации; выдвижение новых целей деятельности за счет более глубокого овладения предметом, ведущего к новому видению ситуации и объясняющего проявление неожиданных на первый взгляд идей и решений.

Таблица 1

Сравнительная психолого-педагогическая характеристика особенностей детей 7-8 лет

Критерии сравнения	Социально одаренный ребенок	Обычный ребенок
Широта восприятия	Высокая способность следить за несколькими процессами одновременно и активно исследовать мир	Умеренная любопытность к окружающему миру
Время накопления информации	Высокая скорость и легкость запоминания информации	Длительность процесса запоминания (усвоения), трудности сохранения и извлечения информации, отсутствие усидчивости
Количество слов в словарном запасе	Большой словарный запас, высокий уровень развития навыка словообразования; четкое и последовательное изложение мыслей	Малый словарный запас; речь скудная, обрывистая
Концентрация внимания	Долгая продолжительность восприятия	Воспринимаемая информация быстро рассеивается
Познавательное развитие	Постоянная потребность в познании мира	Низкая потребность в умственной деятельности
Эмоциональная сфера	Широкая палитра испытываемых эмоций (например, использование разнообразных эпитетов при восторженном описании чего-либо)	Узкая палитра испытываемых эмоций
Чувство долга	Существует понимание и принятие на себя таких понятий, как «Родина», «государство», «гражданин» и т. д.	Существует понимание понятий, принятие на себя размытое
Энергетический уровень	Высокий. Спит менее 10 часов	Спит 10-11 часов

В работе «Детская одаренность: теория и практика», Блинова В. Л. отмечает, что детская одаренность, в том числе и социальная, проявляется через:

- доминирование интересов и мотивов;
- эмоциональную погруженность в деятельность;
- волю к решению к успеху;

- общую и эстетическую удовлетворенность от процесса и продуктов деятельности;
- понимание сущности проблемы, задачи, ситуации;
- бессознательное, интуитивное решение проблемы («внелогическое»);
- стратегичность в интеллектуальном поведении (личностные возможности продуцировать проекты);
- многовариантность решений;
- -быстроту решений, оценок, прогнозов;
- -искусство находить, выбирать (изобретательность, находчивость).

Анализ и обобщение результатов исследований вышеуказанных авторов позволил нам выполнить сравнительный анализ психолого-педагогических особенностей обычного и социально-одаренного ребенка (табл. 1).

Следует отметить, что социальная одаренность ребенка 7-8 лет может быть диагностирована социальным педагогом, педагогом-психологом различными методами: наблюдения, беседы, оценки продуктов деятельности и другие. Однако, необходимо указать на исследования Немова Р. С. [7], в которых выделены методики, с помощью которых можно выявить вышеописанные проявления детской социальной одаренности, среди которых: метод экспертов; мотива достижения успехов; методика «Назови слова»; методика «Какой Я?»; методика «Каков ребенок во взаимоотношениях с окружающими людьми?» и т. д.

Таким образом, возраст 7-8 лет является для ребенка периодом интенсивного становления его личностных способностей, психических и психологических процессов, и играет важную роль в развитии личности, становлении его в обществе. Поэтому особую актуальность приобретают вопросы диагностики, развития и психолого-педагогического сопровождения социальной одаренности детей.

Список литературы

1. Ананченко М. Ю. Лидер как субъект социального управления: социально- философский анализ. – Архангельск, – 1999. – 7-10 с.
2. Блинова, В. Л., Блинова Л. Ф. Детская одаренность: теория и практика / В. Л. Блинова., Л. Ф. Блинова // Учебно-методическое пособие. – 2010.
3. Выготский Л. С. Воображение и творчество в детском возрасте. – М., 1991.
4. Гришко, И. В., Казанцева, И. В. Структура и функции эмпатии дошкольников / И. В. Гришко, И. В. Казанцева. – Ялта 2016. – с.464-465. Электронный ресурс. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=28138604>
5. Леонтьев, А. Н. О формировании способностей// Вопросы психологии. – 6. 6. Лейтес, Н. С. Возрастная одаренность и индивидуальные различия [Текст] / Н. С. Лейтес. – М., Воронеж: Модек, 1997. – 448 с.1960. – № 1. – С. 13-21 – Электронный ресурс. Режим доступа: <http://ebooks.grsu.by/psihologia/leontev-a-n-o-formirovanii-sposobnostej.htm>
7. Немов, Р. С. Психология. – М., – 2001. – 82-101 с.
- 8.Файловый архив студентов Studfiles/Электронный ресурс. Режим доступа: <https://studfiles.net/preview/2231584/>
9. Философская Энциклопедия. В 5-х т. – М.: Советская энциклопедия. Под редакцией Ф. В. Константинова. 1960-1970.
10. Хрусталева, Т. М. Возрастные особенности проявления социальной одаренности школьников / Т. М. Хрусталева // Сибирский психологический журнал. – 2011. – № 6. – С. 80-84. Электронный ресурс.Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vozzrastnye-osobennosti-proyavleniya-sotsialnoy-odarennosti-shkolnikov>
11. Электронный ресурс Министерства образования и науки. сайт <http://standart.edu.ru/>.
12. Эльконин, Д. Б. Детская психология / Д. Б. Эльконин. – М. Изд. центр «Академия», 2007. – 105 с. Электронный ресурс: [http://psychlib.ru/mgppu/Edp-2007/Edp-001.htm#\\$p1](http://psychlib.ru/mgppu/Edp-2007/Edp-001.htm#$p1)
13. Эльконин, Д.Б. К проблеме периодизации психологического развития в детском возрасте // Вопр. психол. 1971. № 4. С. 6-20.

УДК 37.035.6

ФОРМИРОВАНИЕ ПАТРИОТИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ В ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ДЕРЕЧА ИРИНА ИВАНОВНА,

к.п.н., доцент

НАУМЧИК АНАСТАСИЯ СЕРГЕЕВНА,

студентка

Ишимский педагогический институт им. П.П. Ершова (филиал)
ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»

Аннотация: В статье рассмотрена проблема формирования патриотического сознания школьников в проектной деятельности, выделены основные элементы проекта, рассмотрены этапы проектной деятельности. Определены основные задачи педагога на каждом этапе проектной деятельности: как выявить реальный опыт ребенка в проектной деятельности, как организовать работу детей в соответствии с поставленными педагогом и школой целями, и в итоге, как помочь ученику обобщить и систематизировать полученные знания и навыки. В качестве наглядного примера организации обобщающего этапа проектной деятельности, приведены сведения из опыта проведения высшим учебным заведением масштабного мероприятия патриотической направленности, в ходе которого были представлены научно-исследовательские работы учеников младшего, среднего и старшего звена общеобразовательной школы, а так же студентов ВУЗа.

Ключевые слова: Патриотическое воспитание, школьный музей, формы патриотического воспитания, проект.

THE FORMATION OF PATRIOTIC CONSCIOUSNESS OF STUDENTS IN THE PROJECT INTEREST

**Irina Ivanovna Derecha,
Anastasia Sergeevna Naumchik**

Abstract: The article considers the problem of formation of Patriotic consciousness of schoolchildren in project activities, highlights the main elements of the project, considers the stages of project activities. The main tasks of the teacher at each stage of the project activity: how to identify the real experience of the child in the project activities, how to organize the work of children in accordance with the goals set by the teacher and the school, and in the end, how to help the student to generalize and systematize the knowledge and skills. As an illustrative example of the synthesis stage of the project activities, information provided from the experience of the higher education institution large-scale events of Patriotic nature, which was presented to the scientific-research work of students of Junior, middle and senior secondary school and University students.

Keywords: Patriotic education, school Museum, forms of Patriotic education, project.

Основная цель образования заключается в том, чтобы готовить подрастающее поколение к будущему, к появлению новых возможностей, которые предоставляет жизнь. Для успешной подготовки

школьников к жизни необходимо сформировать патриотическое сознание. Патриотическое сознание это часть общественного сознания, имеющая отношение к развитию и защите Отечества. Сознание начинается с познания, то есть, восприятия знаний, информации. В состав патриотического сознания включены следующие знания: история Родины, ее культуры, традиций, моральных норм отношения к Родине, знания о возможностях школьников в реализации патриотического поведения и деятельности, о конкретных потребностях в патриотических действиях - в региональном и временном аспектах [1].

Значимым средством формирования патриотического сознания школьников является проектная деятельность, которая дает возможность реализовать знания на практике и приводит к поступкам и поведению. Нам импонирует точка зрения С.Т. Шацкого, который основные элементы проектов определил следующим образом: реальный опыт ребенка, который должен быть выявлен педагогом; организованный опыт, т.е. организации занятий учеников на основе того, что он знает (обязан знать) и переработать опыт своего подопечного, полученный в результате его деятельности; соприкосновение с накопленным человеческим опытом готовые знания; упражнения, дающие нужные для ученика навыки[2].

В соответствие с элементами проекта, которые выделил С. Т. Шацкий, можно разработать определенный алгоритм работы по формированию патриотического сознания школьников в проектной деятельности.

Первый этап – выявление педагогом реального опыта ребенка. Как правило, школьники, в той или иной степени, обладают навыками различной проектной деятельности. Проекты, по типу ведущей деятельности участников, могут иметь свою специфику: творческие (написание сочинений, созданий фото и видеороликов, организация школьных и внешкольных мероприятий), исследовательские (полноценные работы с постановкой проблемного вопроса, актуальность, исследовательской частью, конечным анализом полученных сведений, сопоставлением фактов, подведением итогов и разработкой путей решения) и другие.

Формы проектной деятельности разнообразны и достаточно универсальны для каждой тематики, поэтому практически к каждому типу проектной работы можно дать такое задание, в котором у ребенка формируется патриотическое сознание. А для того, чтобы как можно эффективнее воспользоваться всеми достоинствами проектной деятельности, необходима грамотная и планомерная работа компетентного педагога.

Для того чтобы выявить имеющийся у ребенка опыт в проектной деятельности, достаточно дать ему задание на разработку проекта желаемой тематики и провести анализ готового продукта: на сколько ребенок владеет приемами проектной деятельности, знает ли он ее специфику, умеет составлять план, давать анализ и подводить конечные итоги.

После того, как у педагога сложилось представление об уровне владения учеником навыками проектной деятельности, можно приступать к организации работы. В ходе работы важно не только актуализировать имеющийся у ученика опыт, но и получить новые знания.

Организация проектной деятельности для школьника с целью формирования патриотического сознания должна иметь поэтапный и индивидуальный подход. Основываясь на опыте и интересах учащегося, педагог помогает с типом, формой и названием проектной работы. Педагог так же участвует в построении деятельности по выполнению учащимся проекта.

Розанов Л.Л. выделяет следующие этапы проектной деятельности:

1. Организационно-подготовительный (выбор темы; определение задач проекта; поиск проблемы; составление предварительного плана; определение участников, методов, приемов исследования; овладение терминологией).

2. Поисково-исследовательский (разработка программы исследования; сбор и изучение необходимой информации; непосредственное исследование на основе применения методов наблюдения, эксперимента, анализа и синтеза).

3. Отчетно-оформительский (составление названия исследовательского проекта; изложение проекта).

4. Информационно-презентативный (защита проекта; самооценка и оценка проектов) [3].

Для успешной проектной работы необходимо четко сформулировать проблемный вопрос – это

поможет ограничить область проводимого исследования. Важным является выделение стратегических и тактических задач, они помогут при детальном анализе проделанной работы.

В ходе работы над проектами патриотической направленности ученики зачастую работают со школьными музеями. Одними из важнейших целей школьного музея любого профиля является воспитание обучающихся в духе патриотизма, гражданственности, бережного отношения к традициям, культуре и истории своего и других народов; приобщение обучающихся к историческому и духовному наследию родного края через практическое участие в сборе и хранении документов и других памятников прошлого. Школьный музей в проектной деятельности не только источник ценной поисковой информации, но воспитатель духовно-нравственных качеств школьника.

На заключительном, третьем этапе, происходит систематизация и закрепление полученных в ходе проектной деятельности знаний. Для этого могут помочь мероприятия, в ходе которых учащиеся презентуют свой проект аудитории, отвечают на вопросы, участвуют в дискуссии.

Актуальным в настоящее время является личное мнение современного поколения о Родине и ее истории. Поэтому проектная деятельность патриотической направленности сейчас пользуется большой популярностью. Так, на базе Ишимского педагогического института им. П. П. Ершова (филиал) ТюмГУ был организован круглый стол «Сталинградская битва глазами молодежи». В работе круглого стола принимали участие школьники старшего, среднего и младшего звена, студенты, представители власти и общественности, ветераны Великой Отечественной войны.

Научно-исследовательские работы школьников, основанные на данных школьного музея и архивных фондов, произвели большое впечатление на всех участников. Дети не только продемонстрировали уровень владения проектной деятельностью, но и смогли выразить свою точку зрения. Благодаря проделанной исследовательской работе у них не только сформировались новые знания, но и развивались патриотические чувства, которые они смогли выразить в своем выступлении, что и являлось целью мероприятия.

Коллективная работа студентов института основана на сборе данных о земляках – участниках Сталинградской битвы. Благодаря тому, что студенты института родом из разных городов и сел региона, получилось собрать большое количество ценной информации. Ими была проделана серьезная работа с местными музеями и архивами, которые обладают уникальными сведениями. Даже простой сбор и обработка информации дали свой положительный результат на формирование их личного патриотического сознания.

Подобные мероприятия оказывают огромное влияние на сознание и уровень патриотического развития современной молодежи. Деятельность, организованная с учетом интересов и особенностей учащихся обладает высокой эффективностью воздействия на сознание ее участников. Происходит формирование гражданской позиции учащихся, воспитание патриотических чувств, любви и уважения к истории страны, к Родине. В процессе проектной деятельности происходит взаимодействие ученика и общественных организаций, музеев, архивов, библиотек, которые обладают не только информативной функцией, но и обладают возможностями патриотического, нравственного и духовного воспитания.

Использование аутентичных средств оценивания, таких как портфолио, позволяют посмотреть насколько эффективна проектная деятельность направленная на формирование патриотического сознания обучающихся[4, с. 191].

Итак, проектная деятельность школьников является составной частью основной образовательной программы современной общеобразовательной школы и является эффективным средством формирования патриотического сознания школьников. И это не случайно, ведь грамотная и планомерная организация педагогом проектной деятельности учащихся способна обеспечить высокие результаты освоения школьниками основных образовательных предметов. Проектная деятельность универсальна и применима в различных предметных областях, является значимым средством формирования патриотического сознания у учащихся.

Список литературы

1. Дереча И.И., Воронина Е.В. Патриотическое воспитание подростков во внеучебной деятельности: монография.- М.: БИБЛИО ГЛОБУС.-120с.
2. Дереча И.И., Ширшова Т.В. Рабочая тетрадь по теории и методике воспитания: учебное пособие. - Ишим.-Изд-во Ишимского педагогического института.-2012.-126с.
3. Розанов Л.Л. Школьный геоэкологический проект: рекомендации по выполнению // География в школе.-2004.-№7.-С.39-42.
4. Дереча И.И., Линник Н.Н. Аутентичный способ оценивания ключевых компетенций школьников в условиях перехода на ФГОС. 23 Ершовские чтения [Текст]: межвузовский сборник научных статей.\ отв.ред. Л.В.Ведерникова. - Ишим: Изд-во ИГПИ им. П.П. Ершова, 2013. -261с.

© И.И. Дереча , А.С. Наумчик ,2018.

УДК 378.1

ВОЕННО-ПАТРИОТИЧЕСКОЕ И СПОРТИВНОЕ ВОСПИТАНИЕ СТУДЕНТОВ НАПРАВЛЕНИЯ «ТЕХНОСФЕРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ»

ВИНОГРАДОВ ОЛЕГ СТАНИСЛАВОВИЧ,

к.т.н., доцент

ЕФИМЕНКО ЮЛИЯ ВЛАДИМИРОВНА,Темникова Анастасия Валерьевна,
студентыПКИТ «МГУТУ им. К.Г. Разумовского (ПКУ)»
г. Пенза, Российская Федерация

Аннотация: В работе рассматривается опыт нестандартного подхода к обучению студентов направления подготовки «Техносферная безопасность» с профилем «Защита в чрезвычайных ситуациях». Рассматривается работа по спортивной подготовке и военно-патриотическому воспитанию студентов. Изложена суть подготовки и проблемы в её реализации.

Ключевые слова: Спортивная подготовка, студенты, военно-патриотическое воспитание, чрезвычайные ситуации, организация обучения, техносферная безопасность, работа с молодежью.

THE MILITARY-PATRIOTIC EDUCATION AND SPORTS OF STUDENTS OF A DIRECTION "TECHNOSPHERE SAFETY»

**Vinogradov Oleg Stanislavovich,
Efimenko Julia Vladimirovna,
Temnikova Anastasia Valerievna**

Annotation:The paper considers the experience of non-standard approach to training students in the field of training "Technosphere safety" with the profile "protection in emergency situations". The work on sports training and military-patriotic education of students is considered. The essence of preparation and problems in its implementation is stated.

Keyword:Sports training, students, military-Patriotic education, emergencies, organization of training, technosphere safety, work with young people.

Военно-патриотическое воспитание играет первостепенную роль при работе с молодежью. Особенно, если речь идет о молодежи, выбравшей своей сферой деятельности военное или пожарно-спасательное дело. Направление подготовки «Техносферная безопасность» имеет профиль «Защита в чрезвычайных ситуациях» и подразумевает подготовку студентов не только в должности инженера по охране труда, но и для работы в системе МЧС.

В связи с тем, что данное направление готовит гражданских сотрудников, то в момент набора студентов в ВУЗ не предъявляются особые требования к спортивной и психологической подготовке абитуриента. В результате, зачисленными в ВУЗ оказываются молодые люди прошедшие конкурсный

отбор по результатам ЕГЭ, но совершенно далёкие от спорта и имеющие самые общие представления о работе в МЧС.

Для исправления ситуации, ПКИТ (ф) МГУТУ имени К.Г. Разумовского (Первый казачий институт), ввел спортивную подготовку и блок военно-патриотического воспитания во второй половине дня. Суть работы сводится к тому, что 6-8 часов в неделю после основной образовательной программы у студентов проводятся дополнительные занятия.

На первом курсе всё начинается со сплочения групп, буквально после торжественной линейки, первокурсников вывозят в конно-спортивный клуб, где на природе, в непринужденной обстановке ребята знакомятся между собой и со структурой подготовки. Чуть позже, первый курс знакомят со старшекурсниками, которые готовят для них специальную информационно-развлекательную программу. А далее, ребят выводят в спортивный комплекс, где проводят показательные занятия на скалодроме, по самообороне, по боксу и проводят первое занятие в тренажерном зале. Обычно, уже одного занятия достаточно, для того, чтобы выявить студентов отстающих по спортивной подготовке и для них разрабатывается специальная программа для «выравнивания». Со второй недели обучения, подключается профессиональный психолог МЧС, он работает с первокурсниками, уча их общаться друг с другом и, постепенно, знакомя со спецификой работы спасателя МЧС. Со студентами работает духовно-воспитательный центр ПКИТ, с ребятами беседует представитель православной церкви, их проводят по музеям города, организуются экскурсии в картинные галереи, причем, в ВУЗе действует постоянно обновляющаяся выездная выставка картин, проводятся занятия по этикету и т.д.

Сотрудничество с НКО «Духовное возрождение», с казачьими сообществами и военно-историческим клубом «Засека» позволяет вовлекать первокурсников (да, и ребят постарше) в мероприятия, направленные на получение углубленных знаний по истории своей страны. Ребята участвуют в интереснейших мероприятиях по проекту «Знамя победы», где не только сами узнают о героях-земляках, но и доносят эту информацию до других учащихся. Студенты знакомятся с историей военного оружия и имеют возможность поучаствовать в военно-спортивных играх.

По окончании первого курса ребята имеют навыки верховой езды, управления собачьими упряжками, азы самозащиты и альпинистской подготовки, базовый курс военно-спортивных игр, включая спортивное ориентирование и базовый курс уроков «выживания» с правилами оказания первой помощи.

На втором курсе желающие продолжают посещать тренажерный зал, занятия по самообороне, верховую езду, но основной является «транспортная подготовка». Для этого ВУЗ заключил договор с автошколой и с большой скидкой готовит ребят к управлению легковыми автомобилями, включая контраварийную подготовку и экстремальное вождение. Ребята берут несколько базовых уроков по управлению снегоходами и квадрациклами. Параллельно ведутся занятия по военно-патриотическому воспитанию и духовному развитию, включая помощь городской библиотеки по организации встреч с интересными людьми.

Третий курс позволяет ребятам освоить подводное снаряжение и управление легкомоторными лодочными средствами. Ребята активно занимаются со специалистами МЧС и знакомятся с проблемами возникновения чрезвычайных ситуаций на предприятиях города [1, с.52] Ряд занятий по пожарно-спасательной технике и аварийно-спасательным работам проходит в самих подразделениях Пожарно-спасательного центра.

Четвертый курс знакомит ребят с парашютным спортом и, ребята, по желанию, проходят специальное обучение по программе МЧС.

Все курсы участвуют в работе духовного центра, централизовано посещают курсы допсихологической и первой помощи, а также военно-спортивные игры и занятия на базе учебного центра МЧС.

Огромной проблемой при реализации всех перечисленных мероприятий является финансирование. Ведь всё вышеперечисленное за исключением автошколы для студентов является бесплатным!

Тем не менее, в результате проделанной работы, у студентов сформировано четкое представление о системе МЧС, и они сознательно выбирают место своей работы [2, с.162]. Причем, имея выбор между гражданской работой инженера по охране труда (с неплохой оплатой), ребята очень часто стремятся попасть именно в пожарно-спасательные центры. Всестороннее развитие студентов делает их

грамотными и патриотически настроенными гражданами нашей страны.

Список литературы

1. Казаков В.А., Виноградов О.С., Виноградова Н.А, Наумов Л.В., Макришина М.В. Предупреждение чрезвычайных ситуаций в электрохимических производствах // Научные и образовательные проблемы гражданской защиты. 2012. №1. С.52-57

2. Сайфетдинова М.К. Формирование опыта профессионального саморегулирования будущих инженеров по предупреждению чрезвычайных ситуаций в процессе профессиональной подготовки: диссертация на соискание ученой степени кандидата педагогических наук / Пензенский государственный педагогический университет им. В.Г. Белинского. Пенза, 2009- 266с.

© О. С. Виноградов, Ю.В. Ефименко, А.В. Темникова, 2018

УДК 378.1

INFLUENCE OF TOTAL PHYSICAL RESPONSE METHOD ON THE FORMATION OF YOUNG LEARNERS' SPEAKING SKILLS IN ENGLISH LANGUAGE TEACHING

KALIZHANOVA ANNA NIKOLAEVNA

Researcher, ESL Teacher
Private Institution Bolashak Academy
Tsel Denis Sergeevich
student,
Private Institution Bolashak Academy

Abstract. This article discusses the ambiguous situation, occurred in the national education regarding the use of the method of Total Physical Response in English classes in Kazakhstani primary school. The article describes an experiment, held by a fourth-year student and aimed at determining the influence of the method of Total Physical Response on the formation of the English speaking skills of first-grade learners. The experiment showed that the way of Total Physical Response deserves the more attention of local teachers, and also has some advantages in teaching English to young learners.

Keywords: Total Physical Response, method, speaking skills, young learners, primary school, English language, foreign-language education

ВЛИЯНИЕ МЕТОДА ПОЛНОГО ФИЗИЧЕСКОГО РЕАГИРОВАНИЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ РЕЧЕРЫХ НАВЫКОВ УЧАЩИХСЯ МЛАДШИХ КЛАССОВ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ

Калижанова Анна Николаевна,
Цель Денис Сергеевич

Аннотация. В данной статье рассматривается неоднозначная ситуация, сложившаяся в отечественном иноязычном образовании относительно использования метода полного физического реагирования на уроках английского языка в младших классах. В статье описывается эксперимент, который проводился студентом 4-го курса с целью выявления влияния метода полного физического реагирования на формирование речевых навыков английского языка учащихся первых классов. Эксперимент показал, что метод полного физического реагирования заслуживает более пристального внимания отечественных педагогов, а также имеет ряд достоинств при обучении младшеклассников английскому языку.

Ключевые слова: метод полного физического реагирования, речевые навыки, младшеклассники, начальная школа, английский язык, иноязычное образование

The method of Total Physical Response or Total Physical Response Method (TPR) is a method of teaching a foreign language, combining speech and actions to make students react to the material explained to them. This method was first developed and proposed in California by James Asher, who used the physical

movement as a reaction to the verbal input of information to reduce the risks of natural inhibitions of students and to awaken the sleeping part of their brain [1]. In recent years, many articles and publications that talk about the method of full physical response in the process of teaching English to students have appeared. So, in 2001, Richards and Rogers referred to Asher, characterizing the method of TPR as a method built around the coordination of speech and action; in other words, this method involves an attempt to study a foreign language through physical (motor) activity [2]. Asher noted that beginners should consider a foreign language during a period of silence when they learn to recognize a considerable number of words without waiting for speaking [1]. Therefore, the method of TPR is usually used in the process of teaching English to junior students.

Sinh in 2011 concluded that TPR should be used in foreign language lessons in primary school to enrich and develop the vocabulary that should be presented by the teacher in a game form [3]. He was objected that gesticulation is more appropriate when introducing new verbs or certain adjectives [4, p.75]. But all the arguments confirmed the hypothesis that the method of TPR, implying actions consistent with the speech, is advantageous in teaching new words to students in lower grades.

Asher, according to the works of Silver, Adelman, and Price in 2003, derived the following characteristics of a successful student of a foreign language education [5]. In his opinion, the learner achieves fluency of speech faster when s/he is involved in the speech situation [5, p.1]. Asher argued that if students start learning the language by observing the influence of speech on the actions of other students during the "quiet" period, then they show their understanding, performing the tasks formulated in a foreign language, more quickly [5, pp.2-3]. Moreover, if students focus on a general idea rather than on grammar, they achieve great success, provided that language instructions are related to reality, and language content is useful and valuable outside the classroom [5, p.6, p.11].

Kennedy in 2000 clarified that from the students of the initial level, one should not wait for speaking until they are ready themselves [6]. Then Hsu and Lin in 2012 suggested that English teachers create an interactive and engaging interaction in their lesson for a more extended retention of students' attention through a Total Physical Response to stimulate the feelings of the trainees and encourage them to participate more actively in the lesson [7]. Thus, TPR can be counted among one of the most effective methods in teaching speech skills, vocabulary, and keywords, according to the school curriculum.

Regarding the application of the method of Total Physical Response in the national foreign-language education, there is a sophisticated picture. Local educators argue that this method does not meet the requirements of the student-centered approach, since the teacher acts as the central figure, demonstrating the necessary movements for more effective learning of lexical and grammatical material [8];[9]. Also this method, according to eng blog teachers, does not provide a tool for independent development [10]. Moreover, the teachers of these language courses claim that when learning a foreign language traditionally, the trainees learn the rules, gradually composing their algorithm, so that they can later independently understand the grammar using theory and exercises and, thus, sufficiently well memorize new material [10]. Also, some students rely on logic, which traditionally is much easier to learn a language, and who are frightened by the lack of textbooks and homework [10].

Along with the shortcomings, it should be noted new requirements regarding systematic upgrading of English teachers, as well as the availability of international certificates TKT, TEFL or CELTA. Obtaining one of the licenses mentioned above requires digging into English methodological literature, where TPR is not only mentioned but also recognized as a method of teaching various types of speech activity [11, p.182]; [12, p.85]. Hence, there is a need for a more in-depth analysis regarding applying the method of Total Physical Response when teaching English, especially in the first grades of general education schools, since for the first-graders and their parents the personality of the teacher is of paramount importance. So, there is a basis for carrying out research, involved the use of TPR in primary school and its influence on improving the speaking skills of young learners.

A careful review of the literature on the method of Total Physical Response allowed to put forward the claim that TPR helps English teachers present new words and expressions more efficiently, involving students in interactive communication and speeding up the assimilation of the lexical material for the development of speaking skills. This hypothesis formed the basis for an experiment while writing the thesis by the student of

Foreign Languages and Intercultural Communication Department of the Private Institution Bolashak Academy Denis Tsel. The future graduate set the goal to explore the method of Total Physical Response and its influence on the formation of speaking skills of first-graders. The experiment took place during the professional practice in the first grades of Karaganda Gymnasium No.45 in September 2017.

The first stage of the experiment involved testing the primary students for identifying the leading representative system either to confirm or to disprove Asher's theory that the primary students are mostly kinesthetic, and, therefore, TPR suits the best. The processing of the results confirmed the presence of the leading mentioned above representative system in the majority of junior schoolchildren.

Next, a series of lessons with TPR aimed at memorizing not just individual words, but language functions, for example, Give me an apple, please! Here you are! was conducted. TPR during the classes allowed to create a practically full authentic environment, engaging young learners in the studying of English and excluding the use of Russian when explaining a new topic or fixing a previously passed one.

Despite plenty of work to be done, we can conclude that TPR allows turning English lessons into the favorite school time of young learners. The experiment also revealed some significant advantages of the method of Total Physical Response. Firstly, games with the TPR method organize children, and a teacher no longer needs to think about discipline: all students in the class are involved in the process. Secondly, the children immerse themselves in the language environment and, as a result, learn new words and expressions faster. Thirdly, it is not difficult to organize such activities: the method is relatively simple but effective, it can be used in the case of a large number of children in the group, and if the level of the students' language is different.

Summing up, it is necessary to continue a comprehensive study of the method of Total Physical Response for its active influence on the formation of vocabulary and functional language skills of first-grade students.

References

- 1 Asher, J. Language by Command. The Total Physical Response Approach to Learning Language // The Way of Learning. Summer 1984, p.35.
- 2 Richards, J. C., & Rodgers. Approaches and Method in Language Teaching. Cambridge: Cambridge University Press. – 1987.
- 3 Singh, J. P. Effectiveness of Total Physical Response. // Journal of Academic Voices, A Multidisciplinary Vol. 1, No. 1. 2011.
- 4 Schulte-Pelkum, Rudolf. "A View From the Classroom ... How Total Physical Response Can Be Made More Attractive: A 36-Hour TPR Course in German at the Goethe-Institute, Tokyo." JALT Publications, 1985, jalt-publications.org/JJ/articles/2879-view-classroom-how-total-physical-response-can-be-made-more-attractive-36-hour-tp-. – p.75.
- 5 Margaret B. Silver, Barbara Adelman, Elisabeth Price. Total Physical Response: A Curriculum for Adults. // English Language and Literacy Center, St. Louis, MO 63105-3323. – 2003.
- 6 Kennedy, A. Total Physical Response: An Innovative Strategy for The Second Language Classroom. – 2000.
- 7 Hsu, H., & Lin, C. The Effects of Total Physical Response on English Functional Vocabulary Learning for Resource Classroom Students in the Elementary School (National Changhua University of Education, Taiwan). – 2012.
- 8 Даулова, Л.Т. Использование метода полного физического реагирования в обучении английскому языку. Использование метода полного физического реагирования в обучении английскому языку. | G-Global, 2017, group-global.org/ru/publication/57048-ispolzovanie-metoda-polnogo-fizicheskogo-reagirovaniya-v-obuchenii-angliyskomu.
- 9 Ушакова, Т.А. «Учите язык как младенцы»: наивность или авантюра методистов-новаторов? – 2012. [Электронный ресурс]. Издательство ЛИСТОС. – Режим доступа: <https://www.listos.biz/главная/библиотека/ушакова-т-а-учите-язык-как-младенцы-наивность-или-обман-методистов-новаторов-1/> (дата обращения 10.24.17).
- 10 "Метод TPR." Eng blog, 3 Sept. 2012, engblog.ru/tp-Method.

11 Scrivener, Jim. Learning Teaching: a Guidebook for English Language Teachers. 3rd ed., Macmillan. – 2010. – p.182.

12 Spratt, Mary, et al. The TKT, Teaching Knowledge Test, course: modules 1, 2 and 3. Cambridge University Press, published in collaboration with Cambridge ESOL. – 2012. – p.85.

УДК 370

ФОРМИРОВАНИЕ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ У ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В ПРОДУКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ГРОСС ТАТЬЯНА ЮРЬЕВНА,

аспирант

ФГБОУ ВО «Уральский государственный педагогический университет»,
Заведующий МАДОУ детский сад № 410

Аннотация: В статье описываются рекомендации по формированию творческих способностей дошкольников через обоснование точек зрения самого автора, а также педагогов и психологов. Также дается классификация и описание игр на развитие творческих способностей. Автор говорит о том, что именно через продуктивную деятельность можно и нужно развивать ребенка дошкольного возраста.

Ключевые слова: творческие способности, развитие, ребенок, продуктивная деятельность, занятие, игра, педагог, детский сад

FORMATION OF CREATIVE ABILITIES OF CHILDREN OF PRESCHOOL AGE IN PRODUCTIVE ACTIVITIES

Gross Tatiana Yurievna

Abstract: the article describes the recommendations for the formation of creative abilities of preschoolers through the justification of the views of the author, as well as teachers and psychologists. Also the classification and description of games on development of creative abilities is given. The author says that it is through productive activities that it is possible and necessary to develop a preschool child.

Keywords: creative abilities, development, child, productive activity, occupation, game, teacher, kindergarten

Творческие способности - это определенные качества личности в том или ином направлении (в данном случае в художественно-эстетическом). У творческой личности совершенно другой взгляд на обычные вещи. Такой человек совершенно по-другому решает жизненные задачи, находит собственное, творческое решение [1, с. 17-18]. Именно поэтому творческие способности необходимо начинать формировать у детей на первой ступени образования – в дошкольной образовательной организации.

Если дать ребенку лист бумаги и краски с просьбой нарисовать травку, то даже если он никогда не рисовал раньше, творческое начало малыша, заставит его выполнить необходимую операцию. И это совсем не значит, что ребенок будет рисовать кистью. Тут уже возможно проявление фантазии ребенка, активация жизненного опыта (хотя и не значительного). И совершенно не значит, что ребенок оправдывает чьи-то надежды и будет рисовать на листе бумаге. Как правила в ход могут пойти пальчики, стены, стол, стулья и другое. Так малыш проявляет индивидуальность и дает волю творческому потенциалу.

Важную роль в детском саду играет процесс художественно-эстетического развития именно, а также культурная, образовательная и развивающая среда, в которой воспитывается ребенок в целом [3, с. 110].

Некоторые взрослые не совсем правильно понимают, что необходимо ребенку для развития, социализации в обществе, индивидуализации. Ребенок накормлен, сухой, одет и кажется вполне счастливым и не нуждающимся в дополнительных «нагрузках». Но в современном обществе, с течением нового активного ритма жизни, конкурентоспособности личности человека, мы забываем, что ребенок, прежде всего, это личность и личность, которой нужна пища духовная, эмоциональная, развивающая. Будет ли ребенок разговаривать, если с ним не говорят? Практика показывает, что нет (примером могут послужить дети-маугли). Поэтому ситуация с формированием творческих способностей идентична.

Самый подходящий возраст для начала занятий - это тот возраст, когда малыш уже интенсивно ходит, но пока еще не разговаривает полными логично-структурированными предложениями. В этот период дети активно осваивают мир. Многие педагоги и психологи (В.И. Андреев, Б.П. Никитин, Г.А. Цукерман и др.) сравнивают развитие в этот период с развитием всей жизни (очень высока интенсивность развития у детей до 5 лет). Основная деятельность малыша в этот период - игра, а цель игры — продуктивная деятельность, что-то создавать, ломать, разбирать, действовать. В этот период необходимо окружающим взрослым придумывать совместные игры, которые помогут создавать определенный продукт совместно ребенку, а малыш сам или с помощью взрослого сможет этим продуктом манипулировать (двигать, бросать, разбирать и т.д.). Главное — заинтересовать ребенка, но не заставлять его. Только в этом случае ребенок с удовольствием будет заниматься творчеством и достигнет определенных результатов в формировании творческих способностей [2, с. 32-34]. Вообще, взрослым давно пора понять, что в любом возрасте замотивировать ребенка на какую-либо деятельность гораздо проще, чем заставить. Да и результат от заинтересованности ребенком (высокого уровня мотивации) получится значительно качественней и быстрее. На этом принципе построено большинство методик, столь популярных в настоящее время.

В целом, любая форма организации детей будет давать положительную динамику в развитии, если эта форма выбрана с учетом возрастных особенностей. Игра, самая лучшая, самая удобная и самая эффективная форма работы с детьми дошкольного возраста. Об этом говорят не только ученые педагоги и психологи [2, с. 47], в этом уверены педагоги-практики и стажисты.

Уже с младшего дошкольного возраста для детей незаменимы такие творческие занятия, как рисование, аппликация, лепка. Трудно переоценить положительное влияние продуктивной деятельности на ребенка - это не просто развлечение, игра, но и способ развития способностей малышей. Творческие занятия гармонично развивают личностные характеристики и умственные способности ребенка.

Надо строить игровую деятельность с малышом так, чтобы задачи с каждым днем становились все сложнее и сложнее. Если определенный вид деятельности уже не привлекает ребенка, то его нужно оставить на некоторое время, а позже включить новые элементы, материалы и т.д. («новое – это хорошо забытое старое»).

Окружающий мир дает благоприятные возможности для развития детей в игровой деятельности - дети могут отражать впечатления от изучения иллюстраций, прогулок, наблюдений за природой и жизнью людей в продуктивной деятельности.

Создавая поделку, малыш получает результат, который видит сам, может показать другим и получить одобрение, удовлетворение и даже гордость за свои достижения. Именно поэтому взрослым необходимо уделять должное внимание результатам детской продуктивной деятельности (рисунки, работы по лепке и аппликации) с самого раннего возраста – использовать различные методы и методы оценки работ, варианты их хранения и демонстрации как в ДОУ, так и в семье.

Также для деятельности с ребенком необходимо постараться обеспечить наличие материалов для творчества. В младшем дошкольном возрасте, когда держать кисть или карандаш в ручках еще тяжело, можно научиться действовать ладошками, пальцами, окружающими предметами (мятой бумагой, губкой, игрушкой и т.д.).

После ряда игр с красками, можно попробовать приступить к продуктивной деятельности с другими материалами: обыкновенное тесто, глина, пластилин. Причем, каждый материал рекомендуется все же попробовать вначале взрослому. Не каждый пластилин имеет гибкую, легко поддающуюся маленьким ручкам структуру. Лепка из теста, пластилина или глины способствует формированию творческих способностей детей. Такие занятия позволяют малышу не только развивать творческий потенциал, но и делать своеобразный самомассаж ручек, что способствует развитию мелкой моторики, а это, в свою очередь, очень важно для речевого развития. Тут же на таких игровых занятиях ребенок развивается не только в творческом русле, но и в познавательном. Получает представления о цветах, размерах, формах объектов. Превратить лепку в увлекательную игру не сложно любому взрослому, даже не имеющему педагогическое образование, стоит только применить готовый или выдуманный сюжет (сказки, мультфильма, стихотворного произведения). Все это не останется в стороне от развития малыша.

Можно предложить ребенку создать целые сюжетные картинки. Но нельзя забывать, что взрослому необходимо все действия четко проговаривать: "возьмем кусочек красного пластилина, мы будем делать яблоко для зайчика, яблоко круглое, поэтому мы покатаем в ладонках кусочек пластилина". В этих простых фразах много важной и полезной для ребенка информации. Это понятие и о цвете, и о форме, и о пространственном положении объектов.

В дошкольном возрасте дети могут быть вовлечены в процесс строительства, как одну из форм формирования творческих способностей. У детей дошкольного возраста такая деятельность может выражаться в работе с деталями или элементами крупного конструктора. Как уже было сказано, вся деятельность должна строиться по принципу от простого к сложному. Первый конструктор ребенка - различные пирамидки. Они могут быть разными по форме и материалу, из которого изготовлены. Предложите малышу такую игру: возьмите две разные по форме и фактуре пирамидки с 2-3 элементами, разберите их и предложите малышу собрать. Не забывайте четко озвучивать все действия: "возьмем большое зеленое кольцо" или "маленький желтый кубик".

При этом мы можем параллельно ставить перед собой совершенно разные задачи: вызвать у детей эмоциональный отклик на образы предметов и явлений; познакомить ребенка с окружающим миром, живой и неживой природы; сформировать у ребенка навыки применения кисти, пластилина. Не стоит останавливаться только на этих задачах. Постепенно усложняя материал для малышей, каждый раз необходимо не просто видеть, но и «чувствовать» в каком направлении стоит развивать малышей дальше.

Игровой метод в развитии продуктивной деятельности позволяет создание сюрпризных, игровых (проблемных) ситуаций (например, появление взрослого с загадочным предметом в руке или в интересном костюме, тут, конечно, важно не переусердствовать и не напугать малышей). Объяснение требований в игровой форме повышает интерес и мотивацию детей на деятельность (например: "щенок любит спать на полосатом коврик, давайте нарисуем (слепим, приклеим) его?").

Классификация игр для развития продуктивной деятельности детей [2, с. 56-57]:

1. Игры, направлены на знакомство с графическими материалами.
2. Игры, направленные на сенсорное развитие.
3. Игры, направлены на развитие манипулятивной деятельности, развитие общей и мелкой моторики, координацию движений.

4. Игры, направленные на знакомство с окружающим миром.

5. Игры-развлечения.

Виды игр, эффективно применяемые в развитии продуктивной деятельности:

- игровые ситуации для организации двигательной активности ребенка, улучшение общей моторики и координации движений;
- пальчиковые игры для тренировки пальцев рук с музыкальным или стихотворным сопровождением;
- игры-манипуляции с различным природным материалом (шишки, палочки, камушки), с разборными игрушками (матрешки, пирамидки) и др.
- музыкально - игровые действия с музыкой, литературными произведениями и сопровождением

характерными движениями.

К организации игрового взаимодействия с детьми дошкольного возраста предъявляются следующие требования:

- реализация модели личностно-ориентированного взаимодействия с ребенком, проявление доброжелательности, эмоциональности, нежного и внимательного отношения к малышу;
- поддержка всех проявлений активности ребенка;
- создание условий для смены деятельности, времени для релаксации, для снятия эмоционального напряжения;
- организация эмоционально насыщенных игровых ситуаций;
- активное использование художественного слова и фольклора;
- обеспечение многочисленных повторений знакомых игр в течение всего игрового дня;
- включение в игры предметов, игровых атрибутов для упрощения восприятия и создания образа объекта или явления.

И обязательно помните о том, что любая деятельность ребенка должна приносить удовольствие и радость.

Таким образом, в продуктивной деятельности ребенок учится различать цвета и оттенки, понимать, что такое размер и количество. Продуктивная деятельность способствует развитию памяти, усидчивости, внимания, мышления, воображения. А благодаря тому, что продуктивная деятельность организована в игре, это повышает эффективность восприятия и развития ребенка. Ребенок по-новому познает окружающий мир, узнает и запоминает новые элементы. Не имея возможности полноценно выразить свои эмоции словами, малыш отлично выплескивает их в продуктивной деятельности (строительстве башни из кубиков, на чистом листе бумаге красками). Образы предметов помогут внимательному взрослому человеку понять внутренний мир малыша, а ребенку избавиться от страхов и тревожных мыслей. Богатая фантазия, независимость, усидчивость, концентрированность, которые развиваются в продуктивной деятельности, в дальнейшем, очень пригодятся ребенку. Малыш не осознавая развивает решимость, самостоятельность, учится принимать решения сам.

Формировать творческие способности детей дошкольного возраста не только можно, но и нужно и делать это необходимо в самый сензитивный период дошкольного детства.

Список литературы

1. Андреев В.И. Педагогика творческого саморазвития: инновационный курс. Казань: изд-во Казанского ун-та, 1998. - 317 с.
2. Никитин Б. П. Ступеньки творчества или развивающие игры. М.: Просвещение, 1991. - 160 с.
3. Цукерман Г.А. Обучение, творчество и понимание как синонимы // Вопросы психологии. -1999. №2. с. 110 – 114.

УДК 378

ИНТЕРАКТИВНЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ ТОЛЕРАНТНОСТИ СТУДЕНТОВ ВУЗА

ХОРОШИХ ПАВЕЛ ПАВЛОВИЧ,

бакалавр

НОСКО ИРИНА ВАЛЕНТИНОВНА,

к.пед.н., доцент

ФГАОУ ВО «Дальневосточный федеральный университет»

Аннотация: в статье рассматриваются методологические основы использования интерактивных методов обучения в целях формирования коммуникативной толерантности студентов. Авторами отмечено, что интерактивные методы обучения являются достаточно эффективным средством психолого-педагогического воздействия, позволяющим решать широкий круг задач в области формирования толерантности, так как в полной мере соответствуют необходимым для этого принципам. При этом, формирование толерантности возможно только в специально созданных для этого условиях, с обязательным соблюдением ряда принципов.

Ключевые слова: коммуникативная толерантность, интерактивные методы, студенты, обучение, психология личности

**Khoroshikh Pavel Pavlovich,
Nosko Irina Valentinovna**

Abstract: the article discusses the methodological foundations of the use of interactive teaching methods in order to form communicative tolerance of students. The authors noted that interactive teaching methods are quite effective means of psychological and pedagogical influence, allowing to solve a wide range of problems in the field of tolerance, as fully consistent with the necessary principles. At the same time, the formation of tolerance is possible only in specially created conditions, with the obligatory observance of a number of principles.

Keywords: communicative tolerance, interactive methods, students, education, psychology of personality

Современная парадигма образования как системы основана на субъектно-личностном подходе. В основе данного подхода лежат вопросы взаимоотношений между субъектами образовательной системы: родителями и учителями, учителями внутри рабочего коллектива, учителями и детьми. Все эти отношения носят межличностный характер. Мы считаем, что подобное рассмотрение образования дает нам право вводить важную характеристику указанной системы – толерантность. При этом, обращаясь к основным параметрам данного феномена, необходимо отметить, что в ключе образования важной является межличностная толерантность как особая форма и вид толерантности. Именно изучение меж-

личностной толерантности позволяет актуализировать основные вопросы коммуникации и межличностного взаимодействия в образовательной системе как с точки аксиологического подхода.

Работ по формированию и развитию толерантности, с обозначением определенных принципов и условий для этого – немало число [1]. Некоторые работы исходят из «просветительской» позиции [2], основная мысль которых заключается в том, что главный упор при формировании толерантности в образовательном процессе должен быть сделан на передачу знаний и понятий о толерантности и ее необходимости. Другая часть работ [3] говорит об ограниченности такой «просветительской» позиции в формировании толерантности, говоря о том, что одни лекции не решают проблемы формирования толерантности, т.к. нельзя «натаскать» на толерантность, научить произносить «правильные» слова, ограничиваться лишь «знаниевой составляющей» [4], говоря о необходимости совершенно других условий формирования толерантности.

На сегодняшний день, множеством ученых среди одних из самых эффективных средств формирования толерантности обозначаются интерактивные методы обучения.

Интерактивные методы обучения составляют составную часть всех методов обучения. В качестве слова, определяющего главную особенность данных методов обучения, используется прилагательное «интерактивный» (от англ. «inter»-взаимный и «action» - действие), что означает «основывающийся на взаимодействии». Однако, взаимодействие, являясь основополагающим элементом любой образовательной деятельности, в большей или меньшей степени присутствует при использовании практически любого метода обучения. В таком случае совершенно естественно возникает необходимость разобраться в сущности понятия «интерактивность».

Американский социолог и психолог Д. Мид, основоположник интеракционизма, рассматривал развитие общества и социального индивида («социальное Я») в неразрывном единстве. Он считал, что происхождение «Я» целиком социально, а главная его характеристика – становиться объектом самонаблюдения, саморефлексии и самоконтроля.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в контексте обучения под интерактивностью понимается не просто процесс взаимного воздействия объектов друг на друга, а специально организованная познавательная деятельность, носящая ярко выраженную социальную направленность. Бадмаев Б. Ц. пишет по этому поводу: «Интерактивным называется такое обучение, которое основывается на психологии человеческих взаимоотношений и взаимодействий» [5].

Интерактивные методы обучения – это модель открытого обсуждения, развивающая в людях умение спорить, дискутировать и решать конфликты мирным путем [6]

Одним из основных, и наиболее популярным дискуссионным методом как интерактивного метода в целом является «мозговой штурм» - используемый для группового решения проблемы. Мозговой штурм направлен на генерирование идей и поиск решений как теоретических, так и практических проблем. Сначала требуется проанализировать проблему, а затем выработать решения. Мозговой штурм способствует активному участию и предполагает его. Он стимулирует участников использовать максимально творческий подход к проблеме. Сущность мозгового штурма в том, что абсолютно каждый из участников, в специально организованном порядке предлагает свои идеи по поводу обсуждаемой проблемы. Во время мозгового штурма записываются только идеи. На этой стадии не требуют объяснения и не допускают критики или вмешательства в высказанные идеи. На следующем этапе полученные идеи распределяются по категориям и анализируются.

Говоря об **игровых** методах обучения, целесообразно подразделить их на операционные и ролевые.

Тренинг заслуживает особого внимания в контексте данной работы, так как, являясь одним из интерактивных методов обучения с одной стороны, он одновременно является и основной формой организации всех остальных интерактивных методов обучения, т.е. проведение тренинга подразумевает под собой использование всевозможных интерактивных методов обучения и группового взаимодействия.

В широком смысле слова под тренингом понимают такое обучение, в котором основное внимание уделяется практической отработке изучаемого материала, когда в процессе моделирования специально заданных ситуаций, обучающиеся имеют возможность развить и закрепить необходимые знания

и навыки, изменить свое отношение к собственному опыту и применяемым в работе подходам. Он обучает новым навыкам, помогает освоить иные психологические возможности. Его особенность в том что, обучающийся занимает активную позицию, а усвоение навыков происходит в процессе проживания, личного опыта поведения, чувствования, деяния.

Понятие тренинг, как уже отмечалось ранее, имеет общее собирательное значение. В тренингах обычно широко используются различные методы и техники интерактивного обучения: деловые, ролевые и имитационные игры, разбор конкретных ситуаций и групповые дискуссии.

На сегодняшний день существует множество различных видов и типов тренингов, нацеленных на реализацию разнообразных задач: педагогических, психологических, психотерапевтических, социальных. Если говорится о тренинге как методе обучения, то чаще всего подразумевается социально-психологический тренинг (сенситивный, ролевой, и др.). Однако, социально-психологический тренинг – это не тренировка в обычном смысле слова, не отработка каких-то конкретных навыков, а активное социально-психологическое обучение с целью формирования компетентности, активности и направленности личности в общении с людьми и повышения уровня развития группы как социально-психологического объекта.

Важной особенностью группового тренинга как метода обучения является такое взаимодействие обучаемых, которое превращает обычную студенческую учебную группу в наглядную модель различных социально-психологических явлений, в исследовательский полигон для их изучения или практическую лабораторию для коррекции. В ходе тренинга участники включаются в совершенно новую для них сферу социального опыта, благодаря которой они узнают, как они воспринимаются другими членами группы, и получают возможность сравнивать эту информацию с самовосприятием и т.д.

Тренировочные группы варьируются по численности (обычно 6 – 15 чел.).

Суть содержания формирования толерантности – это создание пространства прямого или опосредованного взаимодействия с другими – «иными» по взглядам и поведению людьми, в сочетании с организацией позитивного опыта толерантности посредством создания условий, требующих взаимодействовать с другими на основе сотрудничества и уважения.

Рассмотрев интерактивные методы обучения, мы можем говорить о том, что сущность их очень созвучна с сутью формирования толерантности. Также при помощи них возможно создание необходимого благоприятного пространства для ее формирования, ведь интерактивные методы обучения обладают рядом специфических особенностей и возможностей для этого.

Применение интерактивных методов отличается рядом принципов:

1. Принцип активности. Опора на собственную активность участников процесса. В интерактивных методах люди вовлекаются в специально разработанные действия. Это может быть проигрывание той или иной ситуации, выполнение упражнений, наблюдение за поведением других по специальной схеме. Принцип активности, в частности, опирается на известную из области экспериментальной психологии идею: человек усваивает десять процентов того, что слышит, пятьдесят процентов того, что видит, семьдесят процентов того, что проговаривает, и девяносто того, что делает сам [7]. Интерактивное обучение провоцирует в процессе занятия три вида активности: физическую, социальную и познавательную.

В процесс работы участник меняет рабочее место, он пересаживается, выходит к доске, работает в малой группе, говорит, пишет, участвует в дискуссии, слушает, творит. Это способствует активизации всех физиологических параметров. А также стимулирует мыслительную деятельность.

Социальная активность связана с тем, что в течении работы участник вступает в контакты, взаимодействует с другими, завязывает какие-то отношения, обменивается информацией, проявляет лидерские качества, задает вопросы, позволяет себя обучать, что-то комментирует. А это в свою очередь рождает познавательный интерес. Учащиеся ставят вопросы, вносят поправки, дополнения, создают проекты [8].

2. Принцип исследовательской (творческой) позиции. Посредством интерактивных методов обучения создается креативная среда. Участники группы осознают, открывают идеи, закономерности, социальных взаимоотношений, а также свои личные ресурсы, возможности, особенности. Интерактивные

методы обучения дают возможность членам группы осознать, апробировать новые способы поведения, экспериментировать с ними.

3. Принцип объективации (осознания) поведения. Универсальным средством объективации поведения является обратная связь, посредством которой происходит развитие рефлексивных способностей, углубление самопознания.

4. Принцип партнерского взаимодействия. Партнерским, или субъект – субъектным, называется такое общение, при котором учитываются интересы других участников взаимодействия, а также их чувства, эмоции, переживания, признается ценность личности другого человека. Реализация этого принципа создает в группе атмосферу безопасности, доверия, открытости.

Посредством интерактивных методов обучения возможно воздействовать на показатели **когнитивного, поведенческого и эмоционального компонентов толерантности** с целью формирования навыков и умений толерантного поведения личности [9].

Через интерактивные методы обучения развивается - способность к толерантному высказыванию и отстаиванию собственной позиции как точки зрения («Я – высказывания» и т.п.):

- готовность к толерантному отношению и высказыванию других (восприятие мнений и оценок других людей как выражения их точки зрения, имеющей право на существование – независимо от степени расхождения с их собственными взглядами), способность к «взаимодействию разномыслящих» и умение договариваться (согласовать позиции, достигать компромисс, консенсус);

- толерантное поведение в напряженных ситуациях (при различных точках зрения, столкновении мнений или оценок);

Развитие межличностной толерантности через интерактивные методы обучения также обуславливает единство интерактивной и перцептивной стороны коммуникации в них.

Сущность интерактивной стороны коммуникации раскрывается как выработка участниками стратегии совместных действий. Позволяет последовательно выработать у каждого участника умение находить свое место в групповом решении, при необходимости брать на себя лидирующую роль, адекватно оценивать ситуацию, оказывать помощь и поддержку остальным членам группы. Одним из важнейших условий в этом направлении является определение каждым из участников своих сильных сторон в сотрудничестве/

Таким образом, каждый узнает себя как партнера по общению, открывает в себе самые разнообразные стороны личности: те, которые помогают устанавливать контакт и те, которые мешают этому.

Перцептивная же сторона коммуникации построена на формировании образа другого человека. Это достигается умением понять через внешние действия человека его внутренний мир, его психологические особенности, которые так причудливо отражаются в поведении. Игры на восприятие и взаимопонимание помогают не только узнать что-то новое о людях, окружающих нас, но и понять их позицию, открыть для себя некоторые причины их поведения. Это помогает научиться принимать их такими, каковы они есть, а не какими мы хотели бы их видеть – во всем согласными с нами. Именно перцептивная сторона коммуникации, заложенная в тренинге, вырабатывает умение принять себя и других [10].

Единство этих двух компонентов интерактивного взаимодействия и обеспечивает развитие толерантности, не только ее деятельностного компонента, но и развитие определенной внутренней позиции, эмпатии.

Также, интерактивные методы обучения исключают доминирование как одного выступающего, так и одного мнения над другим. Поэтому создаются все условия для равноправного, критического диалога. А именно в диалоге устанавливается способность слушать и слышать другого, понимать его, соглашаться с ним, или конструктивно возражать, признавать возможность иных точек зрения, и все это – является основой толерантного взаимодействия. Это позволяют студенту не только выразить свое мнение, взгляд, оценку, но и, услышав аргументы партнера по взаимодействию, подчас отказаться от своей первоначальной точки зрения, или существенно изменить ее, т.е. развивается социальная гибкость, что также является непременным условием толерантности.

Интерактивные методы обучения создают атмосферу доброжелательности и поддержки, что представляет возможность переживания положительных эмоций по поводу конструктивного взаимо-

действия с другими людьми, что представляется крайне важным в формировании толерантности.

Таким образом, интерактивные методы обучения обладают огромными возможностями для формирования толерантности. Более того, основанные на принципах активности («прочувствовать и пережить»), они создают потенциально большую возможность переноса знаний и опыта деятельности из учебной ситуации в реальную, что является предпосылкой для дальнейшей адаптации личности в других социальных условиях. Интерактивные методы обучения возможно применять в образовательном процессе практически со всеми возрастными категориями, но обязательным соблюдением специфики возрастного развития их участников.

Список литературы

1. Гулакова М. В., Харченко Г. И. Интерактивные методы обучения в вузе как педагогическая инновация // Концепт. – 2013. №11 (27).
2. Касьянова Е. И., Виноградова Н. И. Теоретический анализ коммуникативной толерантности // Учёные записки ЗабГУ. Серия: Философия, социология, культурология, социальная работа – 2014. №4.
3. Чижкова М. Б., Петрова Е. И. Изучение коммуникативной толерантности как профессионально важного качества будущих медицинских работников // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Педагогика, психология – 2013. №1 (12).
4. Курышева И. В. Классификация интерактивных методов обучения в контексте самореализации личности учащихся // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. – 2009. №112.
5. Фурманов, М.А. Формирование коммуникативной готовности специалистов по связям с общественностью в процессе их подготовки в вузе Текст.: автореф. дис. . канд. пед. наук / М.А. Фурманов. Нижний Новгород, 2005. - 23 с.
6. Inna Atamanova, Sergey Bogomaz. Ambiguity Tolerance as a Psychological Factor of Foreign Language Communicative Competence Development // Procedia - Social and Behavioral Sciences – Volume 154, 2014. – Pages 345-352, ISSN 1877-0428
7. Болотюк Л. А., Сокольникова А. М., Швед Е. А. Применение интерактивных методов обучения на практических занятиях по теории вероятностей и эконометрике // Интернет-журнал Науковедение. – 2013. №3 (16).
8. Victoria V. Safonova. Communicative Education in the Context of the Dialogue of Cultures and Civilisations // Procedia - Social and Behavioral Sciences –Volume 154, 2014. – Pages 57-63, ISSN 1877-042
9. Wendelin Reich. The cooperative nature of communicative acts // Journal of Pragmatics –Volume 43, Issue 5, 2011. – Pages 1349-1365, ISSN 0378-2166
10. Босова С. М. Специфика использования интерактивных методов обучения педагогов в дошкольном образовательном учреждении // Научное обеспечение системы повышения квалификации кадров. – 2013. №2 (15).

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 616.22-002.2

КОМПЛЕКСНАЯ ТЕРАПИЯ ХРОНИЧЕСКОГО АТРОФИЧЕСКОГО ЛАРИНГИТА С ВКЛЮЧЕНИЕМ ТРИПСИНА

**МАЛИКИЕВ ИБРАГИМ ЕРМАКОВИЧ,
ЦАРУКАЕВ БАТРАДЗ АЦАМАЗОВИЧ,
ХАДАРЦЕВ СОСЛАН БАТРАЗОВИЧ**

студенты
ФГБОУ ВО «Северо-Осетинская государственная медицинская академия» Министерства
здравоохранения РФ, г. Владикавказ

Научный руководитель: **Кудзиева Виктория Павловна**
к.м.н., доцент кафедры оториноларингологии с офтальмологией ФГБОУ ВО «Северо-Осетинская
государственная медицинская академия» Министерства здравоохранения РФ, г. Владикавказ

Аннотация: За период 2014-2017 гг. под нашим наблюдением и лечением находились 75 пациента с хроническим атрофическим ларингитом. Из них 46 мужчин и 29 женщин в возрасте от 30 до 65 лет. Пациентам с хроническим атрофическим ларингитом было проведено комплексное лечение: устранение первопричин, приведших к развитию заболевания, соблюдение голосового режима, диетотерапия, прием муколитиков, тепловлажные ингаляции солено-щелочными минеральными водами, витаминотерапия, физиотерапия, а также внутригортанные вливания по стандартной методике (антибиотик, гидрокортизоновая эмульсия, масляный раствор). В комплекс стандартной методики внутригортанных вливаний был включен протеолитический фермент трипсин. Положительная динамика отмечалась у 76% пациентов на 4-5-е дни терапии, проявляющаяся в виде уменьшения явлений дисфонии, сухости в горле; при непрямой ларингоскопии слизистая оболочка приобретала розовый цвет, становилась более увлажненной, с отсутствием слизистых корочек на голосовых складках.

Ключевые слова: хронический атрофический ларингит, непрямая ларингоскопия, пара- и дискератоз, внутригортанные вливания, трипсин

COMPLEX THERAPY OF CHRONIC ATROPHIC LARYNGITIS WITH TRYPSIN INCLUSION

**Kudzieva Victoria Pavlovna,
Malikiev Ibrahim Ermakovich,
Tsarukaev Batradz Atsamazovich,
Khadartsev Soslan Batrazovich**

Abstract: During 2014-2017 under our observation and treatment there were 75 patients with chronic atrophic laryngitis. From them 46 men and 29 women aged from 30 up to 65 years. To patients with chronic atrophic laryngitis complex treatment has been carried out: elimination of the prime causes which have led to development of a disease, observance of the voice mode, a dietotherapy, reception of mucolytics, heatdamp inhala-

tions by salty and alkaline mineral waters, vitamin therapy, physical therapy and also intra guttural injections by a standard technique (an antibiotic, a gidrokortizonovy emulsion, oil solution). The complex of a standard technique of intra guttural injections has included proteolytic enzyme trypsin. Positive dynamics was noted at 76% of patients for the 4-5th days of therapy, shown in the form of reduction of the phenomena of a dysphonia, dryness in a throat; at an indirect laryngoskopiya the mucous membrane gained pink color, became more humidified, with lack of mucous crusts on voice folds.

Keywords: chronic atrophic laryngitis, indirect laryngoscopy, para -and dyskeratosis, endolaryngeal infusion, trypsin.

Введение. Заболевания гортани занимают одно из ведущих мест при патологии верхних дыхательных путей, протекающих в виде острого или хронического воспаления слизистой оболочки гортани.

В настоящее время используется классификация хронических ларингитов, предложенная *Ундрицем В. Ф.* (1969), в основе которой лежит зависимость глубины воспалительного и дистрофического процесса слизистой оболочки гортани [2, с. 8-9]. Различают следующие формы хронических ларингитов:

- Катаральный хронический ларингит;
- Атрофический хронический ларингит;
- Гиперпластический:
 - диффузный;
 - ограниченный:
 - o Узелки голосовых складок
 - o Пахидермия гортани
 - o Хронический подскладочный ларингит
 - o Выпадение морганиева желудочка
 - o Контактная язва

Хронический атрофический ларингит – это форма неспецифического воспаления гортани, сопровождающаяся атрофией слизистой оболочки, склерозом регионарных капилляров, внутригортанной мускулатуры и желез. При ларингоскопии слизистая оболочка истончена, гладкая, блестящая, местами покрыта вязкой слизью и корками; голосовые складки несколько истончены.

Причинами хронического ларингита могут быть:

- вредные привычки (курение, алкоголизм);
- переохлаждение организма;
- профессиональные, климатические факторы (вредное воздействие химических, физических, механических);
- заболевания желудочно-кишечного тракта (гиперацидный гастрит, рефлюкс-эзофагит и др.);
- эндокринная патология (сахарный диабет, болезни щитовидной железы);
- инфекционные заболевания верхних дыхательных путей (дифтерия, скарлатина, туберкулез, сифилис);
- патология носа (атрофический ринофарингит), околоносовых пазух и глотки и другие.

Цель исследования. Оценить эффективность качества лечения хронического атрофического ларингита с добавлением в комплексную терапию протеолитических ферментов.

Материалы и методы. За период 2014-2017 гг. под нашим наблюдением и лечением находились 75 пациента с хроническим атрофическим ларингитом. Из них 46 мужчин и 29 женщин в возрасте от 30 до 65 лет. Практически у половины пациентов атрофический ларингит сочетался с атрофическим ринофарингитом; в 35% случаев заболевания было связано с профессиональными факторами.

Пациенты предъявляли жалобы на осиплость, охриплость голоса (44%), сухость в горле (56%), першение (32%), постоянное желание откашляться (36%), ощущение инородного тела (48%), временами, полная потеря голоса (24%). При непрямой ларингоскопии визуализировалась бледная, сухая, атрофическая слизистая оболочка гортани, а также изменение сосудистого рисунка. Голосовые складки при осмотре были истончены, с пониженной эластичностью; на их поверхности могла присутствовать

слизь, засохшая в корки, при откашливании которых отмечалась незначительная кровоточивость слизистой оболочки.

Пациентам, вошедшим в разработку, проводилось эндоскопическое обследование гортани со взятием биопсии в обязательном порядке на цитогистологическое исследование. При этом выявлялись атрофические изменения эпителия слизистой оболочки с пара- и дискератозом, с явлениями легкой и средней степени тяжести, а также дистрофические и атрофические изменения сосудов (кровеносных и лимфатических), нервных окончаний и соединительнотканной прослойки.

Пациентам с хроническим атрофическим ларингитом обязательно нужно проводить комплексное лечение. Прежде всего, необходимо устранение первопричин, приведших к развитию заболевания: вредные привычки, профвредности, неблагоприятные климатические факторы, очаги инфекции в верхних дыхательных путях и другие. Большое значение имеет диетотерапия (исключение горячих и холодных напитков, острой, жареной и жирной пищи). Необходимо соблюдение щадящего голосового режима. Пациентов с заболеваниями ЖКТ, эндокринной патологией нужно лечить совместно с соответствующими специалистами [4, с. 99-102].

Специальная терапия включала в себя:

- прием муколитиков (Амброкс, Карбоцистеин) по стандарту;
- крупнодисперсные тепловлажные ингаляции щелочно-кальциевые, соленощелочные (не выше 2 % раствора), щелочные смеси, минеральные воды (кемери);
- витаминотерапия (С, группы В, РР);
- физиотерапия - УВЧ-индуктотермия, дарсонвализация области гортани, грязевые аппликации (температура 38-42°C, продолжительность 8-10 мин) на область гортани;
- интраназальные вливания по стандартной методике (антибиотик, гидрокортизоновая эмульсия, масляный раствор), в комплекс которой был включен протеолитический фермент трипсин, ежедневно, курсом 7-10 дней.

Трипсин - ферментный препарат, получаемый из поджелудочной железы крупного рогатого скота. При местном применении оказывает противовоспалительное, противоожоговое, регенерирующее и некролитическое действие.

Результаты исследования. Положительная динамика отмечалась у 76% пациентов на 4-5-е дни терапии, проявляющаяся в виде уменьшения явлений дисфонии, сухости в горле, ощущения инородного тела. При непрямой ларингоскопии слизистая оболочка приобретала розовый цвет, становилась более увлажненной, с отсутствием слизистых корочек на голосовых складках. К концу курса лечения ларингоскопическая картина практически приближалась к норме, а при необходимости контроль качества лечения оценивался и при фиброларингоскопии. Обострение заболевания наступало параллельно с возобновлением провоцирующих факторов; в целом курс терапии повторялся от одного до двух раз в год.

Выводы. Исходя из полученных результатов, мы рекомендуем включать во интраназальные вливания протеолитический фермент трипсин в качестве стандартного курса лечения хронического атрофического ларингита.

Список литературы

1. В.Т. Пальчун, М.М. Магомедов, Л.А. Лучихин. – Оториноларингология. Москва, 2011, -с. 322-326
2. Рябова М.А. – Хронический ларингит, 2013, -с. 1-16
3. Лечение хронического атрофического ларингита с добавлением протеолитического фермента /В.П. Кудзиева, Б.А. Царукаев, И.Е. Маликиев, С.З. Койбаев// Современные медицинские исследования Сборник статей XX Международной научной медицинской конференции. 2018, -с. 5-7
4. В.И. Бабияк, Я.А. Накатис, М.И. Говорун. Оториноларингология. Руководство. В двух томах. Том 2, Питер, 2009, - с. 91-109
5. Романенко С.Г. Острый и хронический ларингит. Оториноларингология. Национальное руководство. Краткое издание под ред. В.Т. Пальчуна. М.:ГЭОТАР-Медиа, 2012, с. 541-547.

6. Крюков А.И., Кунельская Н.Л., Романенко С.Г., Павлихин О.Г., Елисеев О.В, Яковлев В.С., Красникова Д.И., Лесогорова Е.В. «Терапия воспалительных заболеваний гортани». РМЖ . - 2013. -№ 2. - с.38-41.

7. Степанова Ю.Е., Швалев И.В. Применение видеостробоскопии для диагностики заболеваний гортани. — Санкт-Петербург, 1998.

8. Robert P. Ossof, Stanley M. Shashay et. All. The Larynx, Lippincott Williams & Wilkins, 560 p.

© В.П. Кудзиева, И.Е. Маликиев, Б.А. Царукаев, С.Б. Хадарцев, 2018

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 615.036.8

ТЕРАПЕВТИЧЕСКОЕ ЛЕЧЕНИЕ АЛКОГОЛЬНОЙ БОЛЕЗНИ ПЕЧЕНИ

ЛАНДАРЬ ЛАРИСА НИКОЛАЕВНА,
к.м.н., доцент кафедры фармакологии
ЧУДАКОВ НИКИТА ВЛАДИМИРОВИЧ

студент
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный медицинский университет»

Аннотация: Актуальность темы, прежде всего, связана с увеличением пациентов со структурными и функциональными нарушениями печени алкогольного генеза, что говорит об острой социальной проблеме и необходимости систематизации знаний о существующей схеме лечения алкогольной болезни печени. Данная работа посвящена детальному анализу лекарственных препаратов, применяющихся на базе терапевтического отделения ГАУЗ «ГКБ ИМ. Н. И. Пирогова» г. Оренбурга, и целесообразности их применения на различных стадиях АБП.

Ключевые слова: алкогольная болезнь печени, лечение, алкоголь

THERAPEUTIC TREATMENT OF ALCOHOL LIVER DISEASE

Landar Larisa Nikolaevna,
Chudakov Nikita Vladimirovich

Abstract: The relevance of the topic is primarily related to the increase in patients with structural and functional disorders of the liver of alcoholic genesis, which indicates an acute social problem and the need to systematize knowledge about the existing scheme for the treatment of alcoholic liver disease. This work is devoted to a detailed analysis of medicinal products used on the basis of the therapeutic department of GAZR "GKB IM. NI Pirogov" of the city of Orenburg, and the advisability of their application at various stages of ABP.

Keywords: alcoholic liver disease, treatment, alcohol

ЛЕЧЕНИЕ АЛКОГОЛЬНОЙ БОЛЕЗНИ ПЕЧЕНИ

Лечение больных АБП должно быть комплексным и зависит от формы заболевания. (Табл. 1) К основным методам лечения АБП относят:

Исключение алкоголя. Эффективно на любой стадии АБП. Стоит отметить, что отказ от алкогольных напитков на стадии алкогольного стеатоза может привести к регрессу заболевания и полному восстановлению клеток печени.

Коррекция питания. Диета №5 полноценная, калорийная (> 2000 ккал/сут), богатая белками (> 1 г на кг массы тела) диета (при отсутствии печеночной энцефалопатии), с повышенным содержанием витаминов группы В, Е, фолиевой кислоты и микроэлементов (цинка, магния, селена). В случае тяжелой анорексии применяется энтеральное зондовое или парентеральное питание.

Медикаментозная терапия. Патогенетически направленная медикаментозная терапия АБП должна способствовать нормализации метаболизма гепатоцитов при СП, а при ТГ – ограничению токсического поражения печеночных структур, внутрипеченочного холестаза, иммунновоспалительной реакции печени, восстановлению целостности клеточных мембран, снижению активности процессов пе-

рекисного окисления липидов и регенерации гепатоцитов. Лечение должно быть также направлено на сдерживание фибротических процессов в печени, а при развившемся ТЦП — на профилактику и лечение осложнений.

ДЕЗИНТОКСИКАЦИОННАЯ ТЕРАПИЯ

Проведение дезинтоксикационных мероприятий необходимо на стадии токсического гепатита и токсического цирроза печени.

С этой целью вводятся: *Глюкоза* 5-10% р-р, в/в, 200-300 мл с добавлением 10-20 мл *Эссенциале* или 4 мл 0,5% раствора *липоевой кислоты*; *Пиридоксин* 4 мл 5% р-ра; *Тиамин* 4 мл 5% р-ра; *Реамберин* (*Ремаксол*) вводят внутривенно капельно со скоростью 1–4,5 мл/мин (до 90 капель в минуту); *Пирацетам* (*Ноотропил*) 5 мл 20% р-ра; Курс дезинтоксикационных мероприятий обычно составляет 5 дней.

ГЕПАТОПРОТЕКТОРЫ

Гепатопротекторы (ГП) – это разнородная группа лекарственных препаратов, которые независимо от механизма действия повышают функциональную способность клеток печени к синтезу белков плазмы крови, детоксикации и выведению различных биологических продуктов, поддерживают устойчивость гепатоцитов к различным патогенным влияниям. [1, с. 56-61] Терапия гепатопротекторами является патогенетической, и успех ее зависит от правильного выбора препарата.

Классификация

КЛАССИФИКАЦИЯ ГЕПАТОПРОТЕКТОРОВ

1. **Препараты растительного происхождения**
 - 1.1. Препараты расторопши (*Легалон*, *Карсил*, *Фосфонциале*)
 - 1.2. Препараты других растений (*Хофитол*, *Лив – 52*)
2. **Препараты животного происхождения** (*Гепатосан*, *Прогепар*)
3. **Препараты, содержащие эссенциальные фосфолипиды** (*Эссенциале*, *Эссливер-форте*, *Фосфоглив*, *Резалют*, *Фосфонциале*, *Эслидин*)
4. **Препараты с преимущественно детоксицирующим действием:**
 - 4.1. Препараты прямого действия (*L-орнитин-L-аспартат*)
 - 4.2. Препараты непрямого действия
 - 4.2.1. Уменьшающие образование эндогенных токсикантов (*Лактулоза*)
 - 4.2.2. Активирующие образование эндогенных детоксикантов (*Адеметионин*, *Ремаксол*)
 - 4.2.3. Ускоряющие метаболизм токсикантов (*фенобарбитал*, *метадоксин*)
5. **Препараты разных групп** (*урсодезоксихолевая кислота*, *липоевая кислота*)

Рис. 1. Классификация гепатопротекторов

Фармакологическое действие: антихолестатическое, антидепрессивное, антифиброзирующее, противовоспалительное, иммуномодулирующее, антиастеническое, антиоксидантное, дезинтоксикационное.

Эссенциальные фосфолипиды (ЭФЛ). В качестве основного активного вещества применяется смесь фосфолипидов, часть которой (от 30 до 70%) представлена фосфатидилхолином. Основным механизмом действия фосфатидилхолина является восстановление структуры мембран клеток печени, которые примерно на 75% (мембраны митохондрий – на 92%) состоят из фосфатидилхолина. Он поддерживает нормальную текучесть и репарацию мембран, действует как антиоксидант, защищает митохондриальные и микросомальные ферменты от повреждения, замедляет синтез коллагена и повышает активность коллагеназы. [2, с. 49-50] При выборе препарата данной группы необходимо учитывать процентное содержание именно фосфатидилхолина, наиболее высоко оно в *Эссенциале* и *Резалюте*.

Недостатки: возможность индуцировать холестаза; невысокая биодоступность при приёме внутрь; противопоказание при непереносимости арахиса, сои.

Применение: Обязательным условием эффективности ЭФЛ является применение высоких доз (1,8г/сут перорально или 1,0 г/сут внутривенно) при достаточно длительном курсе лечения (от 3 месяцев)

S-аденозил-L-метионин (Гептрал, Гепамерц, Гептор). Относится к препаратам, активирующих образование эндогенных детоксикантов. При применении повышается элиминация свободных радикалов и других токсических метаболитов. Преимущественное влияние оказывает на проявление токсе-

мии. Максимальный эффект достигается в том случае, если препарат вводится парентерально, но не исключена возможность приёма внутрь.

Применение: Внутримышечно или внутривенно (интенсивная терапия): Адеметионин назначают по 400-800 мг в сутки в 5-10 мл раствора в течение первых 2-3 недель. Внутривенно следует вводить очень медленно. Внутрь (поддерживающая терапия): Адеметионин назначают по 800-1600 мг в сутки; курс от 2 до 8 недель. Рекомендуется принимать, между приемами пищи, не разжевывая.

Препараты урсодезоксихолевой кислоты (Урсосан) УДХК – компоненты желчи, препятствующие гибели клеток печени. Применяется при наличии холестаза, без данного осложнения - малоэффективен. Приводит к уменьшению энтерогепатической циркуляции гидрофобных желчных протоков, подавляет выработку иммуноглобулинов, нормализует антигены HLA-DR, снижает оксидативную активность Купферовских клеток. Обладает гиполипидемическим свойством. Применяется в комплексе с гепатопротекторами других групп.

Применение: Внутрь, запивая небольшим количеством воды. Средняя суточная доза — 10–15 мг/кг в 2–3 приема. Длительность терапии — 6–12 мес и более.

ГЛЮКОКОРТИКОИДЫ (ПРЕДНИЗАЛОН)

Приём данной группы препаратов обусловлен противовоспалительным (\downarrow интерлекинов и ФНО- α ; стабилизация клеточных и субклеточных мембран), иммунодепрессивным (\downarrow активности цитотоксических Т-лимфоцитов), противоаллергическим действиями. Целесообразно применять больным с тяжелым острым АГ, протекающим с симптомами энцефалопатии, при отсутствии сопутствующей инфекции, сахарного диабета, желудочно-кишечного кровотечения, а также при высокоактивном хроническом гепатите и циррозе печени с преобладанием печеночной недостаточности, а не портальной гипертензии.

Применение: внутривенно капельно 30-60 мг.

ТИОКТОВАЯ КИСЛОТА

Оказывает цитопротективное (\uparrow антиоксидантной активности), иммуно – нейротропное, дезинтоксикационное и гепатопротективное (*торможение накопления липидов в печени, повышение активности ряда ферментов, улучшение функциональной активности печени*) [3, с. 28-30]

Применение: парентерально, внутрь 300 и 600 мг; Внутрь 12 и 25 мг. В течении 2 месяцев 2 раза в год.

БЕНЗОДИАЗЕПИНЫ (ДИАЗЕПАМ, НИТРАЗЕПАМ)

Психоактивные вещества со снотворным, седативным, анксиолитическим, миорелаксирующим и противосудорожным эффектом. Применяются как вспомогательные препараты с целью лечения алкогольной абстиненции. При тяжёлых вариантах цирроза печени с печёночной энцефалопатией не желательны.

Применение: 10 мг. внутримышечно однократно на ночь.

СИМПТОМАТИЧЕСКОЕ ЛЕЧЕНИЕ

Ненапряжённый асцит – мочегонные препараты (Фурасемид, Торасемид). Напряжённый асцит - хирургическое вмешательство (Лапароцентез).

Присоединение инфекции – антибактериальная терапия.

Кровотечение – гемостатики (Диценон, Аминокапроновая кислота) свежезамороженная плазма

Основными критериями эффективности лечения больных АБП являются уменьшение клинических проявлений заболевания и нормализация биохимических показателей функции печени. В каждом конкретном случае подбирается индивидуальное лечение с учётом стадии развития АБП, выраженности патологических изменений и осложнений. (рис. 2)

ДИНАМИКА ЗАБОЛЕВАНИЯ НА БАЗЕ ТЕРАПЕВТИЧЕСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ ГАУЗ “ГКБ ИМ. Н. И. ПИРОГОВА” Г. ОРЕНБУРГА

За 2013 год было выписано – 117 пациентов, умерло – 15. За 2014 год выписано – 151, умерло – 18. За 2015 год выписано 166, умерло – 32. По диаграмме (Рис. 3) отчётливо заметно увеличение число прибывших больных с такими патологиями, как гепатит и цирроз печени. Смертность также имеет тенденцию к увеличению.

Стадии АБП Лекарственные средства	Стеатоз печени	Токсический гепатит		Токсический цирроз печени	
		ХЛ «+»	ХЛ «-»	ХЛ «+»	ХЛ «-»
Дезинтоксикационная терапия	-	+	+	+	+
Эссенциальные фосфолипиды	+	+	+	-	-
S-аденозил-L-метионин	-	+	+	+	+
Препараты урсодезоксихолевой кислоты	-	+	-	+	-
Глюкокортикоиды	-	+	+	+	+
Тиоктовая кислота	+	+	+	+	+

Рис 2. Лечение на различных стадиях АБП

Исход лечения пациентов

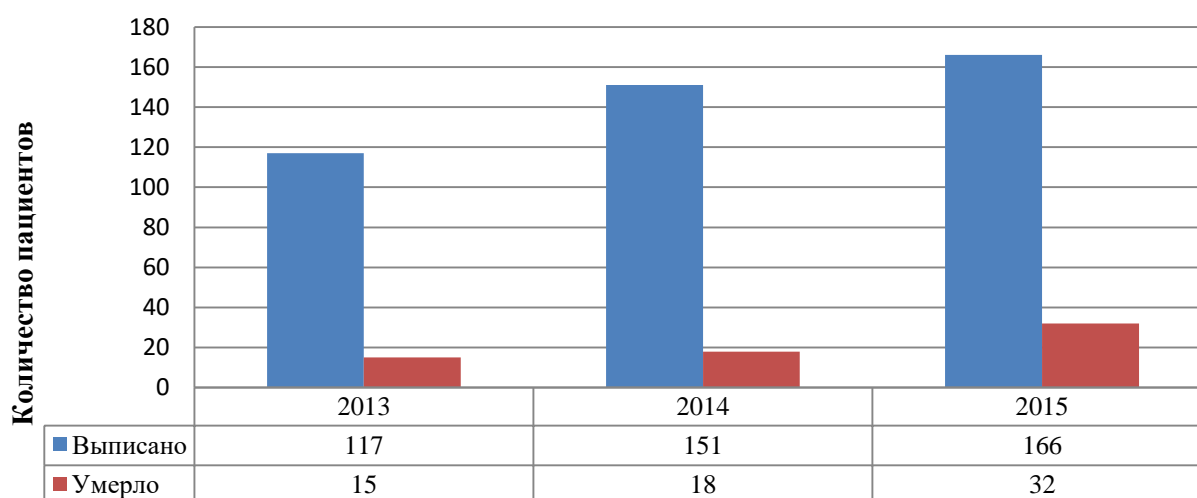


Рис. 3. Динамика заболевания 2013-2015 гг.

За 2013 год было выписано – 117 пациентов, умерло – 15. За 2014 год выписано – 151, умерло – 18. За 2015 год выписано 166, умерло – 32. По диаграмме (рис. 3) отчетливо заметно увеличение число прибывших больных с такими патологиями, как гепатит и цирроз печени. Смертность также имеет тенденцию к увеличению.

За 2015 год в терапевтическом отделении ГАУЗ «ГКБ им НИ Пирогова» пролечено 152 пациента с ЦП. Средний возраст пациентов составил $34 \pm 5,4$ года.

Проанализировав гендерные особенности пациентов с ЦП, оказалось, что 47% составили женщины, 52% - мужчины. Этиологическая структура заболеваемости показала, что на алкогольный генез приходится 72,1%; на вирусные гепатиты В и С – 18,2%; смешанного генеза и прочие причины – 9,7%. Среди осложнений ЦП у пациентов терапевтического отделения диагностированы: варикозное расширение вен пищевода и желудка - 45%, печеночная энцефалопатия различной степени тяжести – 99,6%, напряженный асцит у 34%, ненапряженный асцит – 52%, гепаторенальный синдром – 27%, хрониче-

ская анемия у 38%. Учитывая степень тяжести ЦП, согласно классификации Чайлд-Пью, пациенты были распределены следующим образом: 10% - класс «А», 41 % пациентов соответствовали класс «В», у 39 % пациентов диагностирован класс «С». Летальность пациентов с ЦП за год среди общей летальности по терапевтическому стационару составила 37,6%. При оценке количества пациентов с ЦП за предыдущие года отмечается тенденция роста алкогольных ЦП, с увеличением % пациентов трудоспособного возраста. [4, с.78-79]

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

АБП на данный момент времени всё также остаётся не только показателем острой социальной проблемы, но и предполагает развитие современных методов для более эффективного лечения. Патогенез каждой из стадий необходим для прогнозирования развития болезни и появлению осложнений. Представление о патогенезе также необходимо для создания адекватной и корректной схемы лечения на одном из этапов АБП, чтобы предотвратить развитие осложнений и достигнуть либо выздоровления, либо купирования симптомов.

Стоит отметить, что с каждым годом растёт количество пациентов с данной патологией и неизбежно увеличивается летальность, что в свою очередь свидетельствует о росте алкоголизма в стране. По данным ВОЗ Россия занимает 4 место по употреблению алкоголя на одного человека в год. Именно поэтому необходимо предпринять меры для ликвидации алкоголизма не только со стороны государственной политики, но и в медицинской сфере, разрабатывая и совершенствуя терапевтические методы лечения АБП.

Список литературы

1. Бусалаева, Е.И., Тарасова, Л.В., Матвеева, Т.С. Гепатопротекторы в клинической практике. Алгоритм выбора/Е.И. Бусалаева, Л.В.Тарасова, Т.С. Матвеева//Здравоохранение Чувашии.-2015.-№2.
2. Ливзан, М.А., Лялюкова Е.А. Алкогольная Болезнь Печени: Современные Аспекты Диагностики И Лечения/ М.А. Ливзан, Е.А. Лялюкова//Медицинский совет.-2014.-№13.
3. Шавловская О.А. Тиоктовая кислота: антиоксидантная терапия неврологических заболеваний/ О.А. Шавловская// Актуальная проблема: науч. журн. – 2014.- №3
4. Шестакова, Т.П., Музалева, Л.И., Лискова, Ю.В., Чудакова, Е.А., Пасечная, Н.А., Баранова, М.В. Цирроз печени: структура заболеваемости по данным терапевтического отделения ГАУЗ «ГКБ Им. Н.И. Пирогова/ Т.П. Шестакова, Л.И. Музалева, Ю.В. Лискова, Е.А. Чудакова, Н.А. Пасечная, М.В. Баранова//Пироговские чтения.-2015.
5. Бакулин, И. Г., Шаликиани, Н. В. Патогенез алкогольной болезни печени: современные представления/ И. Г. Бакулин, Н. В. Шаликиани// Гастроэнтерология.-2015.-№12(113).-С.8.
6. Еремина, Е.Ю. Алкогольная болезнь печени. Часть 1/Е.Ю. Еремина//Архивъ внутренней медицины.-2012.-№6(8).-С.50-54.
7. Еремина, Е.Ю. Алкогольная болезнь печени. Часть 2/ Е.Ю. Еремина// Архивъ внутренней медицины.-2012.-№6(8).-С.60-61.
8. Кляритская, И.Л., Е.И. Стилиди, Е.И. Рекомендации по диагностике и лечению пациентов с алкогольной болезнью печени/ И.Л. Кляритская, Е.И. Стилиди// Кримский терапевтический журнал.-2014.-№1.-С.11-13.
9. Моисеев, В.С. Диагностика и лечение алкогольной болезни печени/В.С.Моисеев//Клиническая фармакология и терапия.-2015.-№24(1).-С.7

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

УДК 332.234.4:631.1

НЕИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ЗЕМЛИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ВОВЛЕЧЕНИЯ ИХ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ОБОРОТ

ПЕТРОВА ИРИНА АЛЬБЕРТОВНА,

канд. с.-х. н., доцент

ЗЕЛЬМАН ОЛЕСЯ СЕРГЕЕВНАСтудент, 3-IV-1 Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К. Кортунова ФГБОУ
ВО Донской ГАУ

Аннотация: изучен вопрос о нерациональном использовании земель сельскохозяйственного назначения, выявлены факторы, усугубляющие ситуацию заброшенных сельскохозяйственных земель в настоящее время. Описаны основные аспекты механизма вовлечения в оборот указанных земель, а также результаты его совершенствования. Представлена статистика о выявлении нарушений земельного законодательства. Выявлено несоответствие данных Росреестра с результатами сельскохозяйственной переписи. Предложены мероприятия, необходимые для ускорения процесса вовлечения в сельскохозяйственный оборот заброшенных земель. Приведены экономико-статистические показатели, характеризующие потребность в материальных ресурсах для введения в сельскохозяйственный оборот заброшенных земель.

Ключевые слова: земли сельскохозяйственного назначения, заброшенные земли, механизм вовлечения в сельскохозяйственный оборот, Росреестр, мониторинг, государственный надзор, пашня, инвентаризация, мелиорация.

**UNUSED AGRICULTURAL LAND AND IMPROVEMENT OF THE MECHANISM OF THEIR INVOLVEMENT
IN AGRICULTURAL TURNOVER**

**Irina Albertovna Petrova,
Olesya Sergeevna Zelman**

Abstract: the issue of irrational use of agricultural land has been studied, factors aggravating the situation of abandoned agricultural land have been identified. The main aspects of the mechanism of involvement in the turnover of these lands, as well as the results of its improvement are described. The statistics about revealing violations of the land legislation are presented. The revealed discrepancy of the data of Rosreestr with the results of the agricultural census. The measures necessary to accelerate the process of involvement in the agricultural turnover of abandoned land are proposed. Given economic and statistical indicators of demand in

material resources for the introduction to agricultural use of abandoned land.

Key words: agricultural lands, abandoned lands, mechanism of involvement in agricultural turnover, Federal registration service, monitoring, state supervision, arable land, inventory, land reclamation.

Земли сельскохозяйственного назначения – ценный природный ресурс, являющийся средством валового и товарного производства продукции, составляющий основу жизни и деятельности для человечества.

В наши дни, в связи с курсом на импортозамещение, остро стоит вопрос о нерациональном использовании земель сельскохозяйственного назначения. Данная проблема не позволяет обеспечить продовольственную безопасность страны. Начиная с 1990 года, страна потеряла около 38 млн. га посевов, в связи с сокращением площади пашни (рис. 1). Около 42 млн. га сельскохозяйственных угодий выведено из сельскохозяйственного производства.



Рис. 1. Динамика площади пахотных земель Российской Федерации за 1990 – 2015 гг.

В настоящий момент, Российская Федерация располагает около 222 млн. га сельскохозяйственных угодий, при этом, по данным официальной статистики, из них 56 млн. га заброшены или используются не по целевому назначению. Лидерами, по количеству неиспользуемых пахотных ресурсов, являются Волгоградская область (2,8 млн. га), Саратовская область (2 млн. га) и Оренбургская область (1,8 млн. га) [1].

Основной причиной нерационального использования сельскохозяйственных земель являются отголоски земельной реформы 1990 года. Переход от государственной к многообразию форм собственности на землю, отсутствие утвержденных программ реформирования земельных отношений, ошибки в нормативных документах, в процессе приватизации земель, ненадлежащий государственный учет земель сельскохозяйственной категории привели к нерациональному использованию земель, а современное сельское хозяйство стало нестабильной и несбалансированной отраслью.

В наши дни, ситуация заброшенных земель усугубляется неудовлетворительным финансово-экономическим положением, банкротством собственников или пользователей, недостаточной государственной поддержкой малых хозяйств, высокой конкуренцией на рынках сбыта, а также крайне сложным механизмом предоставления земель эффективным сельскохозяйственным товаропроизводителям. Так, ректор Государственного университета по землеустройству, академик РАН С. Н. Волков, в своих выступлениях отмечал, что процедуры предоставления земель очень дорогостоящи и запре-

дельно обюрокрачены. Все эти факторы приводят к нежеланию собственников использовать земли сельскохозяйственного назначения [2].

Для выхода из создавшейся ситуации, необходима компетентная политика в данной сфере. В 2015 году Президент Российской Федерации В.В. Путин поставил задачу ускоренного введения в оборот неиспользуемых гектаров пашни. Он упомянул о том, что пришло время решить вопрос простаивающих земель раз и навсегда.

Правительством Российской Федерации разработан механизм по введению в оборот заброшенных и невостребованных сельскохозяйственных угодий.

В 2016 году были внесены поправки в федеральный закон, направленный на вовлечение в оборот неиспользуемых земель сельскохозяйственного назначения. В соответствии с внесенными поправками, упрощается процедура изъятия: если земельный участок, предназначенный для ведения сельского хозяйства, используется не по назначению или его использование влечет за собой снижение плодородия земель, либо земельный участок попросту заброшен, он может быть изъят у собственника или арендатора в течение трех лет.

Федеральный закон предполагает принудительное изъятие земельного участка, которое осуществляется в судебном порядке, в случае, если собственником не устранены выявленные нарушения земельного законодательства [3].

Таким образом, применение обновленного федерального закона позволило в 2016 году вовлечь в оборот 120 тыс. га земель, а в 2017 году вовлечено 650 тыс. га. К началу 2017 года посевная площадь возросла до 79,86 млн. га, а к началу 2018 года она достигла 80,5 млн. га, этот показатель впервые за 15 лет достиг этой отметки (рис. 2) [4].



Рис. 2. Динамика посевных площадей по РФ

Процедуре изъятия предшествует процесс выявления заброшенных или используемых не по назначению земельных участков. Данный процесс обеспечивается эффективной работой государственного надзора за использованием сельскохозяйственных земель, их учета и мониторинга.

В настоящий момент, осуществление государственного надзора за использованием сельскохозяйственных земель, выявление нарушений земельного законодательства входит в полномочия федеральных ведомств - Россельхознадзора, Росреестра, Росимущества. Главной задачей этих федеральных ведомств является выявление неиспользуемых земельных участков.

В соответствии с официальными данными, в результате проверки 11 705 участков сельскохозяйственного назначения, в 2016 году Росреестром было выявлено 6435 нарушения. Россельхознадзором осуществлено более 50 тысяч проверок, выявлено около 25 тысяч нарушений [5].

Однако, на основании анализа сельскохозяйственной переписи, специалистами РАНХиГС было выяснено, что нарушений гораздо больше.

В процессе переписи учитывались земли сельскохозяйственного назначения, принадлежащие

фермерам и личным подсобным хозяйствам, на праве собственности и аренды. В ходе переписи было установлено, что площадь неиспользуемых земель сельскохозяйственного назначения составила 97, 2 млн. га, вместо 56 млн. га. По данным Росреестра, площадь залежей, на начало 2017 года составила 3,6 млн. га, в соответствии с данными переписи, площадь этих угодий достигает 10,1 млн. га. Около 28 млн. га пашни оказались бесхозными. Сельхозорганизации не используют 31% закрепленных за ними земель. За личными подсобными хозяйствами вместо 77,3 млн. га, закреплено только 14, 3 млн. га. При этом, около 90 % ЛПХ используют сельхозземли не по назначению [6].

Все это указывает на несовершенство систем государственного учета и мониторинга земель, без эффективной работы которых невозможно решение проблемы введения в оборот заброшенных сельхозземель.

Опираясь на опыт ученых, для ускорения процесса вовлечения в сельскохозяйственный оборот заброшенных земель необходимо:

- проводить сплошную инвентаризацию земель, в целях получения достоверной информации о качественном и количественном состоянии сельхозземель, выявления их пригодности для использования в сельхозпроизводстве. Данная процедура необходима для обеспечения исчерпывающей информацией системы государственного учета земель, а также эффективной работы системы государственного надзора и мониторинга за соблюдением земельного законодательства в сфере использования сельхозземель;

- для полноценного мониторинга использовать геоинформационные системы (ГИС), земельно-информационные системы (ЗИС), системы автоматизированного землеустроительного проектирования (САЗПР), беспилотные летательные аппараты (БЛА);

- осуществление мероприятий по мелиорации неиспользуемых земель. На данный момент, около 50 % от общей площади заброшенных земель составляют земельные участки закустаренные, залесенные, заболоченные и подтопленные и подверженные эрозии. Территории под ними не готовы для введения в оборот, для ее восстановления потребуются значительные ресурсы на разработку мероприятий по мелиорации и их воплощение. По данным Министерства сельского хозяйства России, в 2018 году выделено 16 млрд. рублей на финансирование программы мелиорации.

- постоянное совершенствование земельного законодательства. Так, в конце 2017 года Минсельхозом разработаны поправки для федерального закона, на основании которых государственные и муниципальные органы обязаны оповещать налоговую инспекцию об выявлении неиспользуемых земельных участков. Ставка налога для таких участков возрастает с 0,3% до 1,5% от кадастровой стоимости. Такие меры заставят собственников обрабатывать земли либо продать их;

- разрабатывать и внедрять действенные механизмы стимулирования эффективного землепользования. По мнению Дмитрия Медведева, необходимо привлекать инвесторов к покупке заброшенных участков на торгах с помощью снижения их стоимости, а сэкономленные средства инвесторы могут направить на мероприятия по мелиорации и др. Увеличение финансовой поддержки государства для фермеров в виде субсидий и грантов сможет повысить их желание обрабатывать сельхозземли. В 2017 году максимальная сумма гранта и субсидии составила 1,5 миллиона рублей. В 2018 году планируется увеличение этой планки с учетом инфляции и роста цен;

- максимально упростить, удешевить и ускорить механизм предоставления земель, проведение регистрации прав и сделок, процедуру постановки на кадастровый учет земельных участков.

Специалистами установлено, что для введения в сельскохозяйственный оборот заброшенных земель сегодня необходимо не менее 300 млрд. руб. За счет ввода и использования новых земель к 2025 году, при сложившейся урожайности сельскохозяйственных культур, можно увеличить производство сельскохозяйственной продукции в пересчете на зерно до 85 млн. тонн. При этом, общее производство увеличится на 20-25% [7]. В 2018 году Министерство сельского хозяйства страны планирует ввести в оборот около 1 млн. га неиспользуемых земель. Но, только лишь усовершенствование систем земельной политики и их комплексная работа позволит добиться высоких результатов в сфере использования земель.

Список литературы

1. В России используется 69 процентов пашни [Электронный ресурс] – Агроинвестор. - Режим доступа: <http://www.agroinvestor.ru/analytics/news/28565-v-rossii-ispolzuetiya-69-pashni/> (дата обращения 7.02.2018 г.).
2. Формирование стратегии ввода в оборот заброшенных сельскохозяйственных земель [Электронный ресурс] – Журнал: Экономика сельского хозяйства / Elibrary.ru. - Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=30058728> (дата обращения 9.02.2018 г.).
3. О внесении изменений в отдельные законодательные акты российской федерации в части совершенствования порядка изъятия земельных участков из земель сельскохозяйственного назначения при их неиспользовании по целевому назначению или использовании с нарушением законодательства Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федер. закон РФ от 03.07.2016 г. N 354-ФЗ / Консультант Плюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_200731/ (дата обращения 03.02.2018 г.).
4. В 2018 посевные площади составят 80,5 млн. га [Электронный ресурс] – Агробезопасность. - Режим доступа: <http://agrobezopasnost.com/v-2018-posevnye-ploshhadi-sostavyat-805-mln-ga/> (дата обращения 11.02.2018 г.).
5. В России не используется около 60 млн га сельхозземель [Электронный ресурс] – Newsland - Режим доступа: <https://newsland.com/user/4297864056/content/v-rossii-ne-ispolzuetiya-okolo-60-mln-ga-selkhozemel/5656841/> (дата обращения 14.02.2018 г.).
6. Сельхозперепись: крестьяне забросили Россию [Электронный ресурс] – Конт - Режим доступа: <https://cont.ws/@sam8807/787458/> (дата обращения 14.02.2018 г.).
7. Совершенствование механизмов вовлечения в сельскохозяйственный оборот неиспользуемых земель сельскохозяйственного назначения [Электронный ресурс] - Международный сельскохозяйственный журнал / Cyber Leninka. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-mehanizmov-vovlecheniya-v-selskohozyaystvennyy-oborot-neispolzuyemyh-zemel-selskohozyaystvennogo-naznacheniya> (дата обращения 11.02.2018 г.).

© И.А. Петрова, О.С. Зельман

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

СТУДЕНТ ГОДА 2018

Сборник статей

V Международного научно-практического конкурса

г. Пенза, 10 мая 2018 г.

Под общей редакцией

кандидата экономических наук Г.Ю. Гуляева

Подписано в печать 17.05.2018.

Формат 60×84 1/16. Усл. печ. л. 17,7

МЦНС «Наука и Просвещение»

440062, г. Пенза, Проспект Строителей д. 88, оф. 10

www.naukaip.ru

Уважаемые коллеги!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях

Дата	Название конференции	Услуга	Шифр
5 июня	II Международная научно-практическая конференция СОВРЕМЕННАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-354
5 июня	V Международная научно-практическая конференция ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В XXI ВЕКЕ: СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-355
5 июня	II Международная научно-практическая конференция ПРИОРИТЕТЫ ПЕДАГОГИКИ И СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-356
5 июня	III Международная научно-практическая конференция ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА И АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	90 руб. за 1 стр.	МК-357
7 июня	X International scientific conference EUROPEAN SCIENTIFIC CONFERENCE	90 руб. за 1 стр.	МК-358
10 июня	VII Международная научно-практическая конференция ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ: ПРОБЛЕМЫ, ЗАКОНОМЕРНОСТИ, ПЕРСПЕКТИВЫ	90 руб. за 1 стр.	МК-359
10 июня	Международная научно-практическая конференция СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА	90 руб. за 1 стр.	МК-360
12 июня	V International scientific conference OPEN INNOVATION	90 руб. за 1 стр.	МК-361
15 июня	XIII Международная научно-практическая конференция ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ И ПРИКЛАДНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-362
17 июня	IX Международная научно-практическая конференция НАУКА И ИННОВАЦИИ В XXI ВЕКЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ОТКРЫТИЯ И ДОСТИЖЕНИЯ	90 руб. за 1 стр.	МК-363
20 июня	XVI Международная научно-практическая конференция НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: СОХРАНЯЯ ПРОШЛОЕ, СОЗДАЁМ БУДУЩЕЕ	90 руб. за 1 стр.	МК-364
20 июня	XIII Международная научно-практическая конференция ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ И ПРАВО: ИННОВАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ	90 руб. за 1 стр.	МК-365
25 июня	XVIII Международная научно-практическая конференция СОВРЕМЕННАЯ ЭКОНОМИКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-366
25 июня	XVIII Международная научно-практическая конференция СОВРЕМЕННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-367
25 июня	X Международная научно-практическая конференция СОВРЕМЕННАЯ ЮРИСПРУДЕНЦИЯ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ	90 руб. за 1 стр.	МК-368